# 2024年半年工作总结(十一篇)

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2024-06-19

*总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢...*

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

**半年工作总结篇一**

\_\_年上半年一眨眼即将过去，在这将近半年的时间中我通过自身不断努力的工作，也有了一点小小收获，临近年半，我感觉很有必要对自己的工作做一下自我总结了。其主要目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对一年的工作进行简要的总结。

我是今年十月份到公司工作的，同时开始组建销售部，进入公司之后我通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对预付费储值卡市场有了一个深入的认识和了解。可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，逐渐取得客户的信任。所以经过努力，也取得了几个成功的客户资源，一些优质客户也逐渐积累到了一定程度，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高。

虽然之前一直在从事销售的相关工作，有一定的销售知识与经验，但比较优秀的成功的销售管理人才，还是有一定距离的。本职的工作做得不好，感觉自己还停留在一个销售人员的位置上，对销售人员的培训，指导力度不够，影响销售部的销售业绩。

二、部门工作总结

在将近三个月的时间中，经过销售部全体员工共同的努力，讨论制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，公司宣传资料《至客户的一封信》，为各媒体广告出谋划策，提出“万事无忧德行天下”的核心语句，使我们公司的产品知名度在太原市场上渐渐被客户所认识。部门全体员工累计整理黄页资料五千余条，寄出公司宣传资料三千余封，不畏严寒，在税务大厅，高新区各个写楼进行陌生拜访，为即将到来的疯狂销售旺季打好了基础做好了准备。团队建设方面，制定了详细的销售人员考核标准，与销售部运行制度，工作流程，团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面在工作中我们做法还是存在很大的问题。

从销售部门销售业绩上看，我们的工作做的是不好的，可以说是销售做的十分的失败。

客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，主要表现在

1)销售工作最基本的客户访问量太少。销售部是今年十月中旬开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有210个，加上没有记录的概括为230个，一个月的时间，总体计算五个销售人员一天拜访的客户量2个。从上面的数上看我们基本的访问客户工作没有做好。

2)沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图;对客户提出的某项建议不能做出迅速的反应。在传达产品信息时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受的什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

3)工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个写工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，从而引发销售工作没有一个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

4)新业务的开拓不够，业务增长小，个别业务员的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

三、市场分析

现在太原消费卡市场品牌很多，但主要也就是那几家公司，现在我们公司的产品从产品质量，功能上属于上等的产品。表面上各家公司之间竞争是激烈的，我公司的出现更是加剧了这一场竞争战。但冷静下来仔细分析，我公司的核心竞争力，例如发卡资金的监管，山西省境外商户的数量与质量，以及我公司雄厚的资金实力与优质的客户资源，都是其他公司无法比拟的。

在太原市场上，消费卡产品品牌众多，但以我公司雄厚的实力为平台，加以铺天盖地的宣传态势，以及员工锲而不舍的工作劲头，在明年的消费卡市场取得大比例的市场占有率已成定局，打造山西省业内的第一品牌指日可待。

市场是良好的，形势是严峻的。在太原消费卡市场可以用这一句话来概括，在技术发展飞快地今天，明年是大有作为的一年，假如在明年一年内没有把销售做好，没有抓住这个机遇，我们很可能失去这个蓬勃发展的机会。

四、\_\_年下半年工作计划

在下半年的工作规划中下面的几项工作作为主要的工作来做：

1)建立一支熟悉业务，而相对稳定的销售团队。

人才是企业最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是企业的根本。在明年的工作中建立一个和谐，具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓。团队扩大建设方面，初步预计明年的销售人力达到十五人。组建两支销售小组，分别利用不同渠道开展销售工作。

2)完善销售制度，建立一套明确系统的业务管理办法。

销售管理是企业的老大难问题，销售人员出勤，见客户处于放任自流的状态。完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。强化销售人员的执行力，从而提高工作效率。

3)培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4)建立新的销售模式与渠道。

把握好现有的保险公司与证券公司这一金融行业渠道，做好完善的计划。同时开拓新的销售渠道，利用好公司现有资源做好电话销售与行销之间的配合。

5)销售目标

今年的销售目标最基本的是做到月月都有进帐的单子。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日;以每月，每周，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。销售部内部拟定\_\_年全年业绩指标一千五百万。我将带领销售部全体同仁竭尽全力完成目标。

今后，在做出一项决定前，应先更多的考虑公司领导的看法和决策，遵守领导对各项业务的处理决断。工作中出现分歧时，要静下心来互相协商解决，以达到一致的处理意见而后开展工作。今后，只要我能经常总结经验教训、发挥特长、改正缺点，自觉把自己置于公司组织和客户的监督之下，勤奋工作，以身作则。我相信，就一定能有一个更高、更新的开始，也一定能做一名合格的管理人员。

\_\_年下半年我部门工作重心主要放在开拓市场，选取渠道和团队建设方面。当下打好\_\_年公司销售开门红的任务迫在眉睫，我们一定全力以赴。

我认为公司明年的发展是与整个公司的员工综合素质，公司的指导方针，团队的建设，个人的努力是分不开的。提高执行力的标准，建立一个良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作习惯是我们工作的关键。

**半年工作总结篇二**

今天在这里展开，这对于区建管局来说既是推动城市建设管理各项工作的一次机遇，也为下一步立足新起点、找准切入点、把握制高点，推动全年工作指明了方向。我们将以此次会议为契机，把全局系统干部职工思想统一到“爱铁山”上来，热情集中到“做贡献”上来，力量凝聚到“干成事”上来，智慧运用到“出亮点”上来，以抓好项目建设、民生工程和作风建设为重点，积极有作为地推动铁山区城市建设管理事业向前发展。

一、围绕重点项目建设出亮点

我们将以抓重点项目，提升铁山城市功能为主线，着力推进五项重点工程。一是启动环城路工程建设，力争年底全线通车。二是完成楠田大道建设设计审批手续，力争年底启动该项建设工程。三是在完成铁贺路一期工程建设任务的基础上，全面推进道路周边绿化、管网等配套工程。四是启动木栏“两通”工程(通天然气、自来水),按计划8月份做好基础工程施工，9月后进行主体工程施工。五是在完成二、三级污水管网建设(一期)工程的基础上，力争年底完成二期工程，并协调市亚行办完成三期工程的招标，确保20\_\_年启动城区污水管网三期工程。

二、围绕提升城市品味做贡献

在区委、区政府的统一部署下，我局下一步的重点工作任务是推动铁山还地桥一体化发展，打造黄石市区域功能节点，整体对接武汉光谷。一是整合铁山货运站场、铁贺路、国道 106交通资源优势，构建公铁联运枢纽，建设区域仓储物流平台。二是以黄石旅游“铁文化”为统领，构建全域旅游发展新格局，打造旅游新的品牌，用铁山的旅游特色，在市民心中树立起“黄石旅游看铁山”观念。三是通过我们城建人的努力，力争在近年内在铁山城区规划成“四个特色”，即特色街区、特色小镇、特色交通和特色绿带。

三、围绕干部转变作风做成事

我们要把转变工作作风作为下一步工作的着力点，充分发挥党员先锋模范作用，引导干部职工在岗位上创建文明、转变作风，提高效能，营造市民群众满意的服务环境。在完善各项管理制度的基础上，按照“干什么、怎么干、谁来干、什么时间干成”的要求，做到亮点工作上墙、工作责任到人，建立月跟踪、季调度、半年总结、年终考核一条龙督办制度，营造“比、学、赶、帮、超”的良好氛围。

各位领导,我们将以此次总结大会为契机，立足岗位，真抓实干，以坚定的信心和誓争一流的精神状态，为我区城市建设管理工作上台阶做出新的更大贡献。

**半年工作总结篇三**

按照公司半年工会工作重点排版要求，结合变电工区的实际情况。变电工区工会在公司工会和工区党政领导班子领导下，具体做了如下工作：

一、围绕公司中心工作、落实职代会精神

公司xx届二次职代会结束后，我们马上组织工区全体职工对总经理工作报告和工会工作报告进行了集体学习和由职工代表负责的分组讨论，使全体职工进一步认清了公司开局年所面临的生产经营任务。并且向职工通报了提案的答复情况，大家都表示非常满意。

安全生产是企业发展的前提，也是我们工作的重中之重。

年初阶段，我们利用春检的空闲时间，组织了职工技能和安全培训。对《安规》、《运规》、《调规》，进行了集中培训和逐一考核，并聘请电池、开关专业的专家对运行人员进行业务知识培训，考核好的同志在工区简报上给予通报表扬，对考核成绩未达到要求的职工进行了强化培训使之达到标准，全面提高了安全意识和运行岗位的技能。通过这几项培训考核工作为工区的安全生产提高提供了保障，工区上半年做到了零差错、无违章。春检开始后，工区劳动监督检查小组对工区各个所站和作业现场的劳动保护及防护用品的发放和使用情况进行不定期检查，使用率达到了10\_\_\_\_结果令人满意。在检查的过程中，我们也高兴的看到职工的安全防护意识和自我保护能力有较大的提高。

二、积极推广厂务公开工作、继续深入进行“四必访”工作

在公司开展的安全生产承包工作中，我们先后多次召开会议组织职工代表及班长对承包考核的总体思路和各个细节部分进行讨论，会上畅所欲言，提出了很多的合理化建议，使工区的安全生产承包考核体系完善、科学。在承包考核的执行中也得到了工区职工的支持和理解，对派遣制大学生和首席员工的鉴定与推荐工作做到了公开、公正、公平。

上半年，我们继续关心生活有困难的`职工，送去了公司和工区领导的问候。累计探望职工1\_\_\_\_次，发放慰问金470\_\_\_\_元，并建立了困难职工档案。在公司献爱心捐棉衣的活动，工区共捐助20\_\_\_\_，真正体现了工区职工关爱社会的精神。

三、关爱职工生活、开展丰富文体工作

我们工会在日常工作中十分注重关心职工的利益，本着关心职工健康的原则。今年的工作重点是解决职工食堂分餐问题，克服了各种困难并完成;在春检工作过程中，工区食堂根据职工口味进行合理配餐，并送到作业现场，充分体现了工会为职工服务的宗旨。

根据工区人员较为分散的实际情况，我们开展了经常性的群众文体工作。各所站利用去年配备的体育器材每天检查开展体育锻炼，乒乓球、羽毛球、台球等活动开展的有声有色。工区工会计划在下半年利用生产的间隙阶段开展工区范围内的比赛，促进所站间沟通，工区的篮球队也充分协调时间，在工会的组织下，在工区内部进行了多次的交流赛。工区足球队也与外单位进行了友谊比赛，相互交流经验，受益很多。我们还参加了公司举办的演讲比赛，并取得了较好的成绩;同时积极参加“爱心活动平安工程”的摄影比赛，以及第二届职工艺术节会徽的征集活动，也体现了变电运行职工的良好精神面貌。做好、做实其他方面工作

按照工区工会年初的工作排版。我们完善了工区的兴趣爱好小组，吸收有业余爱好的职工入会，在工作之余开展丰富的活动，吧职工们组织起来互相介绍经验，提高各自的水平。此外，工区工会的网页也完成了设计工作，进入了后期的完善和上网阶段。

为了更好的完成报道工作，今年我们专门成立了工区宣传网及时向公司、刊物及网站发表文章，宣传企业和工区的好人好事、新闻等，取得很大收获。

上半年的工作结束了，我们较为出色的完成了公司的要求和工区工会既定的工作排版，下半年我们会用更加有效的工作完成工作目标迎接公司的检查。

**半年工作总结篇四**

半年来，我镇妇联紧紧围绕镇党委、政府的各项中心工作，按照区妇联年初的工作目标，结合我镇妇联工作实际，做了以下工作：

一、加强能力建设，积极参加学习，提高做好妇女工作的能力。

积极组织各村妇女干部、妇女同志参加各种培训学习，学习妇女工作有关的业务知识和技能，努力提高自己发现、分析、解决问题的能力，更好地将理论联系实际开展妇女工作。

二、引导妇女积极参与经济建设，推动妇女工作实现新发展。

部门配合、齐抓共管同唱一台戏。妇联结合本镇实际，积极引导和组织妇女参与经济发展，并推动妇女工作实现新发展，今年镇妇联牵头配合农技、宣传、计生部门利用计生例会、各村人口学校开课之机，举办农业科技培训班4期，村两委干部培训班2期，培训妇女40多人，在计生、科技致富方面培养出一批女科技致富带头人、女示范户。

利用妇联的\"联\"字作用，大力支持和宣传鼓励女科技致富带头人，带头致富抓示范，影响带动更多的妇女投入致富道路。根据本镇经济现状组织农村妇女实行产业结构调整，动员有科技意识的妇女从事养殖业、种植业。

做好扶贫工作，妇联部门积极主动。主要是为贫困户妇女结对帮扶，给予经济、技术、信息、劳务等各种支持。年初，全镇共结对帮扶126户贫困户。

三、推进依法维权建设，切实维护妇女儿童合法权益。

一是依托部门抓维权。镇妇联配合综治办、派出所等组织送法上门，尤其加强对外出务工妇女维护自身权益的教育，切实增强妇女依法维护自身权益的意识和能力。

二是上下联动抓维权。\"六一\"儿童节期间，镇妇联配合教育部门开展了丰富多彩的\"六一\"节活动，宣传有关维护妇女儿童权益的法律法规。\"六一\"期间，镇中心小学组织教师深入开展走访学生家庭活动，对学生进行思想道德教育。镇妇联利用还组织募捐奖金1000余元。为贫困儿童送去了书包、文具等学习用品。

四、引导妇女积极参与社会主义文化建设，发挥妇女应有的作用。

1、精心组织三八节日活动。\"三八\"期间，我们组织了表彰会、座谈会；由于党委政府的重视和相关部门配合，扎实开展了和谐家庭户创评活动。

2、实施\"关爱女孩\"工程和计划生育奖励扶助政策。

3、联系专家为已婚育龄妇女进行妇科病查治，受到了妇女们的一致欢迎。

半年来，尽管做了一些工作，但与上级的要求、与其他姐妹乡镇相比，相差甚远。我镇妇联将在今后的工作中不断加以改进，为我镇妇联工作开创新局面而努力。

**半年工作总结篇五**

领导和同事们的支持与帮助下，严格遵守公司的相关制度，顺利地完成了本部门的工作。为了更好的完成接下来的工作任务，现将我部门在过去半年的工作情况作一个汇报与总结。

在过去的半年里，我部门严格按照公司采购管理制度，极力控制采购成本，保质保量的完成了各项采购任务，保证了公司各部门的正常运营。但是从整体来说，还尚未达到预期的理想效果，如采购及时率尚且能达到95%，迟发货、质量不达标等因素仍然存在。在今后的工作中，我部门将继续努力学习，不断提高业务技能，征询产品信息，加强与客户沟通，更好的保质保量完成各项采购工作，使各项工作的正确率、准确率力争达到100%。为了更好的完善采购工作，高效的完成采购任务，我部门将采取以下措施：

一、严格遵守公司的采购管理制度，做好每日计划与总结。

为了达到日事日毕的要求，我部门将每日写好当天要做的工作，要处理的事情，对每天的工作情况做一个总结，对没有处理好的事情，抓紧时间处理，尽量做到问题不推迟，尽最快速度解决。

二、坚持“多快好省”的采购原则，严格控制采购成本。

我们的采购工作就是服务于生产，就是要以最低的成本采购到高质量的生产原料，所以一定要对要采购的原材料进行细致的分析，衡量它们的性价比，始终坚持“以质论价，货比三家，多快好省”的采购原则。

三、在工作中要多跑、多对比、多总结，边学习边实践，不断提高自己的采购业务水平。

加强与供应商的沟通，要及时做好跟催工作，让他们积极配合我们的工作;遇到问题要及时采取措施解决，一定要保证按时、按质、按量提供好生产所需的各种原材料。

四、加强与各部门的沟通与协调，严格控制采购时间和采购周期，保证各种原材料的购进科学合理，极力配合公司的各项财产运营工作，当不同种类的物品或原材料进厂时，要及时的和有关部门做好协调与沟通。

五、要控制物品与原材料入库的数量与质量，在购进物品与原材料时发生质量、数量异常情况下，紧急措施，并与供应商联系，和有关部门进行协商处理。

六、学会主动与人沟通、交流，经常与车间，仓库，质检部的相关人员接触，这样便于自己了解产品，跟踪需要，减少工作失误，提高工作效率。

总之，在以后的工作中，我部门将会更加努力地学习，不断地积累丰富采购经验，高标准严要求地完成各项工作，以勤奋务实、开拓进取的工作态度，为公司的发展贡献我们的力量。

**半年工作总结篇六**

一、上半年工作总结：

1、整个市场的销售状况并不理想，没有达到预期的目标，与自身业务能力有很大关系。后半年将加强自身各方面知识的学习，整理出一整套工作流程，总结以前的各种经验，分析希望能得出一套适合自己品牌的工作方法。

2、工作中很多细节没有把握好，导致很多工作都做不到。努力把每一件小事都做好以后，不要大惊小怪，不急不躁，—步—脚印把每一件小事做好。

3、在工作过程中没有把工作当着自己的一份事业去经营，导致在工作过程中有些思想上的停滞不前和行动上的懒惰。下半年调整好心态，理清思路，按照公司的指引去调整。要用一种积极的心态去面对工作，迎接接下来的挑战。

4、随着工作时间的推移，我学到了很多，也体会到了很多。但还远远不够，各方面能力还很欠缺，对市场的把握还不够，与人际的关系建立还不到位。掌握更多行业相关信息，了解市场动态，竞品相关信息，以及人们如何处理彼此关系的方法。

二、下半年工作计划及个人要求：

1.对老客户、重要客户和潜在客户进行定期联络、沟通，稳定客户关系，以取得较好的销售业绩;

2.在拥有老客户的同时，还要不断发掘更多优质的新客户;

3.发掘南岸地区目前尚未与之接触的新客户，使我们的产品更广泛地销售;

4.加强多方面的知识学习，拓展视野，丰富知识，采取多种形式水平，使销售工作。

好好完成吧!

总结有计划有困难，请多加指导，努力克服困难，对自己负责，对工作负责，对公司负责。

**半年工作总结篇七**

半年的实习生活如白驹过隙般一闪而逝，从刚踏进实习学校的疑惑与迷茫，到现在站在教室里的从容与不迫，这是我人生中的又一转折点。

实习期间，对于任何工作我都是谦虚谨慎、认真负责。这除了有较强的适应能力和积极向上的心态以外，更重要的是得益于大学两年多的学习积累和技能的培养。

一、学习方面。

通过大学两年半的学习，我的能力明显的得到了提高。懂得了运用正确的学习方法，同时还要注重独立思考。在今后的教学中我将更加重视自己的学习，把在大学学习到的理论知识积极地与实际教学相结合，从而使学习和实践融为一体。在今后的工作当中我也要进一步充实自己的专业知识，为自己更好的适应工作打下良好基础。

其次，不懂就学、就问，是一切进步取得的前提和基础。教学中时常遇到新的问题，就需要查阅相关资料，请教老教师，一个问题一个问题的解决，一个困难一个困难的克服，不仅能够将原有知识温习巩固，产生新的理解，而且学到很多新知识，有了许多新的认识。但某些认识都还是肤浅的，还需要我在实践当中去不断深入地理解，用更易理解的方法讲解给学生们听。

二、思想方面

进入大学以后，我认识到仅仅学习好是不够的。还要积极进取，思想上的进步也是必不可少的。作为当代青年，我们要为祖国建设贡献自己的力量。在大学期间我时刻以一个团员的标准来要求自己，不断加强团性修养，提高自身的政治素质。

实习以来，我积极参加学校组织的各种政治思想学习活动。通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。

半年以来，我用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项规章制度，认真履行职责，自觉规范教学;平时生活中团结同学、尊敬领导，不参与违法乱纪活动，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。

三、教学方面

通过这次实习，我明白了教课，并不是简单的把书本上的知识灌输给学生们，它需要教师在课上做很多准备。怎样保证课堂教学的高质、实效，有赖于教师的教学基本理念、教学设计和课堂教学的执行力。这三者中教学设计也就是备课又是其他两部分的载体和保证，教师对所授内容和面对的学生进行充分的分析，将先进的教学理念贯穿其中，进行合理的教学设计，是保证课堂教学实效的前提。

我是从备教材，备学生，备教法三个方面进行备课的。备教材包括对本册教材的定位，对所教本单元的定位，和每节课的设计都要了然于胸。备学生，首先要了解学生的思想，情绪。了解学生的英语水平，学习上的困难以及学生在听说读写能力上，在语音、语法、词汇上的水平。了解学生的学习方法，爱好和对教学的期望。备教法，教学方法要根据学生的年龄以及认知特点进行选择。比如我所教的低年级学生喜欢活动性强的活动，我会设计一些英语的小活动让大家参与。学生的积极性很高，虽然开展时会有些乱，但是基本还是可以完成目标，达到帮学生记忆英语的目的。

四、班主任工作方面

实习中，我积极参与班级管理，在班主任指导老师不在时，勇于挑起重任，有突发状况能及时联系值班主任处理，保证学生安全快乐的度过晚自习。

五、学校管理方面

学校领导很重视我们这次的实习，给我们很多机会去参与学校管理。给年级教师开会时，也会通知我们参加。放学时，我们也会跟着老师巡操场，学着处理突发状况。

在完成各项工作的同时，我还存在着以下几点的不足：一是教课中有时自信心不足，有时出现低级错误，讲课出现口误;二是有时给学生讲解问题时显得较为急躁。

在今后的工作中，我将努力扬长避短，克服不足，学着增加自信心，对学生更加有耐心。

实习期间，我勤奋好学，谦虚谨慎，认真听取指导老师的意见，对于别人提出的工作建议虚心听取，并能够仔细观察、切身体验、独立思考、综合分析，并努力把学到的知识应用到实际工作中，尽力做到理论和实际相结合的最佳状态，培养了我敬业精神和勤奋踏实的工作作风，也增加了耐心，提高了素质。能够做到服从指挥，与同学老师友好相处，尊重领导，工作认真负责,责任心强，能保质保量完成工作任务。

通过此次实习，让我学到了很多课堂上更本学不到的东西，仿佛自己一下子成熟了，懂得了很多做人做事的道理，也懂得了学习的意义，时间的宝贵。这让我清楚地感到了自己肩上的重任，看清了自己的人生方向，也让我认识到了教师工作应支持仔细认真的工作态度，要有一种平和的心态和任劳任怨的精神，不管遇到什么事都要静下心去思考，多听别人的建议，不要太过急燥，要对自己所做事去负责，不要轻易的去承诺，承诺了就要努力去兑现。这次实习也培养了我的实际动手能力，增加了实际的操作经验，比如做一些卡片等教具，更好地为我们今后的工作积累经验。

实习生活，给我仅是初步的经验积累，对于迈向工作岗位还是远远不够的。“吃的苦中苦，方为人上人”，我要恪守吃苦精神。在今后，我会继续努力拼搏，抓住每一个机遇，迎接每一个挑战，相信自己，为教育事业贡献出自己的一份力量。

**半年工作总结篇八**

上半年，在站长的领导下，本着对工作、对自己负责的态度，认真做好自己的本职工作，为公司运输生产做出了自己应尽的一份贡献，主要做出以下几点总结：

一、工作学习方面

按照公司一号文件要求，为提高自己的业务水平，不间断的学习《技规》《行规》及公司各项规章制度，特别是事故通报的学习。提高自己对行车安全工作的认识和了解，为了更好的做好本职工作，利用休息时间，熟悉《站细》，了解站场设备和作业程序，在车站组织的各项学习活动中，一向积极认真的学习，通过自己的努力，基本掌握了调车工作的作业要领和作业程序。为自己以后的发展打下了良好的工作基础。

二、技术业务方面

以“苦干、实干、拼命干”的工作精神，调车作业中，严格认真实行调车作业标准的制度，在确保人身安全的情况下，按班前布置的要求，正确做好调车作业准备，作业中，按值班员制定的列车编组计划，认真的传达给连结员计划内容和各项注意事项，严格把控各项作业环节，加强作业标准化，半年中从未发生过违章违纪，影响行车安全的各种行为，保证了车站的安全工作的有序进行。

三、生活方面

生活中和同事互帮互助，和睦相处，之间相处从未有过斤斤计较的事件发生，积极参加各项站务活动，增进了同事之间的友谊，促进和谐氛围。

半年来自己在平凡的岗位上付出了辛苦，尽到了应尽的职责，但是严格的来说离作业标准化还是有一定的差距，在今后的工作中加强自我学习，提高业务水平，尽心尽责做好每项工作，继续为公司安全生产作出贡献。

**半年工作总结篇九**

自年初以来，管委会在市委、市政府的正确领导下，以科学发展观为指导，突出又好又快发展这一主题，以建设经济型、生态型、和谐型工业基地为目标，加快工程项目建设，加大基础设施投入，规范内部管理，优化投资环境，深入学习实践科学发展观活动，使基地经济和各项事业进一步走向健康发展轨道。

一、基地基本情况。

目前，基地辖区面积21.4平方公里，已入驻企业12家，其中10家已投产，另有宁夏蓝伯碳素公司和青铝自备电厂2家企业正在建设之中。截至6月底，已完成工业产值1.5亿元，完成工业增加值4000万元。

二、工作完成情况。

1、认真贯彻落实吴忠市委[201x]3号会议纪要精神，加强班子建设，扩充工作力量，管委会现有两名领导，在原有4名工作人员的基础上，又从青铜峡市相关部门抽调工作人员6名，现有工作人员10名，壮大了管委会工作队伍。

2、调整了管委会内部机构，进一步加强队伍建设，明确了各部(组)工作职责，细化了工作任务。同时，建立和完善了管委会《财务管理制度》、《考勤制度》、《请销假制度》、《卫生管理制度》、《食堂管理制度》、《车辆管理制度》、《门卫值班制度》等7项相关管理制度，以制度约束，加强内部管理，提高了工作效率。

3、上半年，投资240万元，新增绿化面积1200亩，栽植各类树木8.3万株;投资236万元，新增节水滴灌面积700亩;从xx年至今，累计绿化面积已达3000多亩，栽植各种树木25万余株，其中采用节水滴灌1300亩，基本形成了环基地防护林带。

4、结合基地实际情况和气候条件，组织工作人员昼夜24小时轮流值班，精心呵护、科学管理、适时灌水施肥，确保现有树木成活率达到98%以上;并先后制定了《青铜峡新材料基地林木绿化管理规定》、《青铜峡新材料基地辖区环境卫生管理规定》和《新材料基地国土资源管理规定》等，有效制止了乱采、乱挖、乱占行为，基地整体环境得到进一步改善。

5、投资10万元新修沙石路3.5公里。截至目前，基地共建成道路6条，长约14.4公里，其中硬化道路1条，长4.4公里，修建简易沙石路5条，长约10公里，环基地路网基本形成。

6、主动协调供电部门，先后筹措资金21.5万元，完成了立新变518车站线改造工程，解决了基地所属企业用电问题。

7、委托宁夏轻工业设计院完成了基地20xx—20xx年总体规划修编和产业发展规划编制工作，现已通过青铜峡市委、政府的评审，待修改完善后上报吴忠市。

8、7月下旬，已委托自治区环保局为基地编制新材料产业基地环评规划。

9、认真做好保增长、保稳定、保民生工作，积极协调督促基地10家企业(其中5家铁合金厂，2家铅厂，1家电石厂，1家化工厂、1家硫酸厂)全部恢复生产，现有在企就业人员达1500人，企业生产经营稳定;协调银行帮助企业贷款解决流动资金1600万元，其中燕赵公司1000万元，恒源公司600万元，确保企业生产经营正常运行;积极帮助企业解决用电、用水的突出问题，特别是多次与大坝镇协调解决青铝自备电厂备用水源，使该工程按计划顺利实施;对前来洽谈投资置业的企业，派专人全程跟踪提供全方位服务，积极办理各类准入手续。

10、积极争取华能大坝发电公司和大唐国际大坝发电公司工业用水水权工作，抓紧日供水3万立方米项目的勘察设计工作，已落实该项目银行贷款资金4000万元。

11、招商引资工作方面：目前，洽谈引进项目5个，协议引进资金约9.3亿元;其中：宁夏蓝伯炭素公司投资xx万元建设年产8万吨电极糊项目，现已开工建设;中源铝材有限公司投资6000万元建设年产3.1万吨再生铝及铝合金项目，已通过自治区经委项目备案和区环保局环评报告书技术论证及审批工作，计划8月初开工建设;恒源公司和美国太亚采集团公司合作投资1.5亿元建设年产15000吨医药中间体生产项目，正在筹措项目资金;信汇物资购销有限公司投资2亿元建设20万吨再生燃料油项目、银川大瀛新技术材料有限公司和郑州拓普轧制技术有限公司合作投资4.98亿元建设年产20万吨高精度冷轧薄板项目都正在编制环评报告书。另外，大唐国际新能源公司太阳能项目、山东济宁利用脱硫石膏粉生产水泥建材项目、银川昊鑫盛有限公司建设钢结构项目正在洽谈之中。

12、每季度组织各企业负责人召开企业安全生产座谈会，并相继下发《关于进一步加强企业安全生产的通知》和《关于对基地入驻企业进行安全生产检查的通知》等文件，经常督促企业抓好安全生产工作，做到警钟长鸣，常抓不懈，上半年安全生产工作呈现零事故率的良好局面。

13、认真落实学习实践活动。根据市委《关于开展第二批深入学习实践科学发展观活动的实施方案》的总体部署和要求，在指导检查组的精心指导和帮助下，我委周密安排、稳步推进，顺利完成了第一、第二阶段的各项工作，取得了阶段性成效，现已转入第三阶段的整改落实工作。

三、存在问题。

1、由于受金融危机影响，电石、粗铅市场价格大幅度下滑，恒源、青宝、燕赵等3户企业年内实现达产、达标、达效还有相当大的差距。

2、近年来，虽经两级市委、政府的大力支持，相继修建了滨河快速通道、立马公路、基地中央大道、供水设施和3000亩环基地防护林带的建设，但基地环境还是没有从根本上得到改善，基础设施条件差，功能不完善，离现代工业园区标准相差甚远，还需加大基础设施建设力度，改善基地投资环境。

3、因管委会至今未能被自治区政府批准，机构不健全，给管委会工作带来一定困难;基地管委会未设立党组织，对企业党建工作和精神文明建设不能发挥应有的指导作用。

四、下半年工作打算。

我委将继续以学习实践科学发展观为指导，加大工作力度，加快工作步伐，提高工作效率，重点抓好以下几个方面的工作。

1、抓紧时间做好基地用水项目的开工建设，(包括取水权、运行等)争取9月份动工建设。

2、积极做好招商引资工作，争取再有两家企业入驻基地开工建设。

3、做好基地内道路规划设计工作，争取国家开发银行中长期贷款资金3000万元，力争8月底开工建设。

4、进一步做好基地林带管护工作，确保已成活树木的现有成活率。

5、积极配合自治区环保局，争取10月底完成新材料产业基地的环评规划。

6、积极协调，优化服务，促使企业加强企业管理，达产、达标、达效，完成市上下达的各项目标任务。

7、加大力度协调各企业，主动做好安全生产、环境卫生整治、节能减排等工作。

8、加强内部管理，不断制定完善管委会各项工作制度，进一步做好党风廉政建设、社会治安综合治理、精神文明建设、效能建设等工作，以优异的成绩向新中国成立60周年献礼。

**半年工作总结篇十**

一、工作情况：

1、能遵守公司规章，认真工作的同时及时完成上级领导交办的各项任务。

2、能充分发挥个人的专业特长，做一名合格的员工。充分发挥自己所学、所想，踏踏实实工作。

3、能认真对待工作，工作作风比较严谨，团结同事，互帮互学。

4、能不断拓展自己的知识面，在实践中不断积累更多的经验，立足全面发展。

5、能保持良好的心态，做到泰然自若地处理问题。冷静分析问题的原因，从而对症下药，客观地找到解决问题的方法。

6、工作作风踏实，有时经常加班完成公司安排的工作。

二、工作问题

gis系统其实需要细心细心更细心，耐心耐心更耐心，其实，我是属于不太细心的人，但是我会用我的耐心去做好它，尽量避免一些粗心所犯的一些手误或一些小错，但做好gis系统资料的同时也需要下面工程队和项目组的配合，同时也需要下面工程队和项目组更准备的提供草图纸和资料，能却保准确率，以避免文本做了又做，错了又错，改了又改的情况，把第一手资料做到准确化，明确化，清淅化，不至于为了一张草图出现n个不明确问题，图纸要准确，资料也要准确，以避免资料室为了一张草图一个不明白花去一天或甚至几天的时间，资料室本来人手就少，在这样浪费时间，那么，一个文本需要几天呢?因为草图不够准确和清淅化，cad很难做到一笔到位，于此同时工作量和材料也是算了又算，到了gis系统更是漏洞百出，什么版面和系统对不起来，什么杆路与系统不符，什么和什么又是错误百出，这样一来，gis系统无法正确录入，时间浪费，资料严重出现偏差这样的问题不是一次二次而是经常，所以，这样更需要下面工程队和项目的准确配合，以达到精确，安时的完成各项任务，在此也需要各领导的支持和配合为下半年打下更好的基础而努力!

三、不断改进

在这半年的时间里对gis系统也有了一定的了解和掌握，但同时，却出现了一系列弱智的错误，如在求速的同时却把仔细认真放在了背后，以至于出些了一些不该出现的小问题甚至小错误，在此甚感内疚，所以，我想下半年，在做好本职工作的同时，更要细心仔细的去完成，各项任务，以达到求速的同时保质保量的完成。同时也要在时间允许的情况下对工作量及一些预算的学习。

人并不是完全十全十美的，我在工作中也存在工作纪律要求不是太严格，例如偶尔会在枯燥的工作来点music。

对以上几点自身所存在的问题，我将认真总结，实实在在分析原因，找出存在的问题，从中吸取经验和教训，并在以后的工作中不断改进。力争做到一名全面合格的员工而努力。

以上为个人20\_\_上半年度工作总结，对公司的合理化建议本人暂时还没有。

**半年工作总结篇十一**

半年来，民政办在街道党工委、办事处的正确领导和县民政局的业务指导帮助下，主观上积极努力，以强烈的事业心和责任心，切实转变工作作风，紧紧围绕“以民为本、为民解困、为民服务”的核心理念，扎实有效地开展民政工作。

一、城乡居民最低生活保障工作规范有序

截止目前，全街道共有290户，575人享受城镇低保，半年累计发放低保金644029元，平均月发放低保金107338.2元;共有543户，1202人享受农村低保，半年累计发放低保金553019元，平均月发放低保金92169.83元。关注民生、关爱弱势群体是民政工作者的责任，在今年上半年办公室人员对弱势群体进行了普遍的调查摸底，接受低保申请55户，入户调查55户，经调查公示上报46户、103人，对符合低保的纳入低保，新增城镇低保户23户，59人。对辖区内的城乡低保户实行a、b、c三类管理，并按照低保相关程序进行了低保续保工作。街道现有a类低保780户、1656人，b类低保33户、81人，c类低保20户、40人，上半年接受低保续保申请书107份，入户调查107户。经过调查，取消43户城镇低保、50人、取消农村低保5户、8人;城乡低保金调增19户、44人、城乡低保金调减15户、16人，基本实现了动态管理下的“应保尽保”。

二、认真开展社会救助工作，扎实落实“惠民”政策认真开展社会救助工作，扎实落实“惠民”

1、春节慰问期间走访慰问困难群众，慰问活动惠及1932户，3980人，共送去慰问金额564213.58元，其中办事处配套资金244213.58元。

2、为让辖区内广大人民群众共享改革开放劳动成果，街道积极开展“贺新春·大礼包”活动，城区的三个社区(塔山、袁家、晏渡)设立了20个点实行礼包定点派送，确保街道辖区内的所有人民群众均能收到党和政府的一份关怀之情。

3、冬春期间，在调查走访的基础上，给254户569人送去救济金60000元、救济粮食6000公斤、件衣物以及15床棉被，10解决困难群众过冬生活需要。在春荒期间，给66户201人送去救济金0元，解决了受灾群众口粮、衣物、取暖等基本生活困难。

4、在今年端午节期间，为2401人城乡困难群众送去了1776份粽子，让群众倍感党和政府的温暖和节日的幸福。

5、在“五一”节期间，共慰问1398户，2406人，发放慰问金48120元。

6、在其他救助方面。对辖区内城乡困难群众日常生活中由于临时性、突发性等原因，经过自身努力后，无法摆脱困境的家庭实施了临时困难救助，到目前为止，7名困难群众享受了6600有元的临时困难救助;对民政对象以外的其他特殊困难群众，因患重大疾病造成家庭生活特别困难的，给予临时医疗救助，现已有37人获得16500元的救助金额。

7、倒房重建工作。街道遭遇了“6.17”特大洪灾，积极向上级为3户倒房户争取到重建资金。

三、优抚政策得到较好的落实

1、每月定时发放272户优抚金，半年发放优抚金额共计561419元。

2、做好参战参核及带病回乡退伍军人定补报批工作。通过调查及医院伤病复查，新增享受定补人员12名。

3、做好烈士遗属工作。在今年3月进行了烈士遗属普查登记，全街道有烈士17名，有3名烈士无直系亲属、有3名烈士查无下落。为褒扬烈士无私奉献、忘我牺牲精神，提高烈士遗属生活保障水平，已为8人办理享受烈士遗属优待金待遇，每人每月600元。

四、各项社会事务管理工作稳步推进

1、五保工作。截止目前，街道有五保户59人，半年累计发放五保金77070元;接收五保申请4份，入户调查4人，新增五保对象4人;为35户集中五保户办理了农转城手续，并完善了三无人员上报审批手续，其每人每月享受金额增加到320元。

2、孤儿及老年人工作。街道有孤儿6人，半年累计发放孤儿金17780元;90岁及以上老人有77人，半年累计发放老年补贴金46300元。

3、配合党工委、办事处作好了第八届村(居)民委员会的换届选举扫尾工作。

4、婚姻档案录入工作。根据民政部婚姻登记档案信息化、规范化管理的要求，自今年五月开始，对全街道1976年以来的婚姻登记档案全部录入市婚姻登记管理信息系统，现已基本按时完成各类婚姻档案录入工作，目前正在进行数据核对。

5、社区建设工作。为袁家社区、姜家岩社区、全兴社区服务站建设争取到36万元建设资金，目前三个社区建设已通过市县民政部门的验收。

五、全面提升残疾人事业

1、 为4户贫困残疾人争取到残疾项目建设资金和d类危房改造项目。

2、在全国助残疾日活动中，走访慰问3户贫困残疾人，送去慰问金1500元，免费为3名肢体残疾人提供了3张轮椅，为31名盲人免费送去盲表31块。

3、精神病人救助工作。截止目前，街道已救助7名困难精神病人到大足万古、侣俸医院治疗，救助金额15000余元。虽然立足本职地干了一些工作，取得了一些成绩，但是工作中还存在着较多不足之处：

1、主观上 对民政工作缺乏创新意识和开拓精神，加之现在民政工作量加大，工作上疲于应付。

2、上级法规政策及业务学习知识不够，在理论与实际上结合得不好等。以上问题还需在下步的工作中认真解决。

六、下半年的工作打算

工作中，认真结合“三项活动”，学习兄弟单位的先进经验，根据县下达的任务目标，结合自身的实际，自我加压，措施上再完善，管理上再规范，以扎实的工作作风，振奋的精神，饱满的热情干劲，为我街道民政事业的辉煌做出更大的贡献。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找