# 竞聘信用社主任演讲稿

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-10-12

*关于竞聘信用社主任演讲稿7篇演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在当今社会生活中，在很多情况下我们需要用到演讲稿，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编帮大家整理的竞聘信用社主任演讲稿7篇，欢迎阅读与收藏。竞聘...*

关于竞聘信用社主任演讲稿7篇

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在当今社会生活中，在很多情况下我们需要用到演讲稿，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编帮大家整理的竞聘信用社主任演讲稿7篇，欢迎阅读与收藏。

竞聘信用社主任演讲稿 篇1

尊敬的各位领导，尊敬的各位评委：

我叫hbrc，今年xx岁，大专文化，中共党员，助理经济师， 拟竞聘信用社主任。

我认为，联社举办的这次基层信用社主任竞聘活动，首次在基层领导岗位引入竞争机制，必将为信合事业的发展带来深远的意义。根据《竞聘方案》，我符合信用社主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是自参加工作以来，我始终站在信合事业发展的前沿阵地，先后从事过信贷员、副主任等职务，积累了较为丰富的基层管理知识和实践经验。二是任信用社副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。三是不断加强自身学习，先后参加了学历教育、职称考试等学习，使自身业务理论素质得到较大提高。

如果我这次能够竞聘上信用社主任，我的任期目标是：

任职当年保证存款增长率达到 %，列全县信用社前茅；不良贷款下降 个百分点，新增贷款收回率达到100%；经营效益实现联社分配的计划，全年实现安全营运无事故。

为完成以上目标，我拟将主要采取以下措施：

一是鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，解决好资金短缺的问题。二是强化阵地意识，充分发挥点多面广的优势，扎根农村保住阵地。三是在内部服务上做文章。教育全员树立“服务就是效益”的思想，严格执行服务公约，增强服务意识。四是加大宣传力度，让“农村信用社是农民兄弟自己的银行”的服务格言家喻户晓，使农民群众了解农村信用社的资金取之于农、用之于农。由此，在农村形成一种“农信为民、民系农信”的资金循环渠道。

一是把联保贷款列为信贷资金投放的主渠道，使新增农业贷款的60％以上采取联保贷款方式，在授信额度内，农户可凭贷款证、身份证随时办理贷款，切实解决农民贷款难的问题 。二是开展信用村、户评定活动，既为充分运用信贷资金找出路，又推动社会整体信用的提高，确保信贷资产安全。三是积极拓宽信贷支农渠道，大力开办农民建房、助学贷款等业务，使农户贷款向多元化发展。

一是拓宽增收渠道，大力开办中间业务，尽可能增加收入；二是千方百计优化负债结构，增加低成本存款，减少利息支出。三是进一步加强制度建设，结合联社制定的《一揽子制度》，将每一项业务及其环节都置于有效的监督之下，真正把将制度社为信用社生存和发展的“生命线”。

一是严格落实联社制定的《不良贷款责任认定办法》，对历年延续的不良贷款追根求源、刨根问底，逐笔查明每笔贷款的来龙去脉，保证任期内逐渐消化责任人贷款。二是采取各种措施，依靠外力，坚持银企党政联手，与社会各界一道做好资金盘活工作。在取得各级党政领导支持的基础上，积极动用法律手段，做到能收尽收。三是创新盘活不良贷款新措施。能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的要及时办理抵债手续。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我这次能够有幸而竞聘上信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结带领一班人，脚踏实地、一步一个脚印，全心身地投入到工作中去，全面完成联社分配的各项经营指标。

如果我这次落聘，我决不气馁。在今年工作中，我将在全面提高自身业务理论素质的同时，不断汲取新经验、新方法，以更加积极的态度，兢兢业业、任劳全身心干好本职工作，为信合事业的发展贡献自己的毕生力量。

谢谢大家！

竞聘信用社主任演讲稿 篇2

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

我叫XXX ，现年XX岁，大专文化，中共党员，政工师，现任XXX农村信用社主任，信用社主任竞聘演讲稿。

在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的

第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：

一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。

二是任XXX信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了

万元、万元，成为支持XXX镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。

三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。

按照任期目标要求，我的工作目标是：

任职当年使全社的存款较年初上升1.2亿元，贷款增长1.5 万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降3000万元，其中”双呆”贷款下降300万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300 万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到99％以上，竞聘演讲稿《信用社主任竞聘演讲稿》。

为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

二、实施富民工程 。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动XXX农村产业结构调整步伐。

三、实施资金盘活工程。

一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。

二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。

三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

竞聘信用社主任演讲稿 篇3

各位领导、各位同志：

大家好！

策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，～年春节刚过，我们呼吸着～年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在湖南农村金融职工大学学习，20xx年7月份调新民信用社工作。～年任韩家乡信用社主任至今。

在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

一是具备基层信用社主任的丰富经验。～年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。目前正值春耕时期，拟解决农民生产资金贷款15万元，并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源

五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

谢谢大家！

竞聘信用社主任演讲稿 篇4

尊敬的各位领导，各位同事：

我竞聘的岗位是xx信用社主任。站在这里我的心情非常的激动，也非常的高兴。希望大家能够给我一次机会，让我来展现我自己，证明我自己。

从参加工作以来，我一直在xx信用社工作。先后从事过储蓄、出纳、会计、事后监督、信贷管理等业务，经历了不同岗位、多种业务的锻炼，具有较为丰富的实践经验。

特别是从事信贷管理工作以来，我在主任的领导下，从严格落实制度入手，紧紧抓住贷前调查、贷中考察、贷后检查三个环节，全方位、多角度对贷款企业和个人进行全面了解，确保了贷款质量的稳步提高。同时，在清收利息过程中，我与同事一道，不计较老板“硬”、脾气大，不害怕路难走、人难找，也不嫌弃本金小、利息少，经常披星戴月，废寝忘食较好的完成了各项任务，为信用社效益提高，争优创先做出了积极贡献。

当然，在这个过程中，我也得到了很多。不仅学到了业务知识，掌握了操作技能，提高了工作能力，还学到了为人之道，处事之理，也发现了自己的人生价值与奋斗目标。可以说，各位领导和同志们对我恩重如山，信用社这个大家庭对我情深似海。我对农村信用社既不能割舍，更没有理由知恩不报。

信用联社组织的这次竞聘，对我而言，既是检验十年工作成绩的考场，也是报答领导和同志们厚爱的机会。所以，我举双手拥护，并决定报名参加xx信用社主任的竞聘。

在此，我想借此机会谈谈我对信用社主任的认识，关键是要处理好两个关系：

作为主任，就是主任的助手、配角与参谋。所以，我要做的首先是摆好个人的位置，明确个人的角色。坚持用权不争权，作为不越位，补台不拆台。坚持严于律己，率先垂范，不利团结的话不说，违反规章的事不做。一心一意协助主任抓效益，聚精会神配合主任促发展。

主任虽然是个管理的角色，但是，我一定要把管理寓于服务之中，把主任的岗位视同服务的机会。要千方百计为同志们服好务，想方设法为业务工作服好务，不遗余力为信用社的发展壮大服好务。通过服务拉近与职工的距离，通过服务改善与职工的关系，通过服务加强与职工的联系，通过服务取得职工的信任与支持。

各位领导，同志们，我今天能站在这里，既有一定成功的信心，也有可能失败的准备。如果竞聘成功，是大家对我的高看和器重，我将用实际行动和优良业绩隆重报答；如果竞聘失败，是大家对我的\'鞭策和指正，我一定虚心接受，认真总结，加倍努力，在以后的工作中接受考验。

各位领导，同志们，在你们面前，我的年龄似乎还显稚嫩，能力似乎还有欠缺，经验可能尚有不足，我认为这些对我来说都不是关键。关键在于，在座的诸位能不能用长远的眼光做出智慧的选择。只要给我一点鼓励，给我一个机会，我一定会还给大家一个惊喜。

无论我的竞聘是否能够成功，我都会一如既往的认真踏实工作。

我的演讲结束，谢谢大家。

竞聘信用社主任演讲稿 篇5

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

叫\*\*，现年\*\*岁，\*\*镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。\*\*年在\*\*参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，\*\*年调入\*\*信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，\*\*年荣获市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务;担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识;担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入\*信用社工作三年多来，我走遍了\*\*的每一个角落，熟悉\*\*镇和\*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。\*\*年，我社营业室贷款收息\*万元，比\*\*年增收\*万元，今年6月末，营业室收息\*万元，又比去年同期多收\*万元。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知\*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快\*信用社的发展速度。我将充分利用我们\*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领\*农村金融市场，确保\*\*年\*信用社各项存款过亿元。

二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐。

三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收;二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度;三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则;做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位;做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度;做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠;刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间;我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

竞聘信用社主任演讲稿 篇6

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!

我叫×××，今年30周岁，在读本科，中级经济师，现为××联社会计科科员，拟竞聘开发区分社主任。

在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，适逢联社举办这次基层信用社、分社主任竞聘活动，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为信合事业的发展贡献自己的应尽之力!按照《竞聘方案》要求，我符合分社主任竞聘条件，并有信心也有决心胜任这一职务：

(一)具备担任该职位的素质要求

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。自1991年参加工作以来，能够做到爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么都能从大局出发，不计个人得失，不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做到最好，也得到了领导与同志们的高度肯定。举例曾经的获奖经历。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神;同时工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。自进入会计科以来，无论是央行票据置换、人民银行账户管理系统、大额支付业务我能做到很快进入角色，圆满完成领导交办的工作任务。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。在工作中，我严格要求自己，尊敬领导，团结同志，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，参加工作十几年来，从未发生任何经济差错或不良影响。

(二)具备担任该职位的才能

一是自参加工作以来，我先后任过出纳、储蓄会计、会计主管、联社会计科科员等职务，积累了较为丰富的理论和实践经验。

二是十余年的农村信用社基层及联社工作经历，我能够坚持理论联系实际，有一定的群众基础，逐渐培养了自己的组织能力、判断能力以及协调社会关系的能力。到联社会计科以来，在科长的带领下，我参与了届业务技术比赛的组织准备，会计年终决算工作的布置及报表汇总等工作。“给我一个支点，我将橇起地球”，我坚信自己可以胜任新的工作岗位。

如果我这次能够竞聘为开发区分社主任，我将在联社的正确领导下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末纯增5000万元，到6月末纯增20xx万元，正常贷款收息率100%。完成联社分配的各项业务发展指标，确保实现安全营运无事故。

一、做好资金组织的文章，努力膨胀存款总量。一是通过制定并组织实施《经营目标考核》，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。二是把存款考核的重点放在提高自办业务比例、降低存款成本上，达到总量扩张、结构优化的目的，切实解决巧妇难为无米之炊的难题。三是积极搞好旺季资金回笼工作。及时与开发区党委政府取得联系，并派员上门为大客户提供结算及个人理财等服务，尽量减少存款资金外流，在开发区金融市场占有一席之地。

二、以效益为中心，促进经营效益根本好转。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额，做到能收则收、应收尽收。二是在“节支”工作中，自己以身作则，把“节支”的着眼点从简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，带头抓好负债结构的调整。三是强化没有规矩不成方圆意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

三、下大力气清收不良贷款，逐步化解历史阵旧包袱。一是在清收贷款工作中，及时把遇到的困难、问题向当地党委做出汇报，由党政部门出面，争取得到实质性的支持。二是灵活多样抓清收。通过落实企业经营权、村集体土地承包权等措施，来盘活企业、村集体贷款。三是选择部分借据进行公开拍卖，通过动用法律的、行政的等手段来清收不良贷款。

在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、没有辉煌业绩的“新兵”;凭心而论，参加竞争，我一无成绩，二无资历，三无根基，优势更无从谈起。是拿破仑的“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，即便我这次无法竞聘为开发区主任，也决不气馁，在以后的工作当中，我将励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以最大努力来回报组织和同志们。最后以一幅对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是“与时俱进”。

谢谢大家!

竞聘信用社主任演讲稿 篇7

我叫xx，现年xx岁，大学本科文化，中共党员，XX年9月参加工作。先后在xx、xx信用社任出纳、会计等职。XX年1月任xx信用社主任至今。 在此，我要感谢信用社领导给我提供了一个展示自身才能的平台。按照联社《竞聘实施办法》要求，我符合信用社主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是具有严谨细致的工作作风和吃苦耐劳的奉献精神。多年来，我工作一直一丝不茍，任劳任怨。二是具有比较全面的综合素质。经过五年多的工作实践，我已经具备了较高的组织和领导能力。三是具有较好的自身优势，我身体健康，思想活跃，有足够的时间和精力从事自己所热爱的事业。四是具有拼搏进娶敢于挑战的精神。不论在什么岗位，我总是刻苦钻研，尽善尽美完成本职工作。参加工作以来，我曾被县联社评选为“先进工会积极分子”、“先进工作者”等荣誉称号。是XX年的镇人大主席团的成员及县中国共产党的党代表。

“ 宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”。信用社主任，对我来说，不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果我这次竞聘成功，我将在联社的正确领导下，围绕各项目标业务，带领全社员工，不断创新工作思路和工作方法，努力实现信用社的大发展、快发展。我的主要工作思路是：

一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是信用社社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘xx镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。几年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。下年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。四、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与派出所等友邻单位搞好关系，彻底杜绝不安全隐患。 各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，请各位领导和同志们给我一个为党、为人民做更多工作、为信合事业做更大贡献的机会；同时，也是给我一个施展才华的机会。如果我这次竞聘不成功，我决不气馁，我将以更加科学的态度，满腔热情做好本职工作，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

诚挚感谢各位领导、各位评委和各位在座的朋友对我的支持和鼓励

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找