# 2024年大学学生实习报告范文汇总

来源：网络 作者：翠竹清韵 更新时间：2024-07-19

*在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告的格式和要求是什么样的呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。2024年大学学生实习报告范文汇总一安排学生到仓储类物流企业实习...*

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告的格式和要求是什么样的呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**2024年大学学生实习报告范文汇总一**

安排学生到仓储类物流企业实习基地实习，在企业实训教师的指导下，熟悉仓储类企业的物流作业流程，了解仓库物品管理及基规定，了解仓储结算等手续，最后写出专题实习报告

××年暑假

吴中物流有限责任公司

鲁雅亲老师

“仓”也称为仓库，为存放物品的建筑物和场地，可以为房屋建筑、大型容器、洞穴或者特定的场地等，具有存放和保护物品的功能；“储”表示收存以备使用，具有收存、保管、交付使用的意思，当适用有形物品时也称为储存。“仓储”则为利用仓库存放、储存未即时使用的物品的行为。简言之，仓储就是在特定的场所储存物品的行为。

通过暑假两个月在物流公司的实习同时结合书本上的知识使我对仓储有了更深的认识，现从以下几个部分讲：

我是公司储运部吴中仓库的仓库保管员：我是今年七月一号进入公司工作的，作为一名新员工进入了一家高速发展的物流公司工作，深感欣喜。我想这是我职业的新开始。

1、人力的安排

作为物流公司的传统业务———仓储，虽然技术性并不高，但需要勤劳，心细，作业强度大，体力要求比较高。象我们吴中仓库，随着客户的不断进入，业务不断增多，原本在人力方面就比较紧凑，这就要我们合理安排装卸工人，做到在有限的人力上作合理的安排，做到有条不紊，作业顺，这时就要合理安排人员，使每一作业尽量不受影响。

2、合理的休息

在出口装箱时，高温季节，仓储作业量大，出汗多。像卫洗丽的箱子，每一箱成品都套有一个塑料袋，很滑，装箱时不能碰伤箱子，作业要求高，难度大。在40多度的箱内，一会儿就汗流浃背了，所以要合理安排作业和休息，做到轮流休息，不间断作业，这样在保证作业安全的情况下，作业效率就不受影响了。

3、人员的培训和提高

虽然装卸工人的工作比较简单，但为了作业的不断提高，我们也要不断提醒他们现场作业的规定，及客户对我们的要求，这样有利于我们对仓库的管理，理货，配货等作业。他们的作业效率也会有所提高的。

吴中仓库开业六个多月来，味之素，上海工厂，卫洗丽的业务已相继进入吴中仓库。客户的成品，出口品部分或全部进入吴中仓库进行保管。所以要做好仓库的管理，货物的入出库作业，日常保管，仓库清理工作，把好库存数量的管理，防止不必要的损耗的发生，有效的利用库存区面积。

A、易拿，易放，易看，易点的堆积方式，

B、货物堆放不要超过托盘，不要超高堆放，要注意“五距”，

C、货物入出时做好桩脚卡记录（计好箱数和枚数）

D、坚持货物先进先出，对于频繁进出库的货物和小件的货物应多盘点这样减少库存差异

E、保持仓库的整洁，地面的清洁，通道的顺畅

主要有：

一、部品的管理

1、部品的入库作业

现上海工厂的大部分部品已进入松江仓库保管，部品作为成品的一个部件，其种类繁多，大致分F部品和D部品，从加工手册上有分手册品（保税品———存放在保税区域）和非手册品，保管也有不同的要求。部品在转库进入仓库时，往往比较乱：部品外箱比较破因为它是周转箱，要用到不能用为止的。而且进来的端数有时乱，要整理清点每一个型号，箱数，端数；特别注意的是D部品中的便坐器系列的部品，它是工厂中直接生产线出来由仓库开转库单过开的，不像他们协力厂过来的部品那样整齐，所以一定要多留神，多注意清点。

2、部品的出库作业

上海工厂会按照生产计划在每天10点之前开部品纳入单传真至我们仓库，我们就按纳入单配货。如单上有“优先出库“的部品，我们应在第一时间配并第一车发货给工厂，这样就不会耽误工厂生产线的运转。配的部品应整齐放于托盘，标签朝外，出端数的放于周转箱内，做好标记和数量，便于对方清点。

二、成品、出口品的管理

1、成品、出口品的入库作业

相对于成品、出口品的入库比较方便，但还要注意点数，特别是“水栓”产品，要翻板逐件堆高，以前入库时多次发现多箱为空箱所以一定要小心仔细。入库堆放整齐，卫洗丽的出口品应在每一托盘上标明生产日期，便于“先进先出原则”

2、成品、出口品的出库作业

成品、出口品在出库时根据定单或出口装箱单出库，一定要坚持“先进先出”原则，特别在出口方面。还有出口时，装箱单上的箱号和封号要填写正确，并传真至货代部确认后再封箱放箱，最好让集卡司机进来时把箱号和封号与“设备交接单”上的对一下，是否一致。

为了做到先进先出，可否在填制一张记录单用于记录每一货品每次入库的数量和同一生产日的数量，出库时进行“先进先出”销帐，并记录余数。

一、设备管理

仓库现有设备：液压车，堆高车和铲车。

仓储设备是省力省时的有利工具，要做好日常的清洁保养，清理轮子中的杂物，保持其顺利使用。发现隐患要及时报修，还要安全用电。

二、卫生工作

仓库作业量大，容易积累灰尘，所以每天要清理仓库，清洁地面，保持卫生。创造一个整洁的仓库，在良好卫生的工作环境下工作。

每天的工作中都有很多问题发生，我们要善于发现问题，把握问题，并在第一时间去解决，来提升自身的业务能力。

这也要求我们不断的学习，提升，学习老师傅的业务知识和掌握专业技能；交流，了解，吸取他们的经验；学习仓储保管，装箱作业，货物记帐等业务知识，这是我还有所欠缺的。还有要学习物流相关知识，使自己的知识更完善更丰富！

**2024年大学学生实习报告范文汇总二**

为了充分体验生活，感知企业文化，培养与人交往的能力，增加工作经验，增强独立处理问题的能力，提高自身的综合素质，我于20xx年7月22日至20xx年8月22日一个月期间，在Xx市Xx塑料制品有限公司实习。Xx市Xx塑料制品有限公司是一家小型的塑料制品公司，建立三年，目前正处于发展中。

在这一个月的实习中，我对一个企业建设的两个方面有着很深的感触。一个方面是关于企业的管理。就Xx来讲，最基层的是工人，工人的直接领导者是班长，班长的领导者是厂长。在车间总共有两个班，两个班长。工人犯错，厂长会直接找到班长，由班长负责。这种管理可以促使班长这一基层领导者，严格的监督基层工人，不允许工人偷懒或犯错，另外这种管理也可以减轻厂长的工作任务。每个部门是独立的，每个部门的领导只负责自己本部门的事情。当然，每个部门也会有沟通，比如，质量部门会及时跟生产部门沟通情况，出现哪些问题，以便生产部门及时改正。质量部门每周会开一次会，总结一周产量情况质量问题。而生产部门每天都会开早会，一方面检查人员是否到齐，另一方面，分配当天的工作安排。在这样的安排下，公司井然有序，每个人各司其职。企业的纪律很严格，严格的纪律是工作效率的保证。这跟学校很不一样。可能在学校也有纪律要求，但公司的纪律要求比学校要严格得多。并且，惩罚也更关乎自身利益。如果在学校过于散漫，可能对于公司的纪律会很难适应。比如，可能会因为迟到几分钟而被扣钱，可能工作室十二个小时，都不可以休息一下，可能会因为上班时间玩手机而被开除。总之纪律性很强，要求很严格。另外一方面是关于企业的文化，现在的企业都有人文精神。天气炎热的时候，每天下午会有西瓜，企业领导对员工身体也比较关心。天气炎热，每位员工都有自己的一台电扇，在车间里面还会有空调调节机。

在这次实践中我的感触很深。社会和学校不同，社会比学校更加残酷。可能老师和家长，在你无助的时候，无能为力的时候会帮助你，但在社会上，别人会认为那就是你的工作，你就该自己完成，所以很少有人会帮助你完成你的任务。所以，必须学会独立，自己解决问题，不要去依赖任何人，因为每个人都会有自己的事情，自己的任务你必须自己完成。另外，不要去想着占别人便宜，不要把别人当傻瓜，也不要让别人把自己当傻瓜。学着去尊重别人，可能有的时候，别人帮你多做一点，你不要当作理所当然，不要去装傻，然后就丢给别人做。因为没有人会很傻，一直帮助你。后来他们会告诉你，这是你自己的任务，你必须要自己去完成。当然，也不要让别人把你当傻瓜。告诉别人我可以帮助你，但是你不可以一直占我便宜，你得完成你自己的工作。和别人相处很累，但我觉得这种累会让我们成长。我们会在和别人相处中学会很多东西，比如勇敢的拒绝别人，比如不要随便的去动别人的东西，比如要学会去忍耐，学会去低头。更要学会去承担责任，我一直都不是个勇敢的人。当自己犯错的时候，我的第一感觉是去推卸责任，是去逃避，我害怕被责怪害怕会去承认错误，去承担责任。可是，自己犯的错误，自己就必须勇敢的去承担，因为总要有人去承担错误所带来的后果，当我们还未涉足社会时，我们在父母庇护下，很多责任父母替我们扛下来了。当时的我们觉得没什么，觉得而理所当然，而当父母不在你身边时，当很多东西要你自己自己去承担时，你会发现去承担是多么需要勇气的一件事，当你承担后，你又会发现自己是多么的勇敢和了不起。以前我害怕承担，犯错第一反应是去逃避，现在我意识到自己是多么的胆小还有渺小。犯错的解决办法永远是承认错误，承担责任，没有别的东西。自己打碎的玻璃杯，碎片你只有自己去打扫，然后自己掏钱去买一个新的杯子放在原处，这样问题才算真正的解决。勇敢的承认错误是多么的需要勇气，但以后的我都会拼劲全力的在自己需要承担的责任面前去承担责任。当你到了一个需要为社会去做点什么的时候，你就必须学着自己去扛起自己肩上的那份责任，那份责任也是我们所存在的价值。在实习当中，我还注意到了一个现象。在Xx有几个区域，一个是办公大楼，一个是生产车间。办公大楼里面，每个人一个办公桌，里面有空调，有无线网，有电脑。而在生产车间呢，里面每人只有一台电扇，工作的机台还散着热。之前我一直在困惑，关于一些实际能力和专业知识之间的关系，哪个更重要。现在我非常清楚，你的学历决定了你在哪一派区域工作，你的实际交往能力则决定了你在这片区域里有着什么样的发展情况，可能你的个人能力好，那你会在这个领域里混得如鱼得水。但如果你是生产车间的人，可能你永远无法涉及办公大楼这个领域，所以无论你得个人能力有多好，你也无法跨领域发挥。所以还是努力学习吧。另外，我发现我们在做很多事情之前会感到害怕，是因为我们对这件事情不了解，有很多未知的情况，我们无法预测，所以我们会觉得不知所措。第一天工作时，我觉得害怕，我不知道自己应该做些什么，怎么去做，还有陌生的环境也让我不知所措。但只要自己鼓足勇气去做，去尝试，发现其实很多本来觉得无法完成的事情，竟然也完成了。

还有，现在社会上的工作强度普遍都很高。一天8个小时的工作基本上是没有的，一般的岗位都是12个小时。双休日也是很少有的，每个周六都可以看到大批上班族穿着工作服去上班。生活节奏很快，压力很大。所以感觉大学里自由自在的日子简直就天堂。父母挣钱真的很不容易，可能他们工作辛苦工作一天的工资还不够我们去饭店吃一顿的钱。他们的工作环境很差，他们可能生病了也舍不得请假。要珍惜父母对我们的爱。

总之，这次的暑期实践让我感受到了很多东西。我学到了很多在书本上无法得到的一些道理。可能有些东西我很早就知道它存在的价值，但是只有亲身经历过才会真正的去懂得它的内涵。这次暑期实践让我思考了很多，我在想我在学校学习一些专业知识，按部就班的学，却又没有真正的学到些什么。可能看到的就是眼前的一些东西，比如奖学金，比如考研。但没有真正的去了解这些知识对于我以后的工作会有怎样的帮助。我不想当以后需要用到这些知识的时候，我还要再翻书来学一遍。这次暑期实让我觉得自己的这个暑假过得很充实，可能我需要想一下自己要的未来是什么。自己想要做什么样的人。

**2024年大学学生实习报告范文汇总三**

在今年寒假期间，我到四川省峨眉山风景区内的一家四星级酒店——峨眉山温泉饭店，进行了短暂的实习。通过这段时间在酒店的实习，我得到了全面的锻炼，提高了自己的独立能力，加深了对酒店管理这个专业的认识以及对酒店服务业的了解。在实习期间，我分别到酒店的餐饮部和客服部这两个部门进行了实习，使我受益匪浅。

（一）实习单位介绍

单位名称：峨眉山温泉饭店

单位简介：峨眉山温泉饭店坐落在世界自然与文化遗产——峨眉山山麓，与天下名刹“报国寺”相距不足200米。峨眉山温泉饭店系峨眉山旅游股份有限公司直属的四星级旅游酒店。饭店系园林式建筑，格调清新，设计典雅。

（二）实习部门：前厅部、餐饮部

（三）实习内容：前台接待、问询、收银；餐饮服务、宴会服务

（四）实习时间：XX年1月17日至XX年1月31日

经过了暑期实习以及一个学期对酒店管理理论知识的学习，让我对这次寒假的酒店实习充满了期待，回到家后，我便动身前往峨眉山风景区内的温泉饭店。这家温泉饭店的前身是峨眉山大饭店，经过XX年的改建和装修后，改名峨眉山温泉饭店，是一家按五星级标准打造的四星级饭店，在当地有很高的知名度。它不同于暑假我所接触的红珠山国宾馆，因此我也是抱着想体验不同酒店的管理文化而选择了这家酒店。来到温泉饭店的人事部后，我向经理作了自我介绍并把寒假学校的实习要求作了简短的说明，人事部宋经理问了我几个有关专业及英语能力方面的问题，我也充分表达了对此次实习认真的态度和学习的心态。通过这个简短的“面试”，宋经理给了我这个实习的机会，并询问我关于岗位的要求。于是，我得到了在温泉饭店前厅部及餐饮部实习半个月的机会。关于这半个月的酒店实习，我对酒店业有了新的认识与想法，并让我更坚定了对做好酒店业的信心。

在这半个月的时间里我主要是在前台学习，实习的后半阶段又到餐饮部的宴会服务帮忙与学习，在这个过程中，对前台的感悟颇深，在这里主要记录在前台的实习体会。

前台作为酒店的样是可以有效的提高前台接待和其他工作的效率，并且可以给客人以整齐，有秩序的感觉。根据消费心理学的相关内容，我们知道，有秩序的环境，会给人以质量的提高感，有优越感，自然会加深对经营单位的好感，这个时候再配合以优质的客房服务，酒店在客人眼中的地位会迅速提升。但在酒店固有的经验管理的操作下，想要在管理决策上做出改变还是有困难的，当我在实习过程中遇到这样的问题是，也没有办法说服酒店的管理层，感觉到了一些挫败感。

虽然在温泉饭店前台实习的时间不长，但我也发现了一些问题。温泉饭店已经拥有了比较合适的房态显示和处理系统，但是并没有得到充分的应用。现在的操作流程是：客人退房――房间查酒水――房态置ok房――准备新客入住。在很多情况下，客人的选择是具有集中性的，这主要是由于客人的选择具有趋同性，因此有些客房的\'入住率和新客更新率非常之高，这个现象是由客人习惯、房价、季节等很多条件共同决定的。

在我们现有的操作流程中，没有给客房服务员预留时间做房，经常出现房间没有做完就通知楼层开房，然后客房服务员经常会有怨言。这样的情况很不利于客房服务质量的提高。我认为，一定要把现有的电子房态显示监控系统良好的有效的利用起来。重新规划从客人退房到置ok房的流程，尽量吸取客房和前台两方面服务员的实际经验，做出最有效率的操作流程和责任分工。

另外，由于前台员工很长时间都是应用纸笔记录的方式进行房态管理，因此加强对电脑的使用可能需要比较多的培训和规定。这种转换可能会有一些难度。但是，相信只要管理层肯这样做，员工又可以提高工作效率，自然是会收到不错的效果的。

1、实习不是体验生活

实习占用了我们寒假的时间，但是这和我以往的兼职经历不同，在工作过程中，我不是单纯地出卖自己的劳动力去换取报酬，而是当自己是酒店的一员，和各部门同事密切合作维护酒店形象和创造最大的利益。

实习过程中，我不会因为还是实习生而受到特别的礼遇，和其他新员工一样，从酒店基本知识和本职工作开始了解，偶尔做错事，也不会有人偏袒。

2、实习是一个接触社会的过程

通过这次社会实践实习，我比较全面地了解了酒店的组织架构和经营业务，接触了形形色色的客人，同时还结识了很多很好的同事和朋友，他们让我更深刻地了解了社会，他们拓宽了我的视野，也教会了我如何去适应社会融入社会。

3、实习期与温泉饭店的关系

作为酒店的一员，穿上了制服，就要处处维护温泉饭店的权益，要把自己和酒店紧密联系起来，要熟悉酒店的信息，要另自己的一言一行都要代表酒店的利益，时刻为酒店做宣传，提高酒店和自己的形象。

实习是一个很好的平台，让我们对社会有了新的领悟和认识，只有在现实中经历过，才会明白这个社会是如此的复杂，远没有我们想象的美好。在酒店实习期间，曾有一段时间，我发现自己的想法和观点是如此的幼稚，不过后来我就慢慢放开了。在大学里，我们只是一张白纸，只有通过实习才能体味社会和人生，在前台这个不起眼的岗位，我能够感受到社会上的人情事理，我在一点点的积累社会经验和学习处世之道，了解人际关系的复杂，这是整个实习过程中最宝贵的一部分。整个实习历程，我不仅看到自己好的一面，也将我在各方面的缺点与不足毫无保留的放大出来，从而让我关注到自己从不曾注意的东西。

显而易见，前台的工作量是很大的，而且，当酒店接待重要的客人时，通常是经理会千叮咛万嘱咐甚至亲自处理，丝毫不允许疏忽。不得不说，耐心和细心是酒店每个员工都必须具备的东西。虽说酒店里的工作每天都是千篇一律、周而复始的，但是，由于接待的客人大多都是从全国各地甚至全世界前来观光旅游的，因而，可以感受不同的地域有着不同的文化气息。

也许，在外人看来，前台的工作很简单，事实上，这工作的程序复杂繁多，在这短短的半个月里，我发现要做好一项工作，心态必须调整好，无论工作是繁重还是清闲，要用积极的态度去完成我们的每一份工作，而不是去抱怨;当你犯错的时候，要想尽一切办法去弥补你的过失，而不是逃避。要说的是，现在酒店的前台的薪水一般都是底薪加提成的，也就是说，入住的客人多，自己的工资也高，这算是鼓励大家埋头苦干，加班加点也愿意坚持的动力所在。

作为一个初出茅庐的新人，我在工作中难免会有犯错的时候，好在经理和同事也没有很责怪，反而给我安慰和鼓励，这让我非常感动，遇到这样开明的上司和同事，可是不容易的啊。感谢一位年长的同事告诉我，不管在哪种环境，都要要记住三点：一、勤快，二、忍，三、不耻下问，我会一直牢记在心的。

实习现在已经结束了，这是一段令人难忘的日子，有欣喜、有汗水、有苦涩，很难用一言两语说清楚。这半个月的时间是短暂的，但过程却是漫长的，我要好好地总结归纳一下，将自己的不足之处进行加强，重新整理自己的信心，迎接新的开端。通过这次实习，我真的学到了很多实际的东西，而这些恰恰是在课堂上所学不到的。

以后的两年，我还将继续在学校中学习，因为下一阶段的学习也跟这份实习工作相关，所以，也为我日后的学习奠定了一定的基础。最后，感谢酒店的所有的同事和经理，谢谢你们对我这两个月的实习期间的关心和照顾，从你们身上，我学到了很多。也要感谢学校老师的教育和引导。希望这是我从事酒店业的良好开端。

**2024年大学学生实习报告范文汇总四**

社会实践报告为了落实中宣部、团中央、教育部等部门和我院关于开展大学生“三下乡”社会活动实践的文件精神，我利用暑假期间，积极开展社会实践活动，在一个月的社会活动实践活动中，通过实践和自己不断的学习，在许多方面有了显著的进步。早就听毕业的学长们谈过，现在整个社会的就业形式比较的严峻，工作不好找，工资待遇底，对技术型人才的要求越来越严等，在出去开展社会实践之前，自己就做好了充足的思想准备，同时给自己定了要求：只求工作实践的机会，不去管工资待遇和工作的辛苦。我来到沿海经济比较发达的省份浙江，借住在亲戚家。从当地报纸、杂志中收集了相关的求职信息并精心准备了个人简历，最后通过亲戚的引见来到了嘉善创诚机械厂担任市场销售工作，这正好与我在学院辅修的市场营销专业对口。

在正式开始工作前，厂里组织了一周的培训。销售经理给我们讲了当前的市场状况，市场营销观念及其不断的演变，重点讲了产品相关的情况，使我们了解了产品从生产到使用维护、修理等多方面的；介绍了企业的情况，如企业发展史、经营目标、方针等；介绍目标顾客和竞争对手的情况；讲解了销售技巧；讲解了推销人员工作的程序及应有的责任。培训完后我们就走上了工作岗位。由于是第一次从事销售工作，心情不免紧张。在紧张和兴奋中迎来了第一位顾客，我努力使自己镇定，脑海中不断回顾着在课堂上所学的知识和销售经理给我们传授的销售经念，仔细打量和揣摩了顾客之后心里便有了打算。问候之后，我们就开始交谈，根据顾客的要求我沉着而流利地介绍着各种型号的产品，给顾客讲解各种型号产品的特性最后向顾客推荐了一种中等价格的产品，由于产品品质较好，在确定好产品型号后价格问题很快就谈好了，当我把发票递给我的第一位顾客的时候。心中充满了自豪。我们销售的产品属于机械类产品，属于产业市场范畴，其顾客的购买行为有其自身的特点：

1.购买的目的性。顾客购买产品的目的是为了生产出市场需要的产品。要根据自己的需求进行采购。

2.购买的理智性。顾客在购买时特别看重产品质量、品种、规格、价格、供货期和售后服务。

3.购买的组织性。大型机械一般是由一定的组织机构购买的，在购买的过程中应遵守组织内部的相关程序。

4.购买的集团性。在销售工作中，我牢记产业市场购买行为的这些特性，结合自己在销售工作中慢慢积累起来的经念，销售工作开展的越来越顺利。销售工作是最能够锻炼人的交际能力和口才的工作。通过近一个月的工作，我和许多购买产品的顾客打交道，感觉自己的交际能力和口才有了明显的进步。在与顾客交谈的过程中，我学会了聆听，在顾客讲述完自己的观点之后我们再接着商谈，现代的市场销售不是以前的销售产品的过程了，企业与顾客的利益并不矛盾反而更加紧密，顾客在获得商品的同时也为企业创造了财富，企业与顾客是一种双赢的关系。销售人员的任务也不仅仅是销售产品，现代的销售人员在销售产品的同时也在开拓市场发现市场机会；在销售产品的同时也在传递企业形象，同时也在推销自己；同时从顾客身上收集有关本企业产品、竞争者及整个市场的信息，为企业产品的研发、销售策略的制定提供相关的信息。在实际工作中，做人和开展工作同样重要。

当今社会是个物质的社会，在工作开展的同时，各种利益也在不断地冲突，如何处理好与上司、同事的关系就显得尤为重要。只有建立了良好的人际关系，工作的开展才会得到上司和同事的支持，才会更加便利。通过一个月的实践，使我在很多方面有了明显的进步，同时也了解自己在学习上有那些知识学习得还不到位，在今后的学习过程中，还得加倍努力，在学好专业知识的同时，努力拓宽自己的知识面。

【2024年大学学生实习报告范文汇总】相关推荐文章:

2024年学生个人总结汇总范文汇总

2024年学生个人小结范文汇总

2024年大学班主任工作总结汇总

数控专业学生大学实习报告范文

数控专业学生大学实习报告范文

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找