# 2024年律师所工作总结(4篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-10-05

*总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优...*

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

**律师所工作总结篇一**

一、\_\_年度律师工作的简要回顾。

(一)全年主要工作概况。

充分发挥法律顾问职能，全面参与各项应诉、申诉、执行异议及和解等司法活动，截止至11月底，共承办三灶区和区属企业的各类案件为17件(其中诉讼案件11件20庭次，提出执行和解及异议4件，民事申诉案件2件)，涉案金额高达32,320万余元，通过应诉、提出执行异议及和解等方式，共计挽回潜在的经济损失达5670万余元。

另出具非诉法律意见书16份。办理法院的协助执行事务12件。开展法制教育课3场，专题讲座2场次，接受普法的职工达200多人次，发放宣传材料30多份，解答群众法律咨询680多人次，接访当事人的诉求达132批220人次，办理网上投诉回复12件16人次。

(二)、主要经验及做法。

1、充分发挥法律专业优势，积极做好普法工作。

一年来，本人积极投身于普法工作，根据“\_\_”普法工作目标和要求，紧紧围绕三灶管理区应债维稳工作大局，积极应对应债工作的新情况、新问题，坚持说理释法，耐心解释，努力营造良好法制环境，提高机关和区属企业职工的法律素质，并结合工作实际，探索普法工作的新方法、新路子，采用下企业调研、开展普法课和专题法律讲座等多种形普法，取得了良好的实际效果，为促进三灶管理区机关和区属两个文明建设和社会和谐稳定作出了贡献。

一是针对三灶管理区属企业多的特点，重点宣传劳动法。本人多次深入到天元公司、金湾房产、副食品公司、金海滩公司等企业，与职工交心，着力宣讲劳动法和劳动仲裁法方面的法律知识，切实维护职工的合法权益。

二是宣讲安全生产方面的法律知识，预防和减少安全事故的发生。针对区属企业类型多、安全生产任务重的情况，每半年和节假期前都下企业进行安全生产知识的宣传和督促，三年来，所有企业没有发生大的生产安全事故。

三是开展公务员依法行政教育，树立依法、高效、廉洁、责任公务员意识，为单位“争先创优”提供法律服务。

四是开展保密法的宣传教育，加强保密意识。三灶管理区历史遗留问题较多，特别是一些工作秘密要求高，\_\_难度大。通过开展保密知识竞赛、签订保密责任状等形式进行保密法知识的宣传。

五是积极参与社会治安的综合法理工作，做好法律服务，全力维护社会和谐稳定。

2、妥善处理信访投诉，全力维护社会和谐稳定。

今年，正逢亚运在广州举办，航展在珠海举行，“两会”是向世界展示珠海的良机，也是挑战，实现两个确保的敏感时期，维稳工作显得更为重要和突出。为认真落实区委、政府的要求，做好同区信访、司法部门的联络工作，建立互动、互通的信访联动机制，针对出现的个别影响较大、难以处理的信访案件，及时请求有关部门给予配合。本人还对历年来的重点上访案件进行排查，并向领导提出建议，确保排查到位、措施有力、责任明确。同时着重参与了对重点上访人物的稳控工作，为珠海航展积极的社会和谐稳定做出了努力。

**律师所工作总结篇二**

这份年终总结不是写给领导看的，也不是写给当事人看的。主要是给自己看，其次是给同行的朋友参考。所以，可以不拘一格，但是，必须真实。

首先，谈收获。

收获分为物质的和精神的。

物质上的收获当然是指收入。俗话说的好，别问女人的年纪，别问男人的收入。所以只能含糊地说说。去年一年的收入比我参加工作以来8年的总收入还要多-----以前的工资确实太少了-----这让我尝到了律师这个行业的甜头。这里面还包括了杀富济贫的成分。对于富裕的当事人，我下手绝不留情，而对于比较困难的当事人和熟人，我往往是赔本赚吆喝。两下基本可以扯平。

同时要说的是，这一年来，精神是比较空虚的，甚至可以说是堕落。想起郑智化的歌“总是靠一点酒精的麻醉才能够睡去”，就是这样,

感觉自己成了一台机器，机械地对待每一个案件。很少有实习时的那种兴奋和激情。辩护词和代理词总是在开庭前一个晚上才写好。律所就像车间，或者就像一个卖场，我是流水线上的工人，我是柜台后的营业员。我已经不愿意再回到受约束的机关或者公司上班，每天给领导点头哈腰，准点上下班，领取一份不高的工资,但是我又不是很满意现在的工作状态。因为还是需要为五斗米折腰。必须和自己不喜欢的公检法官员们接触，甚至称兄道弟。就算心里操了他一万遍祖宗，面子上还得表示尊重，还不能让他看出你鄙视他。经常要和自己不喜欢的人打交道，是一件很郁闷的事情。何况，还得陪他们吃喝玩乐，为他们买单，还得做出一副心甘情愿的样子。

没有人比律师更企盼法治了。

业务上应该也有一些收获。一年来走的是万金油的路线，各种类型的案件都有接触。包括劳动案件三个阶段、医疗纠纷、房地产、合伙、借贷、合同、人身损害等等，刑事案件也是形形色色，强x案件都接触了几起，杀人放火抢劫强x贪`s贿伤害诈骗骗税盗窃法律顾问也做了一些。同时，在电台、电视台做过几次嘉宾，在本地的日报晚报上也露脸若干次。跟媒体的接触还是比较密切的。虽然效果目前不是十分明显，但总有一天要开花结果。机遇只偏爱有准备的头脑。

业务上的收获不是体现在自己办了多少案件，而是体现在接待当事人比以前更沉稳，出现在法庭上更冷静更自信。经验的积累就是靠一个个的案子，一次次的失败。在办案中，不会再像以前那么毛躁和激动。当然，也可以认为是失去激情了。

这一年办理的诉讼案件，胜败比率没有统计过。但是，往往是，输得并不服气，赢得也不是很坦然。有时候会问自己，这个案子之所以输，到底是不是我的责任?而这个案子赢了，到底是不是我的功劳?这个问题越想越头痛。最后为了安慰自己，得出的结论是：这个案子赢了，当然和我的努力是分不开的，我对得起律师费。而这个案子输了，不是我的责任，我已经尽力了，判决书不是我写的，只要我自己认为自己是对的就行。还是想想东坡先生说的，胜固欣然败亦喜。

毫无疑问，随着经验的逐渐增加，办理各种案件将会更加顺手。就像熟练工一般，庖丁解牛，游刃有余。

接下来要说说这一年的教训了。收获是明摆着的，不说也在那里。而教训，就一定要认真总结了。

最大的教训还是----认真面对你的当事人!!!

来者不善啊!这年头，什么人都有，而跟律师打交道的，往往是刁民。如果对这些人不设防的话，最后惨死的就是律师了。做一个律师，除了胸有成竹之外，还得胸有城府，守口如瓶。这一年，虽然时刻提醒自己把当事人视为最大的敌人，但是还是有疏忽的时候，被当事人搞得狼狈不堪。所以，我已经把自己的手机开机问候语设置为“小心谨慎”。在中国做律师，本身就是刀口上舔血，火炉上跳舞。人心难测啊。

第二个教训就是----坚持你自己。

做律师以后，进入了一个新的圈子，要面对种.种诱惑。很容易迷失自己，让自己左右摇摆。一面是海水，一面是火焰。一边是当事人，一边是公检法。是为当事人得罪公检法，还是为公检法出卖当事人?怎么做都是错的。所以，有必要时刻与自己的心灵对话，时刻问自己，我想做一个怎样的人?

每个人都有自己的原则。这些原则就是我们的道德底线。有时候，宁可牺牲一些东西，牺牲一些利益，也要坚持自己的原则。否则的话，底线崩溃，道德沦丧，一败涂地。即使盆满钵满，心灵也是空虚的。

第三个教训是----钱是赚不完的，身体和亲情永远是第一位的。

律师中间，也存在攀比。主要还是比收入。为了多赚钱，疲于奔命，累垮了身体，冷落了亲情。钱是什么，存在银行无非就是一个阿拉伯数字，取出来无非就是一叠纸，花出去也不过就是一堆商品。说到底，钱就是一个物质。虽然物质是第一位的，但是，如果物质不是匮乏，那么，精神就要升格为第一位的了。

就算我们是赚钱机器，也要维修和保养。我们并不是机器，我们还有亲情。所以，有些案子可以不做，有些钱可以不赚。一定要给自己时间，给家人时间。

教训有很多，甘苦自知了。

接下来说说明年的打算。

排在第一位的，是学习，学习，再学习。向书本学，从实践中学，向老师傅学，学习永远是没有止境的。一天不学习就要退步。要有可行的学习计划。

排在第二位的，是进一步巩固和建立自己的案源网络。律师不是姜太公。尤其是刚刚出道的律师，等客上门是不行的，必须要有市场观念，要主动出击。新入行的律师越来越多，老律师名气越来越大。一方面要守住自己已经有的市场份额，一方面要开拓新的市场。仔细梳理一下自己手里的资源配置，不要放过任何一个可以发展的客户。当然，对于案件也要进行挑选。有些案子，如果没有很大的意思，比如学不到东西也没有太多的油水，可以交给别人去做。要做一些有价值有意义的案子。

排在第三位的，就是要玩一些地方。律师的工作压力大，精神压力大，所以每年都要给自己放一次长假。趁着没有安排开庭的一周或者半个月时间，换上另外一张手机卡，出门旅游去。不要喧闹的都市，不要车水马龙的旅游景点。去一个风景优美的乡村住上一段时间，带上唐诗宋词，带上mp3，简单的行李，就像泰坦尼克号中杰克所说----享受每一天。

**律师所工作总结篇三**

迎着春节的爆竹声，圆满结束了自己执业的第一年度。回顾20\_\_年的工作，我在律所主任及律师和同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照办理法律业务的要求，较好地完成了律所指派及其当事人委托的工作。现作如下工作总结：

一、开展各项律师业务情况

(一)在思想品德方面。本人虽然不是党员律师，但是始终保持清醒的政治头脑，始终坚持国家法律精神，遵守律师职业道德和执业纪律，维护国家法律的正确实施，促进司法公正，促进社会和谐与稳定，并对国家颁布和修改的各项法律法规进行认真的学习，跟上法治发展的脚步。特别是对新的刑事诉讼法和刑法修正案(八)的学习。

(二)在政治学习方面。虽然我很少观看新闻联播，但是通过网络如博客、各类论坛、微博和微信等新媒体，对国内外重大事件和我国政府的对策都时时关注，特别是一些在全国范围内影响巨大的大案要案。同时，也利用新媒体为当事人提供法律咨询，普及法律知识，提高公民的法律素质，取得了良好的实际效果。

(三)办理业务方面。1年来共办理民事案件3件，刑事代理(辩护)4件，非诉讼案件2件，法律援助案件32件，法律咨询及代收15件。在办理各类案件过程中，我认真分析法律关系，研究法律、法规规章及地方性法规，拟写辩护词和代理词，整理并制作证据目录，找出案件的争议焦点，通过办理各项案件从中学习和锻炼了业务能力，也从中温故了法律知识。特别是自己办理的第一件建水一家公司的公司确权纠纷案件和第一件州内重大的刑事案件。

其他大部分是法律援助案件，有当事人家属经济困难无力委托律师的，也有自己有可能被判处无期以上徒刑的，还有几件是涉及外国人的，通过提供法律援助，让每个当事人都充分行使了法律赋予他们自己权利，彰显了法治的精神。每个案件办理完毕后，我都抽时间将办案心得发表在自己的博客上，在总结中认识到自己的不足。

在平日的法律咨询过程中，大部分是婚姻、赡养、财产分割、合同纠纷等法律问题，对于每个前来咨询的当事人都耐心倾听，认真说理释法，耐心解释，提供良好的法律意见，化解社会矛盾。

二、参加律师协会组织的培训

每年律师协会为律师组织的培训分为网上听课、全州律师现场业务培训和律师自愿的培训，去年我在网上听课主要涉及刑事方面的，现场的三天培训包括刑事和房地产公司业务。通过培训，从中学习了不少专业律师的工作方法和业务知识，为自己的成长起到了良好的帮助作用。

三、工作中的不足。

过去一年的工作使我用细致、认真负责的办案态度，熟练的办案技巧和高尚的职业道德不仅赢得了委托人的信任和感激，还形成了良好的社会影响。同时我也深刻体会到自己知识不足，特别对一些司法解释和部门规章不够了解，在办案过程中也存在一些技能少的欠缺，比如庭审中的一些发问技巧和庭审应变能力。同时，对除法律领域的书籍涉及不足，阅读量不够，导致视野不开阔，今后我将再接再厉，进一步钻研法律业务，为社会提供更为优质的法律服务。

**律师所工作总结篇四**

x月x日入律所实习至今已有两月有余，感受颇多，著述为文，当作总结。

律师要有自己的思想，没有思想的律师，永远也不会成为一流的律师。律师不仅要精通法律，而且要了解商业运作的归则，理解法官裁判风格，体会客户真正需求。同时，思想上还要注意遵守执业操守，保护好律所和律师自身利益。如果要很好平衡这些复杂的关系，需要律师将具体的工作逐步提炼为工作的指导思想，并贯彻到工作中去。这样，有了思想作为指导，律师才能逐步形成成熟、稳健的执业风格。

律师仅有思想是远远不够的，还要特别注重实务操作。

律师实务操作应是多方面的，但本人想结合自身实习经历，浅谈两个方面。一、案源

有人认为实习律师当务之急是学会案件实务基本操作，有没有案源关系不大。实习时要尽快学会实务操作无可厚非，但对待案源的态度，本人不敢苟同。实习是为一年后执业作准备的，如果不从实习阶段就开拓案源，那么等到执业以后再去开拓，就会像有的律师一样，执业都一两年了，还没什么案子，没什么事可做。那就未免太晚矣!其实自己细想一下也知道，案源是律师执业的第一步，没有案子，还怎么做案子?所以说实习阶段就开拓案源是十分必要的也是十分重要的!既然如此，那么怎么开拓案源呢?

我想主要应从以下两方面着手：

(一)宣传自己，让客户了解自己。把自己的个人情况放到律所网站上，制作个人网页，参加网上法制评论等。

(二)培养社会关系

1.培养与公检法司各机关的关系

(1)通过随律师一起办案认识各机关人员，了解他们，向他们虚心请教一些办案问题，与他们进行良好的沟通，给他们留下深刻地印象。

(2)通过自己单独去办律师交办的案子，认识各机关人员。去办案见面时要有礼有节，给人留下良好地第一印象，这样第二次去就会记得起你。如此“一回生二回熟”，彼此就认识了，以后要办类似的案子就方便多了。

(3)通过亲戚朋友认识公检法司各机关人员，并保持良好关系。2.培养与各企业的关系

(1)通过亲朋好友认识企业管理人员，与他们沟通，保持联络，为一年后打下案源基础。(2)通过老乡关系认识了解一批企业，为今后执业，进一步开拓案源和市场。3.培养社会其他各行各业人员的社会关系，包括同事关系。二、执业技巧

执业技巧应是多种多样的，但两个多月的实习让我感受最深的，莫过于律师的收费标准、收费技巧和如何准备立案。

(一)收费标准和收费技巧

每个律所都有自己的规定，但国家物价部门和律师协会又有些不同规定，这其中有些重合和交叉，这些怎么处理。这是一般情况。还有特殊情况的，比如疑难复杂案件怎么收费?到底可收多少费用要心里明白。实习一个月还没搞明白，而且自己对此还没予以足够重视。用主任的话说“吃饭家伙还没掌握好”。自从主任前几天的一次谈话，才使我醍醐灌顶。的确，自己连入行之门都搞不清楚，谈何入行?一般案件按照收费标准计算，根据省律师协会文件确定的疑难复杂案件可以在收费标准的1-5倍内收费。对一些个人当事人确实经济有困难，也可在当事人提交申请减交后，经主任批准略收低些。

(二)如何准备立案

1.了解案情，倾听当事人陈述，与当事人良好沟通，深刻理会当事人真正意图，合理分析案情，告知当事人成功的可能性和注意事项，让当事人心中有底又有信心，但不要打保票，把话说死了。

2.写律师法律文书(1)写起诉状a、民事起诉状

在全面了解案情的基础上写好起诉状。这写起诉状需要先有个初稿，再细化修改，“文章是改出来的”，起诉状也不例外，但一般改两次就差不多了。文字上要言简意赅，格式上符合文书要求。一般起诉状文书不要超过两张纸，因为不是每个法官都有这么耐心和细心的，所以力求意尽的前提下求简。

b、刑事自诉状

多看律所律师往年诉讼的典型文书，然后结合案情自己写。c、行政起诉状

律所行政案较少，自己可看些法律文书方面的书。(2)辩护词

要学写辩护词，就要看律师典型的刑事辩护词，作为参考多学习，多请教，不懂就问。(3)代理词

要多看代理词，再结合律师交办的案子自己写，写完后经律师看后有哪些不足，自己再改，体会一下自己为什么这些没有注意。

3.案件表。

依表顺序装订，要记住。通过办案多次装订来掌握，按当事人人数制作副本。4.去法院立案。

注意自己先算一算诉讼费，好自己先准备费用。以上是两个多月来的实习心得，作个总结，当今后指导。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找