# 公司年终工作总结合集九篇

来源：网络 作者：心上人间 更新时间：2024-10-13

*公司年终工作总结合集九篇 总结是对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况进行分析研究的书面材料，他能够提升我们的书面表达能力，不如我们来制定一份总结吧。那么你知道总结如何写吗？下面是小编整理的公司年终工作总结9篇，仅供参考，大家一起来看看...*

公司年终工作总结合集九篇

总结是对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况进行分析研究的书面材料，他能够提升我们的书面表达能力，不如我们来制定一份总结吧。那么你知道总结如何写吗？下面是小编整理的公司年终工作总结9篇，仅供参考，大家一起来看看吧。

公司年终工作总结 篇1

20xx年是“十二五”规划发展的关键之年，也是XX公司“五年战略”发展规划的中坚之年。对XX公司而言，这是机遇与挑战并存的一年，更是公司收获的一年。在20xx年度，面对复杂的经济形势及巨大的市场竞争的双重压力，公司领导层在集团的正确领导和支持下,以“智慧城市”业务为核心、以“提升软件开发能力和城市信息化整体规划和解决能力”为重点，抓机遇、求发展，公司全员团结拼搏、务实创新、顽强进取，较好地完成了各项目标任务，经济效益保持了平稳较快的增长态势。截止12月底，XX公司超额完成了年度合同计划、年度回款计划、年度利润计划，各项指标均达历史最好水平,XX分公司的发展也取得了可喜的成绩。公司合计共完成合同额13.3亿，比上年同期增长31.3%；收回工程款9.3亿，比上年同期增长31.6%；利润突破3382万元，比上年同期增长18.2%。现将今年公司工作情况总结如下：

1、XX行业省外市场硕果累累

截止20xx年12月底，xx事业部合计完成合同额2.7亿，完成回款额2.2亿，合同回款均已提前超额完成年度指标。在巩固浙江市场的基础上，xx事业部省外市场（特别是湖北和贵州市场）开拓取得较大成果,省外合同额20311万元，占总金额的74.3%；四川雅泸高

速公路项目隧道机电工程是世界上首条双螺旋隧道，这个项目的中标和完工，对提升我公司的业绩和行业地位具有重要的意义。

2、xx事业部项目效益实现提升

截止20xx年底，xx事业部完成合同额1.8亿，完成年度计划的105.9%；预计实现回款1.5亿，完成年度计划的107.2%。20xx年，水行业整体项目中标率为37.3%（不含挂陪标），比去年增长了24.4%；年度平均中标毛利率为15.66%，投标毛利率较去年增长了21.7%；完成软件合同额约535万，xx项目获得XX市信息服务发展资助项目，智慧水务信息化平台实现项目应用；售后服务体系基本形成；智慧水务及服务产品将成为主要利润增长点。

3、xx事业部业务盈利能力凸显

截止20xx年12月底，xx事业部合计完成合同额2.4亿，完成回款额2.5亿，合同回款均已提前超额完成年度指标。xx事业部在20xx年强化了项目利润策划，7月底就已完成全年利润指标；HCC的软件开发已具雏形，在xx医院的实施得到认可，具备较强的推广性；非医院领域成功实现3个项目落地；服务体系建设取得阶段性胜利，收获维保合同365万。

1、xx事业部业务稳健增长

截止20xx年12月底，xx事业部合计完成合同额3.0亿，完成回款额1.8亿，利润情况扭亏为盈。20xx年公司成功中标“xxx”项目（合同额1.11亿）和“xxx”项目（合同额1.92亿），标志着公司在xx领域实力取得了长足发展，实现稳健增长。

2、xx事业部领域优势显现

截止20xx年12月底，xx事业部合计完成合同额2.0亿，完成年度计划的133.5%，完成回款额9746万元，完成年度计划的108.29%，实现利润1178万元，完成年度计划的147.2%。xx事业部中标了xxx（4635万元),该项目列为xx省重点建设项目,是XX 信息第一个四千万以上的城市智能交通项目，同时也创造了XX 信息在城市智能交通单个合同最高中标额的记录。此外xx和xxx交通样板建设取得成效；xxx市区交通诱导项目验收并得到业主的高度认可；自主平台软件交警指挥中心推广应用于xxxxxx 5个城市。。

3、xx事业部领域实现新发展

xx事业部 主要针对智慧的旅游、环境、城管等三大主行业进行市场，并开拓文化遗产（属旅游范畴）、智慧社区（属城管范畴）等新行业业务。截止20xx年12月底，合计完成合同额2502万元，实现回款额1582万元，在“智慧环卫”等业务领域进一步扩大了公司影响力。xxxxx开发项目，为建立国家、省、遗产地三级世界遗产数据中心与管理信息系统和为国家文物局监管全国的世界遗产提供技术支撑；xxxx应用系统项目，是围绕城市信息化并结合智慧城管行业的一次推广；xxxx项目规划，是城市规划设计方案类（旅游）的又一次突破；xxxx系统项目是公司在人防行业的首个案例；xxxx系统项目，是继xxx环境集团信息化管理系统后，在智慧环卫行业的又一次推广应用；xxx项目是基于民生服务、城市管理、楼宇经济、党建群团、

平安建设等方面建设社区综合掌上管理服务系统，也是在智慧社区（智慧小城管）方面的一次实践。

公司抓住城市信息化建设需求扩张的机遇，以技术创新为着力点，在软件开发能力、城市信息化整体规划和解决能力的提升上取得重大进展，20xx年公司集成创新成果获得丰收。

1、产品研发工作有序推进

公司的应用平台产品已涵盖交通、轨道、水务、智能建筑、旅游、环保、城管等7大行业，应用系统软件的著作权和产品近60种。 xxx领域：以XX成平台为主的三大软件产品；

xxx领域：XX系统和XXX两大平台软件；

xxx方向：城XX、XX）和XX已形成相应的软件平台；

xxxx行业：XXX厂和污XXX两大平台软件；

xxx行业：XXX平台，以及针对XXX平台；

在新领域方面：公司在xxx方向上不断投入，在技术研发和交通信息服务应用项目上取得可喜的成果。

2、产品应用获得突破

开拓在XX、XX、XX等相关领域的项目落地（XXXX项目），并实现北极星、联网联控、处置中心、出租车场站管理4个重点项目落地。其他主要应用项目有：北京XX医院智能建筑运维管控项目、国家文物总局的XXX项目、XXX数字城管项目、一体化的数字水务综合监控项目、

XXX一体化智能交通项目以及XXX市交通信息服务中心项目等。

3、研发管理成效显著

20xx年11月,研发中心已经顺利通过了CMMI 4的评审。通过评审，对项目全生命周期管理实行了制度化、流程化，量化管理，提高了质量保证、测试及配置管理能力，为公司产品研发提供了良好的质量保障体系，同时也大大提升了公司研发效率和品牌影响力。

20xx年共申报省、市项目X项，其中X项获批，共获资金支持X万元；完成软件著作权登记X项，专利申请X项、授权X项，参与国家标准制定X项；完成开发项目管理验收X项。其中市科技局重大科技创新项目（XXX项目）申获500万元，XXXX及应用申获60万元；此外，有2个市级科技项目（XX，XX）顺利通过验收。

4、规划咨询、方案设计和标准制定能力明显提升

在开展X市智慧城市规划咨询的工作过程中，公司与X市交通运输局建立起了紧密的合作关系，先后中标3个相关项目；中标和参与XXX规划咨询项目，完成XXX智慧城市规划方案编写，并顺利通过专家组的验收。

从公司战略发展的需要出发，主要编写了《XX智能交通解决方案》、《XX 车联网解决方案》、《“XXX智慧城市解决方案》、《XXX解决方案》等四大方案，从重点项目支持的需求出发，编写了《XX解决方案》、《XX决方案》、《XX控解决方案》、《XX决方案》、《 等六大方案，极大的推动了公司重点项目的售前支持工作和新业务领域的技术探索积累。

公司年终工作总结 篇2

人口计划生育事业是一项社会系统工程，从200\*10月至今，XXXXX有限公司在局、处各级党委的高度重视及相关部门的大力支持配合下，计划生育工作取得了明显成效。

具体开展工作如下：

从更新计划生育观念上抓起，加大“关爱女孩行动”宣传教育力度。统一各级领导干部对治理出生人口性别比重要性的认识，开展多途径、多形式的广泛宣传，继续深入开展婚育新风进万家活动。今年，公司制作以计划生育为主题的宣传橱窗6期，印制禁止性别鉴定和选择性终止妊娠警告学习资料50份，悬挂宣传教育横副6条，组织员工开展人口与计划生育知识答题76人次，合格率98%，通过多种形式的宣传教育，员工的思想认识逐步提高。

公司各部门层层建立领导干部计划生育工作性别比控制工作责任制。党政一把手亲自抓、负总责；其次在上一年工作的基础上，进一步完善育龄妇女登记卡、月、季报、避孕花名表等基础资料，更加细化、精确了各项统计指标和数字，并统一规范，合理设置基础台帐，积极配合XXXXX计生工作，加快建全计划生育育龄妇女信息库，逐步将计划生育工作纳入正规化管理。

全公司各部门将非法鉴定胎儿性别和非法进行选择性终止妊娠工作内容作为治理出生人口性别比的重点来抓，至今，公司未发生一例性别鉴定事件；其次，公司针对近年来离婚率逐步提升的现状，严把计划生育关，组织员工进行了2次针对性的摸底调查，对重点人群实施监控，保持了公司连年无超生现象的良好局面。

关爱女孩行动是计划生育工作的一项重要内容，这项工作的成败，直接影响低生育水平的稳定，影响计划生育工作的和谐进展，关爱女孩行动的核心是爱，在各项工作的开展与服务中，为将这项工作做细、做实，公司以这次活动为契机，积极鼓励独生子女员工家庭，为他们发放独生子女经费共计4.54万元，并在六一节日期间为独生子女发放慰问品共计3000余元，这些工作的开展，为计划生育工作的有效推进奠定了良好的基础。

经过近一年的努力，XXXXX公司在计划生育工作中取得了一定的成绩，但是我们的工作还存在一些不足，管理人员还不够成熟，在工作中缺乏足够的经验，今后，公司将进一步组织人员加强业务知识学习，认真领会国家计划生育政策文件精神，积极配合上级部门工作，持续性的将这项工作做到更好。

公司年终工作总结 篇3

20xx的工作，随着时间的推移，已经接近尾声。这一年的时间里，我们组的工作总体而言有进步的方面，也有很多做得不好的地方。我们食品库经历了从商品到人员不同程度的变动，这些是同公司以及物流中心发展趋势是一致的，我们健之佳物流中心的规模越来越大，人数越来越多，各部门及人员分工越来越明细化、各种规章制度健全化等各方面的发展，带来了整个配送中心的发展，同时也给我个人在各方面带来了进步。通过各种规章制度的不断出台、健全，使我们的工作真正的走上了标准化的台阶。在这一年的时间里，我觉得我们组和我个人都学到了更多的知识。20xx年即将来临，我们全组人员都已经做好了准备，为下一年的工作做了规划。现结合下一年的工作计划，将20xx年的工作总结如下：

1、对于我们组的工作量考核方面，我们全组的工作考核为x品项/月，个人目标为x品项，每个人每一天要完成的目标为x品项，按照正常的工作量而言，基本上每个人都能完成。只是有时工作很小的情况下，晚班不能完成，在这种情况下，我们组的同事在晚班各项工作完成后，去其他工作尚未结束的班组去帮忙，同时也是努力完成当天的工作量目标。

2、工作目标考核的第二方面，为下货的差错率考核。对于下货的差错率控制方面，有许多的因素会影响，从我们复核员的工作方面来讲，能够控制的方面就是按照《出库装箱标准》来进行操作，那样的话，不但可以在数量差异方面得到很好的控制，而且在装车、运输、下货过程中能在一定程度上保证商品的安全性（即控制质量差异）。前半年，我们组经常出现门店上报的以“件”为单位的各种数量差异的报告。思想汇报专题分析原因为：店名写错、字迹不清昕、集错货、司机下错货等。经部门经理协调、培训后，我们在复核的过程中对于全部的箱子均填写封箱单，那样的话，虽然浪费一点点时间，但是能够很大程度上避免店名漏写的情况，而且可以经常发现店名错写的情况。同时，我们还与运输部进行了件数清点交接等。以上的两项措施的实施，我们的下货差异的上报也少了。在单品项的差异方面，有的是中包装短少，有的是门店未找到货，还有一部份是我们复核的差异。在差异的控制方面，我们也积累了不少的经验，比如，有时同一种商品，中包装数量有变动的，货区的有时也会给我们说明，我们的同事的复核过种中也会互相提醒。有些新商品，编码不对的，大家也会互相提醒，这些都是我们在工作中团结互助的一方面。

在时间管理方面，就我们复核组而言，就是能够在短时间内，按照出单顺序、装车线路来进行实施。我们每一天都能够尽可能的在保证质量的前提下提高工作效率。因为我们每一天只有三个人上早班，而且早上刚上班的时侯就要抽出两个人去装车，最先出单的都是药店的，药店补的货大多数有蜂蜜，因此，我们每天早上都安排一个复核速度快，但又精于装箱的人员先进行复核。装车人员都能尽快的装好车来参与复核。

刚从主楼搬到平面库的时侯，我们组的规范操作做的不是很好，经过上级领导的指导下，全组同事齐心协力，每天多做一点，多想一点，把我们的规范操作纳入日常工作来进行，现在已经成了一种习惯。大家都会观注每个人复核区域内的规范，比如卫生，整洁之类的。在各种表格填写方面，我们也做了不少的工作，每天下班前都会提醒大家把相关的表格填写完成后，做好下班前的交接工作。

在人员管理方面，我认为前半年做的是比较好的，从我自己开始，每个人对每天的工作都满怀热情，每天都能够做到任劳任怨，高效完成。在这一年中，我感受比较深，对于员工而言，他们都时时在看着自己，我做为一名领导，应该起到带头模范作用，这种带头作用不是用在满腹报怨，更多的是充满信心。当然，人都会有烦躁的时侯，有时侯，我也感觉到很烦，为什么我做了大量的工作，但是我们组的业绩总是上不去。不过，这些都是我要去面对的，就如同领导所说的，我们要做就做最好，不做就直接不做。在下半年的工作上，我感觉是有点拖踏了，以致于我们组有的同事出现了报怨情绪，这些与我的管理不当是有直接的关系的。当然，有些情况是我无法解决的，比如，同事因家中有要事要请假之类的。因为我们组本身人就才有四个，如果一个人请假，则其余三人就要拉班，从而也会因此产生报怨；但是他们要请的假都是家中的大事。这些事情让我有时侯感到无奈。当然，组内也会存在工作中的攀比情况，本来，这些应该说是好事情，但是，有时侯，会产生一些负面效应。在这些地方，我都会和他们说，我们做工作从小的方面，也就是个人方面来讲，我们是来苦钱的；从大的方面而言，我们是努力高效的完成我们整个组每天的日常工作。我们需要一种平常心态，需要大家你追我赶、努力拼搏、追求卓越的一种工作气氛，但不要因为自己比别人做的多或者说做的快，就去说别人的不足。这些方面，在我们组是有的，但是我还是有信心把个人的思想工作做好。

在这一年的时间里，我们组总体效率还是高的，有时侯，工作量小时，我们会在下班前提前完成工作，这种情况下，领导会组织我们组到别的班组帮忙，在这个过程中，我们可以学到别的班组的规范操作和各种管理流程等。可以提高整个部门的工作效率，又可以让大家互相了解我们各班组的工作情况。周六的时间，我们会努力完成复核工作，有时间的话，可以帮助货区进行周末盘点和收货上架，他们也会帮我们准备复核时使用的各种小纸箱。

今年，公司对全体员工进行了“五个转变”的培训，又组织配送中心员工进行了物流管理相关专业知识以及现场管理的要领。

通过“五个转变”的学习，使我们对工作的方方面面得到了理论的支持和指导，结合我们现在实行的绩效考核方案，让我们对经验型向数据型转变更加理解；放下固执，突破自我。经过云南省冶金工业学校的专家对我们进行了理论以及案例分析等讲解，让我们对物流的专业知识有所认识，对现代化的物流工作流程有所了解，以指导我们在以后的工作中不断总结经验，不断的学习新的物流知识。冶金专科学院的专家对我们讲解了定置管理在物流业管理中的重大意久，我们学以致用，在我们的工作区域也实施了这种管理，收到了很好的效果，并把这些列入日常工作管理中。

以上各方面是这一年以来我们组整体的一个情况，下面就我个人的工作情况和感受做一个分析。

在这一年的时间里，我感受很深，一年以前，我是一个副组长，在组长的指导下，学着处理组内出现的各种问题和门店上报的差异。那时侯，我感觉没太大的工作压力，现在，我负责整个组的工作，我深知自己责任重大，复核组工作质量的好坏在很大程度上直接影响到仓库帐、物的吻合率。同时，我们进行的工作不只是这一些，而且我们和其他相关班组、部门的沟通协调方面也还是有不足的地方。这些方面，都给我带了很大的工作大压力，在近段时间里，由于我们组的同事家里有些事情要处理，需要请假的情况下，我更是感到无助。但是，这些都需要我们来共同的去面对，承担。

这段时间里，我想了很久，我认为，在下半的工作中，我对工作投入少了，所以才引起这些问题。给我的感觉是：领导的关键不在于能力有多高，而在于是否能够做到拥有一颗敬业爱岗的心，是否拥有一颗对工作热忱的责任心，是否有集体荣誉感，特别是要有模范带头作用。

1、继续做好与各部门、班组之间的沟通协调工作；

2、做好员工的工作态度、工作作风，以及全组人员之间相关的协调工作，营造一个团结上进、互帮互学、共同进步的工作氛围；

3、努力学习仓库主管日常工作的内容和流程，不断吸收新知识；

4、对员工进行各种业务技能和知识的培训，特别是门店上报差异的处理流程和要领以及复核组组长日常工作的内容和流程；

5、加大对工作的投入力度，努力实现复核组整体工作业绩的提升。

公司年终工作总结 篇4

转眼20xx年已经离我们远去，在这一年的忙碌工作中，我深刻的感受到自己的成长与成熟，收获了很多，当然要学习的更多，在此，我对自己本年度个人工作进行了全面的总结：

1、在总部对330项目进行调研，了解330变电站系统的业务知识以及系统的使用，回上海后做出调研报告。

2、参与330变电站系统各个模块的属性整理并总结成文档。

3、根据公司要求加入公司总部厂站部SL330A项目组，参加了项目组的业务知识培训，通过对业务知识的学习，对SL330A的项目有了一个全新的认识。

3、对oracle10g数据库进行了深入的学习与了解，熟悉并掌握了oracle10g的安装以及在实际项目中的应用，对oracle10g中的体系结构，表空间，权限，数据文件，表，OEM数据管理工具以及SQL语言都有了深入的了解和正确的使用，通过每周周例会时间向项目组同事讲解oracle10g。在oracle10g使用的过程中总结了一套快捷方便的安装方法。

4、熟练掌握了solaris的安装使用并对solaris系统做出了深入的研究，在研究的过程中成功的解决了QT472在solaris中安装出现的段错误问题，Qt472下编译oracle驱动的问题，以及添加显卡驱动后系统重新启动不能出现登录页面问题。并掌握了项目在solaris系统中的`编译，并学会了编译脚本的编写和编译过程中对项目路径的处理。总结编写了solaris系统的安装说明书。

5、对SL330A变电站系统做单元测试，在测试的过程中更加深入的了解到了SL330A变电站系统使用以及相应的业务知识，协助王远、林拓等同事在solaris系统上做代码调试，以及参加厂站部新员工培训。

6、参加SL330A变电站系统集成测试，在集成测试的过程中更加深入的理解各个模块的连接关系，以及各个模块的在怎么样的情况下才能够正常的使用，对绘图建模、前置通讯、人机界面、通信配置、拓扑服务等模块的有了更进一步的学习，在测试的过程中学会了绘制模拟主变电站、主索引图，间隔接线图，系统配置图等，以及对装置的熟练使用、系统与装置的正确连接。

7、在济南出差这7个月多的时间里不仅学到了很多业务上的知识，而且更重要的是从总部老员工的身上学习到了很多解决问题的方法和思路、学习到了遇见问题那种不急不躁的心态，学习到了要作为一名真正的积成人必须所要具备的能力和品质。

回顾过去工作，我在思想、在学习、在交流方面都取的了很大的进步。但是也有不足之处：

1、在遇见的问题的时有时候总是单单围绕着这一个问题来思考。

2、解决问题的时有时候会钻牛角尖。

总结过去，方能展望未来。针对自己本年度的不足之处，我对自己明年的工作也提出了要求：

1、按时、按质、按量努力完成好领导交给的每一项任务。

2、在工作之余加强学习java和C++编程，提高自己的编程能力。

3、在遇见问题时，多想，多从全局考虑，对每个问题要做到举一反三。

4、始终坚持严格要求自己，努力做好本职工作。

20xx年对于我来说是极其不平凡的一年，在上海积成这个大家庭里我学到了很多，学会了如何去更好的为人处事、学会了如何更好的与别人交流、学会了何如更好的去面对。新的一年里在衷心的祝愿上海积成能够再创新辉煌的同时，我也希望并愿意用自己这份微薄的力量，为公司为我个人创造一个更好的未来。

公司年终工作总结 篇5

今天××集团公司隆重召开××年工作会议，主要任务就是客观总结集团公司××年工作，认真分析当前形势，研究部署今年各项工作任务，动员公司员工进一步认清形势、统一思想、坚定信念、规范经营、求实创新、开拓进取，为全面推进企业健康稳定快速发展而努力奋斗。

××年，是压力与动力同在、挑战与机遇并存的一年。回顾过去的一年，××集团公司全体员工在董事会的正确领导下，妥善应对市场变幻的大环境，适时调整经营思路和方略，在电力体制改革逐步向纵深发展、工作头绪多、任务相当繁重的特殊情况下，通过曲折不懈的艰辛努力，较好地完成了年度主要工作任务，取得了一定成绩。

全年完成经营收入万元完成下达计划指标万元的%。需要说明××矿业公司下达指标万元，其经营收入未列入集团公司统计;××房地产公司因建房工程方案和时机不成熟，建房工程未启动无法完成下达指标万元;耀鑫工贸公司因先后两次停产影响收入多万元;综合上述客观因素，集团公司××年的经营指标基本完成;全年在人员工资增幅达万元的情况下，实现利润万元，完成下达计划指标万元的%;并已为全局股东提前足额兑现了红利。总之××年集团公司经济效益总体保持了平稳增长的发展态势。

突出主营业务、抓好客户工程。疏通理顺了客户工程管理渠道，印制完成客户服务宣传手册，建立宝鸡地区大客户通讯联系网络、建立信息平台，实现信息资源来源广泛化和资源共享。针对客户工程项目不定因素较多、客户要求不一的特点，结合实际工作中出现的沟通不及时、汇报不到位等问题，多方协调，积极想办法，督促做好企业间的沟通与联系，保证了项目的超前介入和超前管理。较好的实现了客户工程接洽、工程设计施工、工程验收投运一条龙服务。全年实施各类客户工程项目项，实现工程收入万元。

我们抓好客户工程的成功经验归结起来，核心就是高效优质服务。优质服务是我们拓展市场的法宝，是我们赖以生存和发展的生命线。施工企业引进采用先进技术和管理方法，加强工程组织管理，确保质量和周期，干一件工程就要成为一件精品工程、样板工程。象用户中心夜深人静、风雨兼程巡查排除卧龙寺油库专线故障，忙乎了一个通宵，“五一”、“国庆”，他们还奋战在施工工地这样的事例不胜枚举。信通公司完成四个家属区的宽带改造工程，网络的稳定性和速度有了质的提高，家园网用户已达多户;他们努力开拓外部市场，与市区五大电信运营商联系商洽，签订个协议合同、金额达万余元，并争取到由省信通公司投资，自己负责施工、管理、维护的宝鸡市区二期光纤环网工程。建安公司积极参与社会招投标，先后完成了社会水泥厂、东岭集团变电站土建工程和“七一七”地质总队住宅楼、陕送四号楼土建施工任务，坪头中学职教楼正在施工中。尤其是他们的“施工现场规范化管理的做法”在东岭集团所属施工单位广泛推广。

产品制造企业加强质量体系管理，在市场营销和售后服务上狠下功夫，提高回头率、巩固周边市场。并注意做好内部挖潜、节能降耗、降低成本工作。如天合水泥制品公司抓住农网工程“回头望”的有利时机，开足马力连轴转，销售额增加，经营局面有所改观;电力开关厂随着大规模城农网改造结束及时调整经营思路，把销售力量重点投入到中小客户上;斯通公司加强销售队伍建设，采取灵活多样的销售方式方法效果明显，如自主销售、代理销售、贴牌销售等营销手段齐头并用。

公司年终工作总结 篇6

自20xx年12月9日我公司挂牌成立以来，作为市第四家民间资本性质的担保公司加入“市中小企业信用担保协会”以来，已走过了三个年头。

三年来，松银担保公司担保业务、队伍不断发展壮大，与银行金融机构的合作层次不断加深。在促进担保业的发展和推动银保、银企合作方面都取得了可喜的成绩。截止20xx年第二季度，我担保公司共为融资诉求企业实行货币担保70家，担保金额3亿元。

公司注册资本总金额9900万元，扩资增股5100万元，后续储备资金2700万元。帮助基础设施建设担保资金2400万元。在保贷款余额8500万元。

公司在发展的同时，不忘回馈社会，支付用于帮扶助困13.8万元。

松银担保十分注重合作金融机构资本运作问题，并互之于体现效益，以成为民营资本服务于中小企业的重要组成部分。在着力解决货币、抵押担保瓶颈、缓解中小企业融资难方面发挥着越来越突出的功能与作用。特别是为钢贸行业中的中小企业，审视和卓识了江苏、福建、苏闽商投资企业的稳健，敢拼会赢的经营经商理念。依托分区域商会、让有血缘、份缘、业缘情感相连、文化相融、理念相近经营者。在控制风险的前提下，利益捆绑、实力叠加，发挥资本信用信增的乘数效应，强强联合的战略联盟，逐步成为连接银行和中小企业的桥梁和纽带。在取得可喜成绩和巩固的基础上：

今年，我们将在市经委的领导下，市中小企业信用担保协会的督促下，朝着自身行业规范发展，行业自律，有序竞争的方向迈进。着实、更加有效地改善服务理念和意识为钢贸行业、中小企业的服务。

一、为银保合作拓宽层次和空间，继续为银企合作搭建可持续性良好互信、宽松平台，促进“三方”共创双赢。

近期来，松银担保公司在拓宽银保合作的层面和空间、合作规模上与苏南长三角周边城市相比还略显薄弱。20xx年度我们将在市经贸委等相关经济综合部门的督导下，一是积极创新、积累资本、通过扩资增股方式增强自身硬件设施的、固定资本的投入与建设，初步计划在市润州区朱方路长江西路受让商业(二、三级)地块35亩，筹建松银担保租赁大夏，钢贸生产资料交易楼，建立永久性综合服务平台，竭力打造降低融资成本，促进钢贸物流流通与金融部门扩大合作范围、合作规模。

二是积极参与担保机构信用评选。以市中小企业组织牵头担保机构参加全省开展的信用评级工作为契机，通过规范和完善将级别结果录入全国统一的企业信用信息基础数据库，进而提升我担保公司的企业工作效能、职能和功能。三是探索建立银保、银企沟通例会制度。和邀请专家、学者就目前国内金融形势，探索把控风险的有限最佳机制。分析银保、银企合作的状况、研究合作中的存在的突出、热点、焦点问题，并研究不断改进和发展的相关工作举措。

二、进一步加强担保公司与金融机构的合作。

目前，国际金融危机对相关实体经济的影响颇深。尤其是对市中小企业发展有一定冲击。可抵押资产有所缩水，财务状况有所转弱。在此困难时期，主动与金融银行机构沟通，达成共识，精诚合作是十分具有迫切性、必要性、重要性的，只有通过“银—保—企”三方合作，才能共克时艰。一方面担保公司需认真贯彻人民银行南京分行下发的《关于进一步推动金融机构与信用担保机构加强合作的指导意见》精神，通过担保公司甄别，择优选择实力底子较强，依法经营、管理规范、财务较之健全、诚实守信的钢贸、中小企业作为合作对象。促使合作走制度化、规范化、长期化。通过历年合作征求金融银行放大放贷敞口比例。

另一方面，我们担保公司应树立规范、稳健的发展意识，要把中小企业融资担保作为主营业务，进一步加强与金融机构的合作，并针对主管部门和评级机构分析发现的潜在风险和薄弱环节。提高风险识别能力和管理水平，在支持企业发展过程中实现自身发展。

三、持续改善对中小企业融资、拓宽金融渠道的服务。

在巩固市松川钢贸内客户和中小企业服务的同时，需内部建立健全机构设置及相关制度，改进和优化担保信贷流程，配合金融部门金融产品的创新，服务效率的提升。并深入探讨和引进淡马锡中小企业业务模式。

在当前经济相对困难的形势下，担保公司要树立大局意识和责任意识。对已经出台的支持中小企业发展的各项信贷政策措施，要读懂、读细、抓实、抓好。积极探索建立、健全钢贸中小企业融资量化考核制度。要对基本面和信用记录较好、有竞争力、有市场、有订单但暂时出现经营或财务困难的中小企业特点的融资产品和服务方式，利用授信、开证、押汇、保理等多种担保融资手段，进一步拓宽中小企业的融资渠道，并做好对中小企业的金融信息咨询和代客理财服务。要加强中小企业金融统计和信息报送工作，探索建立适合中小企业特点的融资信息动态监测制度，，及时掌握中小企业金融服务信息。

公司年终工作总结 篇7

不知不觉来公司已将近一年了，从XX年春意盎然的阳春三月走到XX年新年的元月，不禁感叹时间飞絮，转眼间一年又过去了。09这一年对我来说，意义之大：有对本命年的立志、憧憬和对人生价值的思考，还有对家庭、事业的那份赤诚。感觉自己真的长大了，对事业、家庭的责任感已慢慢代替儿时童年、大学校园和初入社会的懵懂。大学毕业后的第二份工作，是带着第一份工作盲从的思维转变，我满载热情与梦想有幸成为威仕这个充满希望的年轻团队，我相信这一年可以影响到我近几年甚至今后的人生，本命年人生的一个转折点，一个可以改变我，重塑我的契机。总结这一年的所做，所为，真的觉得自己是在用心一步一步走着，尽管有跌倒，有挫折，有失败，但我觉得更多的还是成长。

三月我带着希望与梦想应聘进入热工产品部。虽然自己的专业是机电，但毕业一年后才真正找准方向，找准自己该做什么。刚进公司时，公司领导让我在车间先实习，虽然自己当时应聘的是技术员，但实际能力还远远不够，所以我带着学习的心态进入结构三班，在三班待了一个多星期，在这段时间里，我慢慢的熟悉和了解产品部的情况---公司背景，团队组成，生产方向等等。接着领导安排我和公司一起进来的两个员工一起看图纸《碱喷洗槽》、《碱刷洗槽》。这段时期可以说是进公司第一次真正意义上独立起来、全面的看图纸，两份图纸一起花了我们近两个月的时间，我们自己摸索，遇到不懂的地方就去请教技术员或岳师傅，很感谢他们对我们的帮助，在这段时期里，我所得到的就是分析图纸的力能有了一个提高，还有电脑试图、画图、办公软件的透彻掌握，为我以后的工作做好了一个很好的铺垫。尽管这两份图纸处理的差强人意，时间也花了，但我觉得没有白花，因为在这段期间，我们是通过自己一步一步摸索出来的，有着独立创新和摸索的痕迹。

接着到了五月份，当时武钢三冷轧项目正值启动，生产任务十分紧张，所以公司领导安排我下去实习。这段期间可以说是我进步最快，学习知识最多的时期。现在回头想一想，感觉这段经历真是挺值得的，为我以后的工作打好了一个基础。在车间，我被调到结构二班，开始跟着杨大圆师傅学习，在他的指导下，我慢慢理解铆工的一些工作技巧与方法，还好我的视图能力强，所以很快就融入到这个小组，在制作的过程中，我边做边观察，细心记下每一点经验，记得有一次我发现一炉壳角处跟图纸不一样，我跟技术提出，原来是料下短了才改的。这种抱着发现问题的心态让我在很短的时间内就可以独立制作，我的第一件作品就的连退线快冷段炉壳，总长超过18米，这长炉壳的放样和制作对于我来说都是一个难点，由于是第一次制作，所以郭师傅检查时也格外细心，还好，一点问题也没出，我也很欣慰第一件处女作的完成，当时真的是有一种成就感。在结构二班，我把自己要学习与想学习的一一提出请教铆工师傅们，在他们的指导下，我慢慢的成长与进步，感谢帮助我的人，没有他们的帮助，我进步也不会很快。

由于武钢三冷轧项目的紧张，技术员工作当时也忙不过来。在这种情况下，我接手了我的第一个项目《后处理炉壳》，我花了一个多星期的时间看图，画图，并做好材料预算、请购单和检查表。这个项目难点不是很多，所以不管是工艺控制还是制作过程，都是比较顺利的，这次做技术还算比较成功，制作问题一一解答，并顺利a检与发货。这是我做的第一个项目，成功的地方在下料还有对于加工图纸的一一呈现，不管的钻孔、异型件还是外协件图纸，我都细心指导，没有出现一个错误，不足之处还是工艺处理方面还有待提高，就是膨胀节的焊接与拼接料出现问题，带给他们一些麻烦。在这半个月的时间里，我熟悉了技术员的工作流程，熟悉并掌握了作为一个技术员应该做的不仅仅只是图纸分析，还有一些制作工艺方面的控制，经验很重要，所以我珍惜现在每一次的工作机会，力争做到最好。

公司年终工作总结 篇8

20xx年的工作转眼间就结束了，但是我们的工作却依然没有停下。作为公司的后勤人员，在经历了一年的工作后，我自己也有很多的感触和想法。加上自己在这一年间累积下来的经验，就有了很多需要总结的东西。

一年的后勤工作，我不仅了解了工作，更了解了公司，虽然学习了前辈们的经验，但是在一些后勤的琐事中，我还是找到了更加适合自己的工作方式！现在，我将这一年的工作情况总结如下：

后勤的工作实在是琐碎且复杂，仅仅是在日常的工作中，我就有很多要学习的地方。在这一年的工作里，我提升了自己的管理能力，加强了对公司日常卫生的管理方面，详细的记录了公司的日常耗材，对各员工所使用的器材登记到人等。

在x月的时候，我还学会了打印机、复印机等办公机械的保养，进一步的提升了自己的工作能力。

在工作中，我严格的要求自己，强化自己的工作能力。

在考勤方面，我会定时查阅，记录，严格的审核。保证每个月的考勤情况都能严格准确的有所记录。并及时的整理归类。

工作环境方面，我会在日常的工作中注意办公环境的情况，需要改进的地方及时的向员工或者是保洁员提出，为公司维持一个良好的办公环境。

在公司器材的管理上，我常常去检查和维护，如果公司的器材出现了问题，我会第一时间联系售后或是物业进行处理，及时处理，及时检查，并记录下问题的原因，防止再次出现问题。同时，我积极的学习如何去保养器具，延长公司器材的使用寿命。

在今年的工作中，我通过积极的和供货商沟通，降低了我们办公用具的开支，为公司节省了不少资金。同时在日常的用电用水消耗中，我也做出了不少的标语和告示。x月后，我们公司的用水用电小号都大大降低。

诚然，我一直在努力的完成工作，但是在很多的地方还是有不足的地方，我在将自己的不足反省后统计如下：

1、工作中的经验不足：在处理一些陌生的工作时，还是比较没有效率，需要多多的学习。

2、在文笔方面不足：和前辈们比起来，在做记录和通知的时候还是有明显的不足。

3、工作依旧存在马虎：要更加严谨的对待自己的工作。

在一年的工作中，我明白了后勤不仅仅是琐碎的小工作这么简单。在为各部门提供便利的同时，也同样在推动公司的前进！所以在今后的工作中，我会更加的努力提升自己，为公司发挥自己的光热！

公司年终工作总结 篇9

紧张而有序的一年又要过去了，忙碌的一年里，在领导及各部门各同事的帮助下，我顺利的完成了本年度的工作。为了今后更好的工作，总结经验、完善不足，本人就本年度的工作总结：

1、及时响应了各部门的电脑软件、硬件、邮件、网络、打印机的维护。尽可能的降低设备使用故障率，在其出现故障的时候，并做到了能在当地解决就当地解决,不能当地解决的也在最短的时间内给予了解决。

2、对中心每台电脑安装防病毒软件,避免了病毒在公司局域网内自我复制相互传播，占用局域网的网络资源,甚至使得系统崩溃,丢失硬盘的重要资料等各种危害,并及时的对软件进行升级,定期的清除隔离病毒的文件夹。

3、及时的对系统补丁进行更新，防止了病毒和网络技术人员通过系统漏洞进行的破坏和攻击。对IE、OUTLOOK、OFFICE等应用程序也打上最新的补丁,另外还关闭了一些不需要的服务,关闭Guset帐号等。

4、项目机房系统更新，系统从原有的20xx更新到xp，重新安装了所有软件，解决了一部分原无法解决的问题，并重新部署杀毒软件解决方案。

5、交换机、路由等网络硬件设备的维护,屏蔽中心不用的端口,安全设置等,保证公司所有电脑的安全正常工作,优化路由运行速度,节约带宽,提高上网的速度化和稳定化,使我们上网的速度大大提高,保证网络顺畅

6、针对服务器，3次被网络技术人员攻击采取相应的解决方案。重新部署服务器。

7、学校服务器，硬件的安装、维修、调试，投影仪设备的定期清理，维护。

8、电话交换机部属置，电话线调整，电话录音设备的安装调试。

9、rtx服务器、邮件服务器、web服务器、搭建、优化、信息整理和测试。用户数据导入和备份。

10、为了最大的节约成本，并针对学校所有计算机设置系统自动休眠，有效地节省了相当一部分资源。

11、加强了对网络设备的维护,对经常出故障的设备采取了相应的解决办法。公司目前一共近80多台电脑，由于机器较多，日常出现故障的情况较为常见，主要的电脑故障有：系统故障，网络故障，软件故障等，很多机器由于长期使用，导致系统中存在大量垃圾文件，系统文件也有部分受到损坏，从而导致系统崩溃，重装系统，另外有一些属网络故障，线路问题等。

近一年来，我始终坚持严格要求自己，勤奋努力，在自己平凡而普通的工作岗位上，努力做好本职工作，从不把情绪带到工作中。在具体工作中，我努力做好服务工作。回顾一年来的工作，我在思想上、学习上、工作上取得了新的进步。但我也认识到自己的不足之处：

1、因为简单的问题重复出现重复解决，可能到位不及时。

2、自己的思路还很窄对现代网络技术的发展认识的不够全面，自己对新技术掌握速度还不够快。

3、有时出现问题我并不知道而领导先知。其实从咱们公司的结构来看这些都是正常的，但我以网管的身份感到惭愧。

总结了过去，方能展望未来! 最后说说明年的工作计划，辞旧迎新，在总结本年度工作的同时，针对自己不足之处，我对明年工作也提出了初步设想：

1、在继续完善公司网络的同时，加强理论和业务知识学习，不断提高自身综合素质水平。把工作做到更好。

2、对公司所有电脑设备进行统一计算机名称，和ip实现远程管理，维护。提升工作效率。

3、领导交办的每一项工作，分清轻重缓急，科学安排时间，按时、按质、按量完成任务。

4、在硬件条件允许的情况下安装，网络流量检测软件，对局域网进行监测，及时发现网络故障和排错，使网络快速高效的运行。

在我入职的近一年，我在公司学到了很多，学会了如何处事，如何与他人更好的交流等等。我在做好自己本职的同时，也学习了公司的一些相关的文化，在我觉得，公司在茁壮的成长，像雨后的春笋；发展速度飞快，犹如刚发射的火箭直冲云霄。这些新的现象是因为共同的努力而创造的，我也希望用自己的这份微薄的力为公司和为自己创造一个更好的未来。

总之，感谢领导对我的信任与支持，我将尽心尽责、全力以赴地把工作做好！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找