# 主持人10种热场方式台词(3篇)

来源：网络 作者：寂夜思潮 更新时间：2024-08-30

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。主持人10种热场方式台词篇一无论是做产品还是选项目，都要有特色，毕竟民族的才是世界的’，...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**主持人10种热场方式台词篇一**

无论是做产品还是选项目，都要有特色，毕竟民族的才是世界的’，下面有请各位欣赏舞蹈(最炫民族风)

刚才大家把贡印店面的照片，贴在了中国的地图上，有没有朋友直接贴到自己的家乡啊?贴了就对了，总有一天，我们贡印要把店铺开遍中国，我们要和各位在座的朋友，把您的家乡做熟做透，让您与我们一起共赢!因为我们这次招商会的主题就是：共赢未来，贡印红特产休闲食品创业论坛

嘉宾介绍(贡印集团董事长博县立、贡印集团总经理张振平、中国名牌专家)(中国名牌专家、中国国际名牌协会副会长，中国产品质量协会副会长 )贡印首席品牌顾问万力老师

最近一段时间，我们在河北青年报和燕赵晚报、报林上投放的广告引起了社会强烈的反响和创业开店者的追捧，每天都有许多电话来带你咨询，还有非常多的人直接到公司洽谈考察，为了能更全面的展现贡印项目、贡印模式，贡印特色，上个月25日我们已经召开过一次项目说明会，让我们没有想到的是会议完了之后，仍有众多的人对项目非常期待，不断来电咨询，为此我们特召开此次会议，为大家介绍我们的项目，从立项开始到今天我们有了成熟的产品体系、运营体系、和成熟的盈利模式，希望通过此次介绍，让大家能更好的认识贡印，有更多的精英加入到我们贡印事业的大家庭中。

升国旗：十八大已经胜利召开，主席原来就是在离我们不远的正定工作，我们贡印红特产，未来会打造一系列红色根据地的特产产品，国家稳定，我们商人才能更加成功，为了我们国家的繁荣富强。为了红特产文化能誉满中国，请大家全体起立，升国旗唱国歌。

一个强大的国家即使有这样的人，也要有其他常委和他一起才能保证国家的繁荣稳定，企业更是如此，成功的企业离不开一个成功的团队，我们贡印的招商团队就是这样的一个团队，为了更好的为加盟商服务，现在有请我们的招商团队以他们自信、饱满、热情的面貌展现给大家。

主持人发问团队的精神面貌怎么样?我们的团队好不好，回答好!我们的团队棒不棒?棒

一个美丽的梦想，一个好的领头人，成就的必定是一个好的未来，有什么样的力量把这个梦想推向成功呢?下面有请贡印集团总经理张振平先生为大家分享这神奇的力量(红色梦想)(20-30)

一个成熟的模式，一个好的品牌，卓越的领导，加上勤劳的贡印人，我们贡印事业必定大步向前，迈向成功 !贡印红特产能有今天不凡的业绩，离不开战斗在贡印店面一线的所有员工的共同努力。经过我们的业绩比拼和风采展示，最终评选出三大直营店长。下面请出我们优秀的三大直营店长做经验分享：

田长春、邢彩花、彭飞

无论是我们的招商团队还是刚才优异的店长，都向我们展示着贡印团队的优秀，这么棒的团队背后必定有一个杰出的灵魂人物，下面有请我们北京贡印集团董事长 薄县立 (激情创业)

感谢薄总分享创业的感悟!

俗话说，一个好汉三个帮，贡印模式一路走来，离不开众多供应商和加盟商的支持，再次表示衷心的感谢!我们很荣幸邀请到最受我们贡印红特产加盟商和消费者欢迎的部分产品的企业家代表：

有了众多实力雄厚的厂家的支持，贡印人一定会把贡印红特产事业推向全国，下面有请贡印招商总监李明给大家分享内容《商机无限》

感谢李总的分享

我说好，不算好，加盟商说好才算好，这次我们特意邀请到部分前期加盟的加盟商，下面请这些加盟商做经验分享

正定代理商 谢彦玲加盟商

创业也更学习一样，方法不对，努力白费，有的人创业轻轻松松一年就能几百万，有的人辛辛苦苦一年也挣不了几个钱，这个时候我们就要请教专家，学习别人的成功经验，下面有请中国名牌专家、中国国国际名牌协会副会长 贡印首席品牌专家万力先生 给大家分享《信任是金》

信任是金，承诺铸就未来，下面有请我们贡印人把我们的贡印目标和贡印承诺大声宣读;;

**主持人10种热场方式台词篇二**

各位先生/各位女士，大家下午好!欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，今天下午将是一个幸运的下午，好运的下午，让您搞装修、买建材、订家具彻底省钱的下午。今天下午我们现场还有来自全国的知名品牌商家现场奉献本年度最大的订单优惠，错过一下午，后悔好几年。我们热情地邀请今天到场的各位嘉宾，积极参与本次活动，让我们共同打造最绿色最环保最具创意的新家!

优惠活动：

非常感谢今天到场的各位嘉宾，主持人首先要恭喜你们今天下午的到来，因为在今天下午，你们将享受到本年度有可能是最大的优惠方案。作为主办方的潍坊华赢装饰，为今天到场的客户，特别精心设计了多重大优惠，分别是：

到场就有礼品——您来了就有礼品

现场两轮幸运大抽奖——

并单团购最终大抽奖

各位到场的嘉宾们，我们今天正在举行的是《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》，也就是为时一个月的省钱装修并单团购会只有今天一下午了，我们《装修过5关、建材过10关》活动，让您轻轻松松省下1-2万元。本次活动到目前为止，装订团购的报名客户已经达到了67户，已经大大地冲过了我们第四关，今天下午我们只要再报名33户，就可以顺利地突破第五关，让您省得更多。所以，对于今天现场的优惠，您千万不要错过，错过这一次，后悔好几年，因为您不仅错过了我们现场的优惠，还有可能错失一家真正高品质的家装公司!今天我们在现场特别推出了负风险承诺，您所下的订单，在10天之内都是可以无条件退单的，您所领到的礼品，我们绝不会收回。我们为什么敢这么做?市场上敢于推出负风险承诺的公司有没有?绝对没有，只有我们一家，因为我们对自己的家装品质和服务质量绝对地自信，才敢于推出这种负风险活动。朋友们，还等什么?马上抢订吧!负风险您还需要犹豫吗?拿起你们手中的订单，签下自己的名字吧，马上到收款处交订金吧，凡是在今天现场下了订单的客户，还可以参与我们接下来的订单大抽奖哦!

幸运抽奖说明：

各位先生，各位女士，下面我为您介绍一下今天下午幸运抽奖的规则。各位，在我们的工作人员手中有一个巨大的抽奖箱，这个抽奖箱里已经放置了我们特别为您发放的入场券，我们将在今天下午举行两轮的幸运嘉宾大抽奖，第一轮我们将在现场抽取5名欢乐奖，奖品是价值xxx元的礼品，第二轮我们将在现场抽取5名爆笑奖，奖品是价值xxx元的礼品，两轮幸运抽奖可以兼中兼得，也就是两轮您都有机会抽中，最高获得价值xxx(二轮价值相加的值)元的礼品。第一轮我们将在活动开始后就进行抽取，第二轮我们将在活动结束前抽取，所以请您务必不要过早地离开我们的会场，因为您抽取的不仅是幸运礼品，还将是您全年的好运气!现场的小朋友们也千万要记住，不要过早地离开我们的会场，尤其是要监督好你们的爸妈或家人，因为幸运奖品中有一项是专门为你们设置的哦!

幸运抽奖——邀请嘉宾：

各位先生/各位女士，接下来到了我们今天下午第一轮激动人心的时刻了，我们奖现场抽取5名幸运嘉宾，每位抽取的嘉宾将获得价值xxx元的礼品，这份礼品是我们精心挑选的，该产品……(大力介绍该礼品的好处)现在，我们隆重邀请今天到会的贵宾xxx为我们抽取第一轮幸运大奖，让我们用最热烈的掌声把贵宾请上舞台，各位，您的掌声越激烈，幸运程度越高哦!

幸运抽奖——抽奖前互动造势：

好，欢迎xxx先生/女士。接下来您将为我们抽取5名幸运嘉宾，您的幸运之手将决定我们现场嘉宾们的幸运，您准备好了吗?好的。在您抽取幸运嘉宾之前，我要问一下现场的嘉宾，有哪些人对此次抽取幸运奖有特别的心灵感应啊?在这里，主持人和大家透露一个重要的秘密，所有的幸运都是您吸引来的，这就是吸引力法则，您的渴望程度有多高，幸运就会有多大!来，认为此次抽奖一定能抽中您的嘉宾，请举一下右手，举的高一点，谁举手越高，幸运程度越大!好了，让我们敬请我们的贵宾伸出他的幸运之手，让我们秉住呼吸，在心里为自己加油!

有请我们的贵宾抽出五张入场券，不能少也不能多，只能是五张哦!

念中奖名单：

好的，五名幸运嘉宾已经抽出来了，是谁呢?今天第一轮的幸运将会是哪五位嘉宾呢?!有哪些人认为这五张入场券当中有你自己的名字?是你吗?是你吗?是哪一位呢?!请我们的贵宾大声地给我们念出来，如果是你，请快步跑到我们的舞台上，好吗，各位嘉宾做好准备了吗?好的，第一位是：(贵宾念，主持人重复)，我们有请这位xxx走上舞台，领取幸运礼品!第二位是……

好了，我们的贵宾不要走，还要由您的幸运之手给他们颁将呢!

颁奖：

我们采访一下第一名幸运嘉宾，刚才您对自己中奖特别自信吗?好的，对于我们今天的活动，您觉得我们现场的优惠力度是大还是非常大?哦，好的，既然今天现场的优惠力度如此之大，那么您是马上下订单还是立刻下订单?好的，恭喜您获得我们第一名幸运奖，请我们的贵宾为您颁奖!我们相信本次的好运将会陪伴您整个2024年!好的，有请我们的工作人员帮助xxx先生/女士把奖品领下去，同时，领着我们这位先生去现场马上下订单，谢谢!掌声响起来!

开场前30分钟

主持人在开场前30分钟不断进行主题播报与优惠播报，如果在开场前有订单产生的话，

也可以进行订单播报。如果公司有宣传片的话，可以在开场前播放该公司宣传片。开场前的音乐一定要配合到位。同时进行活动预告。

活动预告内容如下：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00(在1：40分时视现场到场的人数而定，如果人员到的比较多的话，则是2：00，如果到场人员不够多，则可以延迟到2：20或是2：30分开始)正式开始!来到现场的各位嘉宾，请在我们工作人员安排下，找到您的座位坐下，我们为您准备了精美的水果与干果，您可以尽情享用。同时，我们的活动规则与优惠也已经放在您的座位上，您可以先行浏览一下。祝各位参加下午的活动心情愉快!

开场前5分钟

开场前五分钟，主持人要进行活动的正式预告!

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的5分钟，请我们的工作人员和到场的客户不要再在现场走动，尽快到我们的座位上坐下。为了让您有一个不受干扰的活动环境，请到场的各位嘉宾将您心爱的手机，调到静音的状态，谢谢您的配合!

3分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的3分钟，让我们尽情期待!

1分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的1分钟，精彩的活动即将开始!

开场前话术

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的10秒钟，请到场的各位好朋友和主持人一起进入倒计时：10，9，8，……1，好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，请举起你们热情奔放而又创造财富的双手，用最最热烈的掌声，有请今天下午活动的顶级美女主持人闪亮登场!

谢谢，谢谢各位热情的掌声!主持过上百场活动的主持人发现，在每一次活动现场，掌声最激烈的人，都是素质特别高的人，都是运气特别好的人，都是最能发大财和赚大钱的人，让我再次看次你们最能代表潍坊人的高素质的掌声!(笑)，谢谢，谢谢，谢谢!

良好的沟通来自于第一时间的自我介绍，我是受潍坊华赢装饰工程有限公司委托，担任本次《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的主持人，我叫李赫。李是李克强同志的那个李，木子李，赫是赫赫有名的赫，也就是两个“赤”字组成的赫，赫代表什么意思呢，就是红红火火的意思，所以，今天到场的各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，从认识李赫的这一刻起，你们的日子将会每一天都红红火火，你的生意也从此会每一天都会红红火火!最美好的祝福送给今天到场的每一位朋友!谢谢!(深鞠躬)

在今天的活动开始，主持人谨代表潍坊华赢装饰工程有限公司，欢迎大家的到来!

我相信今天到场的每一位嘉宾，都是刚买了新房要进行装修的客户，首先恭喜你们买到了最好的房子，即将在新房里开始全新的生活!恭喜你们!

潍坊华赢装饰是一家以施工最优秀著称的公司，成立以来，凭着优良的服务、精湛的施工工艺，赢得了无数客户的良好口碑。今天我们的现场也邀请了过去选择华赢装饰的老客户朋友，请到场的老客户朋友们站起来，和今天到场的新客户朋友们打一声招呼。非常感谢你们过去的华赢装饰的信任，你们真有眼光!同时也非常感谢你们对今天活动的支持，你们的光临，是我们华赢装饰全体同仁们的无比荣幸!谢谢你们!

介绍嘉宾话术

谢谢!在今天的活动现场，我们还荣幸地邀请到了很多的贵宾，他们分别是：

……

让我们对他们的到来，表示真诚的感谢和热烈的欢迎!

谢谢!

介绍活动内容

今天是《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的日子，也就是潍坊站活动的最后一个下午。在今天的活动现场，潍坊华赢装饰还将向大家展示他们使用的最新的最环保的施工材料，材料好工程品质才能好，各位说是还是不是?!是的!同时，潍坊华赢装饰还将展示他们实行五年并且还在不断升级的铂金标准工艺，所有看过潍坊华赢装饰工地的客户，无一不为他们的铂金标准工艺所震撼，好工艺才能制造出好家装，各位说是还是不是?!是的!今天的活动现场，潍坊华赢装饰的一线施工工人也来现场，将为你们现场演绎他们最精彩的技术水平，好工人才是好质量的最终保障，各位说是还是不是?!是的!谢谢大家的配合。

开场舞蹈

好的，欢迎各位来到本次《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》活动现场，接下来，我们将首先欣赏最动感的舞蹈《………………》，掌声有请我们的舞蹈演员们隆重登场!

嘉宾致词

谢谢我们的舞蹈演员们的精彩演出，再次把掌声送给他们!

下面，我们有请潍坊华赢装饰的王总为本次设计节

致辞

!

谢谢王总，王总的讲话很实在，潍坊华赢装饰的服务品质正如王总的为人一样朴实，实实在在!好的家装效果，不是靠忽悠就能忽悠出来的，只有实实在在的材料、实实在在的工艺和实实在在的服务，才能最终做好，才能最终让客户放心。各位说是还是不是?!

下面，我们还荣幸地邀请到来自………………的贵宾为我们

致辞

!

谢谢xxx贵宾!

开场幸运抽奖

接下来这个环节，是今天现场最幸运最开心的环节了，我们将在今天到现场的所有嘉宾当中，抽取第一轮幸运奖品!(内容见幸运抽奖)

好的，刚刚有5名幸运嘉宾获得了我们今天活动现场的第一轮幸运大奖，没有抽到奖项的朋友们也不要着急，我们今天活动现场还有第二轮的幸运抽奖，同时也有订单大抽奖，只要您坚持到最后，幸运抽奖的机会很有可能降临您的身上，而且第二轮幸运奖的奖品更加丰厚!刚才已经抽到奖的朋友们也不要离开，第二轮您仍然有机会中奖!

作为主持人，现在要把最好的幸运砸给您，主持人手里有现场扔给大家的礼品，看看哪些朋友能抢到主持人送给大家的幸运礼品哦!(主持人扔毛巾等软礼品)

主题演讲

好的，请大家保持安静。我们知道，新房装修最重要的是材料，材料环保程度怎么样，材料质量到底怎么样，直接影响我们家装的品质。接下来，我们有请潍坊华赢装饰的xxx经理，为我们讲解华赢装饰的施工材料。掌声有请!

现场订单

好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，看了刚才我们xxx经理为我们介绍的潍坊华赢装饰的施工材料，您是不是觉得把新房的装修交给华赢装饰做，是特别的放心呢?!是的，潍坊华赢装饰正是用他们实实在在的材料，赢得了客户的120%的满意。所以，您今天来到我们的设计节的活动现场，那是来对了!在我们今天的活动现场，潍坊华赢装饰为我们推出特别的优惠活动，优惠政策我和大家再次公布一下：(介绍优惠政策)

优惠政策如此之好，您还等什么呢，赶快和我们的工作人员一起下订单吧，订金7天以内无条件退单，负风险的订单政策，您还犹豫什么呢?我们为现场的各位好朋友开放15分钟的首轮订单时间，赶快抢订吧!15分钟以后，我们还有精彩的施工工艺讲解，请您千万不要错过!

订单播报

好的，主持人刚刚接到消息，今天活动现场的第10个订单已经产生，恭喜来自xxx小区的xxx先生/女士。请这位先生把胸牌换成我们红色的“vip客户牌”，并且不要走开，稍后我们会举办订单大抽奖，奖品特别特别丰厚哦!主持人今天很遗憾，我的房子很早就装修好了，否则我会立即下订单，参加订单大抽奖，把一等奖xxx抱回家!

好的，又有订单了!

……

第二轮主题演讲

好的，在刚才的15分钟时间内，有很多的客户现场下了订单，恭喜以上抢了订单的各位客户。接下来，我们有请潍坊华赢装饰的xxx经理为我们介绍他们特有的铂金标准工艺(根据主讲人的主题来确定)，掌声有请!

老客户分享

好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，看了刚才我们xxx经理为我们介绍的潍坊华赢装饰的铂金标准工艺，我都觉得如果采用这样的施工工艺，怎么会装不出高品质的房子呢?现在，我们请以前选择华赢装饰的老客户xxxx先生/女士，给我们分享他的装修心理感受!掌声有请!

(客户分享时，现场播放客户家的幻灯片)

哇!华赢真是有心人，把全程的照片都保存得如此之好，我想问一下，是不是每个客户都能享受到你们施工照片了服务呢?王总，是吗?(王总：是的)啊，太好了。那王总，这些照片能不能最后给客户自己留存一份，作为新房装修的纪念呢?

好的，各位，华赢装饰有如此好的铂金标准工艺，新房装修就不要犹豫了，我们应该马上而且立刻与华赢下订单，成为他们的vip客户了，是不是?好的，再次开放15分钟的订单时间，上一轮没有预订的朋友，千万不要再错过这一轮的机会了!

第二轮订单

在我们今天的活动现场，潍坊华赢装饰为我们推出特别的优惠活动，优惠政策我和大家再次公布一下：(介绍优惠政策)

优惠政策如此之好，您还等什么呢，赶快和我们的工作人员一起下订单吧，订金7天以内无条件退单，负风险的订单政策，您还犹豫什么呢?我们为现场的各位好朋友开放15分钟的首轮订单时间，赶快抢订吧!15分钟以后，我们还有精彩的施工工艺讲解，请您千万不要错过!

订单播报

好的，主持人刚刚接到消息，今天活动现场的第40个订单已经产生，恭喜来自xxx小区的xxx先生/女士。请这位先生把胸牌换成我们红色的“vip客户牌”，并且不要走开，稍后我们会举办订单大抽奖，奖品特别特别丰厚哦!主持人今天很遗憾，没在潍坊买房子，否则我会立即下订单，参加订单大抽奖，把一等奖xxx抱回家!

好的，又有订单了!

……

第三轮促单

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，看了我们刚才的工人师傅们的精彩手艺，您还等什么呢?赶快下订单吧，最后五分钟给到大家!

第二轮幸运大抽奖

好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》的活动现场，接下来我们将进行第二轮幸运大抽奖，只要您有入场券，就有机会参加本轮的大抽奖活动，本轮的奖品是价值……(参见抽奖环节)

最后促单

真的是很丰厚，第二轮的奖品。主持人也想要哦!呵呵。接下来，还有20分钟，我们就将进行更加丰厚的订单大抽奖活动，订单抽奖的资格是，只要您在我们活动现场，与潍坊华赢装饰下装修订单，即可参加订单大抽奖。订单大抽奖的奖品设置如下：

一等奖1名，奖品是价值……

二等奖

三等奖……

到场的各位先生/各位女士，各位小朋友，赶紧下订单吧，马上我们就要举行订单大抽奖了，看看您的运气如何，看看幸运大奖能否降临到您的家里?!不要犹豫，不要再等待，今天我们现场实行的负风险订单策略，订单没有任何风险，您还犹豫什么?立即行动，立即行动，立即行动吧!

我们的订单活动只剩下最后的20分钟时间，千万不要错过!

订单播报

好的，主持人刚刚接到消息，今天活动现场的第40个订单已经产生，恭喜来自xxx小区的xxx先生/女士。请这位先生把胸牌换成我们红色的“vip客户牌”，并且不要走开，稍后我们会举办订单大抽奖，奖品特别特别丰厚哦!主持人今天很遗憾，没在潍坊买房子，否则我会立即下订单，参加订单大抽奖，把一等奖xxx抱回家!

好的，又有订单了!

……

倒计时

最后五分钟，只有最后五分钟了!到场的各位先生/各位女士，各位小朋友，赶紧下订单吧，马上我们就要举行订单大抽奖了，看看您的运气如何，看看幸运大奖能否降临到您的家里?!不要犹豫，不要再等待，今天我们现场实行的负风险订单策略，订单没有任何风险，您还犹豫什么?立即行动，立即行动，立即行动吧!

最后三分钟，本次设计节的订单活动只有最后三分钟了，马上我们就要举行订单大抽奖。三分钟以后您将错失订单大抽奖的机会了，立即行动，立即行动吧!

最后一分钟!最后一分钟了。潍坊华赢装饰2024春季家装设计节的订单活动只剩下最后一分钟了，不要犹豫，负风险订单策略，还需要商量吗?还需要考虑吗?不需要，立即行动吧，最后一分钟!倒计时开始，20秒，19秒，18秒，……5秒，4秒，3秒，2秒，1秒……

订单结束!

没有下订单的，再也没有机会了!接下来，请工作人员把所有的订单券放进我们的订单大抽奖箱里!我们来检查一下，是不是所有订单券都放进去了，把所有的订单券都拿出来，我们先念一下，如果你的订单没有被念到，请您站起来提醒一下，好吗?

订单大抽奖

激动人心的时刻即将到来!今天活动的一等奖奖品是价值……二等奖，三等奖……

下面，我们有请xxx贵宾为我们抽取今天订单奖项的三等奖，三等奖是?名，三等奖将是哪些vip客户呢?好的，请我们的贵宾抽取?名三等奖。各位订单的vip客户们，抽奖箱要不要再晃动一下?好的，晃一下，再晃一下，再摇一下，摇动得激烈一些，呵呵!

好的，?名三等奖已经抽出来了，我们的三等奖奖品是价值……谁会中奖呢?接下来请我们的贵宾大声念出来，念到的vip客户请您全家都走上舞台，好吗?

第一位是……请全家走上舞台!

第二位是……

我还是要采访一下获奖家庭，先采访小朋友，小朋友您高兴吗?

……

接下来，我们要抽取的是二等奖，我们有请贵宾xxx为我们抽取二等奖。

接下来我们抽取今天的一等奖，一等奖得主是谁呢?刚才中过奖的朋友，一等大奖与你们无缘了，没有中奖的朋友，你们才真正的有机会，先来点激烈的掌声为自己加油吧!

我们有请贵宾xxx为我们抽取一等奖。

……

结束语

好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，《全国500城省钱装修并单团购会潍坊站闭幕活动》活动到此就要结束了，潍坊华赢装饰感谢您的到来，恭喜您成为我们的vip客户，我们祝福您在2024年里事事顺心，心想事成，身体健康，家庭幸福，生意兴隆!请各位朋友收拾好自己携带的物品以及我们送给您的礼品、资料还有中的奖品，有秩序地离开我们的现场。

**主持人10种热场方式台词篇三**

尊敬的各位来宾，各位朋友，女士们、先生们、大家、下午好!很荣幸能和现场的嘉宾们相聚在“xx11周年庆暨招商推介会的活动”的现场，我是主持人ee，在此我谨代表重庆xxxxxx餐饮管理有限公司全体小伙伴们对所有嘉宾各位朋友的到来表示最衷心的感谢和热烈的欢迎，欢迎大家，欢迎你们!

一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们相聚与此，今天这场招商推介会将以“共享、共赢、共发展”为主题，从多个维度让大家了解快消品行业发展前景及xxxxxx未来的展望。今天也会以全新的视角，为你解决创业前期，中期及后期将会遇到的实际问题，为你量身打造专属于您的创业计划。

①相信接到邀请函的朋友都知道，本次招商会是xxxxxx别开生面的一次创新，诸位对于进军快消品加盟行业或许还有很多困惑，经济如此疲软的今年xxxxxx快消品为何屹立不倒?它市场影响力又有多大?我们如何才能迈出成功的第一步?等等，大家先不要着急，因为，我们今天请到了xxxxxx快消品的总经理专程来为大家解答这些疑惑，现在，让我们以热烈的掌声，有请xxxxxx快消品总经理xx为大家做行业趋势的解析，带领各位迈出成功的第一步，有请。

总经理发言：

(总结)听完x总的分享，大家觉得有没有用?让我再次以热烈掌声感谢彭总无私的分享，(因为据我所知，就彭总刚才讲授的店铺选址对外是2万块一堂课)当然店铺选址只是开店的第一步，要经营好一家店后续还需要更多的专业知识支撑，在xxxxxx我们有专业的技术人才为各位创业征程护航!

②当店铺选址的疑团被解开，各位是不是觉得还有更多东西想去了解，比如：开快消品店到底赚不赚钱?选择加盟，品牌是不是最重要的?以后经营中遇到问题由谁来帮我解决?最后让真实的数据告诉大家：你到底适不适合开快消品店?接下来，就有请我们xxxxxx招商部的x经理带领大家更深次的去剖析解决以上列举实际问题，掌声，有请!

x经理演说：

③(总结)相信通过封经理对xxxxxx深度剖析后，我们更坚信与这样的行业翘楚合作必然能获得共赢。为了让大家对xxxxxx有一个更加全面的认识，接下来的时间就交给在场的各位嘉宾。现场每桌我们都安排了专业的招商顾问，接下来他们将一对一的与各位进行交流沟通，同时在我们座位的后方有我们xxxxxx的专家团队，他们分别是xxxxxx网络推广领域的专家w先生、xxxxxx首席饮品研发大师yy女士、店铺管理、营运督导领域的专家mm先生，大家如果有问题要咨询专家的，请联系你对应的招商顾问，谢谢大家! ④ 各位，我刚才临时接到一个重磅通知，我们xxxxxx快消品董事将会给在场各位送上神秘大礼，让我们以最最热烈的掌声有请w董上台!

(放出优惠) 这个在xxxxxx肯定是首开的先例，我都为没有来现场的人惋惜，在场的各位朋友，招商顾问就在您的身边，赶紧行动起来吧!

结束语：

共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手xx，拥抱xx，一起走向成熟，一起收获成功! 本次会议到此结束，感谢各位朋友们的支持和参与，让我们期待下一次的相聚!再会!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找