# 业务员简历自我评价(五篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-07-17

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。业务员简历自我评价篇一目前所在： 广州...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**业务员简历自我评价篇一**

目前所在： 广州 年  龄：

户口所在： 江西 国  籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民  族： 汉族

诚信徽章：  未申请 身  高： cm

人才测评：  未测评 体  重：

◆ 求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 贸易

工作年限： x  职  称：

求职类型： 全职  可到职日期： 随时

月薪要求： ～x元  希望工作地区： 南沙区，广州，

◆ 工作经历

温州机械有限公司    起止年月：- ～ -

公司性质： 私营企业  所属行业：房地产/建筑

担任职位： 外贸业务员

工作描述： 公司是集生产，研发，销售不锈钢栏杆配件为一体的生产厂家。

主要职责：

＊通过网络、展会（主要是国外展会）等途径开发新客户。

＊国外客户来厂参观及验货的接待及安排。

＊跟进订单全过程，如确认客户图纸，品质要求，跟进生产进度。租船订舱，安排报关，熟练制作co, form a 等出货单据。

＊解决生产、验货、出货出现的各种问题。

＊与技术部沟通，改进产品以保证产品的使用性能及安全性。

＊根据客户要求及图纸研发新产品，不断满足市场要求。

＊处理售后客户投诉如产品尺寸等问题。

离职原因： 需回广州

温州电器洁具有限公司    起止年月：- ～ -

公司性质： 私营企业  所属行业：房地产/建筑

担任职位： 外贸业务员

工作描述： 公司是集生产，研发，销售排气扇等电器和卫浴产品为一体的生产厂家。在宇东平台更广，成才较快。

主要职责：

＊通过网络、展会（参加每年x次的广交会）等途径开发新客户。

＊与客户谈判价格等各条款，带客户参观工厂，争取订单。

＊根据客户要求安排样品，定期跟进客户，促成订单。

＊与客户和公司内部沟通解决生产、验货及出货过程中出现的各种紧急问题。

＊跟进订单执行全过程，包括租船订舱，安排商检报关，及出货后制作相关单据安排电放或原件寄给客户，熟练制作ci, pl, co等单据。

＊处理售后客户投诉如产品质量等问题。

离职原因：

深圳通科技有限公司    起止年月：- ～ -

公司性质： 私营企业  所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位： 外贸业务员

工作描述： 公司是集生产，研发，销售无线上网卡等网络产品为一体的生产厂家。此公司刚做外贸，完全靠自己学习摸索，熟悉了整个外贸流程及各种单据的制作。

主要职责：

＊通过阿里巴巴，免费bxb及网络等平台开发新客户。

＊对潜在客户要求分析并合理报价，增加成交率。

＊国外客户来厂参观的接待及安排。

＊根据客户要求安排样机，跟进工厂的送样进度及结果，并测试后发给客户。协助技术部处理产品质量及软件问题。

＊出货前后订单进度的跟踪及处理，如确认美工资料（彩盒，卡通箱，丝印资料），安排国际快递出货。

＊邮件的及时回复。

离职原因： 平台有限

◆ 教育背景

毕业院校： 某某交通大学

最高学历： 本科  获得学位: 学士学位 毕业日期： -

专 业 一： 电子信息工程 专 业 二：

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

-  至今  某某交大  电子信息工程  优秀团员

-  至今  某某交大  电子信息工程  校三等奖学金

-  至今  某某交大  电子信息工程  大学英语四级

-  至今  某某交大  电子信息工程  校三等奖学金

-  至今  某某交大  电子信息工程  先进个人

-  至今  某某交大  电子信息工程  大学英语六级

-  至今  某某交大  电子信息工程  校三等奖学金

◆ 语言能力

外语： 英语 精通 粤语水平：

其它外语能力：

国语水平： 精通

◆ 工作能力及其他专长

＊x年海外销售经验，熟悉外贸出口业务流程和制作外贸合同和船务单据。

＊善于开发新客户，善于与客户商务谈判。多次广交会参展经验。

＊已过大学英语六级，精通听、说、读、写、译，口语流利。

＊为人细心，有耐心，对待工作认真负责，有强烈的上进心及团队合作精神。

**业务员简历自我评价篇二**

姓 名: 彭先生 性 别: 男

婚姻状况: 未婚 民 族: 汉族

户 籍: 江西-宜春 年 龄: 24

现所在地: 广东-广州 身 高: 170cm

希望地区: 上海、 江西-宜春、 广东-广州、 广东-深圳

希望岗位: 销售类-人员-销售代表

20xx- ~ 20xx- 景德镇高等专科学校 汽车检测与维修 大专

20xx- ~ 20xx- 宜春第四中学 高中 高中

20xx- ~ 20xx- 景德镇高等专科学校 汽车检测与维修 中级技工证书，驾驶证书，电工证书

\*\*公司 (20xx- ~ 至今)

公司性质: 私营企业 行业类别: 电子、微电子技术、集成电路

担任职位: 业务员 岗位类别: 营销师

工作描述: 1. 管好所负责的区域，搜集潜在客户资源，并完成上级指定的目标

2. 做好客户调研和建立客户档案

3. 收集市场情报以及同行产品最新动态

4. 做好新产品的推广工作

5. 及时有效处理好客户投诉

6. 对错误决策达不到目标负责

7. 对不能完成业务目标负责

离职原因: 发生地方

\*\*公司 (20xx-02 ~ 20xx-)

公司性质: 私营企业 行业类别: 建筑施工与工程

担任职位: 商务代表 岗位类别: 销售代表

工作描述: 在网络上寻找客户信息，预约拜访 新客户，对准客户进行筛选，建立客户档案表

熟记led产品及相关配件的品种、规格、性能、等级、价格、效果、为客户提供参考意见

每周建立工作报表，整理客户资料及跟进状况汇总给区域经理，完成公司下达的业务指标

给客户送样品，派发产品资料和报价表，跟踪客户的安装工作，对异常状况纠正并做好记录

负责客户款，工程款项的回收，掌握市场信息，了解同行的销售情况

接到客户的下单信息后，通知区域经理和采购，签订采购合同

针对客户查询，应立即回复，或向采购，经理请示，做好全程服务跟踪

\*\*公司 (20xx-01 ~ 20xx-01)

公司性质: 民营企业 行业类别: 汽车、摩托车及零配件

担任职位: 业务员 岗位类别: 其他相关职位

工作描述: 任职于4s店业务员，主要负责汽车精品销售，养护产品推销报价如

发动机深化保养、刹车系统保养、油路清洗、空调管道清洗保养、缸内清洗

本人熟知业务流程，精通谈判技巧，具有较强的成本意识，取得了较好的业绩，为公司节约大量成本，使得公司利益最大化

\*\*公司 (20xx- ~ 20xx-)

公司性质: 私营企业 行业类别: 汽车、摩托车及零配件

担任职位: 修理工 岗位类别: 其他相关职位

工作描述: :宜春大发修理厂 | 机修工 | 汽车修理工/机修工汽车/摩托车(制造/维护/配件/销售/服务) | 民营 | 规模:20-99人 | xx00元/月以下在那里担任机修工以来，学会了汽车的一些基本故障诊断检测与维修能力。

车载使用蜂鸣器 (20xx- ~ 20xx-)

担任职位: 项目主管

1、客户要求我司开发一款全新的车载使用蜂鸣器

2、产品严格按照ts16949认证体系

3、产品生产前需提交ppap文件，各种相关实验数据

4、产品生产线必须达到车载要求

1、全力以赴配合客户开发新的蜂鸣器

2、在不影响公司了利益前提下厂严格按照车车厂要求制作

3、协调各部门解决客户提出的各项要求

4、及时跟客户保持沟通，反馈我司对产品的更新要求

专业职称:

计算机水平: 高校非计算机专业二级

计算机详细技能:

技能专长: 汽车中级技工证，电工证

普通话: 流利 粤语: 较差

英语水平:

英语: 精通

发展方向: 汽车零配件销售业务，汽车用品业务，电子元件业务

其他要求:

自身情况

1、本人能吃苦耐劳、工作细心、勤奋积极，能较快适应新环境工作主动性强，能适应快节奏的工作压力

2、有很强的个人处事能力，同时也深知团队协作的重要性，能很好的协调个人与团队的关系

3、具有很强的学习能力，能快速的从学习、工作当中，从比自己优秀的人身上掠取知识，同时能虚心接受意见，不断提升自己

4、为人稳重，讲原则，奉行“低调做人”;做事冷静，塌实，追求一步一个脚印。

**业务员简历自我评价篇三**

姓名:

目前所在: 广州 年 龄: 26

户口所在: 江西 国 籍: 中国

婚姻状况: 未婚 民 族: 汉族

诚信徽章: 未申请 身 高: 155 cm

人才测评: 未测评 体 重:

人才类型: 普通求职

应聘职位: 贸易

工作年限: 4 职 称:

求职类型: 全职 可到职日期: 随时

月薪要求: 3000~3499元 希望工作地区: 南沙区，广州，

温州机械有限公司 起止年月:

公司性质: 私营企业 所属行业:房地产/建筑

担任职位: 外贸业务员

工作描述: 公司是集生产，研发，销售不锈钢栏杆配件为一体的生产厂家。主要职责:

\*通过网络、展会(主要是国外展会)等途径开发新客户。

\*国外客户来厂参观及验货的接待及安排。

\*跟进订单全过程，如确认客户图纸，品质要求，跟进生产进度。租船订舱，安排报关，熟练制作co, form a 等出货单据。

\*解决生产、验货、出货出现的各种问题。

\*与技术部沟通，改进产品以保证产品的使用性能及安全性。

\*根据客户要求及图纸研发新产品，不断满足市场要求。

\*处理售后客户投诉如产品尺寸等问题。

离职原因: 需回广州

温州电器洁具有限公司 起止年月:

公司性质: 私营企业 所属行业:房地产/建筑

担任职位: 外贸业务员

工作描述: 公司是集生产，研发，销售排气扇等电器和卫浴产品为一体的生产厂家。在宇东平台更广，成才较快。主要职责:

\*通过网络、展会(参加每年2次的广交会)等途径开发新客户。

\*与客户谈判价格等各条款，带客户参观工厂，争取订单。

\*根据客户要求安排样品，定期跟进客户，促成订单。

\*与客户和公司内部沟通解决生产、验货及出货过程中出现的各种紧急问题。

\*跟进订单执行全过程，包括租船订舱，安排商检报关，及出货后制作相关单据安排电放或原件寄给客户，熟练制作ci, pl, co等单据。

\*处理售后客户投诉如产品质量等问题。

深圳通科技有限公司 起止年月:

公司性质: 私营企业 所属行业:通信/电信/网络设备

担任职位: 外贸业务员

工作描述: 公司是集生产，研发，销售无线上网卡等网络产品为一体的生产厂家。此公司刚做外贸，完全靠自己学习摸索，熟悉了整个外贸流程及各种单据的制作。主要职责:

\*通过阿里巴巴，免费b2b及网络等平台开发新客户。

\*对潜在客户要求分析并合理报价，增加成交率。

\*国外客户来厂参观的接待及安排。

\*根据客户要求安排样机，跟进工厂的送样进度及结果，并测试后发给客户。协助技术部处理产品质量及软件问题。

\*出货前后订单进度的跟踪及处理，如确认美工资料(彩盒，卡通箱，丝印资料)，安排国际快递出货。

\*邮件的及时回复。

离职原因: 平台有限

毕业院校: 华东交通大学

最高学历: 本科 获得学位: 学士学位 毕业日期:

专 业 一: 电子信息工程 专 业 二:

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

20xx-04 至今 华东交大 电子信息工程 优秀团员

20xx-12 至今 华东交大 电子信息工程 校三等奖学金

20xx-05 至今 华东交大 电子信息工程 大学英语四级

20xx-10 至今 华东交大 电子信息工程 校三等奖学金

20xx-10 至今 华东交大 电子信息工程 先进个人

20xx-10 至今 华东交大 电子信息工程 大学英语六级

20xx- 至今 华东交大 电子信息工程 校三等奖学金

外语: 英语 精通 粤语水平:

其它外语能力:

国语水平: 精通

\*4年海外销售经验，熟悉外贸出口业务流程和制作外贸合同和船务单据。

\*善于开发新客户，善于与客户商务谈判。多次广交会参展经验。

\*已过大学英语六级，精通听、说、读、写、译，口语流利。

\*为人细心，有耐心，对待工作认真负责，有强烈的上进心及团队合作精神。

**业务员简历自我评价篇四**

最近工作[8个月]

公司：xx有限公司

行业：多元化业务集团公司

职位：外贸跟单员

学历：本科

专业：物流管理

学校：上海交通大学

为人稳重、大方，认真对待工作，开朗自信，待人真诚，有优良的团队精神，强烈的责任心，良好的沟通协调能力。在责任心、事业心、亲和力、决策能力、计划能力、谈判能力强，具备良好的敬业精神和职业道德操守，有很强的感召力和凝聚力。

到岗时间：一个月之内

工作性质：全职

希望行业：多元化业务集团公司

目标地点：上海

期望月薪：面议/月

目标职能：外贸跟单员

20xx/1 — 20xx/9：xx有限公司[8个月]

所属行业：多元化业务集团公司

销售部外贸跟单员

1. 负责公司产品出口业务工作，包括海外市场客户订单的处理，报价、制单及订单确认处理、跟踪发货。

2. 协助经理完成日常工作，处理外贸销售方面日常内务(如合同、订单管理等)。

3. 跟踪船务公司的进度和相关事宜，向业务员提供船期安排信息。

20xx/7 — 20xx/12：xx有限公司[1年5个月]

所属行业：多元化业务集团公司

销售部外贸跟单员

1. 制作与外贸销售有关的报表，负责核销单的收回。

2. 产品生产好后租船订舱，送货或装箱安排，负责准备报关资料，并寄给船务公司。

3. 跟进客户订单并归档管理，完成上级交办的其他各项工作。

20xx/9— 20xx/6 上海交通大学 物流管理本科

20xx/12 大学英语四级

英语(良好)听说(良好)，读写(良好)

**业务员简历自我评价篇五**

姓名： - 国籍： 中国 无照片

目前所在地： 广州 民族： 满族

户口所在地： 黑龙江 身材： cm kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 岁

求职意向

人才类型： 普通求职  可到职日期： 两周

求职类型： 全职  工作年限： x 年

应聘岗位职能： 经济/贸易类 | 经济/贸易类 | 销售/营销类  职位名称： 国际贸易 | 外贸人员 | 营销管理

月薪要求： 面议  职称： 无职称

希望工作地区： 广东省某某 、广东省某某北窖镇

工作经验

x年xx月～x年x月 某某市明浩家具实业有限公司(金蝶家具)

职位名称：外贸业务员

公司描述：位于某某乐从镇,公司主营产品为办公家具系列,其中大部分产品均出口到国外,在国内市场同样占有一定份额.

工作描述：在职期间主要负责阿里巴巴等电子商务平台及公司网站日常维护,翻译与客户往来信件及与到厂参观的客户洽谈生意,并负责招聘新员工工作,参与公司管理工作.参加过几届某某龙江家具展及广交会家具展览会.熟悉电汇(t/t),信用证(l/c)等支付方式及出口流程.

离职原因：想换个环境提高自己

x年x月-x年x月   某某协润装饰建材有限公司

职位名称: 外贸业务员

公司描述:位于某某伦教镇,公司主营产品为各种grc,人造砂岩及玻璃钢装饰建材构件,属于行业内的知名企业.

工作描述: 主要通过阿里巴巴商务平台寻找客户,翻译往来信件等工作.

离职原因: 个人原因

教育背景

最高学历：  本科  所学专业类别：  环境类

毕业院校：  武汉科技学院  专业名称：  环境工程

毕业日期：  -x  第二专业类别：  财经类

工作年限：  x年  专业名称：  国际贸易

受教育/培训经历

x年x月—x年x月 武汉市武汉科技学院

x年x月—x年x月 广东省某某市某某区北窖中学

x年x月—x年x月 广东省某某市某某区莘村中学

语言能力

外语语种： 英语  国语水平： 精通

外语水平： 良好  粤语水平： 精通

工作能力

为人诚恳，做事认真负责，责任心强，积极进取，有较强的组织能力和团队精神。能吃苦，富有创造力，工作和学习能够吃苦耐劳、有很强求知性及独立思考问题和较强的动手能力。在校期间曾策划或参与策划多个活动，并获得成功。在学习之余，还辅修第二学位和各种课程以充实自身。

毕业至今，通过三年多的外贸销售工作,使我各方面能力都有了很大提高,也有更大的信心完成各项工作。在职期间，参加了多次家具展会，通过展会及电子商务平台为公司开发了一定的客户群（包括国内外）。同时还参与了公司的行政管理、车间生产等方面的工作,积累了一定的管理经验和实际生产经验。熟悉外贸出口流程。在协润公司期间,进一步强化了业务能力及工作方式,锻练了工作能力.

专长： 有 环境工程/国际贸易 两个学位

有两轮摩托车、小车驾驶执照（cx牌、e牌),有驾驶经验

熟悉电脑操作,如:word,windows操作系统等,并会维修简单的电脑故障.

熟悉bxb网上电子商务平台

个人自传

为人诚恳，做事认真负责，责任心强，积极进取，有较强的组织能力和团队精神。能吃苦，富有创造力，工作和学习能够吃苦耐劳、有很强求知性及独立思考问题和较强的动手能力。在校期间曾策划或参与策划多个活动，并获得成功。在学习之余，还辅修第二学位和各种课程以充实自身。

毕业至今，通过三年多的外贸销售工作,使我各方面能力都有了很大提高,也有更大的信心完成各项工作。在职期间，参加了多次家具展会，通过展会及电子商务平台为公司开发了一定的客户群（包括国内外）。同时还参与了公司的行政管理、车间生产等方面的工作,积累了一定的管理经验和实际生产经验。熟悉外贸出口流程。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找