# 2024年大学生社会实践调查报告题目(十篇)

来源：网络 作者：紫竹清香 更新时间：2024-07-25

*在当下这个社会中，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。大学生社会实践调查报告题目篇一在这短短的两个星期中，我学会了许多东西，这些将...*

在当下这个社会中，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**大学生社会实践调查报告题目篇一**

在这短短的两个星期中，我学会了许多东西，这些将是我今后人生道路上一笔珍贵的财富。

7月31日清晨，我们22名队员告别了仲园，登上前往清远的汽车。汽车一行驶进清远的区域，道路两边就出现重峦叠嶂的高山，烟雾弥漫。望着山间的一座座小屋，我的心不由得为之一振“两个星期的时间，我能够为山区的孩子们带去些什么呢?”……

中午，我们到达了目的地，接着大家都忙于清理宿舍，适应环境。通儒中学给我的第一印象很好，特别是这里的空气，总散发出泥土的气息。虽然我也是生活在农村的，但初次清远，但我总感到有一种与众不同的感觉，内心也总有一种莫名的感动。

当晚，队长组织召开了这次阳山行的“动员大会”，再次明确了我们这次来的目的，我们给予学生的不仅是知识，而且更重要的是要通过我们的不懈努力，能够在思想上引导学生，帮助他们确立不懈奋斗的人生信念。

这两个星期的点点滴滴，在不断的工作和学习中，我的工作能力有了进一步的提高，另外在处理人际关系方面，我也有了明显的进步，能够做到尽善尽美。

我们这些刚刚到来的青年志愿者对于学生们来说，可能既是陌生又是好奇的……所以和学生们尽快熟悉是我刚开始工作的关键。当我第一次走上讲台自我介绍的时候，内心既激动又紧张，但当我看到台下学生们那渴望的眼神时，我的心反而更加镇定起来，“他们需要我，我更应该好好表现自己”我暗暗为自己打气，经过一番精彩的演讲之后，班会课在我们两个助班积极带动下以热烈的气氛结束了。

经过班会课和夜修课的磨合，我和学生们有了一定的认识，我要带给他们尽可能多的计算机知识，第一节计算机课也显得尤为重要。除认真备好课之外，我事先对班里同学对计算机知识的了解程度做了调查，有针对性地进行教学;课堂上尽量活跃气氛，采用师生互动的形式，激励学生们敢于去思考问题;计算机文化基础理论是一门比较枯燥的课，我要求自己上课要尽量能够风趣生动，引用一些有关电脑知识的有趣的事例，让学生们更容易接受。

对于自己在学校中的定位问题，我认为应该是学生与老师的双重身份，我们这次来到学校开展实践活动，进行辅助性的教学活动，主体仍然是这里的老师，他们在学历方面有可能比我们略低一点，但他们毕竟在教育战线上拼杀了好些年，在教学方面或多或少会有比我们更好的一些经验。在他们的面前，我们仍然是学生，他们仍有许多值得我们学习的地方，应该虚心地向他们请教，做到不耻下问。在学生面前，我们应该是为人师表，在学生的心目中，我们有可能就是“纯洁与光辉”的形象，是他们的榜样，在教学过程中，为人处事，行为举止，都应该以一名人民教师来严格要求自己，做到尽善尽美。

在这次社会实践的两个星期中，发生了许许多多的事，可能这些事在某些人看来是微不足道的，但对我而言，留下很多的思考与感慨。

第一件事是分班风波。就在我们义教的第五天，学校为方便以后的教学，对整个初三级的同学来了一次大分班。同学们听到这个消息时，大多数人都犹如“晴天霹雳”，根本不敢相信这是事实，他们一心想着昔日的好友即将分道扬镳，不能在一起学习(不过事实上也只是分到其它班而已)，好多人都闷闷不乐。在学生们的这个年龄段，确实是多愁善感的季节，他们会因为一件小小的事情而欢欣鼓舞，或是伤感流泪……分班的当天，场面在外人看来好像颇为“壮观”，许多同学都哭成一团，特别是女生。我站在学生中间，看到这种场面，内心也颇感无奈。和原来的学生分离之后，我还要去新的班级，去认识新的同学，我的使命仍在继续履行……来到新的班集体，我感到前所没有过的压力，一切就是都要从头开始，同学们从不同的班级中分到了一起，彼此之间都很陌生;另一方面，大多数学生都已经先入为主，对他们原来的义教老师有了一定的认识，对于我而言，多少会有一些抵触的心理。我跟另一个助理班主任商量后，精心策划了第一节班会课：在一曲“阳光总在风雨后”中，我们的班会展开了序幕，对白：“在经历了“分班”这场暴风雨后，同学们在风雨之后走在了一起，大家应该都知道，暴风雨后，在阳光的普照之下，会出现我们美丽的七色彩虹，而这七种颜色的彩虹，就犹如我们大家一样，来自不同的班级，现在有缘走在了一起，相信通过大家的不懈努力，我们一定能够组成那美丽的彩虹……“朋友间短暂的分离是难免的，无须有太多的感叹与遗憾，毕竟在一个人成长道路上，会认识更多更多的朋友;另一方面，大家也仍然在同一所学校中读书，见面的机会还是很多的。通过了这节班会，我感觉到同学们在思想上都有了一定的进步，大家的关系也逐渐融洽，良好的班风逐步形成。

积极引导学生在这花季雨季里把握自己的感情尺度，认真对待同学朋友之间的友谊，走好未来的人生之路。

第二件事是我和学生们之间的“情感风波”。在学生们的印象之中，也许我们的志愿者都是才华横溢的有为青年，是他们心中的偶像。我跟所带班的几个学生的关系很好，她们把我当成是一位大哥哥，喜欢和我在一起，总表现得很开心的样子。但我慢慢发觉我的做法是错误的，因为毕竟我们不可能给她们带来长久的快乐，我们要做的是在这两个星期的时间里，努力引导他们走好今后的路。队长说的对：“人是有感情的动物，它的优秀之处就在于能够把握好自己的感性与理性。”我一向是一个比较感性的人，在处理与学生方面关系的时候，我起初做得不是很好，经过了一段时间的思考和总结，认真吸取了教训，改正了错误。

自己第一次踏上讲台向学生传授知识，在兴奋之余感到自己肩上的重任，在这段时间的工作和学习中，我所处的位置是我以前从没有尝试过的，所以我也学到了以前从没有过的知识，可以说是受益匪浅的。

**大学生社会实践调查报告题目篇二**

引言：网吧在城市里早已不是什么新鲜事物，但是在经济相对落后，消息相对闭塞的农村，网吧却是一种新生事物。随着网吧在农村的落地生根，它也日益吸引着越来越多农村人尤其是农村中小学生的眼球。同其他新生事物一样，农村网吧的出现同样是一把双刃剑，它有利的一面：使农村人有机会足不出户就可以了解外面的大千世界，获取跟他们生活或者是生产密切相关的信息等；同样它也存在弊的一面，本文将主要探讨农村网吧带来的诸多原问题，原因及对策。

网吧专项整治工作已取得初步成效，当前违法接纳未成年人问题得到有效遏制，绝大多数黑网吧被依法取缔。违法网吧出现了新的动向，呈现出从公开转入隐蔽，从地上转入地下的发展趋势。一方面是从沿街店面向居民楼院转移，继续在城市潜伏下来，但呈萎缩趋向；另一方面，就是从城区向郊区、向城乡接合部转移，向农村乡镇甚至村庄转移。

农村网吧目前还处于粗放发展的起步阶段，其特点主要体现为：小型、简易、分散、隐蔽。规模很小，一般只有几台或十几台电脑；有的农村网吧仍然以拨号上网为主，电脑也是城市网吧淘汰下来的二手货，条件十分简陋；一般分布在经济比较发达、生活比较富裕、信息比较灵通、交通比较便利的农村乡镇乃至村庄，而且大多采取家庭化、作坊式的经营模式。农村网吧的问题主要表现为：黑网吧多，接纳未成年人上网的多，安全隐患多，重复城市网吧发展的老路。

农村网吧缺少管理成为了整治工作的新难点。文化部将重点打击农村黑网吧，尽快遏制违法农村网吧迅猛蔓延的势头，将农村网吧问题解决在萌芽状态网吧向农村扩散后，出于对新鲜事物的好奇，容易激发农村孩子的兴趣，而当兴趣浓郁度超过正常人的界限时，就形成了心理学上的“心理聚焦”现象，继而产生“心理毒瘾”。在这种情况下，如果采取简单粗暴的方式强行隔断网吧痴迷者的心理依赖，就可能导致严重后果。他建议，学校、家长应在孩

子对网吧的兴趣未形成完全“聚焦”时就及时引导，采取转移其兴趣的办法，多组织他们参加文体活动，最终解除“心理毒瘾”。

农村网吧发展迅速，虽对丰富农民业余生活、了解信息起到一定的作用，但由于农村网吧缺乏有效的监督管理机制，相对于城区网吧问题更为突出，特别是对未成年人的键康成长影响相当严重，亟待引起足够重视，切实予以解决。

农村网吧存在的问题及特征

1、环境卫生较差，安全堪忧

农村网吧大多属于个体经营，业主从节约投资成本的角度出发，普遍是盖几间简陋的房子，或租赁几间偏僻的房屋，有的则是在自建房中，购回几台电脑，便对外开张营业，硬件设施差，安装不规范。农村网吧基本上只有一个通道，门窗紧关，不通风不采光，加上允许吸烟，空气污浊不堪。少数素质不高的人随地吐痰，脱鞋翘脚，网吧里充溢的各种气味，令人窒息。有的电脑键盘和电脑桌长时间都未清洗，黑污斑斑，灰黑难辨。有的农村网吧只设一个出口，窗户紧闭，无任何灭火、防火设备，一旦出现火灾或其他危急情况后果不堪设想。还有一些社会闲散人员经常进入，常因一些琐碎之事或言语不合便大打出手，造成极坏的影响。

2、无证违规经营普遍，隐蔽性较强

由于农村地域广大、居住分散、范围大、隐蔽性较强，加之管理不严，给经营者带来极大方便，使农村网吧经营存在着许多违规违法行为，其主要表现：一是无证经营。农村网吧只要购回计算机，拉通互联网，便开始对外营业。二是经营非网络游戏。一些网吧业主为利益驱动，违法经营，随意链接黄色站点，传播不健康网络信息；网络凈化形同虚设。网上信息良莠不齐，有的网吧设有网络凈化器，但多是形同虚设。一些人肆意浏览黄色、暴力等非法网站，网吧老板为赚取钱财，大多睁一只眼闭一只眼。为了保证网吧合法经营，为网民营造良好的消费环境，促进青少年身心健康成长。笔者建议公安、工商、文化、电信等部门应定期或不定期对网吧进行检查、整顿，使其走上健康的发展道路。调查的农村网吧90％以上都经营非网络游戏，这些非网络游戏绝大多数充满惊险、刺激的内容，有的经营者还设置了许多充满色情、暴力、迷信、凶杀等有害内容的游戏以诱惑人。三是隐蔽性较强。有的农村网吧，为躲避执法部门的检查，一般不设牌匾，不贴任何标志，隐藏在村民家中。有的农村网吧有人来便营业，无人来便关门。有的在深更半夜之中，紧锁大门开始营业，执法人员很难发现。3、未成年人大量涌入。好多中小学生课余就泡在网吧里，且一泡就是几个小时，对学习和身心健康均造成了较大影响和损害。而且还让家长们提心吊胆，忧心忡忡。xx年3月31日上午9时33分，重庆市沙坪坝回龙坝镇中学两名初一男生因连续通宵上网后疲惫不堪，坐在铁轨上熟睡时，被疾驰而过的火车轧死。与他们同在一起的另一男生被火车惊醒侥幸逃命。这名侥幸逃脱的男生是回龙坝镇中学初一(5)班的学生，14岁。据他回忆，两名被火车轧死的男生与他同龄，一名男生从星期一起连续三个通宵在网吧上网，另一名男生也在网吧连续“泡”了两个通宵。这段时间，他们都在玩电脑游戏。农村网吧的经营状况绝大部分靠青少年而支撑，极大地危害了青少年的身心健康，青少年因进网吧发生的事件让人触目惊心。一是迷恋网吧，铤而走险。二是严重影响学生的正常学习。三是严重摧残学生身心健康。

**大学生社会实践调查报告题目篇三**

根据学校的要求，20xx年八月我到了基层人民法院——省市人民法院，在民二庭进行了为期一个月的实践。首先我要向所有为我的这次社会实践提供帮助和指导的市人民法院民二庭的工作人员以及亲自指导我的薛庭长，丁法官和虞法官表示感谢，感谢他们为我的顺利实践提供的帮助。

通过这次实践，我在专业领域获得了较为丰富的实践经验，巩固并检验了自己两年来学习的知识水平。实践期间，我了解了大量的民事案件尤其是经济合同纠纷案件从立案到结案的全过程，在一些案件的审理过程中，我对案件提出了自己的一些想法。在此期间，我进一步学习了相关的法律知识，对立案等程序有了更深的理解，同时注意在此过程中将自己所学的理论和实践有机结合起来，实践结束时，我的工作得到了实践单位的充分的肯定和较高的评价。

下面是我实践报告的主体部分，主要分为两部分，第一部分，主要谈下我对相关专业问题的看法，分为三个方面，第二部分是我的实践感悟部分。

12日早上我五点半就起床了，因为六点半要在公卫楼前集合，这可是我大学生活中起来最早的一次了，真是一个挑战！但我知道挑战也是和我们一样才刚刚开始。起来洗漱整理之后吃完前晚准备的早餐，准时到了集合地点。尽管起来都那么早，但每一个队员都是激情洋溢，丝毫没有一点困意。老师安排我们把宣传条幅、旗、宣传单、宣传手册、调查问卷等所需物品搬运到车上。我们可又多了一个队员——司机。一切准备完好之后，司机师傅开着车就向涉县出发。在车上，老师给每一个人发了一份调查问卷以熟悉其内容，同时老师把我们14名学生又分成了两小组，这样一来每2名老师带领7名学生分头行动，更是提高了工作效率。我们早上7点出发到达时已经是下午1点多钟了。由于之前没有开车去过涉县，也只是问了别人大概多长时间能到而已，对道路不熟悉加上路上遇到了一次堵车，使我们比计划晚了3个多小时左右到达。真是计划赶不上变化啊！早上起的早、吃的又少，现在每个人脸上略微显出疲惫的表情，但依然眼神里充满着激情。到了之后，我们大家在一家饭店吃了午餐。为了减少太大的消费，我们也是简单吃了一顿。但我们已很满足了，毕竟这不是来的目的。来了，我们就要吃最大的苦，做最大的事。老师也是希望着早些开展工作，毕竟路上耽误了一些时间。谭老师更是简单吃了些后悄悄地出去找一下我们晚上的住宿地方。饭后我们到了住处，老师安排了一下房间后，我们便立即动身前往我们要宣传调查的第一站——城关镇招岗村。

我们首先到了村委会，取得了村委会领导的同意，在他们的协助下，我们在庭院里布置了一排桌子和凳子。在桌上放了两台血压计，在墙上贴了宣传单，挂起了条幅，竖起了旗子。赵老师在村委会的广播里通知老乡们前来村委会。一切准备完了之后，我们拿着宣传单、宣传手册和调查问卷等待着村民的到来。广播通知后，很快就有村民前来了，同学们很快微笑着迎接上去，向村民发放知识书籍，给村民讲解科学知识，并做了问卷调查。由于大多数村民不识字，我们都是一个题一个题地问出来的。做一份调查可能容易，但是要做许多份时就需要极大的耐心了。再加上普遍村民讲的是地方话，有些同学在交流上有些阻碍，但我们都克服了种种困难。同学们有的在发放传单，有的在回答村民问题，有的在做调查，有的在为村民测量血压。老师们更是和大家融在一起，已经分不清谁是学生谁是老师了。渐渐地村民多了起来，大家更是忙的接不过来。看看这一热闹的场景：有调查、有发传单、有访谈、有测量血压、有照相······大家真是忙的不亦乐乎！就这样我们顺利地完成了第一站的任务。

本来计划第一天要去两个地方的，但时间已晚了，只能第二天再行动了，我们还是满意地回到了住处。老师给我们学生每人发了10元钱自行解决了晚餐。晚餐后回到住处，大家都高兴地聊了一些今天的感触，现已经是疲惫不堪了，于是早早就休息了以便拥有很好的精力去迎接第二天的活动。我们6点起床吃完早餐后就前往了第二站。不知什么原因，也许是没有得到领导的支持，在这我们就呆了十几分钟发放了一些传单。老师决定下面兵分两路：一路前往原曲村，一路前往固新镇固新村。司机师傅开车在路途中把第一组留在了原曲村，我们第二组继续前往固新村。由于昨天已经开展了一次，所以我们都有了经验，也很顺利地完成了任务。两组到了一起后已是11点多了，我们坐车往学校赶去。休息了一晚上，第三天同样早起坐车前往石家庄市深泽县。这次也是分成了两路，第一组去了大贾村，我们第二组去了西南留村。到了之后取得当地领导的同意，群众的理解支持后，我们便进行了活动。大家都有了前两天的经验，都已经对所做的宣传调查工作相当熟练了，于是很顺利地就完成了任务。

完成实践活动之后，大家聚在一起吃午饭，交流了一下自己此次实践活动所收获之处，并说说自己认为自己这次实践活动有哪些不足的地方。我们都畅谈了自己的心得体会。回到学校后在公卫楼前我们再一次合影留念，虽然已是很疲惫，但每个人的脸上却都挂着自信而满意的笑容。

其次：它使我们深刻体会到，作为一名交通协管员工作的不易。理解了作为一名“交通协管员”所承受的工作压力及责任的重大。

而后：这一实践活动带给我们的不仅是亲力而为的喜悦之情，还真切感受到交通工作者工作的伟大，他们使交通更加畅通，社会秩序更加稳定，人们的生活环境更舒适、方便，社会更加和谐、美好！

最后：学习他们坚持不懈、辛勤工作的精神。作为大学生的我们要积极参与一些社会实践活动，尤其是有意义的活动。通过自身的实践活动，充分去了解社会。并且，以一种作为当代大学生青年所具备的热情，去关心社会和关爱社会岗位中孜孜不倦的工作者。不管他们扮演的是何种角色，我们都要以一种理解与关注的态度去看待他们，支持他们。思想汇报专题这是我们每个大学生的责任！

**大学生社会实践调查报告题目篇四**

(一)本篇调查报告因个人水平、时间、精力有限，仅如实反映金融专业就业现实状况，并不做，也没有足够信息来做相关研究分析。报告中的设计到的任何观点均引自其它研究报告，非本人观点，仅作参考。

(二)调查范围为金融证券业及金融银行业;调查样本为申银万国证券公司成都分公司及中国工商银行四川省分行;调查方式为个别样本观察;调查对象为公司基层，中层各职位;调查内容为金融专业毕业生在证券，银行宏观就业现实状况及趋势和具体样本岗位工作状况。

(三)调查时间精力限制，调查资料除来自实地考察记录整理以外，在一定程度上的参考了网路上一些大型、权威的相关内容调查研究报告。

(四)作者现今水平有限，信息搜集有限，内容在一定程度上反映情况，读者在浏览本报告时请有选择的进行参考。

金融是现代社会和经济全球化背景下产生的标志性产业，也是一个典型的高收入弹性产业，会随着社会经济的发展而占据越来越重要的地位。随着经济全球化的深入发展，金融日益广泛渗透到经济社会生活的各个方面，与人民群众切身利益紧紧相连。因此一种观点认为，如今金融人才短缺，就业前景广阔。

然而在大学扩招的浪潮中，金融学个专业的扩招是极其明显的。另外，xx年广东省高考有70%的学生首选金融和商业相关专业，而在商业极其发达的美国，这个比例也只有30%。经统计资料表明，许多本科毕业生毕业之后进入银行都是从站柜台开始，最终能够熬出头的也是其中的小部分。面对金融行业越来越高的入行门槛，另一种观点认为，金融从业压力大，就业前景看坏。

那么，到底哪种观点更符合现今金融就业状况呢?从招聘公司来说，对当今毕业生有着什么样的招聘要求呢?从招聘者来说，在金融行业工作又应该具备何种学历和哪些能力呢?工作在金融岗位的职员又有着什么样的生活形态和收入福利呢?本报告将从但不限于这些问题的角度，通过对证券公司的整体调查，公司经理的述说以及对相关职位职员的采访来反映就业现实状况，事实甚于雄辩，在对事实有过一定的了解后来回答以上两个问题也许会有新的感悟。

(一) 证券公司调查

调查时间：20xx-2-2

调查单位(地点)：申银万国证券股份有限公司成都分公司

调查对象：该公司总经理王，职员肖、徐等。

1、 证券业金融专业宏观就业状况(总经理介绍)

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有直接联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。但一般无论是证券或者银行的职位如今都会将职员安排到基层进行一段时间的锻炼。

证券公司业务分为证券经济业务、投资银行业务、资产管理业务、自营业务等。其中证券经纪业务及咨询顾问业务由分公司执行，其它业务均由总公司开展。在总公司(更高级的业务)中对学历和能力总体会比分公司高，一般为优秀的本科生和研究生。

证券经纪业务中，为金融学专业毕业生提供的有证券经纪人、证券(期货)分析师、理财师等，学历要求一般为本科生。经纪人要求人际交往能力强，亲和力强，细心，耐心;分析师则要求对证券行业敏感、熟悉。经纪人薪水根据业务水平而定，多则月薪一万左右，底则月薪xx-3000。

投资银行和资产管理业务等其他业务有诸如保荐人、负债管理师、行业分析师、风险控制人员等等职位。学历要求一般都为研究生以上，且具备一定的科研分析能力，对法律、财务、金融、会计、计算机、管理的复合型人才有迫切需求，这也是证券行业对人才的要求趋势。在这些业务中，一般职员起薪会在年薪十万以上。

2、案例采访

1)证券经纪人

工作内容：为证券公司介绍证券交易客户，从客户交易资金中提取交易费用作为工资来源。

工作坏境及地点：由于与不同客户打交道，经纪人的工作环境经常变化，到处奔波，地点不定。

工作所需能力：本科学历以上;良好的人际交往能力;良好的身体素质;有着亲和力、细心、耐心的心理特质。

工作薪资范围：根据业务水平而定，在xx-10000左右。

工作形态：为了拉客户而到处奔波;也可以悠闲的享受客户的交易费用。

职业发展展望：没其它的，拉得好坐着来钱，拉的不好，累死了也没多少。

2)经理文员

工作内容：证券交易资料录入、整理

工作坏境及地点：经纪经理后台办公室

工作所需能力：本科学历;基本的金融常识;耐心、细心的特质

工作薪资范围：xx-3000左右

工作形态：面对电脑录入资料

3、小结

目前金融专业的毕业生太多太滥，证券业基层岗位的需求是供不应求，竞争很激烈;然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大;对于复合型的人才更是供不应求。因此证券人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

(二) 商业银行调查

调查时间：20xx.2.20

调查单位(地点)：中国工商银行四川省分行。

调查对象：中国工商银行四川省分行稽核合规部处长王。

1、 银行业金融专业就业现实状况(王处长介绍)

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有密切联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。银行招生基本是大类招生，金融专业的口径大，可以做很多工作，但无论任何职位刚开始都会到营业部从柜员等基层做起。

银行支行主要负责负债业务、咨询业务、理财业务的执行，因此职位设置有柜员、信贷经理等，如今任何新职员都会被安排到这类工作中熟悉基层情况，学历要求基本是本科生，工作工作跟人打交道很多，相对会比较忙，工作压力和竞争会比较大，因此需要职员有耐心，细心的特质和良好的身体素质。

银行分行部门比较多，但招收的毕业生专业不外乎以下几种：金融经济、国际金融、法律、计算机、财会等。目前招收的本科生比例是40%，研究生60%，但今后研究生比例肯定会变大。分行中负债业务、网上银行、法律、稽核合规等等20多个部门的工作间会有很多交叉，所以同时具有金融、法律、计算机等背景的毕业生会很受欢迎，与证券一样，复合型人才是金融行业的一个趋势。银行福利相对证券、保险、基金来说会好很多，一般职员工作2年后薪水加上福利扣除保险等费用后，年收入一般会在10万左右，处长级别的会在20万左右等等。由于工作交叉比较多，就要求职员对法律、金融、计算机等都有一定的了解和操作。另外，金融行业对毕业生的实习工作经验都有一定的要求，在大学期间有一些实习经历在找工作是会有很大优势。相对其它金融行业来说，分行工作会要轻松些，但仍然会有一定压力，也有一定的竞争压力，关键看自己是否往上努力的动机。

2、 稽核合规王处案例采访

工作内容：银行操业务作规范监督检查。

工作坏境及地点：稽核合规部办公室。

工作所需能力：本科学历;金融常识、法律法规知识;耐心、细心的人格特质。

工作薪资范围：年薪15万左右。

3、 小结

同样，金融专业的毕业生太多太滥，银行业基层、中层岗位的需求是供不应求，竞争很激烈;然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大;对于复合型的人才更是供不应求。因此银行人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

金融业正处一个重要转折期，也处在一个重要发展期。以我国金融中心上海为例，上海金融从业人员仅十多万人，指占到上海总人口比重的1%以下，而伦敦、香港等国际金融中心城市，这个数字要在20%左右，因此金融行业的人才要求仍然是与日俱增，但这更是对高级管理人才、技术人才、复合型人才的要求。在金融行业基层，由于金融毕业生同样是与日俱增，因此广大的金融毕业生面临着巨大的就业压力，没有优秀的专业能力、优秀的实践学习能力很难找到称心如意的工作。

因此对于金融毕业生就业而言，通过以上的调查，我们可以归纳出几点建议：

1、 夯实自己的专业能力，并且努力提升自己的研究水平，在平时学习中，多多注意研究能力的培养，是不二法门。

2、 在夯实专业能力的同时，参加一些实习工作，具有一定的工作经验有很大帮助，在工作时也能够快速上手。

3、 在注重实践的同时，尽量选修、辅修法律、财会、计算机中的一门或者多门功课，成为一个复合型的人才正顺应了金融行业的大趋势。

4、 关于是否考研，有一点是绝对确定的：你要想往更高处走，本科肯定是高处不胜寒的;但如果注意了以上三点，本科生的工作待遇也一样会很好的。

(一)调查单位、对象照片。

(二)案例调查录音。

**大学生社会实践调查报告题目篇五**

根据xxxx年暑期社会农村调查我们得知：尽管国家已经免除九年义务教育的学费，但是仍有很多贫困家庭的孩子因为拿不起食宿费而辍学在家务农，每个月仅仅xx元钱就能够帮助一个孩子完成上学梦。

这个暑假我有幸参加这个团队进行为期xx的支教和助学活动，通过这一活动了解孩子的学习和家庭情况。

熟悉农村，体验生活，通过教学及助学了解学生的学习情况和家庭情况，对大学里所学知识进行实践，以充实暑期生活。

暑假里，在三门峡卢氏县文峪乡张村小学支教，在其周边贫困的乡村展开助学活动。在那里我度过了忙碌又充实。辛苦而愉快的暑假。之所以辛苦是因为我不断地从内心去学习。理解。完善工作中的新事物；之所以幸福是因为战胜困难是我不变的目标，成功的喜悦是我永恒的追求。

通过总结，我将自己从暑期实践活动中取得的收获分为以下四项：

在教学的过程中我发现孩子的心灵很纯净——就像一块碧玉，就像一潭清泉，就像一片绿荫。

考虑到他们心智发展程度，我采取了“玩与教相结合的方法”，事实证明这种方法是正确的。我将教学内容安排如下：

第一学时：利用多个游戏让孩子了解心理学，毕竟心理学存在于生活的各个角落。

第二学时：讲述若个故事让孩子从中总结道理，并让孩子们讲述他们自己的故事。

第三。四学时：教授歌曲《感恩的心》，引领孩子感恩社会。集体。父母。朋友。兄弟姐妹。

第五。六学时：教授歌曲《少年强》，激励孩子寻求梦想，做一个有关理想的游戏“美丽岛”，帮助孩子确定梦想，给他们鼓励。

第七。八学时：讲述有效的学习方法及怎样高效率的学习。

因为有孩子们很配合，教学进行的比较顺利。孩子们渴望学习。对未知的世界充满了好奇心，聪明活泼可爱用来形容他们真是再合适不过了。

在教学过程中我充分发挥了我的专业优势，把我学到的理论知识运用到了实践里，巩固了我的所学，也让我体会到我储备知识的不足，回校后要加强学习。

卢氏县是国家级贫困县，它所下属的乡自然很贫困。

在走访的过程中发现，直到现在还有人家在窑洞里度日，家里的平地很少，一般情况下，户主出去打工，女人留在家里种地。养孩子。

我走访的一家情况是这样的：家里现有x口人，有父亲。姐姐和妹妹，母亲因病早逝，家里背了几万元的外债，大姐已婚，二姐外出打工自己还顾不住自己，父亲先天右手有残疾，现又患有肾结石，妹妹上高二，学习成绩很棒。

在调查的过程中父亲强调说无力供养小女儿上学，想让她辍学，她死活不答应，还好孩子争气，成绩总是排名前三。

这样的家庭在那很常见，尽管家庭贫困，可孩子们学习非常认真。

本着不让一个孩子辍学的理念，我们会将调查结果反映给我们的学校，以便学校给予相应补助。

扎实的专业知识。

思想统一，目标明确。即俗话说：“大家的心要齐”。切不可各怀心思，南辕北辙。因为思想指导行动，只有大家的思想高度统一了，才会真正把支教和助学落实到行动中去。

团队作战的精神，不强调个人英雄主义。

强烈的责任感。个人要在团队中找好自己的位置，明确自己的职能。一旦发生问题，千万不可相互推委，要有勇于承担责任的勇气。如果缺乏这点，那团队将无法凝聚，也就更加谈不上发挥超强战斗力了。

作为一名学生干部，在以后的工作中，我也会努力培养自己的综合素质，增强协调能力，使自己不断进步。

两周的实习中，我同样在心智方面有了很大的收获：

正确对待挫折

实习中遇到很多不顺利的事情，何去何从？古曰“天降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，增益其所不能。”经过实习进一步明白遇到挫折时应进行冷静分析，从客观。主观。目标。环境。条件等方面，找出受挫的原因，采取有效的补救措施。树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度。认识到正是挫折和教训才使自己变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会了自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

更加重视实践

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。当书本知识与实践结合起来，很多困难都可以迎刃而解，做事情也变得简单。轻松和高效。

正确处理人际关系

注意领导的指示，认真领悟其中的意思。要认真仔细的领会判断，学会察言观色。同时面对多个领导时更要注意保持平衡，要不偏不倚。对领导要热情，要多关心领导。

做好自己的本职工作最重要，一般情况下最好不要管闲事。

对工作认真负责，对领导热情外，对来访人员也要好，要一视同仁。对领导热情是为了自己，对其他人好是为了良心和生命的意义。

不要贪小便宜。尽量不要让单位的公共设备私人化。

要热情大方，要处理好和同事关系，那对于自己工作的开展非常重要，甚至比和领导的关系更加重要。

自学能力很重要

在实习中认识到很多自己的不足。刚开始一段时间对一些工作感到无从下手，茫然不知所措。一方面是因为自己实践经验不足，不会运用。但渐渐认识到还有一个重要原因是“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。除了英语和计算机操作，课本上学的理论知识用到的非常少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。必须在工作中勤于动手动脑慢慢琢磨，不断学习不断积累。

暑假的实习工作不仅是对我归纳。整理。分析。总结和动手能力的一次提高，更是对我思想上的一次洗礼。从这次实习中，我体会到，如果我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本任务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。这次暑期社会实践，对我今后走向社会祈祷了一个桥梁的作用，是我人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走向工作岗位也有着很大的帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位的规章制度，与人文明相处等一些做人处事的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识，是我一生中的一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学会做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。这是我们初涉社会的开端，迈向残酷而美好的未来。我只有通过不断实践，才能使自己更加成熟。我要一直坚信自己的能力，不断奋斗和前进。那段日子里我所体验到的一切一生我也不会忘记。希望那里的孩子能好好上学，我们会及时把收集的资料交给学校。

**大学生社会实践调查报告题目篇六**

7月31日，以“岛城渔情”为活动主题的青岛市渔民生活状况调查组针对历日来所开展的各项活动进行了经验教训总结，并对收集的相关材料予以整理，为第二期的社会实践进行着积极准备。

小组成员在走访南疆村，进行“改革开放30年所带来的变化”的课题调研后，小组成员反映，改革开放是使相当一部分人翻贫为富，腰包鼓了起来，渔民的年收入最低也是两三万，而最高收入又达到十几万的情况，但渔民的收入水平仍然存在相当大程度上的差异。而鱼价的由低变高是渔民们得益的主要原因。

渔民们的拮据状况现今还主要有捕捞鱼虾种类的降低，大商贩的缺乏，小商贩的刁难等等，而这些是困扰当地渔民们的历史性问题，调查小组决定将就此类问题予以记录，最后同意向相关政府部门献言献策。

在总结过程中，部分队员提出，随着政府部门的优秀决策的推行，当地海港设施健全起来了，广阔的避风港、坚固的海堤、完善的海鲜养殖基地设施都已投入使用。但日益繁荣的渔村也难免受到东厂的“亲近”，对于渔业养殖户来说，娇气的海产品使渔民们对工厂尤为敏感。作为他们谋生的唯一希望，冲突在所难免。

当地避风港内的水由于无法流通，已经变绿变臭，污染解决已迫在眉睫；而当地渔民的维权意识的不足和工厂的跋扈讲问题活生生地摆在了政府面前。就这些问题，团队成员表示，将起草自己的关于“海洋环境保护”和“提高渔民生活状况”的建议书，提交给青岛市政府。

此次总结过程中，小组成员对于确立分别采集相关专业人士和非专业人士对海洋污染和渔民生活状况看法的计划的看法予以肯定，并决定今后的学习实践中将继续使用该方法。

对于学术理论资料，小组成员总结道，目前浒苔污染的原因经专家讨论没有得出一致的意见，但青岛近海的水质状况良好；由于浒苔一般爆发于休渔期，故对渔民的正常的捕捞基本没有影响；近年来由于沿海房地产的开发，部分郊区渔民由于是拆迁补偿获得了大笔收入……

对于从海洋大学海洋生物研究所、水质状况调查所等部门获取的资料，主要涉及海水污染对于海洋生物的影响，渔民的过度养殖对于海水的污染状况，近海工业对于渔民养殖业的影响以及今年来青岛海水水质状况等问题。并重点研究了海水污染和渔民捕捞养殖之间的相互影响的关系，获得了很多有价值的专业认识。

“从7月1日记者发现到现在，虽然尚处休渔期，但南姜村码头每天依然有大量渔船下海捕捞。针对这一突发问题，我认为有必要将过度捕捞这一问题进行深究。”一同学发表了看法。

就捕捞这一问题，最终队员们还是达成了一致意见，决定顶着压力将项目做到最好。成员小组着实在活动过程中交流并丰富了观点，并收获到了历练下的成长。

调研活动小组在集体讨论后肯定了小组划分类别的有效性，将成员进行职务分工，在很大程度上避免了人员浪费与效率低下的情况。

此外，小组日后将继续在不同的小组内分别设立不同的职务，记录员（包括书面记录员、录音人员、摄影及照片采集人员）、现场发问人员、资料整理人员（包括发稿人员），但考虑到人数问题，队员们可能身兼数职。

“岛城渔情”渔民生活状况调查小组是由山东大学文学与新闻传播学院青岛籍同学组织，同时面向其他省份学生的一个调研小组。小组成员包括秦浩、薛露露、李永明、任雁、陈立勋、孙巧燕、刘小东、罗心、郑迪、路颖颖、王一帆。下一次活动将于八月份休渔期结束后进行。

**大学生社会实践调查报告题目篇七**

回想起我这次的社会实践经历，比起绝大多数同学，我真是幸运的多，第一次真正的实践，就遇上了这么好的机会，既体验了工作的艰辛又感受了异国的文化，所以真的很感谢爱因斯特组织和学校，给我这样一个机会。由于体会太多，不可能在总结中尽述，只能把感受最深的总结一下。

实践的前两天，以参观，讲座为主，了解了该公司的生产经营状况，并参观了整个工厂，了解了整条生产线，由于是化工厂，用水量较大，故依水而建，并有独立的污水处理系统，用于处理生产废水，同时运输也以船为主(这与这个欧洲铁路运费普遍偏高有关)，占了近80%，当然了，安全讲座也必不可少，安全条款共有40条之多，真可谓“安全第一”，也体现了公司以人为本的宗旨，而在此后的工作中我也时时体会到这一点，同时也正因为这样，公司的员工也很自觉的为公司着想，效益自然也就高了。

此后，我被安排到了一个工作间，作为实践的一部分。这是整条生产线的一个中间环节，和我一起工作的还有其他两个正式员工——两位极其健谈，和善的女士。由于整条生产线的机械化程度极高，所以需要人做的并不多，我只花了一天的时间就把所要做的工作学会了，其实只是敲敲键盘罢了。让她们用一个词来形容这项工作，竟然是“boring”——不过后来我也觉得这个词再恰当不过了。因此我们有了很多的时间聊天，从中我更清楚地了解了瑞典，了解那儿的风俗，她们也从我的描述中了解了快速发展的中国(同时她们也为我的旅行提了很多的建议)。除了她俩，整个工作组还有其他6个人，在工作不太繁重的时候，他们也常来串门，感觉他们之间的关系十分密切，简直就是一个整体，工作时欢声笑语不断(尽管他们的幽默有时我不是很懂)，也让无聊的工作增色不少。在工作之余，他们也带我尝试了许多东西，如golf，speedway，游船(很多人都有私人游艇)等，还有必不可少的party，让我真正感受到了他们的生活方式和情趣，也真正的和他们成了朋友，他们也把我当成了成员之一，真的很感谢他们。

作为实践的另一部分，我也跟着工程师到处转(他们好像没空的时间)，这才与我的专业真正的挂起钩来(也让我真正意识到理论与实践的差距)，在此期间，我接触到了各种化学物品和一些常用的理论(很有亲切感)，同时也了解了他们所采用的数据库管理系统(虽然不是我的专业，但由于选修了竺可桢学院的一些相关课程，故接触起来不显陌生，受到了他们工程师的称赞)，从中了解到生产完全是以客户的要求为基础的，在网上实时反映出各种信息，同时每道工序也都以此展开，十分完善。

整个实践下来，最深的感触是——“为他人着想”的观点已深入人心，不仅体现在员工与公司，公司与客户之间，也体现在员工与员工之间，虽然自己多做了一些，但对他人来说却可以省去很多时间，而这种站在他人的立场上考虑问题的观念很容易达到一个结果——双赢!

除此之外，还有一点收获是，由于身处异国，且是第一次实践，什么经验都没有，所以“问-学”就成了很常用的词组，瑞典人问很友善，不过答案的针对性很强，也就是说，你不问，他绝不答，他们完全把你当成一个有独立处事能力的人，而不仅是一个实践生而已。同时有两不找——下班前不找，放假前不找，因为这两个工作段他们的工作效率最低，找他们也解决不了任何问题，所以要不就提前，要不就推后，并且作为北欧的习俗，这时去找他们是很不礼貌的。

这是一次很有意义的异国之行，我不仅学到了很多异国文化，还交到了异国朋友。非常感谢学校给我的这次实践机会。期待还有下一次的异国之行。

光阴似箭，转眼间，20xx年的暑假又到来了。这个暑假的到来，也是我第一次经历社会实践。对于一个高中生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气炎热，烈日当头，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过,亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了xxx，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人会告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自已的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的

**大学生社会实践调查报告题目篇八**

班级：

实践小组成员：组长： ，成员：

社会实践选题：大学生兼职情况的调查报告 实践目的及意义：（如何体现课程特点）

观念在大学校园里非常普遍。无论同学们有没有兼职过，我们可以通过对不同年

级的大学生的兼职情况进行调查，更好地了解大学生在学习或者假期选择怎样的

方式去充实自己的生活，能后清楚了解到大学生对兼职的态度，为我们提供一个参考。我们会从同学们从事兼职的目的，途径，种类，经历，影响以及遇到的难

题进行广泛的问卷调查，也为以后大学生的兼职提供便利。 社会实践地点： 图书馆门口、食堂门口、提供兼职中介所 社会实践方式：（）问卷调查法；（）访谈调查法；（√）前面两种方法综

社会实践分工： 组长负责整合意见、分配任务、论文构想和最后的材料整合，

想，负责联系兼职中介所、论文的定稿。另外，全组同学共同参与问卷调查、拜

访兼职中介所。

实践时间安排：

工作，合理分配任务。任务如下：组长分配任务和论文构想、xx负责社会实践

书以及问卷调查的设计、xx负责问卷调查的数据整理以及感想、xxx负责论

文的定稿。

份，因部分同学没有做过兼职工作，其中有效问卷仅33份。

例如倾向于哪种种类，报酬如何，有没有遇到什么困难。

还有同学们的热情不是很高，遇到一些困难，一共发出20份，仅回收有效问卷

有效问卷20份。

手撰写。

关于大学生兼职情况的调查报告

内容摘要：通过询问兼职公司初步了解大学生兼职现状，通过问卷调查进一步更全面地了解大学生兼职现状；发现、分析和思考大学生在兼职中存在的一些不容忽视的问题，并针对大学生在兼职过程中所遇到的困难提供相关的建议及解决的方法。

**大学生社会实践调查报告题目篇九**

\*月十六号大部分同学都回家了，我选择留在衡阳，开始我的打工生活。

我打工的地方是\*\*ktv，它是全国六家连锁店之一。我最开始应聘的职务是前台接待。

在\*\*的第一天：我和住在一个宿舍的同事一起吃了早餐后，就打卡上班。一开始我觉得上班很神秘，后来发现上班和上课一样，只要你用心观察，就能学到很多东西。第一天我们学习了服务的理念：服从负责，廉洁谦虚，操守品德，互动合作。还有十句常用的礼貌用语：

1.您好，光临麦酷ktv。2.谢谢光临，请慢走，下次再度光临。3.您好，请问需要什么服务吗?4.先生小姐麻烦这边请。5.先生小姐麻烦这边请。6.对不起，请借过。7.对不起，让您久等了。8.对不起，打扰，为您整理桌面。9.请稍等，马上为您服务。10.祝您消费愉快，谢谢。四个绝对性：绝对服从性;绝对纪律性;绝对礼节性;绝对报备性。三不原则：不顶嘴;不插嘴;不反驳。简单地说就是决定服从。

十二多打卡下班，全体员工一起排队去吃饭，感觉有点像军队。也许是因为我太饿，同事觉得很难吃的饭菜我却吃的津津有味。这大概就是饥不择食。

下午依旧是打卡上班，上班的内容是打扫卫生。因为正在施工，所以卫生任务很艰巨。庆幸的是，像我一样的暑假工比较多，因此干活的热情很高。不知不觉四个小时在我们搞卫生的时候偷偷溜走了。

下班吃饭，和同事一起去宿舍。突然间感觉腰酸背痛，挣钱真得不容易。

**大学生社会实践调查报告题目篇十**

当今社会就业压力越来越大，我们大学生在今后想要找到一份与自己专业对口的好工作，就要不断扩展自己的认知领域，提高自身能力。

作为英语专业的大学生，专业本身要求我们不仅要有牢固的英语基础，而且还要有较强的交际能力。这就需要我们大学生不断增强我们的社会实践能力，提高我们的交际能力。但就目前来说，大多数的英语专业的学生都能具备良好的英语学习能力和比较扎实的英语基础。就我们班而言，有大约70%的同学能在考试中获得良好的成绩，班上挂科的同学也只有一两个，甚至有时候还没有，这就我看来我们班的英语学习底子还是。但在学习过程中我也发现同学们一旦碰到英语角或英语交流之类的活动，就会变的非常不自信，支支吾吾的，说起英语来自然没有平时说的那么流利，这同样是我的问题——交际能力差。

就我个人而言，我是一个比较内向的女生，因此不喜欢说，在英语角上一般是不做声的，总是站在旁边听，我也明白这样是不行的。其实我觉得自己的英语成绩还算不错，但就是开不了口，有时候我也是很郁闷纠结的。我想这也应该是我不自信，甚至自卑的结果吧。但我自己却很清楚英语学习主要还是在于说，而不是在于写，因为它毕竟是一门语言，是用来与人交流的，因此我暗下决心要开口说。

今年暑假，也是一次偶然的机会，经由家里人介绍，我当上福临门新款dha谷物调和油的一名临时推销员。这也许对我的英语水平没有什么帮助，毕竟跟别人推销解说时，说的是中文，但我想这可以练练我的胆子，让我能敢开口说，对我的交际能力的提高应该是有好处的。而且通过这次兼职我对于生活也是有所感悟的。

上班的前一天，我还是蛮兴奋的，想到自己要开始独立自主的生活，并且还将有一比收入，就觉得不可思意，但现实往往不是这样。第一周我被安排在荆州武商，第一天上班就被泼了一盆冷水，本来是去卖油的，结果却当起了搬运工。我被告知首先要将赠品油以及促销展台运进卖场，在这之前，要找经理保安柜长出纳之类的一些人签调拨单以及财物管理单，除开到处跑和电话费不说，还要受到别人的冷嘲热讽，甚至还有人不大搭理你，搞得我很是郁闷。好不容易，将赠品油和促销展台弄了进去，却发现已经过去一上午。到了下午和晚上，不知是太累还是心情不好，竟一桶油也没卖出去。站了一整天脚痛死了，还加上生意没开张，那时侯心里真是难受极了。好在第二天顺顺利利，早上一去就有四位阿姨在我的详细讲解和推销下买了四桶油，还有一位阿姨连连夸奖我感谢我，我当时就高兴极了，感觉脚没那么痛了，心情也轻松了许多。这也让我了解到付出是有回报的，只要努力过。

第二个星期，我被调到沙市沃尔玛门店，这里的工作要比武商的轻松些，因为这里被指定为旗舰店，有一名营养师来协助我，并且还有量子弱磁场共振分析仪这种可以检测人体健康的仪器，来帮助我更好的对福临门这款新油进行宣传。在我们俩无懈可击的配合下，我们两天竟卖出了30桶油，并且在这期间我还因为向顾客介绍的详细准确，一直面带微笑，富有耐心而受到督导和长期促销员的表扬，这也让我增加了信心。同时我也发现随着促销天数的增加，我能更容易的抓准顾客心里所想的，根据这些找到突破口，对我们的油进行合理推销。依照这样的策略，第三周我们的销量也不错，卖出20多桶。

到了第四周，事情出现了一些变动。我们的营养师由于她工作时间的变动而不做了，我们沃尔玛的长期促销员也没干了，这样一来，由于少了两名大将，我们这周的销量就呈直线下降，两天下来只卖出9桶油。我这个小临时促销员也因此受到了批评，沃尔玛的粮油柜柜长也通知我说，如果下个星期的销量没有上个星期好的话，就不让我们在进行促销活动了。听到这话，加上生意又不好，脚又疼，我便有了退意。正好星期天这一天，福临们公司的项目经理和几位督导对我们这些临时促销员进行了一次摸底检查，一方面检查我们这些临时促销员是否合乎要求，另一方面也进行一次市场调查，并要求我们在星期一下午到粮油市场开会交流。到了之后才知道大家也都遇到一些问题，我们随及就这些问题进行啦讨论交流。后来也才晓得也有同事不想做了，我们便一起告知经理，却才发现我们的付督导由于一些原因也不做了，我们当时所有的临时促销员就决定不作了，便询问有关我们工资的事宜，那个经理不但不解释，还将所有责任全推到我们的督导头上，语气中也带刺，我们大家当时就聚在一起，你一言我一语的说开了，有意思的是我们还想到寻求媒体的力量来讨要工资，如果公司拖欠我们工资的话，很是具有戏剧性。后来事情越闹越大，我们的督导也随即赶来，这个事情在调解中也慢慢被解决掉。当然，我们这些促销的同事也就都没作了，这还是让我蛮感动的，因为我们同进退。

我们这次搞促销的同事其实都是大学生，有的甚至还比我低两届，还有一个同事才刚刚高中毕业，大家都是自己出来找兼职做，都是想一方面能减轻家里的负担，另一方面也是出来锻炼一下自己，大家都还是蛮吃苦耐劳的，这就说明我们这些独生子女，别人口中温室里的花朵，都还是能头顶一片蓝天，肩负一方责任的。都说90后是垮掉的一代，我看并不然，只要我们勤勤恳恳，吃苦耐劳，还是能拥有自己的一片广阔天地。

其实我觉得促销卖油还是蛮有压力的，我有时候都觉得很是难受，这种感觉甚至比我为专四考试作准备的时候还要强烈。作为一名临时促销员，我当然还是想把这份工作做好，尽可能多的把油给推销出去，但有时候生意就是如此，我也无能为力。这也让我明白做每一份工作都需要承载一份压力，都要承担一定的责任，天底下没有免费的午餐。

这次让我感受最深的还是赚钱的不容易。虽说每天的工资是50元，十二天后就有600元，虽然钱不多，但总是可以买点自己喜欢的东西，还是蛮满意的，但却未曾考虑到其中的艰辛。回想起来，我都觉的很是受不了，每天要工作9个小时，也就是每天要坚持站整整9个小时，脚钻心的疼，下班后还要拖着脚走回去，有时候晚上腿还肿，这些都是身体上的，都可以忍受。最难受的要数一些顾客的冷嘲热讽，不买油不听我推销就算了，有的还冷笑或忽视你，这些都说明这50元钱不是那么好赚的。回到家里，看到我的母亲，我忽然了解了她曾经跟我说的。我是在单亲家庭下长大的小孩，应该早已体会生活的艰辛与不易，但每当我听我的母亲跟我讲她在单位上受的气，我也只是发泄一下我的愤怒和表示一下我的同情，并没有什么深切的体会。通过这次兼职，我也能亲身体会到那种滋味，虽然一天有那么多钱，但身体心理都要受到伤害，那种感觉还是很不好受的。而我的母亲她是一名绿化工人，不仅要当苦力拖运花花草草，还要在大热天的顶着炎炎烈日工作，身上经常晒的脱皮。以前我不懂事，觉得没什么，现在我知道了，并且也了解到生活的不容易，因此我觉得大学生应该多体谅父母，作到取财有道，用钱有度，应该有计划有节制的花钱。

有些人可能觉得推销是一件很容易的事情，因此就不尊重超市里的促销员，我以前也是这样，从来不听促销员的讲解，也更不会买他们所推销的商品，其实现在想来，这也不会耽误我多少时间，我应该更好的尊重他们。再者，推销也没我们想的那么容易，也是需要一定的技巧，并且根据不同的顾客，要拿出不同的推销技巧，这样才能吸引顾客来购买你所推销的商品。就我而言，这次的推销是不太成功的，但通过这次兼职经历，我也收获了许多，成长了许多，可能这样的机会一生也只有这么一次。不过以后，我还是想作自己喜欢，感兴趣的事情，这样才能调动自己最大的积极性和潜力，将事情做好做长远。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找