# 2024外企医药代表面试技巧

来源：网络 作者：独影花开 更新时间：2024-07-05

*外企医药代表面试有什么技巧?下面是范文网为你分享的面试技巧和注意事项，欢迎阅读! 药代表面试技巧注意事项： 问题一：请你自我介绍一下 思路： 1、这是面试的必考题目。 2、介绍内容要与个人简历相一致。 3、表述方式上尽量口语化。 4、要切...*

外企医药代表面试有什么技巧?下面是范文网为你分享的面试技巧和注意事项，欢迎阅读!

药代表面试技巧注意事项：

问题一：请你自我介绍一下

思路：

1、这是面试的必考题目。

2、介绍内容要与个人简历相一致。

3、表述方式上尽量口语化。

4、要切中要害，不谈无关、无用的内容。

5、条理要清晰，层次要分明。

6、事先最好以文字的形式写好背熟。

问题二：谈谈你的家庭情况

思路：

1、 况对于了解应聘者的性格、观念、心态等有一定的

作用，这是招聘单位问该问题的主要原因。

2、 简单地罗列家庭人。

3、 宜强调温馨和睦的家庭氛围。

4、 宜强调父母对自己教育的重视。

5、 宜强调各位家庭成员的良好状况。

6、 宜强调家庭成员对自己工作的支持。

7、 宜强调自己对家庭的责任感。

问题三：你有什么业余爱好?

思路：

1、 业余爱好能在一定程度上反映应聘者的性格、观念、心态，这是招聘单位问该问题的主要原因。

2、 最好不要说自己没有业余爱好。

3、 不要说自己有那些庸俗的、令人感觉不好的爱好。

4、 最好不要说自己仅限于读书、听音乐、上网，否则可能令面试官怀疑应聘者性格孤僻。

5、 最好能有一些户外的业余爱好来点缀你的形象。

问题四：你最崇拜谁?

思路：

1、 最崇拜的人能在一定程度上反映应聘者的性格、观念、心态，这是面试官问该问题的主要原因。

2、 不宜说自己谁都不崇拜。 3、 不宜说崇拜自己。

4、 不宜说崇拜一个虚幻的、或是不知名的人。

5、 不宜说崇拜一个明显具有负面形象的人。

6、 所崇拜的人人最好与自己所应聘的工作能搭上关系。

7、 最好说出自己所崇拜的人的哪些品质、哪些思想感染着自己、鼓舞着自己。

问题五：你的座右铭是什么?

思路：

1、座右铭能在一定程度上反映应聘者的性格、观念、心态，这是面试官问这个问题的主要原因。

2、不宜说那些医引起不好联想的座右铭。

3、不宜说那些太抽象的座右铭。

4、不宜说太长的座右铭。

5、座右铭最好能反映出自己某种优秀品质。

6、 参考答案只为成功找方法，不为失败找借口

问题六：谈谈你的缺点

思路：

1、 不宜说自己没缺点。

2、 不宜把那些明显的优点说成缺点。

3、 不宜说出严重影响所应聘工作的缺点。

4、 不宜说出令人不放心、不舒服的缺点。

5、 可以说出一些对于所应聘工作无关紧要的缺点，甚至是一些表面上看是缺点，从工作的角度看却是优点的缺点。

问题七：谈一谈你的一次失败经历

思路：

1、 不宜说自己没有失败的经历。

2、 不宜把那些明显的成功说成是失败。

3、 不宜说出严重影响所应聘工作的失败经历，

4、 所谈经历的结果应是失败的。

5、 宜说明失败之前自己曾信心白倍、尽心尽力。

6、 说明仅仅是由于外在客观原因导致失败。

7、 失败后自己很快振作起来，以更加饱满的热情面对以后的工作。

问题八：你为什么选择我们公司?

思路：

1、 面试官试图从中了解你求职的动机、愿望以及对此项工作的态度。

2、 建议从行业、企业和岗位这三个角度来回答。

3、 参考答案我十分看好贵公司所在的行业，我认为贵公司十分重视人才，而且这项工作很适合我，相信自己一定能做好。

问题九：对这项工作，你有哪些可预见的困难?

思路：

1、 不宜直接说出具体的困难，否则可能令对方怀疑应聘者不行。

2、 可以尝试迂回战术，说出应聘者对困难所持有的态度工作中出现一些困难是正常的，也是难免的，但是只要有坚忍不拔的毅力、良好的合作精神以及事前周密而充分的准备，任何困难都是可以克服的。

问题十：如果我录用你，你将怎样开展工作

思路：

1、 如果应聘者对于应聘的职位缺乏足够的了解，最好不要直接说出自己开展工作的具体办法，

2、 可以尝试采用迂回 战术来回答，如首先听取领导的指示和要求，然后就有关情况进行了解和熟悉，接下来制定一份近期的工作计划并报领导批准，最后根据计划开展工作。

总结医药代表常见的面试题：

1,跳槽的理由(首份工作为何选择这个行业)

2,对销售的理解,对药代职位的理解

3,自我介绍

4,你认为自己为何能做药代,你有什么能力去做这份工作

5,当面对外界舆论,销售指标,客户不合作等等这些问题你如何解决

6,近期的目标和远期的计划

7,别人(同事或者领导)对自己的评价

8,自己最成功或者最感到挫折的事情

9,自己的优点或者缺点

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找