# 销售辞职信简单(十三篇)

来源：网络 作者：青苔石径 更新时间：2024-07-03

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。销售辞职信简单...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**销售辞职信简单篇一**

你好!

20xx年3月以来，担任生产经理一职，截止到今天，已2年多了。在这段时间，开展的工作让我受益匪浅。真诚的感谢公司培养。

以前开展工作，总是围绕着公司的一些问题考虑，认为公司很多需要完善和改变的，但是，处理很多问题的结果，让自己认识到，应该从另一个方面考虑，我开展这项工作是否胜任?这个岗位，是否合适我?我做过仓库员、发货员、计划员及审核稿件等等，这些工作的开展都是以细致和静态为前提，开展起来只要细心加上多用点时间就可以很满意的完成，但是，生产经理这个岗位要的是远见、头脑和魄力，这几样是我这个土生土长的老员工是无法做到的。个性决定了很多问题不可以解决。

在这2年之中，我付出了劳动，也得到了回报。但我想，我的付出不足以让我觉得有所成，反而越发的感觉很失败，失去信心。我认为我仍然不适合做这个职务。虽然我常常自求进步，但因为无法让自己进入状态，无法有力执行领导的工作安排，辜负了领导和同事的期望，对此我自感惭愧，

非常感谢公司对我的培养和关照，及同事对我的关心和帮助。在合同期还有4个多月的时间里，我希望能够围绕着身边切实的基础工作及新人的培养来开展。我经过深思熟虑，决定辞去目前生产经理一职。待新人培养好以后正式辞职。

此致

敬礼!

辞职人:xxx

x年x月x日

**销售辞职信简单篇二**

尊敬的领导：

我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。

我衷心的感谢领导们及各位同事在这段时间里对我的照顾与关爱。感谢公司曾经给予了我良好的学习和锻炼机会，对此我表示真心的感谢!今天我选择离开并不是我对现在的工作畏惧，承受能力不行。经过慎重的思考，我发现在公司的工作离我的职业目标渐行渐远。人如果偏离了自己的职业目标，那剩下的光阴只会虚度一生，碌碌无为，不会给公司带来任何价值，相信公司领导能给予充分的谅解。

我也很清楚这时候向公司辞职于公司于自己都是一个考验，公司正值用人之际，公司项目的开展，所有的前续工作在公司上下极力重视下一步步推进。也正是考虑到公司今后推进的合理性，本着对公司负责的态度，为了不让公司因我而造成的决策失误，我郑重向公司提出辞职，望公司给予批准。

我会尽快完成工作交接，以减少因我的离职而给公司带来的不便。为了尽量减少对现有工作造成的影响，我请求在公司的员工通讯录上保留我的手机号码一段时间，在此期间，如果有同事对我以前的工作有任何疑问，我将及时做出答复。

由于我个人的原因，暂时离开淄博，所以不得不向公司提出辞职申请，并希望能于今年6月30日正式离职。在离开公司之前，我将认真继续做好目前的每一项工作并做好分内工作的交接。

祝公司项目推进顺利创造辉煌，祝公司的领导和同事们前程似锦鹏程万里!

再次对我的离职给公司带来的不便表示歉意，同时我也希望公司能体恤我的个人实际，对我的申请给予批准。

很抱歉向专卖店提出离职!我是xx年头带着浑身豪情来到专卖店的，原计划在我们巨大的都城能有一番作为，如今看来这些宏大抱负都将离我远去了。大概我是一个弱者，不克不及去面临困难与波折，没能很好的预推测即将到来的狂风雨，以至于如今让我措手不及，不敢面临，面临重重压力，我只能选择躲避。

此致

敬礼

申请人：xxx

20xx年x月x日

**销售辞职信简单篇三**

尊敬的领导：

你好!

在经过内心多次痛苦挣扎和深思熟虑之后，我终于下定决心辞去目前所从事的职位，终于鼓起勇气写下了这封辞职信。对于这种勇气，我将其称为“成长的勇气”。

我来到公司已经一年的时间了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。这一年来，咱们公司在飞速发展，我也在快速的成长，我也深知在我成长的背后是领导的信任与潜心栽培，同事们的支持与帮助。

20xx年，对我来说是至关重要的一年，我很庆幸能够在这样的公司，这样的部门，这样工作环境中迅速成长、适应社会。我的母亲经常用这样一句话教导我“找一个好企业容易，遇到一个好领导不容易”，我很幸运地在慢慢职业生涯的开始便遇到了你这样一位亦师亦友的好领导，我也很感激这一年来你对我犹如兄长般的关怀、支持与信任。

最近几个月所遇到的一些事，让我举棋不定，去与留这两个字在我心里一直反复。我也曾跟领导长谈过一次，打算先压下来，但是内心仍无法平静。后来，看到李开复曾经在《做最好的自己》中说过下面一句话----“诚信或者忠诚，并不机械地等于终身服务于一家公司。人和企业都在时刻的改变着，对于企业而言，随着公司的发展变迁，过去适合的员工未来可能不再适合他的职位;对于个人来说，一个公司过去可能是他最佳的选择，随着时间的流逝，现在可能已经无法激发他最大限度的发挥他的激情和才干。”

我想，在为部门和公司取得了一些成绩之后，我还是要离开这培养我的热土的，就像一个孩子要离了家乡去远方锻炼自已一般。曾经把为海天效力看成一种荣誉的我，做出这样的决定也会感觉到很痛苦，现在，我也只能很遗憾的说辜负了领导对我的深切期望，只能深深地道一声对不起!

真诚地感谢你这一年来对我的厚爱，对我自身存在缺点的包容，以及对我在工作中所存在不足的指正。我也很真诚地感谢和我一起工作过的同事们，我曾经和他们度过了一段非常快乐的，令人难忘的时光。这样的深情，我铭记在心;这样的财富，将伴我一生。 无论走到哪里，我都会为我曾经是xxx公司的一员感到自豪，在xxx公司工作的日子是我最宝贵的财富!最后祝公司的事业蒸蒸日上，业务高速上升。

此致

敬礼!

**销售辞职信简单篇四**

尊敬的业务部主管、副理：

您好！我是销售部的陈风，很遗憾在这个时候向公司提出辞职。下面是我的辞职信；

在公司销售部工作一年中，学到了很多知识，公司的营业状态也是一直表现良好态势。非常感激公司给予了我这样的机会在良好的环境工作和学习。虽然在公司里基础的业务知识及专业知识已经基本掌握，但俗话说“学无止境”，有很多方面还是需不断学习。提出辞职我想了很久，公司的环境对于业务员很照顾很保护（至少对于业务风险来说），鉴于我的个性，要在公司自我提升及成长为独挡一面的能手，处于保护的环境下可能很难。我自己也意识到了自己个性倾于内向，你们也有经常提醒我这一点，其实，这不管是对于公司培育人才或是我自身完善都是突破的难点。

虽然我的观念是：人需要不断的发展、进步、完善。我也一直在努力改变，变得适应环境，以便更好的发挥自己的作用。但是我觉得自己一直没什么突破，考虑了很久，确定了需要变换环境来磨砺。

公司业务部近期人员变动较大，因此交接工作可能需要一个时期。我希望在3/24左右完成工作交接。这个时间也许比较紧，如果实施上有太多困难，我同意适当延迟一周。但是我还是希望副理理解，如果能给予我支配更多的时间来找工作我将感激不尽！

我希望在我提交这份辞职信的时候，在未离开岗位之前，是我的工作请主管尽管分配，我一定会尽自己的职，做好应该做的事。另外，希望主管不要挽留我，其实，离开是很舍不得，原因自不用说明。但是既已决定，挽留会让我最终离开的时候更为难。

谢谢！最后，希望公司的业绩一如既往一路飙升！主管及各位同仁工作顺利！

辞职人：

年月日

**销售辞职信简单篇五**

尊敬的`领导：

您好，我考虑了良久，还是决定递交这份辞呈，来4s店转眼也有四五个月时间，得到了公司一致的认可、和同事多方面的帮助，我在此表示非常的感谢。

一定要加强公司员工的职业培训和业务考试，我们的员工是要面对客户和政府机关的，他们素质的高低直接影响公司的形象，千万不要因为工作压力大，而撒手让新手或者说没有经过公司考察的新人接手老客户的业务，这在我看来是最危险的做法。

特别是公司平等的竞争关系和透明的工作态度、让我一再有了依靠。我相信在这个时候提出辞职对我和公司都是一个考验、正如企业文化里面说的：”凡事的发生必有其因果，必有助于我“。

此时、我还是坚持我的想法，准备回去和我堂哥运营一家公司，望在今后的道路上还能向公司学习。我坚信在孔总的带领下，团队一定会越来越强大，在不久的将来一定会发生巨大可喜的变化，我很遗憾不能留下来为公司的明天添加色彩，但我真诚的祝愿公司的业绩一路狂飙，团队越来越强，相信会在自身的努力下越挫越勇。

最后祝大家、工作顺利、天天开心。

此致

敬礼!

辞职人：

20xx年xx月xx日

**销售辞职信简单篇六**

尊敬的领导：

您好！

我向您提出辞职这个事情是我考虑了很久之后才做的决定，我觉得这是我做的正确的一个选择，至少现在我是这样的认为的。我并不是一时的冲动才做的这个决定，这个想法我早就有了，只不过我是到了现在才向您提出来这个事情。我知道我的辞职可能您是会觉得有一点可惜的，但是我希望您不要挽留我，因为我既然想要辞职的话肯定是会有自己的一些考量的。

我在公司工作也有很多年了，虽然我的工作并不是完成得最出色的那一个，但至少我觉得我完成得还是很不错的。作为公司的销售经理，我的工作是比较的重要的，毕竟我需要把公司的产品向客户推销出去。我觉得我是做得很不错的，我也是有自己的一套方法的。我也是从一个小小的销售慢慢的做到今天的这个位置的，所以对于销售的一些工作内容也是非常的了解的。虽然我现在只需要出面去谈一些比较大的单子，但我的下属的销售的情况我也是一清二楚的。

我手下的员工工作都是做得非常的不错的，我也会推荐一个接替我的工作的人选，到时候您也可以考察一下他的工作能力，看看他究竟能不能够接替我的位置。所以我觉得我的离开是不会给公司和销售部门带来影响的，因为我认为我的员工的工作能力是很不错的，是能够做好我这个职位要做的一些工作的。我是非常的了解他们的，所以我也是考虑和考察了他们很久之后才做的这个决定的。或者是您有其他的选择也是可以的，我只是给您一个推荐的人选。毕竟公司的员工是会更加的了解我们公司的产品的，若是向外招聘销售经理的话也是需要一段时间的，也需要给他一段时间的适应期，也要给我的下属一些适应期，是比较的麻烦的。

我是很感谢您对我的照顾的，在您身上我是学到了很多的东西的。您一直以来都是非常的相信我的，所以很多的事情我也敢去做。我在公司工作的这段时间也学到了很多，虽然以后我不在公司继续工作了，但对我以后的工作帮助也是很大的，我也是非常的感谢公司给了我很多的机会和信任的，可以说没有公司和您我是不会有今天这样的成就的。虽然现在要离开公司了，但我对公司还是抱有祝愿的，希望公司能够发展得越来越好。

此致

敬礼！

检讨人：xxx

20xx年xx月xx日

**销售辞职信简单篇七**

尊敬领导：

首先，感谢领导及同事在这近半年里，对我工作支持与帮助。在这一年里我学到了很多，得到了很多。在贵公司这段时间将会是我一生中，都难以忘却宝贵财富。同时这段时间里发现了自己很多不足之处，需要改进地方也很多。

在销售部日子里，因为工作关系，与同事朝夕相处，建立了深厚友谊。我从内心希望这份友谊能继续并永久维持下去。

但现在因为我个人以及家庭原因，经过深思熟虑地思考，我不得不提出辞职，希望能于20xx年xx月xx日正式离职，请公司批准。并请公司在1月15日前安排好人员接替我工作，我将尽心交接。对由此为公司造成不便，我深感抱歉。同时也希望公司能体恤我个人实际，对我申请予以考虑并批准为盼。

最后，我真心希望贵公司能在今后建设与发展旅途中步步为赢、蒸蒸日上！

再次感激！

此致

敬礼

申请人：\*\*\*

**销售辞职信简单篇八**

尊敬的领导：

您好！

首先感谢19个月来在公司里得到领导的关心与爱护。

使我一个本对业务员这一行工作不太熟悉的楞小子也学会了圆滑和快人快语，为的是与竟争对手抢占市场；喝酒，为的是与客户拉近关系；学会了与陌生人称兄道弟，为的是把手中的产品推出去；应酬与各类人打交道，为的是帮公司争取更多的市场信息；但我还是要辞职。

因为我原本不喜欢做事圆滑更不是我一惯的作人原则，对则是对，错则是错。

但在业务场上好象一切都变了味似提，对的也变成错了，错的也变成对了，只有共同的利益，没有永远的朋友让我时时心里不是滋味。昨天还握手酒桌上，今天就闹翻脸，一切的一切都是为了利益！为了利益什么事都可能发生。

虽然工资奖金按完成任务来分成，收入也不错，但我还是要辞职了。因为近来我已找不着我自已了，也不知道自己在做什么。为了什么工作，工作是为了什么？这样的生活太可怕，这样的日子太难过，这种状态工作太难干，其实并不难，只是心里难过，说的都不是心里话，干的都不是心里想干的事。

还记得吗？我来面试的时候你说“你是我在网上唯一招的一个，一直以来我都为此而自豪，也就是从那一刻起我认定了我是你的一兵。”为了更好的做好这一兵我可以说不惜一切代价。

还记得吗？你对我的每次夸奖吗？都是你对我工作和我这个人的认可，使我更加自豪的工作。

还记得吗？我们一起走市场，与客户沟通，了解相应的客户，及业务的每天真正的工作状态吗？

太多的记得，这段日子在我眼前和脑海里闪过，总之与你一起工作我还是觉得很快乐。

回首19个月时间以来，真是一言难尽，既有成绩，也有很多的不足，但还有更多的无奈和心酸。

也许下面很多话都比较的尖锐，比较直接，也许有不少不成熟的地方，也许有不少欠考虑的地方，但我的目的只是想谈一下这19个月我在公司的一点感受，一点体会，一点点感想，并希望能对公司的发展有所裨益，希望公司的明天走得更稳健一点，走得更健康一点，走得更远一点。

先来说一下我在公司的个人成长经历。

xx年x月x8日到公司的，那时候还是个对怎样搞销售和客户关系也不太懂，一开始在公司里也比较的拘谨，但我还是真心诚意的热情的对待每一个人，我希望用我的真诚来得到别人的认可和接受，先首，我是一个实事求是的人，不会与其他人同流和屋，耐心不足，冲动的性格，在这点上我是很吃亏的，在公司内部人际关系上处理的不好，给我的工作带来很多的不利因素，渐渐地矛盾就体现出来了，当时我人际关系上的压力很大（集体辞职事件），就在这样的状态下我又过了3个月，根本没有过多的精力用到销售上去，然后跑了车队，最后经理由霍来当，他一天到晚玩心计，勾心斗角，不久您就撑起了全局，我看到了公司的一点希望，也有了一点激情，在您的引导下，我们一起开始全力开发市场，生意也一天天的好起来，自然而然，在公司的感觉也好多了，但我拿的薪水还是不多，全部加起来大约有1000元多点吧，由于您的关爱我所拿到的报酬才有所提高，我也比较的满意，但是就在我努力争取更高报酬的时候，又没有做好人际关系，当然我辞职还有别的原因，这个只是其中之一，我在下面还有详细的内容。

这是我19个月来的一个基本的情况，希望您能从中看出点什么来，悟出点什么道理来。人是慢慢成长起来的，不经历风雨怎会见彩虹，现在的我已经慢慢成熟起来了，更加进一步了解了社会，了解市场，更一步了解人际关系，并能够主动的良好的发展人际关系，从这一点上说，我是感谢公司，感谢您，是您给了我这样的一个锻练机会，使我了解到市场竞争的激烈，人际关系的复杂性。

在我之前已经有很多人走了，您有没有想过是什么原因呢，这样一来，很多的问题就出来了

销售部门的重要性在哪？

销售人员的动力、激情在哪？

对销售人员的激励机制在哪？

营销人才机制在哪？

纪律，只是公司的游戏规则。

它是要靠“人”来遵守的，游戏规则是死的，人是活的业务经理要知道业务员的职责是干什么的？业务员主要是为公司创造利润的，而不是用来开会的。开会是专门针对业绩差的业务员所做的磨刀功夫。如果一个业绩很好的业务员，应该给他空间，作为主管应该注重结果，而不是“过程”。

一家公司纪律很严格，但绩效很差，只维护纪律有什么用，一个成功的经营者要把市场当成战场，把员工当成你的武士，除了给他刀剑之外，还要帮他磨刀，否则您发给他的只是一把迟钝的刀，怎能跟那些拿着锐利武器的人厮杀。

怎么样才能只注重“结果”，不重“过程”呢？我对这句话的理解为，不是不重视过程，只是重视结果大于过程。国内很多企业花了很高的代价来学习外企的经验和模式，当然也有学习很成功的企业，但更多的是失败，为什么会失败呢？最关键的是国内企业的中高层管理人员专业性和职业性不及外企，无法做到真正的过程管理。其实在模式上不要去照搬别人的，因为模式虽好，但是，环境和人都在发生变化，我认为模式要结合企业内部的实际情况，建立适合企业本身发展的运作模式。目前国内企业存在很多的销售模式，每一种销售模式都有很成功的企业。您可以选择适合自身企业发展的模式，我觉得这句话讲得好：“没有理性的速度是不可持续的，没有体系支撑的规模是靠不住的”，希望您能以此为戒。

营销过程管理讲究一个艺术性，或者说人性化管理方式，而不是只靠一些条条框框，月底的一张张表格来代替，在这样“严格”的管理方式下，试问哪个业务员能轻松完成工作，这样的管理方式下所产生的效果好吗？您或者可以换一个思考方式，从怎么才能提高业务员的积极性，主动性，工作热情的角度出发，来调整管理机制，我想好多的问题就都可以迎刃而解了。

人性化管理应当是今后发展的趋势，它讲究的是以人为本，公司是由人组成的，人与人之间的关系间接或直接的会影响到公司的业绩，特别是在面向市场的销售尤其重要，业务经理和业务员之间要相互了解，沟通，业务经理要关心自己的下属，爱护自己的下属，要让业务员感觉到公司就像是一个大家庭，大家在一起有一种凝聚力，有什么问题大家可以提出来，一起分析解决，要让员工感觉是为了自己在工作，有了这样的一种气氛，团队精神更加的强有力，员工做起事来会更加的卖力，因为他们知道在公司上班不光光是为了获得薪金，更多的是获得了精神上的一种愉悦，一种满足，工作就会有激情，有动力，公司可以通过组织一些活动来发扬团队精神。这就要有管理方面的人才，能够把握管理的力度，既要发挥全体员工的团队合作精神，又要能把时常事务打理的井井有条，把握好公司大的发展方向，有了这样的人才公司才有活力，业务员才有发挥的空间。

到公司19个多月，老业务员剩下不多了（郭例外），这是为什么呢？您有没有详细的想一想？——人才流失问题，这是现代企业最为头疼的问题，培养出来的业务员一个接一个的走了，对公司业务影响大吗？或许您觉得不在乎，您觉得客户不会因为换一个业务员而停止对公司的业务，您或许觉得业务员是靠了公司才能做到做好业务，业务员走了对公司业务影响不大，如果您是这样想的（只是个人猜测）哪您就错了，一家公司业务的好坏，关键是看你所用的业务高手，这个您可以从报表统计中看出来，而业务高手为什么会到您公司来，无非二点，金钱和地位的诱惑，试想如果在一家公司一赚不到钱二没有相应的职位，哪想不让他走也难，对业务员来讲，连最起码的个人奖金也拿不到或者说发放不合理的话，哪留在公司还有什么意思，我们公司在业务员奖金发放上确实存在不合理现象，详细的我就不多说了，说了也没什么意思。

在人才的选择也相当的重要，公司通过几年的发展，在人才选用上应当重视，您不是也认为销售是公司最重要的吗？哪么在这么重要的部门里，更加需要重视人才的培养和应用，就要用可以直接用做好业务的人，而不是象以前一样，找些什么都不懂得人来，经过一年乃至更长的时间培训，公司没有这个精力，也没有这个时间来等你培养人才，当今竞争激烈的社会，你不发展就是等于落后，“发展就是硬道理”，您有没有考虑过人才的发展。公司运作了几年有没有发展？进步大不大呢？一想到这里，我的心慢慢变凉，眼前一阵迷茫，脑海里有无数个问号正在等待解答。

现公司存在二大类的问题，一是机制，二是管理。上面说的最多的是人才问题，缺乏人才就是缺乏管理，当今社会是人才竞争的社会，以人为本才是企业发展的根本，现公司还包括中层管理人员的素质问题，正所谓上梁不正下梁歪，随着人才的进入，相应的机制也要不断的调整，来适应人才的发展，企业的发展。我希望公司能够有美好的明天，但公司能有美好明天吗？问自己这个问题时，心中有一种说不清的感觉。

从内心期望来说，我当然希望公司在您的领导下越来越好，越来越发达，越来越兴旺，越来越强大。

然而，这只是我的一厢情愿。

我们有这个充分条件吗？

我们有这个必要条件吗？

我们有实现这个目标的资源积累和赢利模式吗？

我们有实现这个目标的制度保障和组织架构吗？

我们有实现这个目标的人才储备和人才机制吗？

……

然而，这些我们好象都没有啊！要有，也都只是短板，也不至于依靠着壳牌，就是我们不够强大。

虽然，我们有一个还算不错的老板，但没有上述这些条件或条件不足，没有很好的组织架构和人才机制，也就没有强有力的管理水平和执行水平，所以这些因素就构成我们企业前景的困扰因素。但是，也并不是说，没有上述因素，我们的明天就很暗淡。

所有这些，也许很不中听，也许很逆耳，但有三点是非常肯定

1、我不是刻意去中伤什么，也不是刻意去评论什么，我只是想让您知道和明白，公司需要改善和加强的地方太多了，不然，谈何公司的明天啊？

2、我本身确也存在很多问题，对自己的定位上、在心态的把握上、与大家的沟通上，我有很多做得非常不够的地方，那是我该深刻检讨的方面，也是急需提高的方面；

3、我对公司的十分的关注，我非常相信您能把这个企业带向成功。当然，您不用担心也不必担心我，地球离了谁都照转。

我想也应该写份象样的辞职给您，也不知道写什么，想了很久。写了以上的辞职申请，决定既然走了，就要最后为老大做件我想做的事情好了。

此致

敬礼！

辞职人：xx

日期

**销售辞职信简单篇九**

尊敬的领导：

入职以来，备受诸位同仁关爱，有教导者，悉心诲之，如何经理，执导策划之大局，容忍小事之多，兼受怨艾之苦。吾辈初出世者，气盛灵高，未能经受磨合，故多有不快于心，久而积患，遂易也。

鸣谢邹总，亲临指导，予余以恩惠，不记小过，诲而不倦，乃良师也，然，余乃技术之控，不为美工折腰，今之网页设计，竟以美工为主，故纰漏甚深，悖余之大向，置余以惨地，一身\*\*\*\*无处洒，两眼金光尽是色。古有高人不侍庸主，今有良才不入囧职，余素远庸者之列，亦非世外高人，但求自命以立世。

上述所言，非余辞职之大由。向日，家父致电与余，诉其哀苦，年老体衰，已不能供养诸亲，语余以箴言，递传大任，来日掌庭之权，尽归余手。家母久病难医，年岁食药以缓，有医者云之“此病已近晚期，欲愈，何其难也，无大钱，免谈之。”余尝立志遍访名医，以还家母之健体，然余一介书生，求学在汉，难离其所，此乃余之悲也，末世不能免也。

家父百难之中，寻余一高新之职，虽非余之术业，亦可解难。今世百业，无有尽如人意者，蹉跎之年华，迷惘之江山，麻木之神州，吾辈知而不敢言。在职之日，余进言谏之，弃尊卑之桎梏，有良策，立献之，此乃余之德也，邹总仁厚，不烦其言，立纳之，此乃余之幸也。

悲欢离合，鸿蒙之常，万物之道，缘聚缘散，新旧陵替，此一世为人，与邹总结缘，虽非久也，亦铭记于心。伴余左右者，尚有诸位同事，皆为平庸之辈，自古女子凡有大志者，必懂男人心。

碎语至此，唯求审批，临近新年，感慨颇深，来日如何去向，尚在心头云集，愿邹总之易城天下享誉盛名，功过阿里，业超微软。

此致

敬礼!

辞职申请人：

20xx年xx月xx日

**销售辞职信简单篇十**

尊敬的领导：

首先，感谢领导及同事在这近半年里，对我工作的支持与帮助。在这一年里我学到了很多，得到了很多。在贵公司这段时间将会是我一生中，都难以忘却的宝贵财富。同时这段时间里发现了自己很多不足之处，需要改进的地方也很多。

在销售部的日子里，因为工作的关系，与同事朝夕相处，建立了深厚的友谊。我从内心希望这份友谊能继续并永久维持下去。

但现在因为我个人以及家庭的原因，经过深思熟虑地思考，我不得不提出辞职，希望能于20xx年xx月xx日正式离职，请公司批准。并请公司在1月15日前安排好人员接替我的工作，我将尽心交接。对由此为公司造成的不便，我深感抱歉。同时也希望公司能体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准为盼。

最后，我真心的希望贵公司能在今后的建设与发展旅途中步步为赢、蒸蒸日上! 再次感激!

此致

敬礼

辞职员：

20xx年x月x日

**销售辞职信简单篇十一**

尊敬的陈总：

你好!

对于由此为公司造成的不便，我深感抱歉。但同时也希望公司能体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准为盼。

我自20xx年来本单位-×××工作，在此工作期间多受诸位领导的悉心照顾，在此表示深深的谢意!最近因为身体和其他一些原因不能继续安心工作，经过慎重考虑，决定请求辞职!我在离职以后会更加关心单位的工作，更加珍惜跟领导及同事建立的深深的友情!

首先谢谢你，谢谢你几个月前从网上找到我，给我加入xx这个大家庭的机会。

几个月过去了，xx使我从对服装行业一无所知，到目前自认也是行业中的一份子。xx带给了我很多愉快的记忆，也带给我人生经验的增长和微薄的薪酬。xx让我第一次冠上了经理名称。让我顺利地开展了工作。几个月前何总给我一项任务就是开拓xx广东的市场，现在广东已经从没有一家实体店到拥有广州新大新，佛山南海广场，惠州吉之岛等多家自营店，我觉得今年xx在广东的布局已经完成。我也可以放心地向你辞职了。

很抱歉向专卖店提出离职!我是xx年头带着浑身豪情来到专卖店的，原计划在我们巨大的都城能有一番作为，如今看来这些宏大抱负都将离我远去了。大概我是一个弱者，不克不及去面临困难与波折，没能很好的预推测即将到来的狂风雨，以至于如今让我措手不及，不敢面临，面临重重压力，我只能选择躲避。

我自20xx年来本单位-×××工作，在此工作期间多受诸位领导的悉心照顾，在此表示深深的谢意!最近因为身体和其他一些原因不能继续安心工作，经过慎重考虑，决定请求辞职!我在离职以后会更加关心单位的工作，更加珍惜跟领导及同事建立的深深的友情!

也许你会猜测我的去向。但我自认没有能力去耕一块新田，我还是会去找一棵可以遮挡风雨的树，在树下我希望可以愉快地生活。哪怕一时间没有满意的我也不介意，因为我对自己充满信心。希望你理解。

话说多了就会铀簦但当我走出飞马离开xx的时候，我想我还是会回过头看一看。以后无论在那里，静心的时候我还是会回想起我在xx的日子，回想xx。

谢谢x小姐对我的信任，也谢谢陈总你对我的严格要求。祝愿你们的事业蒸蒸日上，也希望xx健康成长，请批准我的辞职申请。

虽然我的观念是：人需要不断的发展、进步、完善。我也一直在努力改变，变得适应环境，以便更好的发挥自己的作用。但是我觉得自己一直没什么突破，考虑了很久，确定了需要变换环境来磨砺。

此致

敬礼!

辞职申请人：xxx

20xx年xx月xx日

**销售辞职信简单篇十二**

尊敬的公司领导和同事们：

我很抱歉在公司销售最困难的时刻提出辞职!

由于目前从事之工作，无法实现人生目标，体现人生价值，出于对于理想的坚定信念，本着一颗报效国家奉献社会的热诚之心，本人现提出离职申请。

这是我的第一份工作，也是我做了十几年的老工作，从迈出校门的那刻起，我注定属于公司，我也很庆幸自己能够进入这个销售公司!这艘企业之巨轮，不仅载着我的职业生涯起航，更成为我事业平台的摆渡者。

我希望可以在此辞呈递交之后的2-4周左右离开公司，便于公司在此期间寻找更合适的人选，来填补职位的空缺。在接下来的工作中，我一定会认真做好本职工作。

在这里领导和同事们给予我无微不至的关怀和照顾，为先后提供给我五个工作岗位，催我磨砺，催我前行!我严于律己，恪守职业道德，以我滚烫之心报效公司的知遇之恩，培养之德。在这里我哭过，笑过，得到过，失去过，这个地方是我生命的一部分，是我成熟的印记!

做出辞职这个行为是我经过深思熟虑之后的决定，我是个完美主义者，一直以来我致力于追求完美，但是现实的情况却不允许我这么做，“换一种磨砺、换一种活法”或许是我默默无语最好的表达。离职前我将做好工作交接。

我知道，在经济环境不景气的大背景下，生活压力锋利如刀，找到一份合适的工作很难很难。但我相信，在强有力的调整之后，对生活最赤诚的渴望，会使我在时空的流转里找寻到生活动力的方向。请领导和同事们放心!

一切转眼即逝将成过去，而过去的一切都会显得美妙。大爱无疆，我对公司的关注胜过一切，领导和同事们的共同努力一定会把我们的企业带向成功。我双手合十，遥望那碧蓝的星空，祝福所有关心过我的人事业有成，生活幸福!

我恳请领导和同事们原谅我的离开，恳请公司接受我的辞职请求!

辞职的理由是因为我的身体状况。自去年做完手术以后，一直处于亚健康状态。特别是睡眠总是不好，有时一连好多天每晚只睡三两个小时。前段时间前后两次得了肺内感染，共打了20多天的吊瓶。在做全面检查的时候又发现心脏不好，有冠心病的征兆。

此致

敬礼!

辞职人：

年月日

**销售辞职信简单篇十三**

xx领导：

十分感谢您在我人生最困难的时候给了我这个平台，让我能在xx这样一个优秀的品牌中学习和成长。在过去的一年的工作中，由于自身能力不足等各个方面的原因，给公司带来了很大的损失和许多不良的影响，在此深表抱歉!

回想前面人生经历，挫折和失败并行，虽然不停的奔波，不停的努力，但命运却未能有太大的改变。在这一个礼拜的停工中，我去过江浙第一高峰——黄毛尖，观星星、月亮、高山和大自然，感受个人的渺小和人生的短暂;去过洞头海边，倾听海浪，看茫茫大海，感受大海的博大胸襟和气概。人生不过几十年，当须争朝夕。

过去，我总是把自己的挫折和失败归结于命运，经过这一段时间的反思和总结，我觉得是性格和品格的问题。xx，那天打电话给您，您以长者的身份对我的批评和指正，给了我很大的触动。是的，一个连责任感都没有的人是不可能完成永久的事业的。我一定会谨记您给我的教诲，努力将自己塑造成一个有责任感并具有高尚道德情操的人。

为了给公司一个说法，我决定辞职。

祝公司事业兴旺发达，祝xx和家人身体健康、万事如意!

辞职人：xxx

xx年xx月xx日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找