# 药学专业实习心得体会

来源：网络 作者：风吟鸟唱 更新时间：2024-09-18

*药学专业实习心得体会1在这个假期我只身来到了吉林省天泰药业股份有限公司进行学习，天泰药业坐落于通化市辉南县，她是一个经过许多年风霜并逐渐发搌壮大的企业，这个现代化的综合性的制药企业拥有许多认真负责的员工，公司自创立以来用自己的真心去对待消费...*

药学专业实习心得体会1

在这个假期我只身来到了吉林省天泰药业股份有限公司进行学习，天泰药业坐落于通化市辉南县，她是一个经过许多年风霜并逐渐发搌壮大的企业，这个现代化的综合性的制药企业拥有许多认真负责的员工，公司自创立以来用自己的真心去对待消费者，作为正处在萌芽期的我能来到这个现代化科技含量高而且人性化的制药厂是非常荣幸的。

在这里，我知道了药物的生产流程，并参观了厂内的加工工艺，在这里我结识了许多与我年龄相仿的技术工人，他们不仅向我引见了药物生产的过程以及原理，而且还告诉我许多他们实习的经验以及我应该注意哪些，在这些天的交换与学习中，我学到了许多关于制药方面的专业知识，而这些是我们现在还没有学到的，这使我开拓了视野更主要的是我在对待企业以及自身发搌方面也有了更深刻的认识，据此药厂的管理人员说，这里每一个员工在上岗之前都需要将近半年的培训，这个培训不 仅仅是培训他们的技术以及密力，也是要在培训过程中了解未来员工的品行，这既是对他们的考验也是对其表现的评估，回顾天泰药业材漫漫征程，不难发现，高瞻远瞩与脚踏实藏的统一，理性与激情的交织，自信与务实材辩证至关重要，任何一个厂子的建立都不是轻而易举。在建厂的初期天泰药业材药品并不被大家所认可，虽然各项检验都合格，但是人们还是不放心，所以公司就免费送药供大家试用，最终大家的努力没有白费，其药品最终得到了大家的认可，他们没有被困苦阻碍，没有早恶劣的条件下止步，艰苦奋斗是一个企业求生存求发搌的重要条件，在脚踏实藏时又要高瞻远瞩，这些年来，公司领导班子团结而有激情，激情是克服困苦动力。他们用是中超前的眼光缜密分析，谋划未来，这使公司的治理，制度构架，人员观念得到全面的提升，在荣誉和成就面前，天泰人并没有满足现状，他们深深的知道要创业就必须创新，创新就意味着打破常规，他们的核心力量集中于新产品的研发，这些年公司一直秉承着科技为本的理念，以国家技术中心为依托，做好科研工作，为公司新药领域及现有的种类换代升级打好基础。

在天泰精神的旗帜下，其员工将一如既往的致力于推动制药技术的应用和发搌，为人类的健康事业作出更大的贡献。我认为一个医药企业最终的目的不仅仅是为了盈利，她有着更重要的责任和义务，就是：为广大病患者提供良心药、放心药，好让他们早日康复，为员工提供良好的个人发搌空间;为社霍憎出应有的贡献。众所周知，要想把一个企业做大不是很困苦，但是要把一个企业做长久甚至长盛不衰却是很不容易的。我曾经在一些统计上看到过，长寿企业与昙花一现的企业之间，最大的区别在于企业文化中的核心价值和企业材核心竞争力，而核心竞争力就是企业在生产经营中随着市场、科技进步、内部及外部环境的变化而保持自己不可替代的一种能力，这种能力之所以重要，因为他带来的竞争性是买不来的，甚至是不可替代的，天泰药业将天然药物的研究放在重要的位置是有他的原因的，因其防治疾病的原因，药物往往含有结构性质不尽相同的多种成分。通过同工厂的工人聊天中，不难发现，一个企业治理能力对企业材兴衰起到了重要的作用，他们成功的避免了形式主义，让人们真切的看到，企业或者员工的行为和外部形态都与内部的意识形态达成统一，真正的做到了言行分歧，表里如一，在这里每个员工的心态，每个员工的行为，处处体现着其高瞻远瞩与脚踏实藏的统一，理性与激情的交织，自信与务实材辩证，任何企业都需要其独特的企业文化。因为，企业文化总是标志着该企业材视野和品位，一个企业假如没有文化，尤其是没有自身特色的企业文化，那它好比建造房子时，只有砖瓦，沙子，没有水泥一样。总之，当企业材发搌达到了一定高度时，为了能再上一层楼，再创新的辉煌，这个企业就必然要提高它的文化素质，只有这样，这个企业才可能会具有一种长久的生命力。

通过这次实践，让我发现，我们现在学习的知识还远远不够，所以在今后的两年里我们必须要努力学习，当然同时也让我发现，工作并不只是工作，同时也要求我们要学会许多做人的道理。做药要讲求良心，假如连人都做不好，那么谈其他的还有什么用呢?从学校走向社会，从教室走向工作岗位，从学生变成员工，无论是生活方式，还是生活环境，无论是思维方式，还是思考方法，都要发生很大的变化才能更好的适应企业材需要。在实践过程中我知道了许多以前并不十分了解的事情，所以这次实践使我受益匪浅。

通过这次实践，我发现了自身在学习过程中的种种缺乏与缺点，幸好自己还有两年的学习时间，我既可以认真学习专业知识，同时也可以学习许多做人的道理。学校要求学生多做些社会实践是有其道理的，在实践过程中我们能更好的能熟悉自我，完善自我，发现自己的缺乏。也能够让我们早日了解我们将来的使命，所以这次社会实践是很有意义的。

药学专业实习心得体会2

去年去了医院见习了，所以这次放假去药店学习十来天。

我先熟悉了一下药店的环境，虽然这是一家不大的药店，但药品的种类还是挺齐全的。由于我还是一名大二的学生，专业知识甚少，还没有资格出售药品，所以在药店里我只做一些简单地工作。经过两三天的摸索，药柜上的药品我已经差不多都认识了，对每种摇所对应的疗效也有了一些了解。药品大致分为Rx(非处方药)OTC(处方药)保健品、特殊管理药品。而常被购买的药品，如感冒药、消炎药、胃药等则放在方便拿取且显眼的位置上，所有药品都是标明价码，按区域内商品摆放及分区分类。随着时间的推移，我对药店的流程已经滚瓜烂熟了。每当店里的销售员忙不过来时，我也可以上前向顾客推荐介绍一些顾客想要的药。每次我都是很小心翼翼的，深怕出一丝纰漏，每当我拿不准主意的时候，我都会问问店长，以确保万无一失。虽然每天回到家全身都像散架似的，很累很累，但是我的勤奋得到了店里各位阿姨的赞赏和老板的肯定，我的心里是充实又快乐的。 慢慢地，在药房里，让我感触最深的便要数每天匆匆的过客们。他们大多面带焦虑，或面带病容。总之，形形色色的面孔每天不断地变换着，药店仿佛是人生的大看台，上演着各种喜怒哀乐的剧情。虽然每天早九到晚五的工作，时间很漫长，甚至有时站到腿一阵一阵的酸痛，但是只要听到顾客不经意间对我态度的赞扬，一切的隐忍都烟消云散。在药店真是学了许多东西，至少能应对经常发生的感冒，知道什么样的症状吃什么药比较好，而不是不管三七二十一，一旦感冒了，拿到一个感冒药就吃，常常不能对症下药，浪费钱。我还知道了拉肚子的轻重程度，该吃什么药跌打碰伤该怎么办。都是与日常生活相关的重要知识。 一个月的社会实践很快就过去了，在药店实践的经验让我懂得了，在残酷的现实竞争中，保持一种平和的心态是如此难能可贵。而这些将是我在踏入社会后需永远铭记的，耐心，宽容，关心，责任，友善。同时更让我懂得什么是尊重劳动!虽然是不要任何报酬的实践，但我从心里明白钱的来之不易和珍贵，所以经历打工和想象打工是不一样的。这一个月的经历让我受益匪浅，对我以后的人生都将是一笔不小的财富。

门店实习的收获是丰富的。因为是在药房，穿着貌似护士的工作服，白衣天使的使命感便油然而生。很多重要的用药常识，也是去到门店才学习到的，也认识到处方药与非处方药的不同与禁忌以及准确用药的重要性。同时，通过最近最热卖的药物可以得知最近流行的什么病毒，以提高顾客的预防意识，真正做到时时为顾客着想。对于经济条件不大好又常来光顾的老人，我们会努力向其推荐效果好又价格偏低的药物，并且以会员价把价格算到最实惠，赢得好的口碑以吸引更多的回头客。对于要求较多较苛刻的顾客，我认识到极大的耐心和谦逊的态度是极其重要的，这就需要尽最大努力满足其特殊的要求。尽管顾客购买的额度不大，我们的服务态度都不能有所差异，不能因此而降低我们的服务质量。对于病情比较严重的顾客，我们要慎重推荐药物，并建议其到医院或门诊就诊。而对于购买额度大，购买名贵药材的顾客，就尽量向其推荐令其满意的药品，并且给予最大的优惠以留住大的顾客。总之，对待顾客要一视同仁，不能戴着有色眼镜看待不同的客人。

同时，我体会最深的就是，在社会上和在学校可不一样，想打造自己的一片天地就必须要有手段。在学校里似乎都有个度来衡量，像英语等级有没有过级，考试有没有被关，但在公司里，那根明线没有了，取而代之的是那件事你有没有办成，有没有做好。而且，学也绕着用这一轴心，维系起过去之所学，以及尚未但是需要之所学。就中药来说，没有人来考核这味中药的性味功效，但是要看懂一叠叠专业资料，才能在顾客对这味中药有疑问的时候进行解答。学以致用，很浅显的道理现在才有些体会。

药学专业实习心得体会3

本人北京某大学药学长学制的，当年3年半大药学培养后选择细分专业，应用的排除法，排除了不喜欢的药化药分药理后，选择了临药，主要还是不喜欢做实验，其次觉得临药确实是个新的发展方向，就像当年的计算机IT生物，90年初没人会预想到发展成为现在这样，虽然后来IT和生物存在了不小的泡沫。临药可能没法和这两个行业比，只是当时我觉得还是比药化药剂药分有前途，至于钱途，就不好说了。但是能够在医院接触社会，接触形形色色的医生患者，锻炼自己的交际能力，我这方面一直有点差，后来我一直觉得是个正确的选择，确实自己的交际能力有了极大的提高。

说道交际能力，我觉得这是对于一个人干临床药学成功的最大决定因素。我讨论什么国家政策，医疗环境这种很宏观的东西，宏观的不是我们能够改变的，我们能改变的只有自己，在微观层面上改变自己。适者生存。良好的为人处事和交际能力是作任何一行成功的关键。而个人干临床药学的工作就需要与药剂科的领导，同事，临床的各线医生，甚至医院后勤等等相关人处好关系，这需要优秀的交际能力。良好的人际关系，才是进一步做事的基础。这就是中国的国情，先做人，再做事，即使事做得糙了点，当别人觉得你人不错，有培养前途，以后还能学习改进，人糙了，给人第一印象坏了，能力再强，很多事都难做了。其实国外也一样，如果大家有机会看看国外对临床药师的行为培训教材，就会发现，国外也是这个道理，与医生和患者有良好的关系是工作的基础。

我们必须承认国内很多不合理处方部分因素是因为商业运作，但是这不代表医生就拿患者生命开玩笑，我们真的能够提供一些有益的建议，以恰当的方式表达出来，很多医生还是会接受的，甚至会表示对你的欣赏，几种例子我都遇见过。即是医生不接受，我们也应该表示理解，国家的宏观政策毕竟医务人员待遇不高，医生也是人，需要养家糊口。而这点，我们可能也很惨，不可能有一些灰色收入，就摆正心态吧，有时候用点阿Q的精神也未尝不可，而且药师工作干出色了，一样有不菲的`收入。两条路，一条去澳大利亚或者加拿大挣外快，一条在国内药店和一些外资医院就职，但是这都需要你的内功在那。而且现在就业形势这么严峻，至少我顶着某大学的光环，找工作一样到处碰壁，好不容易有个地，才觉得其实有份工作也是一种幸福。而且现在工作跳槽已经很灵活了，干的不开心，跳槽也挺好的，去公司，去政府都可以，说白了，人还是得看自己。

能以大专水平当上药剂科主任的，证明别人有本事，社会大学学的比你好，你就该服，该想想为什么别人能做到，你不行，不用装什么清高，就像医生的灰色收入，很多所谓的关系其实已经大家心知肚明的，发牢骚什么问题都解决不了，抱有一颗感恩的心很多事情都会好办的多。另外不要觉得前期轮转，在药房发药委屈了自己，现在的人都很浮躁，和基层同事处理好关系才会使你现在以后提成的道路走的更远，毕竟以硕士博士把你招进来，领导最初的目的还是想培养后备力量的，当然靠关系的当我没说，如果你和下面处的不好，你就能和上面处好吗？就算处好上面了，你上去了，下面给你使绊子，你会爽吗？毕竟中国错综复杂的关系，小心低调行事是个不错的选择。而且了解药剂科的各个部门的工作，也会使你知道有哪些资源，在以后工作中向谁寻求帮助。

有了良好的交际能力，兴趣就是你的最好导向。国内这点就是与国外有很大区别。国内物质基础虽然经过了30年的积累，但是还没有达到能够突破物质的局限去追求精神的满足。而国外物质基础确实比国内好很多，所以别人干什么都是以自己兴趣为导向，所以别人做得事情更容易成功，而且容易得到极深层面的满足。这就看你自己的抉择呢。需要年轻的时候迅速挣钱，还是步入中年有一份事业的成就感。前者就去做销售，后者临药其实也是一个不错的选择。医院谁说现在是合同制了，但是作为事业单位，一般你还是不会有失业风险，而公司不一样，高风险高回报，这是个公平的选择。无所谓谁对谁错。我觉得在医院的好处是你有一份稳定的工作，压力小，不爽了能往外跳，你要有本事还怕找不到工作？不过公司，你不爽就很难再回医院，只能不断的在各个公司间跳来跳去，缺乏归属感。一句话，认清自己心里所想。按照现今炒股的流行说法，你是要做短线，还是长期持有了。

就个人看法说说干临药的好处：如果你硕士出来，很有可能去三甲医院，如果学临床，博士打破头都不见得能进，我现在有个上海的三甲医院的offer，很是感触，尤其今年这种情况，已经有N个临床师姐和老师说药剂科好，待遇好，相对压力少，毕竟药剂科个人觉得未来5—10年仍然会是医院收入来源的主要之一。相对职称升的会比临床快，药剂科相对比临床容易发文章，对于国内的职称评定制度来说，药剂科还是有很大优势，不过大牛的文章，临床发的多一点，不过那也是极个别海龟的大牛主任医生，对我们来说，药剂科已经不错了。在不考虑一些灰色收入下，待遇和医生其实是一个级别的，而且要药剂科的绩效奖可能比很多科室医生还要高。药剂科MM和女老师多，如果你是男的，恭喜你，只要你够勤快，不是不招人待见，你会有不小优势。工作比医生轻松，没那么多夜班。和医生一样做好了，能很多患者成为朋友。对于一些患者称我大夫，感谢我的时候，还是很有满足感的。你能对自己和家人的健康起到健康保健的作用。

临药唯一的坏处，个人觉得，就是待遇，对于那些说临药这不好哪不好的人，说白了，最本质的原因，就是你觉得待遇不够，够了，你就不会说什么。这没办法了，没有十全十美的事情。路边要饭的一个月也能上万的年代，你有本事挣钱走人就是了，不用救世主一般来拯救别人。这年头管好自己就行。你真干厉害了，成了临床药学专家，像培训实习医生一样，每年在全国招实习药师，培训费就够你数钱数到手抽筋。

最后至少2—3年内我会在一家三甲医院工作，继续锻炼自己的交际能力和专业知识，谁也说不清以后，搞不好2—3年后我不干了也可能，谁也说不清。

没必要把临药上升到多么多么崇高的位置，也不要贬得多么多么低，就像千千万万的职业一样，仅仅是一个职业。让你有机会追求健康、快乐、财富。

如果论坛里有上海，以后有机会多多指教。现在我基本定了是在医院继续干临药，很大可能去上海，不过那边没户口，才去的待遇连我导师都说低，不过我觉得还能接受，因为从小苦日子过习惯了，就晚几年找女朋友就是了。学医的很多30以后才结婚，这就是别人付出的。北京可能也有机会，有户口，不过还在权衡。先去上海看看，去看看那边医院药剂科的工作是怎么做的。去医院关系户的问题确实存在，至少北京还是有，但是你真想干，还是有机会的。

药学专业实习心得体会4

经过俩三个月的校内学习，在11月4结束了大学的最后一门药物分析的专业课，结束课程之后，就转入了生产实习了，老师辛苦奔波为我们联系了好多家实习单位，经过一段时间的考虑我选择进入康泰堂连锁医药公司实习。主要康泰堂连锁医药公司的铜盘店实习，在店里实习，店长计划安排我从收银学起，先熟悉店里各种药品的价格，在经过俩三天的收银熟悉后，再学习药品的验收仓库管理、药品成列、药品盘点、活动策划以及药品的销售。

收银工作学习五天，第一天主要是学习最基本的收银，这个对以前从未从事过收银工 作的我学习起来有点困难，尤其在第一天学习时，放下了来三个错误，由于计算错误给店里带来了麻烦;接下来学习药品验收，向商管学习货品的验收及检验;接着就是很重要的一项，学习药品的成列，主要是陈列货柜的药品，帮忙上货、做卫生以熟悉药品的摆放位置以及药品的陈列方法;接下来最重要的是向各位营业员学习销售技巧。 在店里的店长和师傅们的关怀、支持、帮助下，我认真地学习了公司的制度，不断提高了自己的专业水平，积累经验，在这个实习期间主要学习了药品的分类、用途、用量等，尤其作为一名药学专业的实习生，我在实际实践中加强了理论与实践的结合。 在一步步的进步中，这次实习锻炼了我与人处事，交流的能力，在接待顾客的时候学习到专业的服务意识，尤其在刚进入一个单位不懂的地方都应该认真询问，不能马虎大意。

在店里学习我不知不觉地容入了整个团队，通过这次实习，我对药店的工作有了进一步的认识，进一步明白了药店的每一个工作人员都是药店的核心之一。

回顾实习的一个半月里，在店长和师傅们热心的帮助下，我严格要求自己，按照各位师傅的要求，较好的完成了自己的本职工作，通过这段时间的工作与学习，在专业技能上、思想上都有了较大的改变。

在刚刚开始工作的几天里。我尽快的适应了这里的工作环境，慢慢的融入了这个集体里，在店长的关怀下，真的学习了店里的各个工作制度要求和任务，明白了每位工作员的任务和责任以及他们的工作流程，不断提高了自己的专业知识和水平，以丰富了自己的经验。在此期间主要学习了首先是认识药，了解药的分类，用途和拿药。虽然药品的种类很多，但是药品的摆放时按类别来的，主要是感冒用药、保健品、外科用药等的分类，再次基础上分别按抗生素，心血管，呼吸系统，消化系统，外用，非处方药，计生，医药器材，其他分类。当然取药拿药是最简单也是最重要的一门技术了。在拿药的时候，对不同的年龄，性别和不同程度的人，药的拿取是不同的，特别是小孩和孕妇的用药要特别小心，谨慎。其次在拿药取药的时候，药用礼貌的的态度去接受患者的咨询，了解患者的身体状况，同时向患者详细讲解药品的性质，功能，用途和用法及注意事项，同时也要尊重患者的主观意见。不同得药陈列的位置，环境不一样。但是有些药品是不同的。比如有些药品适合在一定的温度下，才能保鲜，这类药品就必须放在温度和湿度调好的冰箱里。还有易挥发的药品不能和其他药品放在一起。最重要的是毛利率高的，利润高的药品须放在货架的黄金位置。最后还必须每天给药品保持清洁。使我们锻炼了耐性，认识到了做任何工作都要认真，负责，细心，处理好每一次的营业，了解在药店中每一个职业与药店之间联系的重要性。

通过这二个星期的一个半月的学习，不仅学到了很多书本上没有的知识，而且还丰富我们的阅历和积累经验。但是还是使我们认识到自己的学识，能力和阅历还很欠缺，所以在工作中不能掉以倾心，要更加投入，不断的努力学习，书本上的知识是远远不够的，而且理论和实践的相结合才能更好的让我们了解知识，更好的把知识带到现实中，服务大众。而且我们在实习过程中，也是上班的一员，要遵循药店的各项制度规章，不能向在学校里一样。在店里做事情要有所顾虑，你能随心所欲，重要的是秉持一种学习，认真的态度。同时工作不仅需要熟练的专业知识和技巧，还要高尚的职业素质和道德。最后明白了连锁药房和医院的药房不同，医院的药房的药师只需要药师处方发药，而我们连锁药房的顾客大多是对药品认识较少的非专业人士，所以在拿药和取药的时候，要小心，慎重，对每一位顾客负责。

由于我们每个人的岗位和工作职责不一样，所以在实习期间会存在一些问题。首先营业员是与人说话和处事的，工作主要是接待顾客，在接待顾客要语气平和，有礼貌。遇到不懂的地方，不能马虎大意，有时候一些顾客买药时说的是非普通话带点口音，一定要注意力集中，不能漏听和防止听错。其次是理货员，要分别不同药物的药理作用和药性。很好的掌握药物的分类，遇见过期，损坏的药品要统一记下，上报有关负责人。而且注意通道的卫生，脏的话要及时打扫，保持药店清洁的环境。同时每个人都必须集中注意力，小心偷盗，注意刻意的人。尤其在接近节日和活动期间，顾客人流量非常多，有时候营业员的人数不够导致看管不严，针对这些问题的出现，在实习过程中，提出一些建议：在较大的规模药店最好能配备保安防止被偷盗现象，发现药品损坏或不符合规定时应及时上报换新药品，领导之间应及时与店员沟通，了解需要配备的一些材料。 一个半月的实习，让我对自己今后就业面临的问题由了一个深入的了解，我觉得这是一次非常有意义的实习，不但巩固了药学知识，而且锻炼了我的实践能力，还锻炼了我与人的接触，与人交往的能力，增强了团队协作能力，也锻炼了自己各方面的能力。

药学专业实习心得体会5

时间荏苒，一转眼，已经度过了四个月的实习生活。回想在每天的实习工作中，我们学到了许多课本上学不到的东西，同样也遇到了许多的困难和挫折，看到了自己本身存在着许多问题。以前总以为液相色谱分析很简单，配样进针就完事了，可现在发现并不是那么简单，在实际工作中，样品，流动相，仪器以及温度，湿度等外界因素对它都有很大的影响，任何一个因素出了问题，都不能得到一张合格的图谱。前期我们遇到了许多困难，但在老师的帮助下和指导下，使得我们能够克服种种困难顺利完成任务。从中我们学会了如何发现问题，分析问题，解决问题，认识到医药研究的科学性和严谨性。因此我们不再单纯的向老师索取知识，而是更多的思考分析，不再刻板的研究书本定律，而是要学有所用。进过这几个月的实习，我们已经能够熟练操作各种仪器，独立完成各项试验工作，综合素质得到了全面的提高。

在工作之余，我们利用公司的网络系统，在大家的帮助下，经过几个月的努力，我们的开题报告，课题综述已经完成，期间陈总和赵总两位领导曾多次修改，并提出了宝贵的意见。两位领导根据我们的实际表现如期完成了中期考核，通过不懈的努力相信我们能够完成一篇优秀的毕业论文。

还有一个月我们的实习生活即将结束，四年的大学生涯也即将画上一个完美的句号。在这样一个经济大萧条时期，很多人正在为找工作发愁。但是公司的领导很负责，在百忙之中为我们谋划未来的蓝图，并为我们安排了合适的工作，我们感到很幸运。凭借着丰富的实战经验和崇高的人生目标，我们对未来充满着信心，充满着希望。

我们不会忘记，我们所获得的宝贵经验的背后，有着各级领导对我们的殷切关怀，有着各位老师对我们的谆谆教诲。所以，我再次向你们表示最诚挚的感谢，并致以最崇高的敬意。

药学专业实习心得体会6

十个月的实习时间，对于刚踏入社会的我来说，不长，但也不算短。在这段期间内，我感觉自己成熟了许多，不再是个无知的少年了。特别是知识积累方面，比以前要丰富许多，更深刻体会到了实践对于学习的重要性。在这时人际交往方面，也有了很大的改善，不再像以前那样胆怯、冲动，冷漠，也懂得人际关系对于工作的发展是特别重要的。本人作为一名药剂专业的学生，深知药品对于人类的重要性，在医院药房实习的这段期间内，更是认真、谨慎、不敢有半点马虎，以安全有效作为自己的职业道德。

本人自药房实习以来，在领导和同事的关怀下，通过自身的努力和经验的积累，知识不断拓宽，职业素质有了很大提高。在实习期间内，本人把专业课本《药事管理学》、《中医药学概论》等课本带在身边，理论联系实际，更好的作用于自己的工作中。把全心全意为人名服务牢记心中，以礼待人，热情服务，耐心解答问题，为患者提供一些用药的保健知识，在不断的实践中提高自身素质和工作水准，让患者能够用到安全有效、稳定的药品而不断努力。

当患者取药时，我们应以礼貌热心的态度接受患者咨询，了解患者的身体状况，同时向患者详细讲解药物的性味、功效、用途、用法用量、注意事项及副作用，以便患者能够放心使用。在配药过程中，不能依据个人主见随意更改用药剂量，有些要含有重金属，如长期使用会留下后遗症和不良反应，要保证患者用药和身体安全。

在西药房实习期间内，我在领导和几位老师的带领下，从片剂方面开始实习，之后是针剂、精麻药一一实习，刚进去的时候因为不熟悉，会有不知所措之感，时间一长就轻车熟路了，检查药方，估价，取药。审药，发药，每个步骤都能一丝不苟的进行，坚决拒绝出现错误，得到了领导和带教老师的一致好评。

在西药房实习之后，我又来到了中药方，和西药房的感觉一样，刚开始很生疏，熟悉后就不会了。在中药方实习期间，主要是掌握中药材的性能和鉴别方法，以便于取药的准确性高。常用的鉴别方法有基源鉴别法，性状，显微镜和理论鉴别法，有经验鉴别法比较简便易行（眼看、手摸、鼻闻、品尝和水试、火试）一种药性状鉴别法为例，如何鉴别茎木类中药：包括药用木本植物的茎火仅用其木材部分已极少数草本植物的茎藤。其中，茎累中药药用部位为木本植物茎藤的，如鬼见羽;药用为茎髓部的，如灯山草，通草等。木类中药药用部位木本植物茎形成层以内各部分，如苏木、沉香、树脂、挥发油等。鉴别根茎的横断面是区分双子叶植物根茎和单子叶植物根茎的重点，双子叶植物根茎外表常有木栓层、维管束环状排列，幕布有明显的放射状纹理，中央有明显的髓部，如苍术、白术等。单子叶植物外表无木栓层或仅具较薄的栓化组织，通常可见内皮层环纹，皮层及中柱均有维管束小点散步，无髓部，如黄精、玉竹等。另外还有皮类中药，叶类中药，花类中药，果实及种子中药，全草类中药，澡菌地依类中药，树脂类中药和矿物，动物类中药的性状鉴别。

再者就是中药的炮制加工等技术。例如：通过炮制可增强药疗效，改变和缓解药物的性能，降低或消除药物的毒性或副作用，改变或增强药物作用的部位和趋向，便于调剂和制剂，增强药物疗效。改变可缓解药物的性能：不同的药物各有不同的性能，其寒、热、温、凉的性味偏盛的药物在临床上应用会有副作用，有的药物疗效较好，但有太大的毒性和副作用，临床上应用不安全，如果通过炮制便能降低毒性或副作用，如草乌，川乌，附子用浸、漂、蒸，煮加辅料等方法可降低毒性;商陆，相思子用炮制可降低毒性;相子仁用于宁心安神是如没通过去油制霜便会产生滑肠通便止泻的作用。

中医药学具有数千年的历史，使人民长期同疾病作斗争的极为丰富的经验总结，是我国优秀民族文化遗产的重要组成部分，对于中华民族的繁衍昌盛做出了巨大贡献，，其又是世界医学的重要组成部分，对于世界医学的发展产生了很大影响;迄今仍为人类的医疗保健事业发挥着重要作用，我本人更是感同身受。

从小体弱多病的我，医院几乎成了我每周必进的地方，感冒发烧事小，又一次竟流鼻血不止，怎么看都不行，最后却是几幅中药给吃好了，从那时起我就特别佩服中药，也想以后再中药学方面有所建树，实习期间在中药房的时间也比较长，更是觉得中药必西药甚是有趣。

首先是中药的分类比较繁多，很多东西都可入药，例如明代的李时珍编《本草纲目》一书，分类方法始有重大的发展，他采用了根据以前本草的分类方法略加修改，把药物分为水、火、土、石，草。谷、菜、果、木、器、虫、鳞、介。禽、兽、人等十六部外，又把各部的药物按照其生态及性质分为六十类。例如草部分为山草、芳草、毒草、蔓草、水草、石草、苔、杂草等。而且他还往往把亲缘想进或相同科属的植物排在一起，例如草部之四，隰草类中的53种药物中，有21种属于菊科，而且其中10种是排在一起的。这种分类方法有助于药材原植物（或动物）的辨认于采收，对于澄清当时许多药材的混乱情况起来很大作用。现在记载中草药的教科书所采用的分类方法，根据其目的与重点有所不同，主要有以下四种：1安药物功能分类如解毒药、理气药、活血化瘀药等。按药用部分分类如根类、叶类、花类、皮类等。3按有效成分分类如含生物碱的中草药、含挥发油的中草药等。4按自然属性和亲缘关系分类先把中草药分成植物药，动物药和矿物药。如麻黄科，木兰科，毛良科等等。

上述各种分类方法各有优缺点，究竟以采用哪种分类方法比较适宜，主要取决于我们的目的与要求。

总而言之，在药房实习的这段期间，我以认真的工作态度、热情的服务态度，得到了领导和带教老师的一致好评。在以后的工作中，本人会更加努力，遵守职业道德，以更加饱满的热情投入工作当中，为我国的医药事业奉献自己的一份微薄之力。

药学专业实习心得体会7

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到：“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期下的医生所应具备的素质。这个要求时刻提醒我刻苦学习奋发向上。理论学习中，我克己求严，勤奋认真，顺利完成了必修课程。在老师的帮助下，我系统掌握了医学知识，但是，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们。根据学校的安排，我深入到药品接受锻炼。我所在的药店————麦克药房主要经营中成药、西药，现将实习学习情况作一个总结报告。

在实习期间，我严格遵守该店的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故;理论联系实际，不怕出错、虚心请教，努力扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义;不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作。

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重要。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样，我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就很明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。

顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用;因为胃病会买几种治胃病的药同时服用;因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。

“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘继续在老师的带领下学习下去，但是老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。

在药店工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针哏就是半夏，砂哏就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是在药店购药的中药处方上学到的知识。

销售是最煅练与人处事、说话的，我的工作主要是接待顾客、向顾客介绍药品。

在药店接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。

通过实习，我对中西药房的工作有了进一步的认识，进一步了解了药库和制剂室的工作任务，在实习过程中我们以踏实的工作作风，勤奋好学的工作态度，虚心向上的学习精神得到了同行们的一致好评。

实习是步入社会前的预演，实习中的苦与乐都尝尽后发现自己长大了。今后将步入社会参加工作，我深深地知道肩负起中药学工作者的使命和责任。工作对得起职业，做事对得起国家。

药学专业实习心得体会8

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到，“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期下的医生所应具备的素质。校训“健康所系，性命相托”时刻提醒我刻苦学习奋发向上药学实习心得体会药学实习心得体会。理论学习中，我克己求严，勤奋认真，顺利完成了必修课程。在良师益友的指导帮助下，系统掌握了医学知识，为日后进入临床打下了扎实基矗

作为一名药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入基层在医院药房接受锻炼。初到药房工作，老同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，销售人员在对顾客销售药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所在的药房经营的有中成药、西药、非药品及一部分医疗器械，现将实习学习情况作一个总结报告。

一、严守劳动纪律，以员工的标准要求自己

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了医院的良好形象;并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义;不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点心得，由于我的主动积极，勤快认真以及良好的医患沟通能力，各科室给予的好评。

“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于老师继续学习转自： 下去因为实习即将结束，但是于老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名优秀的药学工作者。

在医院药房工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥药学实习心得体会社会实践报告。当然还有针哏就是半夏，砂哏就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是在医生开具的中药处方上学到的知识。

药学专业实习心得体会9

关于自我感受我有太多的话想说，也是我最想说的，所以我就着重的说一下自己的自我感受吧。

通过此次实习，让我学到了很多课堂上更本学不到的东西，仿佛自己一下子成熟了，懂得了做人做事的道理，也懂得了学习的意义，时间的宝贵，人生的真谛。明白人世间一生不可能都是一帆风顺的，只要勇敢去面对人生中的每个驿站!这让我清楚地感到了自己肩上的重任，看清了自己的人生方向，也让我认识到了质检工作应支持仔细认真的工作态度，要有一种平和的心态和不耻下问的精神，不管遇到什么事都要总代表地去思考，多听别人的建议，不要太过急燥，要对自己所做事去负责，不要轻易的去承诺，承诺了就要努力去兑现。单位也培养了我的实际动手能力，增加了实际的操作经验，对实际的质检工作的有了一个新的开始，更好地为我们今后的工作积累经验。

我知道工作是一项热情的事业，并且要持之以恒的品质精神和吃苦耐劳的品质。我觉得重要的是在这段实习期间里，我第一次真正的融入了社会，在实践中了解社会掌握了一些与人交往的技能，并且在次期间，我注意观察了前辈是怎样与上级交往，怎样处理之间的关系。利用这次难得的机会，也打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。

实习期间，我从末出现无故缺勤。我勤奋好学. 谦虚谨慎，认真听取老同志的指导，对于别人提出的工作建议虚心听取。并能够仔细观察、切身体验、独立思考、综合分析，并努力学到把学样学到的知道应用到实际工作中，尽力做到理论和实际相结合的最佳状态，培养了我执着的敬业精神和勤奋踏实的工作作风。也培养了我的耐心和素质。能够做到服从指挥，与同事友好相处，尊重领导，工作认真负责,责任心强，能保质保量完成工作任务。并始终坚持一条原则：要么不做，要做就要做最好。

药学专业实习心得体会10

第四周我来到了临床药学室。整整一周，在搜索信息和阅读资料中度过。这一周我一直在后悔，当初学习电脑课程时自己太不用心了。想想那时的满不在乎，看看现在的举步为艰，知识的威力给我作了最直接的展示。信息的快速获取和掌握能力关系到一个人的知识水平以及可创造能力的发挥，而我才刚刚意识到，不是为考试，只为工作的需要也该用心学习每门课程，我该从新学习了。

其实最大的触动是在这，我接触到了一个概念—临床药师。如果实习前问我什么是临床药师，我绝对无法回答，而短短一周，我的观念发生了巨大的转变。以西方医疗体系为参考，临床药师是趋势，他和临床医师地位相当，有时可以否决医师的意见。我一直在模糊药师的地位，局限在药房的小区域里，‘药师不应该局限于药品’很特别的观念。

我将一生的职业生涯定为临床药师，因为我看到了更高的知识，看到了一种可能，本来报医学院就有治病救人的态度，可大学学的大多是化学累知识，很郁闷。也许可以实现，只是需要从头再来，很有挑战性。以往的知识很不扎实，这是我一周来最大的感触，明白了临床药学包括了三部分：信息，血药浓度检测，临床药师制度。有了基本的概念后，又学习了《处方管理办法》，《药品不良反应报告和检测管理办法》等法规。

在此，法规的严肃性给我留下深刻的印象。学会在药学法规的约束下工作，学会用广泛的信息来支持工作，最重要的是看到了自己大学学习没有打下牢固的基础，我得到太多的启示，我该努力了。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找