# 农商行新入职员工心得体会

来源：网络 作者：独坐青楼 更新时间：2024-08-09

*（一位武大学子在竹山农商银行实习，所感所悟得到省联社刘理事长和市行朱董事长的一致好评，号召近年来新入职员工向他学习。郧西农商银行陈鹏书记要求全行将以此为榜样，教育新员工，带动老员工，争创新业绩，在全行掀起学习实践高潮。） 2024年8月5...*

（一位武大学子在竹山农商银行实习，所感所悟得到省联社刘理事长和市行朱董事长的一致好评，号召近年来新入职员工向他学习。郧西农商银行陈鹏书记要求全行将以此为榜样，教育新员工，带动老员工，争创新业绩，在全行掀起学习实践高潮。）

2024年8月5日，我正式加入到郧西农商行这个大家庭，成为郧西农商银行马安支行一员。转眼间，在马安支行已半月有余，短短的时间里，让我感触很深。

尽快适应新环境、新工作以及新的人际关系

新工作要从转变自己的角色定位开始。从进入郧西农商银行那刻起就要时刻牢记自己的位置，要确自己的岗位职责与责任使命，尽快适应新的环境，融入新的人际关系，努力学习，不断提升工作技能。

培养谦虚谨慎的学习态度

初入职，对银行的系统操作基本上是从零开始。首先要学习银行的规章制度，柜员每天和金钱打交道，这就要树立一个正确的价值观，通过学习银行规章制度树立高度的责任感，明白哪些可为哪些不可为，怎样保障客户的财产安全；其次要扎实地学习柜面操作以最快的速度、最优质的服务为顾客办理好每一笔业务是柜员的基本要求，这就需要柜员掌握娴熟的操作技巧和准确理解客户意图的能力，这都是我急需学习的。马安支行的每位同事都是我的老师，需虚心请教、耐心学习，提高自身素质，熟悉各项规章制度，掌握各种业务操作技能，才能使自己早日成为一名合格的郧西农商银行员工。

像对待自己的亲人一样去对待客户

犹记得，第一天报道座谈时，行领导告诫我们对待客户要像对待自己的亲人一样。银行是一个服务行业，满足客户需求是我们的价值体现。每天晨会，大家都会高声诵读我行的服务理念——\"一切为了客户，为了客户一切\".只有怀着感恩之心，像对待自己的亲人一样对待客户，想客户之所想，急客户之所急，全心全意地为客户服务，方能赢得客户的认可与赞许。

成功的秘诀就是简单的事情重复做，重复的事情认真做。

日常工作中，一天做好一件、两件简单的事情并不难，难得是把简单的事情每天持之以恒地做。把简单的事情做好，需要责任心、耐心以及平常心，只有高度的责任心才会促使自己认真去做，只有有耐心和平常心才会使自己不计得失的每天重复做，以此才能做到简单的事情重复做，重复做的事情认真做。

作为新员工，在工作中我可能会有迷惑和压力，但是我相信只要能端正心态，虚心学习，就能勇敢地走下去，就一定会取得成功。不断学习，不断提升自我，早日成长为一名优秀的农商人。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找