# 手机销售转正申请书(15篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-10-03

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。手机销售转正申请书篇一我是xx年2月27日加入榮盛房地産的。按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**手机销售转正申请书篇一**

我是xx年2月27日加入榮盛房地産的。按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现申请转为荣盛正式员工，房产销售转正申请。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师，范文《房产销售转正申请》。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基矗最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

**手机销售转正申请书篇二**

尊敬的领导：

您好!

我是xx，现在是我来到xx公司的第89天了，我觉得工作做到了现在我应该进一步的要求自己，对于自己的这几个月来的工作我是很满意的，这不是我个人的自满，我还是得到的妞妞的认可，作为一名房地产销售我觉得很多时候我需要严格的要求自己，就像这几个月来一样，我在工作当中就一点不敢松懈自己，这是一种心态，工作的心态不仅仅就是想着怎么做业绩，其实当然我们主要就是做业绩，但是我觉得在做业绩的同时积累经验是很不错的，几个月的试用期，我成长的很多现在我觉得自己有能力更好的为公司服务了，这次我也是向您申请转正。

我一直想着成为公司的一名正式员工，我对自己很是有信心，工作的动力就是来源我对自己的自信，还有就是我也在工作中感到了乐趣，我觉得这是很滑稽的，在做销售的工作中能够感受到乐趣是很难见的，现在我认为这是一种成就，我觉在工作中找到兴趣就是一种成就，我也是为自己能够找到这种乐趣感到开心，我每次成交一笔交易的时候我就很有成就，尽管我现在是刚刚从事房地产销售不不久，但是我却在这么短的时间内看到了自己的能力，也发现了在工作的中的乐趣，这是难得珍贵的。

现在让我会想起这几个月来的一个工作经过，我觉得收获慢慢，首先就是我很快的适应了这个的工作，我来的这里的时候很多都是好奇的，自己没有做过房地产销售就是这种陌生激起了我的兴趣，我很快的就了解掌握可一些业务知识，还要就是自己的能也在直线上升着，要说一开始自己还是什么不懂的新手，现在我就已经具备一名房地产销售的基本素养了，我知道做销售是要花时间去钻研，还要自己努力，这几个月的时间我真的是很用心，现在我更多的是一种对工作的自信，三个月的时间我的业绩不能说自己的很优秀，但是同比跟我一批来到公司的人我的成绩还是很明显的，我知道自己的不需要去跟别比较，作为一名刚刚接触销售的我未来还是有很多的路走，我喜欢这个职业，我也肯花时间去努力，这是第一点，再一个就是我对未来的工作做好了很多的准备。

房地产销售是需要花时间的，闲杂这短短的时间不是我的全部，但是也能够看出来我还是适合这个职业的，我觉得这是很值得庆幸的，也请领导给我这个机会。

此致

敬礼!

申请人：xxx

xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇三**

尊敬的领导：

20xx年4月1号，是我一生难忘的日子。经过了6个月的岗前培训后，我成为了一名销售员。在过去的这几个个月里，我受到了“公司大家庭”的关心和照顾，得到了迅猛的成长，现在6个月试用期已经到了。我现在郑重向领导正式提出转正申请，请领导批准我转为正式员工，我将做以下汇报：

在这个月里，我按照正式员工的标准严格要求自己，使自己在各个方面不断的成长，这段跟车实习的日子里让我充份体会到了要想成为一名合格的公司司机所要付出的努力不是几个月就能达到的，要想让自己也成为一名合格的司机不仅要有好的驾驶技术，处理突发事件时的冷静和沉着，还要有对车辆构造的深入了解，但是这段时间以来让我更加深入的领会到了一名优秀的司机首先就是要有一颗“责任心”， 它是我们每一名渴望成为销售员的人都应该具有的一种基本素质，更是做好本职工作所必须的条件。因此，要想把工作做好，提高责任心是至关重要的。在这段日子里，我一直努力的朝着一名优秀的\'公司司机而努力。在技术方面通过代班主任和师傅们平时的细心教导，每天感觉都有一定的提高，在正线操作方面，自己也本着认真开好每一站的想法。在下班后也会拿出一定的时间总结每天工作的得失，及时总结。通过自己的努力，我在公司组织的考试中获得了第二名的成绩，也正因为这个成绩，公司决定提前和我签订了劳动合同，受到这个消息的时候我心理非常的激动，这让我感到这段时间的努力是值得的，我也会朝着这条路坚定不移的走下去。

在这段实习期间，通过公司和班组的培训，让我对公司文化有了逐渐深入的了解，首先一个城市的轨道交通是城市公共交通运输的骨干，而我们又处在中国的政治文化中心北京，公司作为北京轨道交通的门面所起到的作用毋庸置疑，如何撑起这个门面，把北京的门面

做的漂亮是摆在我们每一个公司人眼前的任务。作为一名公司司机我们要确保公司安全正点，向乘客提供快捷，方便，优质的服务，要以实现安全，准确，高效，服务的运输宗旨之路一步一个脚印的走下去！

当然，在这3个月里我也发现自身存在一些问题。作为一名年轻人，努力拼搏精神和开拓创新意识还不够强，在工作上没有赶 超一切的信念。工作中有时不够仔细等，今后将努力加以改进。要努力做到克服消极思维、模糊认识所造成的各种束缚，彻底破除急躁情绪，迎难而上，积极工作，对遇 到的问题要进行理性思考，加大、加强自己独立判断能力，并根据个人具体情况和自身工作特点，不断完善和提高自己，脚踏实地地投入到工作中去。

在今后的学习工作中，我不光要加强专业领域的学习，而且也要扩充自己的知识面，制定适合自己工作的学习计划，按着成为一名优秀司机的路走下去。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界,还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激

励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，北京公司的美好明天更辉煌。

做为试用员工，我十分渴望转正，请领导考虑我的申请，我将虚心接受领导对我的审查和考验。

申请人：

**手机销售转正申请书篇四**

尊敬的人事部：

我于xxxx年x月xx日进入公司，根据公司的需要和自身的选择，目前担任销售一职，负责店内销售管理工作。

公司积极向上的文化氛围，让我很快进入到了工作角色中来。这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短，并且会很好的保护好新车，让它发挥出最好的性能。我们公司就是一名优秀的司机，新员工就是需要渡过磨合期的新车，在公司的领导下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好工作，成为优秀的丹尼斯人中的一份子，不辜负领导对我的期望。

三个多月来，我在公司领导和同事们的热心帮助及关爱下取得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的缺点和不足：一、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，绝对的尊重服从；二、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束自己；三、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离；四、业务知识方面特别是销售经验还不够扎实等等。我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。xx公司给了我这样一个发挥的舞台，所以我更加珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步，平时利用下班时间通过>培训学习，来提高自己的综合素质，目前正自学大学课程，报考全国高等教育自学考试，以期将来能学以致用，同公司共同发展、进步。

根据公司>规章制度，试用人员在试用期满三个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向经理申请：希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我按期转为正式员工，并根据公司的薪金福利情况，从20xx年11月28日起，转正工资调整为xxxx元/月，恳请领导予以批准。

来到这里工作，我最大的>收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、

同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够为公司的发展尽自己的微薄之力，我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

申请人：xxx

xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇五**

xx经理、各位同事：

大家好!我于xx年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天3个月试用期已满，在公司融洽的氛围下，经过经理和各位同事悉心的帮助指导，很快的完成了对公司产品和业务的认识，在较短时间内适应了公司的环境，也熟悉了各部门的工作流程，尤为重要的是接触和学习了销售相关业务和行业知识，较顺利地完成公司给予的任务，尽力完成自己的本职工作。根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。现对实习期间工作进行总结汇报：

1.公司标准化流程的建设、推动与执行的总结正确执行蓝岛标准化流程，服务本职工作，提高工作效率;尝试制定销售模块报表体系，拟建船厂名录、客户拜访清单、客户拜访记录表、客户拜访路线图等销售报表，使销售业务朝标准化、透明化方向执行。

2.业务学习的总结

a.了解目标客户：制作船厂名录，统计全国范围内437家船厂基本信息，并对长三角地区目标客户进行电话拜访;制作船舶设计单位名录，统计长三角区范围内88家设计院基本信息，并作筛选分类。

b.了解竞争对手：搜集对手信息，对竞品做横向比较，为后期售卖工作提供有力支持。

c.了解产品市场行情：在丛经理与各位同事的分析讲解下，在搜集信息的过程里，在客户实地拜访的信息反馈中逐渐了解产品市场，在未来的业务中做到有的放矢。

d.学习产品知识：通过对公司产品手册的学习与向同事请教的过程中，逐步增加对产品设计、功能等方面的了解，为产品销售找到优劣所在，寻找突破点。(目前而言，对产品的学习还在深入过程中，尽力弥补专业性不强的缺陷)

e.增强销售技能：在前期的储备工作、中期的拜访工作与后续的总结工作中，通过多种方式提升自身专业素质，包括对客户心理、产品专业知识、社会常识、表达能力、沟通能力的掌控运用，潜移默化中有了一定的进步，但是经验尚浅，希望在学习实践中不断充实丰富。

3.出差总结

在xx年1月5号—xx年1月12号期间，根据工作需要，对浙江台州市范围内的中小型船厂进行了为期8天的市场考察。根据前期的预定目标进行客户的实地拜访。目标完成情况如下：初步了解长三角地区船舶设备供应市场状况;搜集到当地船厂项目信息，为年后的后续针对性营销做铺垫;宣传公司产品;了解船厂设备供应情况以及供货商情况(竞品情况);与船厂项目采购负责人有效沟通。并及时作出市场信息反馈，向经理与各位同事进行汇报总结。现正式申请加入蓝岛团队，愿我们的团队越走越远，希望组织考虑.

此致

敬礼!

申请人：xx

xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇六**

尊敬的领导：

一年的工作结束，我也是轻松了一会，回顾起来太多的想说，作为销售我感觉很多东西都是需要有一个好态度，毕竟在工作当中这些都是会直接影响到业绩，汽车销售工作让我每天很充实，也让我压力很大，虽然说是锻炼了很多，在这个工作上面也经历了一个重大洗礼，但是一年下来我还是感慨万千，我还是希望自己能够在新的地方有所突破，销售技巧当然是第一，一年下来我也要感激领导，还有一些前辈，一些经验一些知识是无法在短时间内去掌握的，哪怕是这一年接结束了，但还是有很多值得怀念，一年来我也在不断的积累，当然我是肯定希望能把生活当中的一些细节做好，让自己多一份信心，一年来的工作我也总结一番。

一、销售成果

工作上面是一定要懂得怎么去吸取更多的经验，很多事情都是需要有全面的规划，这一年来在年初的时候我就制定好了，灭个月每个季度自己要完成工作指标，销售业绩不能靠说，也不能靠计划，一定是需要行动，当然每一辆汽车售出我都会去回顾整个过程，我是怎么介绍的，我是怎么去跟客户在深层次的交流等等，其实就是细节，这一年来我收获很多，在工作上面我在不断的积累，一年阿里的销售额比去年上升了百分之十五，我感觉做汽车销售在这个过程这当中，我一直都是在吸取经验，每个月我都能够顺利完成业绩，但是这光鲜的背后我是知道要付出多少努力的。

二、努力学习

跟同事，跟一些前辈交流，在我步入汽车销售这一行的时候，我就已经非常清楚这些了，我善于发现，往往就是在一些细节上面一定要吸取，我会努力的学习，渴望得到更多的经验，学习一些更先进的销售技巧，其实无论是技巧还是经验，自己在跟客户交流的时候真正的去实践了才会有所收获，这一定是必然的，我相信自己的能力，我也感激这一切，往后的销售工作当中虚心的态度还需保持，对自己负责，让客户有一个好的购车体验。

三、不足之处

我认为做好一名销售不仅仅是在能力上要突破，我觉得自己有些时候还是不够细心，工作当中我希望能够更加细心，做好汽车销售不在于付出了多大努力，我感觉在必要的时候还是要反省总结自己的不足，带着这种心态去工作，一定会更加成功，一年到头了我一定会总结经验，砥砺前行。

以上是我的工作基本情况，经过试用期的锻炼，我已经达到了转正要求，在此我提出转正申请，恳求领导给我一个为x效力的机会。

此致

敬礼!

申请人：

xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇七**

尊敬的领导：

您好！

本人xxx，年龄xx岁，于xx年x月x日加入本公司予以实习。曾有过一些不成熟的销售经验，个人也做过服装行业，但进入本公司后，发现了很多自身的不足之处。个人销售经验不正规，不成文本；服装方面专业知识的缺乏；既身上的一些坏毛病等。使得自己刚进去公司时跟不上步伐，幸亏店长和同事们不厌其烦的教导及帮助。

使我更快的融入了这个集体，知识得到了丰富，自身得到了锻炼。在面料的特性优点上、服装的工艺特点上和销售的专业技巧上都得到了知识及经验。而且更加进一步的了解了公司的独特设计理念和风格，“诚于中而行于外”大气中带着细腻，使男人的魅力自然流露。对公司的深层了解，这将使我更坚定了加入本公司的信念。这将是我人生的一次重要历练。

因为在每一天的紧迫工作中，我的各方面都得到了提高。使我的生活有了更多的奋斗目标。大家的帮助让我感觉到了集体的温馨，我很荣幸自己加入了这个集体，给了我一个学习和进步的平台。我相信以后的日子，我在这个集体中的生活将更有激情。我本着进入一个集体，就做好一切准备。不怕严厉的批评和教导，力求一切做到最好。用积极的态度去迎接每一天的工作，为集体创得业绩，为自己争得光荣。导购虽然是一个小职业，但却是一个充满挑战的职业，对个人将是一种历练。在接触不同的人时要用不同的方法，去处理不同的人际关系，最终将自己销售的东西成功的卖出去。这是一件相当有成就感的事情，是一种对自我的挑战和完善，也是对人生的挑战。

因此我本人很期盼能正式地加入公司这个大集体中，希望公司领导能给与批准。

申请人：xxx

20xx年x月x日

**手机销售转正申请书篇八**

尊敬的领导：

您好!

我于20xx年\_月\_号到单位工作，到20xx年\_月\_日已经3个月了。非常感谢公司能给我提供这么好的一个平台，让我有幸的可以成为的一员。

在公司实习期间体会到了领导对我们下属之间的关心以及同事们之间的团结友爱，互助。通过办事处的培养和对产品知识、销售技巧的学习，以及在市场上的磨练，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的操作流程。我觉得自己的能力得到了一定的提高，现已具备了做一名医药代表的素质和能力。通过不断的努力工作，使自己的产品销量有了显著增长，业务上取得了一定的成绩。当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

在未来的工作中，我将继续努力，不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。维护好现有市场，积极开发一些有潜力的新市场，使产品销量稳步增长，顺利完成公司的任务指标，希望通过公司的培养和自身的努力，成为公司的一名优秀员工，争取得到更大的发展空间，不辜负领导对我的期望。

这几个月来我学到了很多，感悟了很多;看到的发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来。

此致

敬礼!

申请人：xxx

xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇九**

尊敬的领导：

我是周xx，于20xx年3月15日加入公司，目前担任案场销售部销售主管一职，负责案场销售管理及日常工作。我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也感谢销售部李总对我工作能力的认可，所以来到公司以后我时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。

自从加入公司以来，通过入职培训、项目知识学习和两个月的快乐工作，我对公司也有了更为深刻的了解。公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来。本着工作认真、细心、有责任感和进取心的工作心态；积极热情的工作、团结同事、配合领导，认真地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。我自20xx年3月参加工作以来，一直从事房地产销售工作，因此，我对公司这个岗位的工作可以说驾轻就熟，在公司领导和同事们的帮助、配合下我在很短的时间内熟悉了公司以及有关工作的基本情况，马上进入工作。现将工作情况简要总结如下：

1、参加公司各项培训，迅速的提高自己，团结同事，尊敬领导。熟悉公司项目情况并融入公司大集体。

2、指导各个分销商的销售人员，提高他们的拓客能力；从而实现分销商上客的客户质量，提高销售业绩，增加分销商的带客积极性，也使我自己的销售业绩基本完成公司预定指标。

3、利用自己的一些销售经验随时帮助同事处理一些客户的疑难问题，增强客户对项目的认知，也坚定分销商对案场销售人员的认可。

xxx

20xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇十**

尊敬的公司领导：

xx公司是我第一个为之效劳的公司，从学校踏入社会，最初的陌生与不安已经消失，

我将自己从一个孜孜以求的学子变成了兢兢业业地职员，这完全归功于公司领导与同事对我的提携和帮助，在此予以深深地感激，不胜言表。

我进入公司已六个多月，根据公司的安排，在xx支公司从事xx业务的内勤工作。本人工作认真，负责且具有很强的责仸心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情。性格开朗，有很强的团队协作能力。责仸感强，切实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合协助主管完成各项工作。在努力完成工作的同时，积极学习保险新知识、技能，注重自身发展和进步，平时利用休息时间通过培训学习，来提高自己的综合素质，目前正在不断的给自己充电，以期待将来能学以致用，同公司共同发展、进步。 根据公司规章制度，试用人员在试用期满合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向公司领导申请，希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我转为正式员工。

转正之后，我会加倍努力，将自己的工作做得越来越好，以实际的工作业绩来报答公司领导对我的厚爱和培养。

此致

敬礼!

xxx

20xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇十一**

尊敬的xx领导：

20xx年xx月xx日我成为公司的试用员工，到今天2个月试用期已满，现申请转为公司正式员工。在岗试用期间，我在销售部学习工作。汽车销售是我以前未曾接触过的，在销售部领导的耐心指导和同事热心帮助下，我很快熟悉了汽车销售......

20xx年xx月xx日我成为公司的试用员工，到今天2个月试用期已满，现申请转为公司正式员工。

在岗试用期间，我在销售部学习工作。汽车销售是我以前未曾接触过的，在销售部领导的耐心指导和同事热心帮助下，我很快熟悉了汽车销售的规范操作流程。

在销售部的工作中，我一直严格要求自己，认真做好日常工作；遇到不懂的问题虚心向同事请教学习，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，刚进入销售部门，业务水平和销售经验上难免会有些不足，在此，我要特地感谢销售部的领导和同事对我的入职指引和悉心的帮助，感谢他们对我工作中提醒和指正。

经过这两个月学习，我现在已经能够独立承担一般车辆销售业务，在以后的工作中要不断努力学习以提高自己业务能力，争做一个优秀的汽车销售顾问。

这两个月来我学到了很多，感悟了很多，看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。

在此我申请转正，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用饱满的热情做好本职工作，为公司创造更大价值和销售业绩！

至此

敬礼！

申请人：xxx

20xx年x月x日

**手机销售转正申请书篇十二**

尊敬的公司领导：

您好！

本人张皎军从20xx年xx月xx日成为浩特公司的一名员工，在上虞上百万和城“ase”开始上班工作，我是一名普通的店员，我自觉遵守公司的规章制度，对待工作认真负责，高标准严要求，能够做好的争取把它做的更好。

在试用期间，承蒙公司经理和营运主管、店长和其他同事的帮助、关心以及工作的支持，在此表示感谢。在3个试用期间我表现良好，能遵守商场和公司的各项规章制度，从没有迟到早退现象，充满活力，以饱满的热情。灿烂的笑容热诚并自动自发的工作，树立工作目标并努力去追求目标的达成。

我平时热情的接待好每位来柜光临的顾客，无论买与不买，都耐心的推介商品，让顾客试穿，并使用规范用语，礼貌待客。我能够迅速适应新的工作环境，操作符合流程规范，并运用一定的专业知识和近几年的卖鞋子的销售技巧，平时自觉自律，无论主管与店长在与不在一个样，都遵照公司书面指示建立工作程序，使工作有效进行，主动积极的学习各项手册，在工作中不断吸取工作经验，以充实自我。在店铺中，我乐于与同事合作，融洽相处，重视团队精神，愿意主动帮助同仁，关心共同工作任务及目标的达成。与此同时，协助店长做好各项工作，如：月底盘存，销售统计、样品出样，调换、库存货品的整理等等……

从20xx年xx月xx日到现在即将3个月，3个月时间，我深深感觉到我已与浩特结合在一起，因为我为公司的进步而喜悦，为公司的强大而自豪，今天我写下这份申请报告，愿为公司创造价值，同时也实现自身的人生追求，与浩特一共发展，与浩特一共努力。

转正之后，我将一如继往的保持高度的工作责任心。不断提高完善自己的工作水平、业务知识、销售技能技巧、增长自己的知识体系，团结同事，争取在今后的工作中发挥更大的作用。

再次感谢公司和同事对我的帮助、关心与支持！望公司能考虑并接受我的申请，谢谢！

此致

敬礼！

xxx

20xx年xx月xx日

**手机销售转正申请书篇十三**

尊敬的领导：

你们好！

我于xxxx年6月来到公司成为公司的实习员工，到10月粉已经4个月了。

在实习期间，我先后在灌装车间、销售部工作了一段时间。我在灌装车间看到啤酒从上瓶、洗瓶、灌装、高温消毒等等直至变成成品，了解了整个生产啤酒的灌装工艺，使我对啤酒有了初步的认识和了解，紧接着我就来到了销售部。

我在销售部分配在了2#区域跟着xx师傅实习。跟随师傅跑市场、跑客户，通过看、听、问，学习如何管理客户和终端。在走访中对2#区域已经有了初步的了解，在每天的走访中去学习和与客户的交往、沟通、协作。通过走访市场与终端客户零距离的接触，让我了解了一些简单的市场知识、也建立了终端客户的基础资料，处理了一些简单的啤酒质量投诉，截至目前由我个人处理的质量投诉共4起。通过学习让我对销售从生疏到了解，这份工作让我觉得有压力但更有挑战性。

经过这2个月在销售部实习，我现从对销售的陌生到现在已能独立处理简单的业务。当然我还有很多不足，处理问题的经验有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

这些业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大：但是在同事和师傅的耐心指导和帮助下，使我在较短时间内适应熟悉了销售的整个工作流程。这段时间里我深深的意识到知识是要我们不断去学习、经验药不断的去摸索，才能更深刻地理解。也只有不断地学习，不断提高自己，才能在工作中做的更好。在工作中，由于我的工作经验不足，在工作方面还有欠缺。但我会继续努力，力争把工作做的更好。

这4个月来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出申请，愿成为一名亚啤员工，请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作。

此致

敬礼！

申请人：

20xx/xx/xx

**手机销售转正申请书篇十四**

尊敬的一部各级领导：

我叫xx-x，男，xx-x西安人，目前就职于南京市场一部(历届项目)。首先，衷心的感谢领导们对我们市场人员的谆谆教导和信任，因为，有了您们的关心和教育，我们市场人员才有了坚定的信念和明确的追求，是您们给我们指明了方向，让我们懂得了什么叫做责任。

我下到南京市场已经两个月有余，在此期间，的确也学到了很多业务方面的知识和为人处事方面的技巧。说实话，两个月的点点滴滴真的让我受益匪浅，因为，它让我从幼稚走向了成熟，从懒散走向了勤奋。为了能更加有力的效力于我一部和德铭，我特此申请转正，希望各级领导考核、批准，在此，一并感谢!

下面，我谈一下工作两个月以来的感受和体悟，主要有以下几个方面：

首先，我对于营销人员的工作性质有了一个切身的认识。我觉得作为营销人员，首先不能把“营销”这门学问看得太过死板和僵硬，营销本来就是一个活的东西，因为，它不仅是买和卖的问题，而且是“心”与“心”的较量，如何抓住客户的心里，使其产生购买欲望，然后再让这种欲望转化为购买行为，这是一个很关键的问题。所以，我们的一切出发点都是要围绕实现客户的购买行为为目的。当然，唯一的目的的实现还必须要以各种灵活的条件作为支撑，可以说，没有条件，购买行为是很难发生的。而在这些条件中，最重要的就是你应该占据主动位置，只有这样，客户才能围绕着你的思维走，从而一步一步地踏入你设好的“圈套”。用公司领导培训时的一句俗话概括起来就是，“做销售的只能你忽悠别人，不能别人忽悠你!”

其次，我对于营销人员的工作内容也有了一个初步的把握。其实，从熟悉资料到电话接听和现场把握，这三者之间是有这内在的联系的。对于一个新产品来说，首要的是我们必须要熟悉它，熟悉它方方面面的东西，只有你熟悉了你的产品并把它当作自己的一部分以后，在接听热线电话的时候你心里才有底气，才能应对客户各方面疑问。同样，你要进行现场把握，热线接听的成功与否直接关系到你是否能与客户进行直接的交流，也就是说，热线接听的目的就是要把客户引导现场来，从而发挥你的营销才干。如果热线接听没有把客户引导现场来，那么现场把握必然也就失去了意义，没有了对象。可见，以上三个环节是相辅相成缺一不可的。

此致

敬礼!

申请人：xxxx

申请时间：20xx年x月x日

**手机销售转正申请书篇十五**

尊敬的公司领导：

我于xx年4月2日转正申请书怎么写进入公司，根据公司的需要，目前担任导购一职，负责国泰宜宾导购工作。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情;性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力;责任感强，确实完成领导交付的工作，和公转正工作总结怎么写司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合领导同事一起提高销售;积极学习新知识转正申请书党员、技能，注重自身发展和进步，平时利用下班时间通过培训学习，来提高自己的综合素质，

一个多月来，我在店长、公司领导和同事们的热心帮助及关爱下取转正申请书党员格式得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的缺点和不足转正申请书党员格式：

一、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，尊重服从;

二、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束转正述职报告自己;

三、工转正申请书党员格式作申请书格式范文模板主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离;

四、业务知识方面特别是相关知识掌握的还不够扎实转正申请书简短100字等等。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自转正工作总结300字己，不辜负区长王姐和店长对我的期望，虚心向领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。

根据公司规章制度，试用人员在试用期满一个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向公司申请：希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我按期转为正式员转正述职ppt怎么写工，，从xx年6月起，申请转正述职怎么写转为正式员工。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界,还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希申请书格式范文模板望上级领导批准转正。

此致

敬礼

申请人：xx

20xx年xx月xx日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找