# 最新选班长的发言稿开头(10篇)

来源：网络 作者：落花无言 更新时间：2024-06-14

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。选...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**选班长的发言稿篇一**

在刚刚过去的一个小时里，我们陆续揭晓了20xx年度最佳团队和优秀员工，在此，我代表全体z人向获奖者表示衷心的祝贺。希望你们能再接再励，继续起到模范带头作用。当然，我们在座的每位员工表现的都不错，希望没有受到表彰的员工不要气馁，争取明年登上领奖台。

我也希望大家在羡慕获奖者的同时，能特别认识到：奖金是公司对员工昨天工作的肯定和对未来工作的期望，是对勤奋付出的员工的最大公平，同时也是激励所有z人去挑战更高的目标。奖金不是福利。奖金是通过努力挣来的。它不可能人人都有，也不可能每个人都一样。它不是工资的一部分，而是因为你的业绩超越了公司对你的期望值。

z从20xx年第一店发展成为今天在北京拥有\*家直营店、全国拥有近百家连锁店的大型连锁机构的七年间，无论是在单店到多店的规模化发展方面，还是在团队建设方面，都离不开大家的智慧和付出。在这七年的时间里，我们不仅在北京取得了令人瞩目的成绩，更是成长为行业的领军人物，这也离不开大家付出的心血。

从各项报表来看，在过去的一年里，我们无论是单店，还是整体的经营业绩都实现了倍增，这都有赖于我们的吴总、各部门的相互配合、后期制作部门默默的奉献和门店各位店长的领导有方，同时也离不开所有员工的勤勉负责。能取得这样的成绩，我真的很感谢大家。

今天是一个总结 和表彰的大会，但是，作为公司的经营者和管理者，我们在看到成绩和长处的同时，也必须总结经验，认识到自身的不足，这样才能在经营过程中时刻进行调整，朝着正确的方向发展。

企业发展的原动力是什么？是利润。怎么才能保证企业百年不倒？是能持续产生利润。去年我们的总收入做的不错，但利润还存在着很大的提升空间。今年，我们在关注总业绩的同时，更要抓利润，要认真分析利润率、利润点这个大问题。为了把利润抓上去，我们必须改革。 大家肯定会问：怎么改？改革什么？首先，我们要从总部管理部门改革。我发现，伴随着企业规模的扩大，一些“大企业 病”在我们这里已经有所显现。我们现在的管理部门在有些工 作中已经脱离了门店，出现了“各管一摊、互相推诿”的苗头， 管理机构的扩大和工作效率的提升不成比例。今年的改革中， 我们首先需要做的就是优化组织结构，强化总部对门店的服 务和支持功能，总部各部门要坚决避免“官僚作风”，所有的工作都要围绕着有利于增加门店业绩，提高整体利润率来开展。

这就要求我们总部所有员工必须经常下店，时刻了解门店发 生了什么？需要什么？然后再有目标的展开自己的工作。 其次，我们每个店要重视利润。公司要把利润率纳入到对每个店的考核当中，纳入到店长年终奖金的发放依据中。高 利润如何产生？简单的说就是收入减成本。我们每个员工的 高业绩，低客怨，工作高效率、低内耗，都是降低平均成本的有 效方法。而要做到这些，就要求每个员工都要不断提高自己的 服务技能。为此，人力资源要做好人员储备和培养工作，建立 更加完备的培训体系，同时，单店的店长也有责任做好店内培 训，做好“留人留心”的工作。 最后，公司要加强各岗位工作的流程化和管理的标准化，强化监控体系，减少流程内耗，提高工作效率。经过经一年的 磨合期，我们的 erp 系统已经完全可以投入到各店使用。但 是，要保证erp发挥最大的效用，就要求我们所有的工作都必 须按标准的流程和规范来做，因此，工作的流程化和管理的标 准化也将成为我们xx 年工作的重点。 从事钢材销售工作，必须有专业的知识作后盾。但相比具有轧钢专业知识的业务员来说，我所学的专业存在天生的 缺陷。为了了解、熟悉产品，我整天泡在生产现场，从关键的 设备功能、轧制顺序、能原消耗、成材率，到冷门的吊车的.起 重吨位、单班的产量、发货的操作流程、不同规格管体的一般长度、易损部件和故障排除的大概时间都能做到心里有数。

“泡现场”对我的销售工作起到了巨大的作用，客户的每个 疑问，基本上能迅速予以解答，甚至从事十多年管材销售的客 户，有时也要向我取经，并不是他们不如我专业，而是对我厂的 产品特点、生产情况，他们不如我了解具体。所以我的观点在 客户心里成了绝对的权威。越是权威就越要准确无误的掌握 各方面情况，丝毫不能出错。正是在这半年的时间里面，我迅 速成长为了一名合格的营销人员。

为了让客户得到最新动态，销售上我全程为客户跟单。从车间到仓库，从生产到发货，我都能第一时间把信息反馈给 客户，并交流意见，出现问题全力帮客户解决。记得我厂有批 发到防城港的钢管，用户反映钢管两头和管壁有油侵现象，他 们采取任何办法都没能去除，要求立即退货并且索赔运费。像 这种属于质量范畴以外的问题，我知道退货肯定很困难。只有 帮助客户就地解决此事。通过客户的描述我初步判断这绝不 是质量问题，因为仓库里面很多钢管上都有此现象。管头有， 管外壁有，管内没有――很快我联想到了生产线上的“瓦格纳” 锯，果然，锯上的机油说明了问题。肯定是当时刚换锯片，新添 加的机油过量而造成的。通过技术人员那里得知简单的高温 加热就能解决此问题后，用户十分满意并且撤消了质量异议。 为了保证发货的顺畅，无论是盛夏，还是寒冬，我都必到装车现场进行协调。

由于长期的协调运输，监督长途车装车，帮助了不少司机。于是这些南来北往的司机把我的名片散发 到全国各地贸易商手中，等于是为我厂作了免费的宣传。 想客户所想，急客户所急，自己的费心，为的是客户的省心。客户打给我区区几分钟的电话，也许我得用很长时间，跑 多个部门做大量的工作才能满足客户的要求，甚至有的棘手 问题得四五天来协调。其中印象最深的莫过于一批工程用定 尺管因计划人员疏忽没有排产，眼看要到交货时间，客户急，施 工队急，我更急。连续五天我一方面都要安抚客户，一方面找 负责的领导来协调此事。可是无论是找谁，都表示生产已经排 好，无法调整。就在即将轧完此规格，并更换轧辊的时候，上天 又眷顾了我一次――因设备原因暂时无法换辊，为避免燃气 空烧，这批定尺管终于被安排进了生产线。类似这种明知不可 为而为之的事情，我做了不少。正是因为做多了，幸运总能降 临几次。客户不放弃，我不放弃，哪怕是连客户都放弃了，我也 不能放弃。 客户对我种这弃而不舍的精神，给予了很高的评价。加上我一直在第一线，能及早的发现问题，所以客户数量是越来 越多，销售量也随之越来越大。 商场如战场，光流血流汗是不够的，更多的则是需要良好的策略。

xx 月我去拜访了广东乐从的一家大型管材贸易商，想让他采购我厂的管材。这位经验丰富的老总经不过软磨硬泡，但只表示在先货后款的前提下还可以弄几十吨试 试看，其他方式则免谈。当时正值市场萧条，商家大量抛货之 际，加上我厂先款后货的方式，实在是没有合作的可能。临告 别时我坚持要参观他的仓库，毕竟接触时间越长， 机会才越 多。正是这一趟仓库之旅，带来了一份合同。在带我参观两万 余吨库存的仓库时，他无意中表达了某厂家产品质量差，表面 还有貌似焊管的条纹，让他销售起来十分麻烦，准备不再进这 家的货。听到这话时，我没有选择沉默，而是在惊叹该老总实力的同时带出了一句：我厂的产品也是如此，这可能是德国本特勒机组唯一的劣势，产品质量虽好但是总避免不了这道外观硬伤。这句话说完后，这位年近六十岁的老总观察了我许久， 或许是在想眼前的这个“孩子”怎么这么老实？明明就怕这个问题他还要坦白。经过思考后，他把我带到了他的办公室想要 500吨合同，而且是先付款。我说您先签个 400 吨看看我 们厂的产品质量再说吧，于是400 吨的合同正式形成。 事实证明他并不只局限于“看看”。

紧接着第二个月又采购400 吨，直至今年3 月为止合计采购2200 吨。xx 年元月 更是与我厂签订每月固定采购500 吨的战略合作协议。 当一天打完两块手机电池，下班回家头疼的厉害的时候；当独自坐在装完钢管的大货车上；凌晨才到家的时候；当遇上连续生产，几个月没有休息的时候；我也曾想过这到底是不是在我这个年龄段应该承受的。然而，只要想到江北公司提出的 “不等不靠，自强不息的创业精神”的时候；客户对我说“跟你做 生意我们很省心”的时候，我觉得这一切的一切都是值得的。 13日在《武钢工人报》进行刊登。并获得xx 年度武钢青年 岗位能手的荣誉称号。同时被破格评为汉阳钢厂 xx 年度劳 动标兵。党委肖书记在表彰会上点评，进厂时间这么短，这么 年青的标兵，在我厂历史上，暂无先例。今年3 月份，共销售无 3300吨，坯料 2100 吨，5400 吨的销售总量更是我单月 销售的最高峰。这一切的成绩背后，离不开的是同事的帮助， 离不开的是领导的关怀。

**选班长的发言稿篇二**

大家好！

“华侨团聚迎新春，辰龙起舞传福音”。当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20xx年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

回首往事，点滴精彩。20xx年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

新的20xx年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20xx年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和led新光源的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

最后，祝大家春节快乐，新年吉祥，万事如意！

请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯！

**选班长的发言稿篇三**

大家好！

在这个充满期望的完美季节，这天，我们安然大军会师在英雄城、红色革命圣地xxx，举行安然获牌一周年庆典暨安然20xx年度营销表彰大会，这将是一次红色的盛典，这将是一次英雄的盛会，这是对安然过去一年成绩的一次大检阅，这是对安然未来征程的一次总动员。

为此，我代表安然公司，对前来参加这次盛会的x工程院著名院士x先生、x中医药大学x教授、x大学x教授及各位领导，各位新闻媒体和安然公司的伙伴们、朋友们表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢！

一路走来，社会各级政府部门、各级领导给予了安然无微不至的关怀、鼓励和期望，感谢你们，你们让安然得到了温暖，看到了期望！

一路走来，社会各界朋友给予了安然大力的支持和通力的合作，感谢你们，你们让安然有了信心，有了力量！

一路走来，社会各界媒体给予了安然无穷的力量与极大的鞭策，感谢你们，你们让安然更加睿智、更加执着！

一路走来，我们可爱的伙伴、优秀的家人们，用顽强的毅力、持之以恒的精神时时刻刻在感动着安然，激励着安然，成为安然前进的动力，感谢你们，你们让安然更加坚强，更加有力量，更加精彩！

一路走来，我可爱的伙伴们、家人们，为了更多人的健康，为了更多人的成功，为了自己的梦想，为了安然伟大的民族直销事业，你们无白天、无黑夜，风里走雨里行，哪里需要，你们就出此刻哪里、战斗在哪里；你们轻伤不下市场，重病躺在病房也坚持宣传安然产品与安然事业的一幕幕感人泪下的场面；你们那种急合作者之所急，想他人之所想，助人助己，感恩奉献，快速反应，雷厉风行的市场运作作风；你们那种自强不息、开拓进取，唯有坚持、付出多壮志，誓叫命运、家庭换新天，敢上九天揽月，敢下五洋捉鳖的大无畏英雄的气概与精神，无时无刻的都在感动着我，激励着我，鼓舞着我。我代表安然公司向你们致以最崇高的敬意！向你们敬礼！你们辛苦啦！我永久和你们在一齐！我爱你们！

一路走来，我们的员工，我们的兄弟姐妹给了安然信心与力量，让安然在前行中不再孤单，感谢你们，你们让安然更加安心、放心！

一路走来，我们还有很多以前的合作伙伴，以前的合作者都在关注着安然，用各种方式激励着、祝福着安然，这同样是我们前进的动力，感谢你们，安然不会忘记你们！

谢谢你们，谢谢所有关心、爱护、伴随安然成长起来的领导们、朋友们、伙伴们！

春来秋往，斗转星移，20xx年在我们所有人的共同努力下圆满地画上了句号。这天，当我应对万张面孔的时候，当我回首远望的时候，我内心久久不能平静。20xx对于我来说，对于安然来说是不平凡的一年，是可圈可点的一年，是承上启下的一年，能够说是安然的直销元年。

直销牌照的取得，标志着安然的发展进入到了一个新的历史时期，安然从此进入到了规范化运营的\'快车道。为此，我平静了许多，承诺给伙伴的最大夙愿最后得以实现，能够说这是我人生中最大的安慰。

五大升级战略的日臻完善与用心推进，打开了安然发展的新格局，为安然全面提速奠定了坚实的基础。为此，我坚定了许多，打造一流民族直销企业的梦想有了保障，能够说，这是安然过去一年来最值得圈点的大事。

x分公司、x分公司、x分公司的建立，优化了市场服务布局，使我们的服务更贴心，更直接。为此，我温暖了许多，这是我最想看到的，这也是安然未来市场服务的方向。

x斯国际大x酒店盛大开业、x海景家园的破土动工，标志着x集团化发展进程又迈上了个新的台阶。为此，我踏实了许多，安然稳固的平台上又增加了新的色彩。

这天的表彰是对一年来安然市场成绩的回顾，我们欣喜地看到，越来越多的家人在这个平台上取得了丰盛的成就，在此我对他们表示最真诚的祝贺，同时也对所有与安然一同走过的家人、伙伴表示最诚挚的感谢！

20xx年上半年，我们将正式启用安然二期工业园，它将以一个科技与文化，教育与服务，现代与时尚等为一体化的工业园区展现给伙伴们，它的启用将轰动中国的直销业，将为中国的直销业增添十分亮丽的一笔。

20xx，我们会踏踏实实地做好服务。用心、用情、用爱去服务大家，第一时间把温暖送给大家，第一时间把关心带给大家，第一时间把喜讯传递给大家。

20xx，我们会踏踏实实做好教育。给市场想要的方法，给市场想要的信息，给市场想要的模式，给市场最大的支持。

20xx，我们会踏踏实实做好店铺运营。新的模式、新的形象、新的理念、新的战略举措，让您真正感受到安然不但是一个实现梦想与健康的事业平台，安然更是一个有品位、有神妙、有文化氛围的温馨家园。

20xx，我们会踏踏实实做好产品优化升级，安然的产品伴随着安然一路成长着，从产品的功效到产品的品质，安然在不断地追求着进步，未来，安然的产品将过渡到品质与品位的完美结合，安然的产品必须会让大家放心、舒心、安心。

20xx，我们会踏踏实实打造有安然特色的电商平台，安然是质朴的，但是安然并不等于不理解新事物。安然的发展，安然的未来必须是科技与时尚的完美结合，电商平台就是一个最好的诠释，空中地面双平台服务是安然的全新理念，让我们拭目以待。

20xx，我们会踏踏实实做好品牌建设，安然的形象，安然的未来，安然的风貌是什么？这天我在那里告诉大家，未来安然为您打造的必须是一个美轮美奂的世界，生活在安然是一种美的享受，成就在安然将是美的升华，成长于安然，自然收获于未来！

千言万语汇成一句话：安然的未来，必须会为选取安然的朋友们、伙伴们创造新的奇迹！

我亲爱的朋友、伙伴、同事、家人们，安然因为有你们而增添了无限的多彩！安然因为有你们而增添了无限的信心与勇气！安然因为有你们而增添了民族直销的豪情与斗志！安然因为有你们而自豪、而伟大！安然因为有你们而生生不息地向前奔流，奔流、生生不息地向前涌流……为了你们的梦，为了更多更多人的梦，为了安然伟大的梦，为了祖国的梦，那就让我们迅速的行动起来，心连心，手拉手，肩并肩，鼓足干劲，快马加鞭，去实现我们所有的梦想！

尊敬的领导们，我亲爱的伙伴们，家人们，朋友们：相信吧，安然的明天必须会更加完美！预祝本次大会圆满成功，祝愿所有的安然家人们：安然一生、一生安然！

谢谢大家！

**选班长的发言稿篇四**

下午好!

花开花落，岁月如流。弹指一挥间，20xx年已经过去，新的一年即将来临，在这辞旧迎新、普天同庆之际，请答应我怀着一颗感恩的心，代表某公司，向在场各位致以新年的祝福!向为公司的发展与壮大奉献了辛苦与聪明的全体员工，致以最诚挚的问候与祝愿!向在后面默默支持与理解你们的各位家属表达最衷心的敬佩和感激!

企业的高层早就意识到原有厂房与产值之间的矛盾，生产车间的拥挤与狭窄，阻碍了公司进一步的拓展，于是投资建设了全新的标准厂房，现已动工新建，改变以往的拥挤与零乱，呈现出整洁和规划。

一是要牢固树立安全发展观。由“要我安全”变为“我要安全”，员工要有安全的意识，把安全放在第一位。

二是健全和完善干部考核制度。把安全生产相关指标纳入责任考核体系，并与各方面人员的奖惩、升迁紧密挂钩，形成有效的安全生产激励和约束机制。

三是尽力发现和改善存在安全隐患的环节，认真研究先进合理的工艺设备。

可以说，公司对培训学习工作一直都很重视，当然我自己也是一直在学。企业为什么要给员工做培训?我想这是很多员工都想知道的问题,究竟培训的意义何在.在这里,我想谈谈我个人的想法。

可能有的人认为培训只是一种消费,事实上，对公司而言，培训是对人力资源这一核心进行开发的投入,它的效益是巨大的,并且具有综合性和长远性.培训的内涵是对员工潜在能力的开发，而不仅是知识的补足和技能的训练。其目的是促进员工全面的、充分的发展，从而给企业带来无穷无尽的活力。同时,培训还是一种双赢投资，即培训不仅通过员工自觉性、积极性、创造性的提高而增加企业产出的效率和价值使企业受益，而且增强员工本人的素质和能力，使员工受益。所以,可以说:培训是企业送给员工最好的礼物。

总的来看,培训是企业和员工双方收益的一把“双刃剑”。正确使用这一工具将对企业的发展起到关键的作用。所以,请珍惜每次企业提供的培训机会,在促进企业发展的同时提升自己,发挥企业培训真正的意义。

吸纳了2名新党员，某同志被评为金华市“勇克时艰杰出职工”，正是因为在座的各位都忠心耿耿的为公司效劳，才有了公司的今天，我相信未来有更多的杰出职工。

在生产旺季的时候，全体员工兢兢业业，没有一句怨言，加班加点的赶着一个又一个的单子。成绩来之不易，辉煌蕴涵艰辛。面对如此严肃、持续恶劣的全球财经情势，我们唯有厉行节约、控制支出、开源节流，才能压缩成本，获得生存空间;唯有积极进取，努力开发海内外的销售市场，才能争取订单，求得发展机会;唯有提升公司管理，打造企业品牌，内强素质，外树形象，才能开拓前进的道路，迎接胜利的曙光!

在即将来临的新的一年里，我们要加大对业务的投入，加强对市场的攻关，我们要尽量到各地去参展，积极地推销自己，主动出击，巩固现有客户，发掘国内外新的市场，全力以赴，奋力开拓，为公司谋取更加广阔和稳固的发展空间。

大浪淘沙，激流勇进。在现代市场经济的激烈竞争中，“优胜劣汰，适者生存”是唯一准则，而公司的内部管理水平即是一个企业击败对手、保持强大的核心竞争力之一。公司要发展，公司要前进，我们目前做的还远远不够，我们离先进的管理水平还相距甚远，我们还有很长的一段路要走。所以，未来我们须在现有的基础之上，陆续地完备各项规章制度，完善各项工艺流程，规范各种办事程序，强化各级管理人员、甚至每一个基层员工的执行力。管理不可能会有丝毫的松懈，只有进一步的加强。公司将全力宣导、全力督促、全力推行各项管理。我们只有通过这种铁的制度、铁的手腕，公司才能脱胎换骨，焕发新机，才能全面促进管理提升，企业才能逐渐增强自身的素质，某公司才能永远屹立不倒、兴旺发达!

展望即将到来的20xx年，我们虽然面临着前所未有的风险与挑战，在困难与挫折面前，我们应该保持苏醒的头脑，我们应该清醒地认识到：风险与机遇同在，危机与转机共存的道理。我们不但应该具有穿越困难的勇气，我们更应该具有超越自我的智慧!只要我们沉着镇静，勇敢面对，我们就一定能克服任何的困难，战胜任何的艰险!只要我们上下一心、同舟共济，在企稳回升的时期，某公司有限公司这艘大船，就一定能勇立潮头、劈波斩浪，驶向胜利的彼岸!

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”，让我们携手并肩、团结一致，向着更高更远的目标奋进!让我们信心百倍，鼓足干劲，朝着更新更美的梦想冲刺!

公司的发展壮大，每一步都与大家的努力分不开，感谢大家为公司所做的一切贡献!为了表彰先进，激发广大员工的积极性，经全体员工、党支部、工会委员会、妇女委员会的民主评选，评出先进集体一个、优秀党员1名、先进工作者6名、先进工会会员3名。

最后，请再一次地允许我，以最诚挚的心情，祝某公司生意兴隆!鹏程万里!祝各位朋友身体健康!合家幸福!

谢谢大家!

**选班长的发言稿篇五**

大家好 今天我们相聚这里，召开年终终结表彰大会。事实上就是我们 “xx 药业”召开的一次盛大阅兵-展示大家的工作成果，展望充满 机遇与挑战的未来。在这里，我要真诚地向各位厂(商)家合作伙 伴、向各级领导、为公司勤劳服务的所有员工致以深深的敬意，为 获得先进个人和优秀集体称号的单位表示衷心地祝贺。

作为董事长，我亲眼目睹了公司一年来的巨大变化，并从内心 深处为公司快速发展而骄傲。在这一年中，广大干部和员工时刻以 公司的兴衰为己任，忘我工作的精神让我感动，我相信“xx 药业” 在大家的共同努力下，一定会有一个美好的未来。 众所周知，我们公司自成立以来，受到了广大市民广泛认可和 好评，也得到了各级领导的关心和帮助。

现在全年目标已定， 要完成全体目标任务， 关键在人、 贵在落实， 要求公司每一个部门要强化目标意识，在狠抓落实上下功夫，对 年目标任务进一步量化、细化、时间化、任务化、分管领导要对 所分管部门，逐项将工作进行研究，对完成目标任务存在哪些问 题，采取什么可行措施，要如何抓、如何保证顺利完成都要制定 好方案，心中要有数，以严格的管理确保完成全年任务。

团队的力量不可小视是完成任务的保障，什么是团队?团队就是 不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败，每一个部 门都是一个小团队，每一个客户也是自己的团队，只有相互前进 才不会倒下，倒下一个人也是失败的，现在随着公司的不断壮大 拥有一支团结、勇于创新的团队是为其发展的保障，所以加强团 队建设对我们公司发展来讲显得尤为重要。

做好营销服务不仅能为客户提供良好的销售服务，实现售前、售 中、售后的服务链接，而且还能够起到树立品牌实现与客户面对 面沟通直接和高效地宣传企业形象的功能，为此在今年要求我们 的员工综合素质要加强与提高，以饱满的工作热情与微笑面对每 一个来公司的客户，开展“四心”活动即“诚心、耐心、细心、 爱心”提升企业服务内函。

一、是要牢固树立安全发展观，由“要我安全”变“我要安全” 每个公司员工都要有安全意识，把安全放在第一位。

二、是健全和完善干部考核制度，把安全生产相关指标纳入责任 考核体系，并与各方面人员的奖惩，升迁紧密挂钩形成有效的安 全生产激励和约束机制。

三、是尽力发现和改善存在安全隐患的环节，认真研究先进的合 理工艺设备，杜绝安全事故，确保完成每项工作。 各位员工，我相信脚踏实地山让路，持之以恒海可移，愿我 们意气风发的五洲人以本次年会为契机，以执行力为今后工作的主导思想，以细节管理为工作基本方法，扬长避短，与时俱进、 谱写 xx 崭新篇章。 最后祝各位领导，各位来宾，全体员工身体健康，万事如意! 谢谢!

**选班长的发言稿篇六**

各位来宾、各位同仁：

大家晚上好!

非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的20\_\_年，迎来了充满希望的20\_\_年。过去的一年，是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。在全体同仁的共同努力下，\_\_公司在渠道销售、终端销售、产品整合、生产制造、电子商务、仓储物流、售后服务、团队建设等方面取得了一系列振奋人心的业绩，所有成绩的取得都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

20\_\_年的成绩已经成为了历史，展望2024年，围绕品牌打造、渠道升级、产品优化、效率提升、服务到位、团队开发等方面的工作，我们的任务更加艰巨，但与此同时，我们的队伍也更加壮大了，未来我们的力量一定会更强。希望所有公司的同仁能够卸下历史的成绩和压力，携手共进，在新的一年不断跨越，再创新的历史。战略决定方向，细节决定成败，20\_\_年我们将继续完善质量管控，品牌建设和产品结构的优化，加强产、供、销等方面的管理，为客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门通力合作，稳步实现共赢。

公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

一、联袂发展，合作双赢。

对于我们来说真正的赢是双赢，这里包括三层意思：

1.公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。一方面要提升\_\_公司的产品整合能力，完善供应商管理，优化电子商务平台和仓储物流管理，提供客户更专业的一站式采购服务;另一方面要开展\_\_产品的生产制造项目，提供更优质的产品，提升\_\_产品的市场占有率。

2.公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动\_\_公司的发展历程。同时，公司将在2024年着力企业文化的建设，把\_\_公司的文化理念，与\_\_公司的发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。

3.公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立\_\_公司良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

二、和衷共济，携手共赢。

一个前进的时代，总有一种奋发向上的精神;一个发展的企业，总有一种积极进取的意志，\_\_公司在2024年要全力打造一支专业、有凝聚力、敢于创新的团队，着重培养团队精神，提升公司的团结度。在分工越来越精细的现代社会，即便是最复合型的人才也不能一个人做完所有的事情，也不能改变整个团队的工作表现，一个专业的团队也不会是一两个员工就能扭转乾坤。只有树立大局意识、协作精神和服务精神，在尊重个人的兴趣和成就的前提下，协同合作，通过合适的组织形态将每个人安排至合适的岗位，充分发挥集体的潜能，才能形成强大的合力，提升效率，产生战胜一切困难的强大动力。“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作是一种乐趣时，生活是一种享受;而当工作是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

三、做人之本，成事之基。

我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥有责任与才华，才能更好地立足于社会。20\_\_，我期待\_\_公司因为有你而自豪!

“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启\_\_公司新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福!最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利!身体健康!阖家幸福!谢谢各位。

**选班长的发言稿篇七**

大家好！

过去的20xx年是极不平凡的一年，是催人奋进的一年。至此，我向我院所有辛勤工作在医疗第一线的医生、护士和为医疗默默服务于第二线的后勤人员致以诚挚的问候和衷心的感谢。祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意。

20xx年我院的医疗收入再创佳绩，成为开创以来的第二个最好年头。这些成绩的取得是与在座各位员工的共同努力、和谐进步分不开的。你们是昇辉口腔的.主人，与其一道同呼吸共命运。你们勤奋工作、吃苦耐劳、克服困难，不断的为昇辉口腔医院的发展添砖加瓦。尤其是口腔内外科医生的团结协作精神、逐步提高的医疗技术、可亲的服务态度等所带来的经济效益更值得其他员工们借鉴学习。口腔内外科经济效益的增长说明我们医院的发展前景看好，因为口腔本身就重在治疗和保养。曾祥凤医生取得的中级医疗证书，使她迅速成长为我院年轻医疗技术人员中的一名技术骨干。

过去的20xx年虽有许多辉煌的成绩，但仍有不足之处。修复科的收入比去年下降了10多万元。下降的幅度之大是我始料未及的。其中活动义齿一年比一年下降，隐形义齿及正畸下降幅度也较大。这些现象应该引起医生们的高度重视和深思。

作为我院窗口形象的导医，其形象、言谈、服务理念与其标准还存在一定的差距。

一、二线的管理人员也常常碍于情面对员工违规、违纪现象只作轻描淡写的说服教育，不愿作出加大力度的批评、处罚。

综上所述，我希望在以后的工作中，内外科要再接再厉、齐心协力在20xx年的工作中取得更好成绩。修复科也不要气馁，要勇往直前、团结合作、在活动义齿方面要克服“收钱不多、怕麻烦”的思想,要树立我们是为病人服务的，该做的钱多钱少都要做，这样对病人、医院、我们自己都有好处，力争06年取得较好的成绩。

导医应该从自身形象、谈吐上进一步规范和提高自己，不断的钻研业务知识、提高工作技能、实行热忱服务和微笑服务。

一、二线的管理人员要树立不怕得罪人的观念，要敢管并且要管好，一切以医院的发展为宗旨。

最后我衷心的祝愿医院的发展越来越壮大，医院的前景越来越美好，医院员工的腰包越来越鼓。让我们携手并肩共同创造昇辉口腔辉煌的明天，谢谢大家。

**选班长的发言稿篇八**

现如今，发言稿应用范围愈来愈广泛，发言稿可以按照用途、性质等来划分，是演讲上一个重要的准备工作。写起发言稿来就毫无头绪？以下是小编精心整理的竞选宿舍长的发言稿范文600字，欢迎大家分享。

尊敬的各位老师，亲爱的同学们：

大家上午好！

今天，我要竞选的职位是宿舍长，因为每次回宿舍，总会看见宿舍长来不及脱衣服，就赶紧走到岗位值岗，监督同学打水洗漱，而且，宿舍长还可以关注学生的安全，看有没有做危险动作，有没有大声吵闹，有没有跟同学打架，有没有认真值日……。并且，每个宿舍长都晚睡早起，把整个宿舍管理的安静有序，非常懂事，我很佩服他们宿舍长，也想做一个合格的宿舍长，帮助生活老师管理学生，做老师合格的得力小帮手。

我认为我可以成功当选宿舍长，当宿舍长首先得管好自己，因为在班级里我也是个组长，可以管理好组员认真学习，奋发图强，取得好成绩，所以我相信，在宿舍里，我也一定可以让他们安静有序，不做危险动作，管理的井井有条，帮助生活老师，一起管理学生，并且，我一定可以按时起床，不拖累同学们，兢兢业业，做一个好的、合格的、优秀的\'宿舍长。

如果我成功竞选上了，我一定会尽职尽责，不辜负宿舍长这个职位，认真监督，严格管理，忠于职守，一定会把同学们的安全放在首位，看住他们，认真负责，让他们睡眠质量好，安安静静，一定不辜负宿舍长这个职位，如果我成功竞选的话，我会帮助老师，整顿纪律，把老师要强调的重点都记在心里，管理学生的时候放在首位，要是我成功竞选，我会不经常扣分，多鼓励，多表扬。

希望大家可以支持我，让我成功当上宿舍长，我的发言到此结束，谢谢大家！

**选班长的发言稿篇九**

20xx年也是我们xx极具挑战的一年，在这一年里，我们xx也经历了太多太多，一切都似乎突如其来又让大家充满无奈。新劳动法的出台，花生原料的忽涨忽跌，全球经济寒流对市场的萧杀都不期而遇，这令许多休闲食品企业顿陷困境。

我们xx公司在这种形势下顶风冒雨，怀着一股豪情坚定地迈过了20xx年，这一年中我们一路披荆斩棘，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕犯错误，但是我们最怕知错不改，我相信，今天xx的错误必将成为xx未来更加辉煌的基础。

沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们xx人是一支同心同德、能征善战优秀的队伍，因此在这里我代表xx向所有兄弟姐妹表示衷心的感谢，向我们同甘共苦的经销商朋友表示衷心的感谢，向我们雪中送炭的供货商朋友表示衷心的感谢。xx无论将来做到多么强大，我们都不会忘记一路相随的兄弟姐妹和我们尊敬的合作伙伴！

大家知道xx的诞生起源于xx年，经过几年xx人的勤奋努力，加上迎来了xx酒鬼花生的好时机，从都江堰到今天成都崛起，已经凝聚了一支上几百人的队伍，面向全国经营着xx品牌，企业的规模和本质已发生了变化，我们不仅拥有成都市著名商标而且还是xx省名牌产品，已从一个小家发展成一个大家，能有今天的荣誉，来自我们企业每一位员工，以及更多来自全国各地的销售精英和优秀员工的共同努力是分不开的。不仅如此，企业的目光也从花生休闲食品的奋斗延伸到整个休闲食品事业。企业的价值观也从单纯的经济效益拓展到品牌效应。

我希望xx真正能成为大家自己的家，将大家凝聚起来，使企业成为大家的价值皈依和精神家园，有国家才有我们的大家，有了大家才有我们的小家。小家、大家、国家，家家相连，产品、企业、品牌，时时在心，真正做到永续经营、企业长青。

展望新的一年，我们依然是豪情满怀，首先是我们要认真的应对当前愈演愈烈的金融危机，国家领导人也在不同的场合强调“信心比黄金和货币更重要”，“当金融和经济危机到来的时候，企业家的信心尤为重要，人民的信心尤为重要，国家领导人的信心也尤为重要”。中国有巨大的市场潜力、丰富的人力资源和自主创新的能力，有理由相信，在政府的坚强、正确领导下，我们一定能够战胜危机，重振国内经济发展的信心。人生难免有冬天！“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。”失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临，并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战、更有机遇。危机不可怕，但企业没有准备就真的很可怕。在国内大环境不利、低廉劳动力成本优势逐步丧失之际，转型也好、升级也罢，都将带来刻骨铭心的阵痛。我们xx必须直面这场挑战，向成本控制要效益，向品质保证要市场——以生产成本控制获得发展新动力，以管理体制创新降低运营成本，以产品创新赢得新的市场空间。“成本控制、品质保证是战胜这场风雨的支点”，这决不仅是一句口号，更预示着一次壮烈的凤凰涅槃。

冬天来临了，对春天的向往也渐渐清晰起来，要从重重风险迷雾中看到其中给我们蕴藏的机遇、战略性转折机会，抓住它并利用它。危机与机遇是同行的，对未来长期的休闲食品消费，我们还是充满信心的，尽管当前休闲食品受到寒流的影响正在逐步展露出来。而经济动荡时期，是对行业企业的一次大洗牌，能够适应这种变化环境，并能够从容应对的企业，能够顶得住压力，经受住考验，经受住了风雨的洗礼，将可能实现企业脱胎换骨的转型。在风雨的洗礼后变得更加坚强！

**选班长的发言稿篇十**

大家晚上好！

欢声辞旧岁，笑语迎新年。经过一年工作的忙碌，在收获的喜悦中，我们即将送走20xx年，迎来崭新的20xx年，在此，我谨代表公司领导班子，向公司的全体员工及其家属致以节日的问候和最真挚的新年祝福，向长期以来关心和支持公司发展的各界领导和朋友表示衷心的感谢，向长期以来的合作伙伴及兄弟单位致以新年的祝福，祝福大家新年行大运，事事顺通！

即将过去的20xx年，是我公司稳步发展的一年，借着十九大的春风，在市场经济形势多变的\'情况下，公司抓住了各项发展机遇，取得令人鼓舞的工作业绩：20xx年，在集团公司领导的带领下，我们部门的员工同心协力，工作中拧成一股绳，对外形象得到大幅的提升，在行业内得到了充分的肯定。

20xx年，崭新的一年，开启我们共同崭新的梦想，在20xx年的扬帆起航的关键之年，我们公司将坚持以十九大精神为指导，紧密依托集团公司领导，以提高经济效益为重心，以改革改制为动力，迎难而上，锐意进取，团结协作，大胆创新，力争尽快实现运营结构的全面优化，共创20xx年我公司发展的新蓝天！

历数每一次挑战对于北方北创都意味着一次机遇，我们有理由相信，有我们这个集体，有我们战无不胜的精神，我们一定能够再次迎来新的契机，一定能用我们的共同努力去再次创造新的辉煌！

谢谢大家！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找