# 最新企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告(四篇)

来源：网络 作者：倾听心灵 更新时间：2024-09-01

*随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告篇一你好!我是怀着非常复杂...*

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!

**企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告篇一**

你好!

我是怀着非常复杂的心境写这封的。自从我进到了餐厅之后，由于你对我的指点和信任，使我取得了许多机遇和应战。经历这段时刻在餐厅的任务，我从中学到了许多知识，积聚了一定的经历，对此我深表感谢。由于我本身任务才能不够，近期的任务让我觉得力所能及，为此我作了很长时刻的思考，我确定递上辞呈。

为了不由于我本人才能不够的缘由影响了餐厅的正常运作，更迫切的缘由是我必需在20\_年\_月后参与计算机等级证的培训，较长时刻内都不能下班，因此经历沉思熟虑之后，我确定在20\_年\_月前辞去而我在餐厅的任务。我晓得这个进程中会给你带来一定水平上的方便，对此我深表歉意。

感激你和餐厅各位同事对我的教诲和照顾，在餐厅这段阅历对我而言异常的宝贵。未来不论什么时分，我都会以本身已经是餐厅的一员而感到荣幸。我确信在餐厅的任务历程将是我全部职业生涯开展中十分紧要的局部。

此致

敬礼

辞职人：\_x

日期：20\_年\_月\_日[\_TAG\_h3]企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告篇二

尊敬的领导：

经过深思熟虑，我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。 经过深思熟虑，此时我选择离开，并不是一时间的心血来潮，而是我经过长时间的考虑之后才做出的决定。我也相信您一定会在看完我的辞职报告之后会批准我的申请。现实中有很多的无奈，每一人都会遇到这样情况，“家家有本难念的经”，事实就是这样，我需要换一个环境，换一种心情继续工作下去。

我自进入x阳光运动有限责任公司，到现在已经有一年的时间了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。

公司的过去半年里，利用公司给予良好学习和锻炼时间，学习了一些新的东西来充实了自己，并增加自己的一些知识和实践经验。我对于公司一年多的照顾表示真心的感谢!今天我选择离开并不是我对现在的工作畏惧，承受能力不行。经过这阵的思考，我觉得离我所追求的目标越来越远。人如果没有追求，他的生活很乏味，相信公司领导会给予谅解。

我也很清楚这时候向公司辞职于公司于自己都是一个考验，公司正值用高峰期时段，公司的各项工作开展，所有的前续工作在公司上下极力重视下一步步推进。也正是考虑到公司今后推进的合理性，本着对公司负责的态度，我郑重向公司提出辞职，望公司给予批准。

祝公司日夜彭辉，祝公司的领导和同事们前程似锦鹏程万里!

此致

敬礼

董x

\_.7.20

企业员工辞职述职报告 篇5[\_TAG\_h3]企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告篇三

各位领导：

自20\_年底以来，我一直担任\_\_公司经理一职，负责公司全面工作。近20\_年来,我和班子成员以经济建设为目标，以保证企业稳定为己任，克服生产任务不足，资金紧张，技术力量薄弱，职工思想活跃，企业改制各种矛盾聚集等诸多困难，带领广大职工在稳定、安全、和谐思路下，努力工作，不计个人得失，不仅保持了企业稳定和生产经营正常进行，而且各项经济技术指标有了一定的提高，并连续荣获大港区集体经济星级企业和目标考核先进单位荣誉称号。以下是近几年各种经济指标完成情况：

20\_年完成施工总产值和产品销售额\_万元,实现利税\_万元;20\_年完成施工产值和产品销售额7576万元，比20\_年提高2420万元，实现利税292万元，比20\_年提高108万元;20\_年14月份完成施工产值和产品销售

额\_万元，比20\_年同期提高\_万元，实现利税\_万元，比20\_年同期提高\_万元。

三和公司到今年4月份为止，共有职工\_名，其中科级以上管理人员\_名、普通管理人员\_名、技术干部\_名、党员\_名。共有\_个厂队、\_项目部。

一、紧紧咬定发展第一要务，多业并举，谋求企业生存发展之路

面对激烈的市场竞争，尤其是20\_年\_\_公司集体与建设公司协议解除劳动合同后，企业在一定程度上失去了建设公司的政策保护优势，公司一直处在原有体制与企业改制的夹缝中，再加上建筑市场各施工企业间的相互压价、让利等无序和自相残杀的竞争使公司的生产经营形势一直面临严峻考验。为了企业的生存发展，公司领导班子达成共识，确立了“两条腿”走路的经济运行策略：在占领建设公司分包市场的前提下，积极开拓自己独立的施工市场。几年来，我与班子成员分别跑现场，积极承揽施工生产任务。一方面，围绕建设公司的重点工程，积极组织人员跟踪信息，相继承揽了南京、广州、上海、惠州、内蒙、海南、大连等项目的施工。在公司全体参战人员的共同努力下，20\_年共创施工产值\_万元;20\_年共创施工产值\_万元;20\_年14月份共创施工产值\_万元。

另一方面，公司在抢占建设公司分包市场的前提下，凭借多年来积累的投标报价经验，积极开拓自己独立的施工市场，几年来先后承揽了北海检修工程、大港炼厂、唐海冀东油田处理厂等检修、西青开发区北方气体工程、安庆石化总厂静设备检修等工程。20\_年自揽工程共创产值\_万元，20\_年自揽工程共创总产值\_万元。

我们深知要想在市场在获得“更多桶金”，就不能只固守在施工市场上。为此在抢占施工市场的同时，我与班子成员积极寻求市场切入点，以新产品开发做为企业投向市场的“试金石”，加大多种经营的市场开发力度——其中汽车配件的开发生产成为三和公司一道亮丽的经济增长风景线，当年总销售额回款(或盈利)达\_万元，之后一直成为继主业后的一个强有力的公司经济支撑点，至今为止，共获利\_万元。

我与班子成员还在不断探索投资办厂上下功夫：\_20\_年印刷厂实行股份合作制改组并取得明显效果;20\_年先后对砂轮厂、直属队实行个人承包经营，增强了队伍的竞争活力，如砂轮厂承包后的当年产值达100多万元;20\_年与韩国派仕国际株式会社合作成立韩津电子有限公司等等，均有效激活了三和公司的经济脉络。

二、完善企业基础工作，多管齐下，向管理要效益

1.调整产业结构，进行专业整合。我与班子成员针对公司施工和人力资源特点，本着将保温架设专业做精做大做强的原则，对任务少、效益差、人员多的厂队进行整合，将富余人员调整充实到保温架设施工一线，我们相继重组了保温队和架设队：\_6个\_\_队合并成为4个保温队，2个架设队合并成立\_\_专业公司。为确保这一举措顺利实施，并确保职工的合法权益，我们采取“转走”自愿、两路并举的原则，对不愿意转岗的，根据本人的意愿与其协议解除劳动合同，共有120多名原集体职工与公司协议解除了劳动合同。这样，既使施工作业力量得到了充实和加强，又减少了企业的经济负担，同时也为今后的改革打下了良好的基础。

2.规范工程管理和劳动用工。一是规范合同签订和分包队伍，严格工程结算，进而较好地解决了以往工程合同无序签订及工程结算混乱的局面。二是规范企业劳动力资源及外用工管理，严禁各项目、厂队私自使用外用工，从而有效地避免了企业劳动力资源的闲置、浪费。另外针对专业性极强的岗位，进行对外招聘，几年来相继招聘施工员20人左右，缓解了企业技术力量薄弱的不足。三是为严肃企业纪律，出台《关于整顿劳动纪律，清理违纪离岗人员的办法》,对违犯公司纪律的人员进行处理，如开除偷盗项目材料职工，以正视听。

3.规范各种经营管理办法。公司在重新调整、规范各类经营行为的基础上，于20\_年修订下发了《经营管理办法》、《资金预算管理办法》、《外用工管理办法》等一系列管理规定，使企业各项经营管理工作做到有章可循，有法可依。

4.加强企业无形资产建设。几年来，先后获取《建筑安施工安全许可证》;编修公司质量管理体系文件;通过iso9001质量管理体系认证，取得质量管理体系认证证书;成为国家防腐保温协会会会员;取得《专业承包企业分包交易服务卡》等等，增加了企业通向建筑市场的通行证，增强了企业无形资产的含金量。公司还构建了自己的网站，踏上了信息高速公路，初步实现了公司信息与高科技接轨的目标。

5.以集团公司改制为契机，做好企业资产清查工作。20\_年，集团公司出台《国有单位主办集体企业改制分流试点指导意见》，我们组建改制领导小组，党政一把手亲自抓，负总责，快速推进改制工作进程：各职能部门本着“严肃认真、密切配合、数字精准”的原则，迅速对公司基本情况进行调查摸底。经过各相关部室的密切配合，认真操作，按建设公司规定的程序完成了任务，为改制做好了铺垫工作。

三、强化理论学习、加强思想修养和党性建设，改善工作作风，廉洁从业。

在政治思想和党性建设方面，主要是做好以下几点;一是积极主动地参加组织学习，时刻牢记自己是一名党员，不混同于普通群众;二是利用各种途径学习党的方针、政策，了解时事，关心国家大事。不断提高自身政治修养，改造我的思想，而且进一步提高自己明辨是非的能力、增强为共产主义奋斗终身的信念。三是在党员中开展保持共产党员先进性教育活动中，我积极参与，主动学习，使我又一次接受了深刻的教育，我们要牢记自己是一名党员，时刻保持党员的先进性。

在工作作风廉洁从业上，坚持党的优良传统，发挥民主集中制的优势，从群众中来，到群众中去，时刻把国家和职工的利益放在第一位，不为个人谋私利。我个人以及我们的领导班子严格按照上级党委的工作要求以及廉洁的要求加强学习，时刻提醒自己按照指导要求，重要思想为指导做到“自重、自省、自警、自励”，做到“堂堂正正做人，清清白白从政，踏踏实实办事”。全面履行自己的职责和任务。严格执行“四大纪律、八项注意”。我们干部在实际工作中要做到要廉洁就必须从“五慎”做起，用“三不得”对照自己，不能做到自身廉洁就无法带领干部职工做好工作，只有我必廉洁，管理才能上台阶，群众才会拥护，领导干部才能有威信。

四、经验体会及不足

几年来我最大的工作经验就是：实事求是和理论联系实际。各项工作必须以事实为依据，以现实为出发点，理论要联系实际。我所负责的\_\_公司能克服那么多的困难，能够在不利的局面下，保持队伍不散，生产经营等各项工作顺利开展，都是实事求是和理论联系实际的结果。

工作中的不足。由于我们面临的历史遗留问题太多、太复杂，有些事情未能做到尽善尽美。例如：退休退养人员待遇问题，虽经多次努力，但这两类人员的安置问题仍是企业改制的难点问题。另外，企业在职职工的工资未得到有效增长，本人对制度落实监管力度不到位等等。

最后，借述职报告的机会，我谨向支持我工作的公司全体干部职工致以崇高的敬意和衷心的感谢!预祝\_\_公司前途光明，在新一届领导班子的领导下，实现公司的再次腾飞。

再次谢谢大家!

企业员工辞职述职报告 篇4[\_TAG\_h3]企业公司员工辞职报告 企业职工辞职报告篇四

时光荏苒犹如白驹过隙，掐指算来,我已经在人保度过\_余载的光阴，人生一共能有几个\_年?而我一点也不后悔在人保度过的这些岁月，相见时难别亦难，今天在这里为大家做南山支公司总经理离任述职报告，惜别之余我也感慨万千。

这\_年来，我见证人保牢牢地坚守中华民族财产保险业的核心位置，见证人保在九百六十万平方公里的土地上培育一代又一代的精英，也同时见证我任职的支公司在这几年在分公司总经理室正确方针领导下取得的累累硕果?成功路上我洒下汗水，奉献出青春，我不会忘记是人保这块土壤给我养份。对人保、对公司、我始终怀抱着一颗感恩的心，一路走来，我不敢有些许张狂和懈怠，一步一个脚印、与公司共成长，矢志以求的是为公司的发展添一块砖、加一块瓦，尽自己一份绵薄之力。

现在，我将任职南山公司总经理期间的工作和思想情况向各位领导和同志们报告如下，请大家评议。

一、主要经营业绩

我于20\_年x月受分公司总经理室的重托，先后担任人保财险\_公司总经理20\_年当年即20\_年完成保费收入11776万元，完成年计划的147%(分公司下达全年任务为7969万);20\_年完成考核利润1375万元，完成年计划的275%(分公司下达利润指标为500万)，综合排名居于13家经营单位前列。

20\_年，面对愈加激烈的市场竞争，至20\_年底，南山公司综合业绩评介为3a，排名暂列13家经营单位首位。

二、主要工作内容及其绩效

(1)坚持以效益为中心，以市场为导向，狠抓经营管理工作。

三年多来，我始终坚持以发展为第一要务，全面开展经营创新，同时以拓展集团客户为手段，细分市场，认真研究营销策略，大力做好渠道的建设工作，建立合理的营销体系。具体措施包括以下三个方面：

1.积极寻找业务增长点，努力做好上层公关协调工作，为业务员营造良好宽松的展业环境。

2.注重开展业务竞赛和业务突击活动，加大营销力度，推进业务发展。通过开展各种业务突击活动，采取政策扶持、费用倾斜措施，调动员工的展业积极性，使支公司整体业务发展一直保持上升趋势。

2.根据公司实际制订并完善部分内控及管理制度，包括公司各职能部门与业务部门的各项内控管理制度，如内部流程管理、业务员人员管理、考勤管理、绩效考核、费用管理等管理制度。

(2)创新推行“推荐返场维修执行办法”，加强渠道建设

当今市场经济已进入知识经济时代。价格战和功利性的促销手法已非灵丹妙药，且终究与法制的市场经济是格格不入的。不变的真理是变革、是创新。推荐返厂返修，即是在变革创新的理念下衍生的智慧结晶。

推荐返厂返修，即即通过对客户报案信息的收集，将信息反馈给各个车行驻点的负责人，尽可能引导客户返回战略合作联盟4s店维修，使客户获得可靠、专业的维修服务。如此一来，车行也能在车辆受损后继续以维修的方式进行盈利，车主也能第一时间在车辆受损后接受车行的全方位维修服务。通过这种方法，保险公司与车行平等互利，渠道业务逐渐形成健康有序发展的良好态势。使公司摆脱价格竞争的怪圈，破冰而行，树立起强大的.核心竞争力。

(3)注重服务细节，提升人保财险品牌

面对外部竞争所带来的业务压力，我保持沉着冷静，客观面对现实情况寻求对策。制定一系列策略，与竞争对手们展开一场品牌战、服务战。

我要求全体员工在面对客户的时候要努力做到“六个一样”，即：理赔与展业一样主动，退保与投保一样对待，大小保户一样重视，新老客户一样热情，咨询与业务处理一样耐心，对待批评与表扬一样诚恳，为顾客提供全方位的服务。

(4)加强团队建设及员工培训，提高员工综合素质

一直以来，员工的职业能力培训及业务能力学习是我的工作开展的重点。在竞争日益激烈的今天，只有将能力素质提高，才能在社会上立足。而当今社会需要的是全面型人才，不仅要求过硬的专业知识，而且要求强化个人素质。不断为员工创造各种学习机会，半年组织一次出单人员进行业务技能考试，为公司的选人用人提供准确的依据。并且在信息处的平台支持下创建“南山支公司内网”，为员工解、学习公司的基本情况提供良好的平台。

同时，我坚持以人为本，组织开展多方面业务培训会，提升员工业务知识水平。鼓励员工参加电大、自考等学习，倡导培植感恩文化，以增强员工自豪感、归属感和忠诚度，不断提炼具有公司特色的核心价值观，努力营造公司与员工同呼吸，共命运的良好导向。

制度是保证，教育是基础。为认真贯彻落实好党风廉政建设工作，在工作中，我以身作则，认真执行廉洁从政规定，始终把党风廉政建设作为加强自身建设的一项重要内容，放在核心位置。我在南山公司任内作决不允许发生不正当交易行为，杜绝保险误导欺诈，决不利用职权为自己和亲友谋取好处，做假赔案，骗赔，超赔，多赔。积极落实贯彻保监会各项方针要求，务求做到依法合规经营，确保公司各项业务持续健康稳定发展。

同时，每年组织开展两次党员\_，从而开创领导班子团结协作、密切配合、互相尊重、相互支持的新局面。为建立立完善公司内控制度，促进廉洁从业，合规经营，防范和化解经营风险。

三、工作中的不足

回顾三年来的工作，由于工作还不仔细、不够具体，导致一些方面抓的不到位，全局性工作进展还没有达到预期目的。之所以出现上述问题，经过反思剖析和自纠，我认为，一是主观意识存在一定问题。主要是从事领导岗位时间比较长，有一定得思维惯性，凭工作经历、经验和习惯做事。二是各项政策制度落实得不够好。偏重于抓制度建设，检查落实工作抓得不够紧。

针对对以上存在的问题，在今后的工作中，我将采取有力措施，专题研究，具体解决，力争把发展和管理工作抓得更好。

各位领导、同志们，我任职以来，虽然做大量的工作，取得一些成绩，但我深深体会到，这些都是上级公司正确领导和同志们支持帮助的结果。今后我将一如继往，把工作做得更好，决不辜负组织和同志们对我的期望。

最后，借述职报告的机会，我谨向支持我工作的公司全体干部职工致以崇高的敬意和衷心的感谢!预祝人保财险南山支公司前途光明，在新一届领导班子的领导下，实现公司的再次腾飞。

再次谢谢大家!

企业员工辞职述职报告 篇3

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找