# 外联部过去总结和未来展望(九篇)

来源：网络 作者：独酌月影 更新时间：2024-06-18

*工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编精心整理的总结...*

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**外联部过去总结和未来展望篇一**

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：

①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重),明确分工,提高效率。

② 在每次例会结束之后开内部例会,外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。

③开展部内联谊和干事培训,让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是xx学院的一份子，有义务为xx学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

⑴收集信息的方法：

①“扫”学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周“考察”一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。

②“扫”市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月“清扫”一次。 时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。

③“疯狂”接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。

④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。

⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。

⑥培养“职业病”。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养“外联职业病”。

⑵分析信息的方法：

①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。

②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

⑶联系商家的方法：

①电话营销。

②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

**外联部过去总结和未来展望篇二**

在十月份的时候，加入了这个组织，然后通过会议和工作学习，对于艺术团的工作以及外联部的工作进行了大致的了解和认识。总的来说，第一学期的工作是非常轻松的，没有什么大的工作需要我们处理，我们能获取的收获，大多都是从小事中去积累，去体味的。

来到外联部后不久，是拉kt板的赞助。通过努力，终于拉到了，虽然不是很丰厚的赞助，但是第一桶金永远是值得缅怀的珍贵记忆。

随后的几天里，我连续给大概六七个的商家打了电话。记得打了第一个的时候，由于我们宿舍的信号不好，所以对方听不清楚，所以我就换了一个地方打，并且之后所有的电话我都是在外面打的。

我和刘轶莹去了新生活广场。是上午去的。事实上我们去这里之前还去过几个商家，但是我们得到的统一答复就是经理还没有来。所以这让我明白了，经理上午是不上班了。所以今后去拉外联的时间应该是在下午。不过新生活这样的比较大的商家是不一样的，它的经理是上午也在的。不过大商家地方大，所以藏人也比较成功。我和刘费了不下十分钟才找到了新生活的经理。

呵呵。新人对新人的聊天就是开心。呵呵，就好比是一个人被隔绝在一个荒岛上，那个荒岛只有猩猩，你只能和猩猩打闹，甚至于你如果忍不住了想谈恋爱了也只能找猩猩。但是突然有一天，你发现，这里还有一个人。哇，兴奋。我的判断是这个企划部的经理也是刚来没有多久的。她老是问我们可以怎么做，比如为他们发传单之类的呀。还说他们现在很需要与高校合作，也想取得联系方式，比如沈音，比如理工大，比如东大等等，现在我们的到来太及时了。

真正的体会艺术团的工作应该主要是在十一月份。当然，也都是些小事比如到大活三楼吹气球布置会场，然后维持秩序。

十一月底，我们进行了内部联谊会。我不知道那种感觉是什么，自己给自己组织的活动。就好像是自己付出了，然后自己享受回报一样快乐和令人振奋，却又是那么的亲切动人。于是我在想，或许每一个团体或者组织都应该时常有一些令人欢快而放松的时刻。呵呵。是呀。比如你看，那些大公司或者小企业每年都会抽出几天时间让几乎全天员工集体出去公费旅游一次。呵呵。这是为了什么?不就是为了找到那种气氛和感觉么?是的。诚然我们不能以这样的方式去收获那种外界的美丽以及放松的喜悦。但是我们做到了，我们用自己的努力，自己的放松方式进行了联谊会。我认为它的意义是多么深刻，影响而又多么的深远啊。至少在几年后我自己有了企业的时候，我会懂得，在抓企业的硬实力的同时，一定不要忽视了软实力的培养。那就是愉快而又和谐的气氛。

十二月份是一年中最冷的时候，在这时候，一切都慢慢的停滞了。是的，艺术团的工作也开始慢慢变得越来越轻松了。但是艺术团的制度却在变得完善，这一点最主要的体现在了中午签到以及平时值班上。而我，深深的知道，要在一个团队中发展除了努力的工作之外，还应该遵守一些制度，于是我告诉自己，一定要天天中午签到，值班表确定下来之后，也一定不要旷了。所以我做到了。天天中午签到，值班时候值班，除了有公务的时候。

还记得我在艺术团的招聘会上惠姐问了我这么一个问题，艺术团的工作时常会与学习时间冲突，问我怎么 处理这样的矛盾。而我当初的回答就是很多事情可以用着急和重要来评价。有的是既不着急，也不重要，有的是着急，但不重要，有的是重要，但不着急，有的是既着急，也重要。遇见了时间上的冲突的时候，我就会以这几个标准来评判。如果有的学习恰好是既不着急，也不重要的事，而艺术团又要忙于一个既着急，又重要的事，我肯定会选择艺术团的。而之所以要在这里说的原因是，我觉得我哦做到了。因为我还没有遇到一件让我无法选择而产生尴尬的选择。

其实我有一点不明白的那就是，在我进入外联部之前，以及刚刚到外联部的那些时间。我得到的最多的对于外联部工作的解释是这样的：拉外联的时候，很可能的遭遇是人家一听说你是高校外联部的，就会直接让你出去，或者直接挂电话。

经过了两个月的工作之后，此时我坐在自己的电脑前的时候，突然想到了一件遥远的一样智慧的结晶——小学时学习的一篇课文——《小马过河》。我感觉我自己都是那只小马。因为我发现事实和前人的描述是完全的不相符合。因为我不但从来都没有有过被轰出来的经历，反倒是每次都是让我难忘的热情的交代，所以我不相信这里有眼泪。我知道，人类都有一个天生的本领，这种本领我不知道怎么样总结，但是我觉得可以这样说，就是希望事实越夸张越好，越突兀越好，越不同寻常越好。

举个例子说说吧。a城昨天晚上起了点大风。公交车上几个人交谈。b说：“昨天晚上的风真大呀!”c说：“是呀!你看吧，这些禾苗都遭殃了哦，今年的收成恐怕是不好了哦!”a说：“还好遭殃的只是些禾苗哦。要是些房屋这样倒塌了，估计得死人吧?”b说：“是呀。说不定昨晚就倒了几间房屋呢。”a：“可能吧。这么说来，估计还真死了十来个人呢。”……旁边的c本来和他们不认识，但是一听到死人，就集中精神了。下车之后，c和自己朋友d在一起了，他说：“昨晚风真大呀。说不定倒了房屋死了人呢?”d：“不至于吧?”此时c就想，这样的事情不说过他怎么可能呢?这么大的事，这么有“意义”的事。更何况刚才我在车上人家就这么说的。当然他也明白，车上的人没有肯定的说死人了。于是c就说：“怎么不可能。刚才车上的人都在议论呢，说是想这样的风肯定会死人的。”好了这下。d听到这里，也不在多想了。当他遇见自己的朋友efg的时候，他就说了：“诶。昨晚的风真大呀，我听说死了十几个人呢。”

谣言就是这么出来的。

或许外联部的人在和朋友聊天的时候说到，他妈的，外联工作真辛苦呀!老子昨天去了一个商家，拉赞助。结果老子刚刚说我是外联部的，他就喊老子出来。我操!老子从小到大拉外联拉了这么多年了，就还没有遇见过这样的商家呢。旁边的朋友听到啦。和他另外的朋友聊天，哎。做外联真辛苦呀。你们想哈嘛，去给商家拿钱，商家哪里愿意给你嘛，更何况现在高校这么多，经常会遇见这么些去拉外联的高校，也就厌烦啦。一听说你是高校来的。一般都是直接叫你出去。哈哈。这下好了。这群朋友听到了，也就传开啦。拉外联通常的情况是还没有说几句话，就给轰出去啦。

分析：前面的例子中的b是不是一个特殊的人，其实我们每个人都有这样的心理。那就是希望一件事越奇特越好，越夸张越好。反正就是越雷人，越能吸引眼球就是越好的。当听到了一件事情后，就希望连火星人也要来地球关注这个事一样，于是巴不得把这件事鼓吹得全银河系的同胞都能听得到。

其实，在我看来。我们外联的工作常态不是这样的。那应该是一件很愉快的工作。我们在去拉外联的时候，更多的不是被轰出来，而是被友善的接待。这些才是真正的我们工作的真实写照。我们要把拉外联所带给我们的快乐变成一种习惯的心灵体验。生活并不是直接被下逐客令。当然我不是说要否认这样的现象。这肯定是有的。但是或许我们颠倒了什么是特殊什么事平常的。平常的是我们受到热情接待，这才是我们应该对外宣扬的，而那些直接被下逐客令的，那才是一些偶然。其实我们在这个时候，也应该有点阿q精神才对，说不定那个经理昨晚和他情人幽会被他老婆发现，刚才才接到了法院的离婚起诉书呢。

事实上，拉外联的工作应该是永远值得珍藏的。或许我们是奔走在这座城市里成千上万的犹如蚂蚁的最弱势的蚂蚁群体。但是，那种穿梭于既陌生又熟悉的城市之间的种种感悟，滴滴汗水将是我们永远值得珍藏并且回忆的美酒，它将伴随着时光的飞逝变得愈发浓厚，愈加美味。

**外联部过去总结和未来展望篇三**

律回春晖渐，万象始更新。我们告别成绩斐然的20xx，迎来了充满希望的20xx。过去的一年，我们有付出也有收获;我们有欢笑也有泪水。本学期，学校分院系管理，我很荣幸的成为了药学系外联部部长助理这一职务。下面就由我对本学期外联部的工作以及下学期的计划具体做进一步的阐述。

一、外联部的工作总结如下：

首先在大一新生的军训期，招新工作就如火如荼的开展起来。外联部在此次的招新活动中，经过2轮面试的重重选拔又迎来了5位新成员，现7位成员，成为所有部门中人数最多的一个部门。与此同时的是正在进行的“迎新晚会”，由葛萍老师指导带领所有学生会成员共同策划并举行此次活动，外联部为此活动拉了与移动的一笔赞助，晚会虽然很累，但大家都感动很充实，全场热烈的欢呼声就是给我们最大的鼓励。

然后就是协助其他部门的活动，像体育部的“新老生交流赛”，文艺部的“金话筒”主持人大赛，“90后大学生的价值观”，团组织的“十佳歌手”，外联部的成员都积极的或多或少的参与幕后工作。还有帮助09学长的先声药店“动感地带m值大兑换”等等

还有外联部的所有成员为“移动赞助”的业务奔波，不辞辛苦，我看到了大家的凝聚力还有团结协作的力量，让我无比的感动。为“校园文化艺术节”的，校内华联超市的赞助。虽然，数目不多，但也是大家努力的结果。

为了增进学生会内部彼此的感情，外联部还在11月25日举行的“联谊活动”，从前期的策划书、主持人、节目、还有节目的彩排、音响、相机等方面的活动提前策划，感到无比的欣慰。大家的努力都是没白费的。在活动结束后，外联部所有成员留下来打扫卫生，并且写里此次活动的不足点和宣传报道。人只有在不足中成长，我看到了我们部门的团聚力。

在这段期间，外联部还负责每周四各班级的“考勤汇总”，以及电子表格的制作。能保证每周一次例会。而且大家都准时到场，认真记录会议记录。做到有问题大家互相帮忙，共同解决。

二、外联部的不足点：

活动太少，赞助拉的数量也少，经验缺乏，实战经验少的可怜。积极性调动不起来，不能做到让美味成员都有表现自己的能力。外联部的人经常没事做，但人员却是所有部门中最多的一个，并且作为09五年制药学老生的我，在外联部部长助理这一职位，面对的部员都是比自己大的人，时常感到很困惑，自己的定位，时常感到压力重大。

三、下学期的展望是一个新的气象。

外联，外联，简单来说就是与外部联系。加强与外界的来联系，多拉几个赞助，让每一场活动办的更加完美，展现药学系的风采。做到每次提前为学校的活动做准备，写策划。以便大家有更充分的时间去准备工作。完善部内的用人制度，使得每名成员都有发挥的机会。

下学期，外联部准备承办3月份的“药企宣传月”还有暑假的见习活动。

整体来说外联部在这一学期中的表现还是非常出色的。针对这学期发现的问题和不足，我们会积极的去调整和改正，使外联部真正成为院学生会引以为荣的部门，让外联的口号和精神继续传承和发扬下去!

这一学期即将结束，新学期新气象，愿新的学期能作出一些新的东西，有新的成绩和可人的进步，外联部越做越好，发扬光大，展望未来。

**外联部过去总结和未来展望篇四**

我回首往昔，比照今天，真是感慨万千：从过去的经验浅薄到现在的游刃有余，从过去的手足无措到现在的成竹在胸，从过去的一片空白到现在的丰富多彩，不论是我自身还是系学生会，都发生了惊人的、可喜的变化。

对于一年以来学生会工作的总体历程、基本经验、深刻教训和缺漏遗憾，我现将一年来个人工作总结报告呈现如下：?

即将举行本届系学生会最后一次活动——红歌比赛。希望本次活动能够取得成功，为本系学生会工作画上了一个圆满的句号。?

转眼间，又到了期末。一学期来，外联部在团总支的领导下，认真完成了各项工作，大家团结一致，认真完成团委的各项任务，回首这个学期，我们的收获还是颇丰的。?在团委老师的指导下，社团联合会的支持和帮助下，全体负责人的共同努力下，外联部有了进一步长足的发展。

外联部虽然在这半年当中没有什么实践性活动，但是在配合系部组织各项活动中，我们还是有很多收获的，算是有了由量到质的飞跃。下面，将外联部本学期的工作总结如下：?

1、外联部工作人员的确定。开学初，外联部在人员上有所调动，确定了部门的人员。?

2、外联部的规章制度。建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工为今后工作的顺利开展奠定基础。?

3、外联部的对内建设。在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。?

4、外联部的对外工作。外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。?

5、外联部的活动。

5月27日晚在西教篮球场举行了六五环境日的公益晚会。

6月5日是世界环境日，全世界都在用不同的形式来纪念这个节日。自\_\_年起，每。年河北省环境保护厅、河北电视台、河北环保联合会、燕赵环保网都联合举办6.5世界环境日专题活动，传播绿色时尚，倡导低碳生活，受到社会各界的一致好评，成为河北环保领域极具影响力的专题活动。而且本次活动的第一站便是我们中国环境管理干部学院。?我们当代大学生是我国环保事业的希望和未来。我们思维活跃，热衷于环保，积极投身于各种环保宣传活动，无论是在厂矿企业，还是在乡野山村、城市广场、居民社区，都留下了我们环保宣传的身影，大学生用自身的那份执着、热情、活力践行着环保理念，并在潜移默化中影响着周围的人，让我们的环保队伍日益壮大。?本次晚会当中，吸引了不少同学驻足观看。外联部所有成员在本次晚会当中协助各个部门负责晚会现场布置及晚会期间的治安保护工作，在会后负责会场的清理工作。?

总结这一学期的工作?，外联部仍然存在许多的问题，比如由于种.种原因，直到现在，外联部和各社团仍旧没有很好的合作;外联部现在做事情的程序不是很清楚;外联部现在没有凝聚成一个整体，各干事显得很独立等。当然同上学期相比，外联部在本学期无论从内部建设，还是外部活动方面都取得了一定的进步，但这只是开始，要走的路还很长，要学的东西实在是太多太多。不过我相信，在团委老师的指导下，通过大家的不懈努力，我们外联部一定会总结经验教训，随时发现问题，并正确的处理问题，成为一支招之能来，来之能战，战则必胜的队伍，让外联部的这片阳光更明媚，社团联合会的天空更晴朗。?

各位老师、同学们：在新的世纪里，机遇与挑战并存，成功与失败同在。让我们携起手来，像海燕一样搏击吧!相信自己，我就是最好的，环科系辉煌的明天也有我的一份!今天我为环科系而骄傲，明天环科系因我而自豪。?

最后：预祝新一届学生会工作蒸蒸日上!?希望本届学生会主席能够带领这届系学生会，积极进取，开拓创新，完成本届未竟之事业!?

中国环境管理干部学院?

环境科学系外联部

**外联部过去总结和未来展望篇五**

本学期外联的主要目的仍是以对外寻求经济赞助。在营销策划大赛中春学期一晃而过，在学期末现对外联部这学期工作情况进行一个总结。

成功拉得大头鞋业的赞助，并形成良好的外联印象。同时与多家企业进行了比较深入的沟通。其它主要时间是配合兄弟部门和经协的活动。也取得了比较好的收获。

在取得成绩的同时，本学期外联部也暴露了不少问题，值得仔细思考。现对外联部面临的问题进行思考并得出一些想法如下：

1,定位问题。外联部本学期的活动比较少，很难得到一个准确定位。因此要在学生会考虑自身情况，得到一个准确定位。

2,外联问题。以往外联主要目的就是单纯寻求经济赞助，然而在现行条件下很难成功。可以将外联方式多样化。

3,活动问题。以前外联部有自己的活动并成功举办。这学期没有主打活动，大部分时间都配合举办活动，在学生会内部交流甚少。本部应该有主打活动，在外联之余让干事得到更多的锻炼。

4,合作问题。合作对象可以从单纯的企业向多种伙伴发展。本校的其它院系或社团，其它院校或事业部门等。

5,学生会内部应该加强交流，增进彼此的友谊。让学生会形成一个整体，以更有利于学生会的发展壮大。

在成绩和问题并存的时候要进行更多的思考，扬长补短。外联部在院团委和系团委及系领导的指导和监督下少走弯路，不断寻找适合自己发展的空间，以为学生会及系，院做好本职工作的同时做出更多贡献。

**外联部过去总结和未来展望篇六**

时光飞逝，一个学期的学生会工作已经圆满完成。在本学期，我担任学生会副主席兼外联部部长的职务，深感责任重大，对每一次任务都兢兢业业，不敢有丝毫怠慢。在校领导、团委老师的带领下，积极完成每一项工作。

首先，将本学期所作具体工作总结如下：

1、学生会纳新工作及成立大会。

在开学的第二周，学生会进行纳新工作。我主要负责各部门的协调以及外联部的面试工作。经过层层筛选，从报名的100余人当中挑选出15名精英作为新一届外联部的干事。9月16日，学生会在报告厅召开新一届成立大会，由我担任大会主持。同时，作为外联部部长，带领新一届的外联干事们向大家进行展示。我们通过多语种、多角度向大家展示了外联。同时，外联部将学生会各部门的部长、干事的联络方式汇总，印发了新一届学生会联络表。

2、召开部门例会、制定部门制度，完善部门联络、宣传平台。

9月14日，外联部召开了第一次全体会议。我向干事们全面的介绍了外联工作，并分配好讲解任务，规定检查时间。同时，我也向干事们制定了外联部的工作制度，开会不能迟到、讲解稿要认真熟悉，讲解时要声情并茂等等。我让干事们将每次开会的内容都认真做好记录。并安排了联络员负责外联部的联络工作。我让干事们开通了外联部的邮箱、博客，将每次活动都记录其中，做到更好的宣传外联部的工作。

3、落实熟悉、检查讲解稿工作，并完成校园讲解稿的修改、英文翻译。

通过检查，让干事们都熟悉了校园讲解稿。同时，我要求他们不仅仅会讲自己分配到的景点，应全盘熟悉整个校园，做到有条不紊，一个人可以完成全部讲解工作。在吕校长的帮助下，我们于11月27日将讲解稿修改完成，并到校园中的各个景点实地讲解，进一步熟悉。我们也完成了校园讲解稿的英文翻译工作，并要求干事们熟悉英文稿。

4、接待南开大学信息学院师生一行。

南开中学被设为“重走张伯苓之路”活动的必经地之一，9月28日，南开大学信息学院的团委老师带领几名学生到我校参观。我带领外联部的干事们认真完成了接待任务，为南开大学信息学院的师生们讲解校史，并以“重走张伯苓之路”为主题举行座谈。

5、做好校运动会协场工作并致校秋季运动会闭幕词。

9月26日，我校举办了校秋季运动会。我带领学生会各部干事进行维持秩序、协场等工作。在闭幕式上，我代表学生会致闭幕词。

6、参加纪念南开大学九十周年校庆活动。

10月11日，我同学生会主席杨啸宇到南开大学信息学院参加纪念南开大学九十周年校庆活动。活动以“回顾南开往事，展望美好未来”为主题召开座谈会，共话南开的历史发展与南开精神，为南开九十华诞送上最美好的祝福。

7、参加“小外”校庆联谊工作。

10月18日，天津外院附校举办45周年校庆工作。南开中学作为兄弟学校由外联部寄去贺信，使两校进一步沟通，友谊进一步发展。

8、完成“南开校友文物征集展”讲解工作。

10月21日，南开校友文物征集展在范孙楼展室拉开帷幕，为期两周。我安排三名外联干事担任了讲解员工作。我们利用大课间时间去范孙楼展室听罗明錡教授对各个展品的介绍，并根据罗教授的介绍和自己的理解写出了介绍词，向前来的参观的各位领导、老师和同学们进行讲解。

9、参加实验中学“主持人大赛”。

11月24日，实验中学举办“主持人大赛”。为了增进两校友谊，同时，向兄弟学校学习宝贵的经验，取长补短，学生会派了5名干事到实验中学作为嘉宾参加活动。回来后，干事们认真总结经验，提出了我们今后办活动的一些建议。

10、接待新加坡南洋理工大学校长一行。

11月28日，新加坡南洋理工大学校长一行来我校访问，由外联部承担校史讲解工作。从精心设计的参观路线，到对每一项讲解内容的精心安排，外联部圆满的完成了此次接待任务。

11、接待日本静冈学园高等学校一行。

12月4日，日本静冈学园高等学校访问我校，在欢迎仪式上，我代表全体师生致欢迎词，向他们表示热烈的欢迎，并祝愿他们的南开之旅顺利、愉快。

12、完成“校园开放日”的接待工作。

12月7日为我校的“校园开放日”。在这一天，南开区的各所学校校领导都来我校参观。作为南开学生的代表，外联部认真完成了接待任务，用切身的行动展现了南开学生的风采。

13、举办第\_\_届“谁与争锋”辩论赛初中组部分比赛。

从12月11日起，外联部主办了第\_\_届“谁与争锋”辩论赛初中组部分比赛，为期一周。我安排干事们分别完成主持、计时等各项工作。并到初中年级向参赛选手讲解比赛规则及注意事项，确保比赛的顺利进行。12月18日，在报告厅进行决赛。气氛热烈，同学们的参与度很高，并由来自西藏昌都地区的老师们担任嘉宾，对整场比赛做了专业的点评。决出冠军一名，亚军一名。

14、主持“纪念南开中学话剧百年暨话剧节闭幕式”大会。

1月30日，我校举办“纪念南开中学话剧百年暨话剧节闭幕式”大会。旨在向各位领导、家长以及同学们宣传南开百年的话剧历史，并作出对新的百年的希冀。我担任了大会的主持工作，圆满地完成了任务。

作为学生会副主席兼外联部部长，我在本学期的工作可以总结为两点：

第一：组织、协调好学生会各部门之间的工作。

作为学生会的领导者，我在全力处理和协调好各部门之间的关系，团结整个学生会使之成为一个有机整体，使各部门能够相互配合地完成好各项工作。明确各部门的分工，合理安排各部门的工作重心。同时，调动起各部门部长、干事的工作热忱，以各尽其能、共同参与为原则。使学生会成为一个有机、合理运行的学生组织。学生会各部门之间的工作会有互相帮助也会有互相冲突，这个学期，尤其是在时间、场地、人事上尽量不做冲突。在运动会、话剧节等各种各样的校际大型活动中，发挥学生会的集体优势，保证各项活动的顺利完成。

第二：认真完成外联部的各项工作任务。

外联部的工作，可以用十个字概括，即“沟通校内外，联络你我他”。外联部是学校与外界的一座桥梁，它负责吸收外界一切优秀的东西，将其带回学校，同时，将我校的优势及特色展示给外界。它是学校的形象代言人，主要负责对外接待、联谊工作。带领访问团参观校园，能够流利地向参观者讲解校史，展现出我们南开园的魅力;参加兄弟学校的各种活动，将兄弟学校的长处吸收进来，做好与兄弟学校的联谊工作。同时，在我校举办活动时，外联部负责对外邀请和接待工作。同时，也主办校内比赛。在本学期，无论是校内还是校外的活动中都可以看到外联部的身影。对外，完成了“校园开放日”、接待新加坡南洋理工大学校长，参加实验中学主持人大赛等多样的活动。校内活动中，外联部主要承担了“谁与争锋”辩论赛的工作。

总结这一个学期的工作经历，多样的活动使我受益匪浅，增长了见识以及工作能力。但是，在工作中也有许多缺点和不足，现总结入下：

1、在工作过程中，我想我还是欠缺踏实和稳重。对于每一项的活动的细节，我还应该更加周全的考虑，更加充分地准备，只有这样才能带领干事圆满的完成工作任务。例如在举办辩论赛过程中会场的布置，各种设备的协调，就显得有些手忙脚乱，在今后的工作中应该多加注意。

2、外联部的工作性质，决定了在工作过程中会有很多突发情况。我想，我还欠缺对突发事件的应对能力。并且，应该尽量避免自忌的个人情绪。

3、担任过多次大会的主持工作，觉得自己的临场发挥并不尽如人意。很多时候自己的一念之差可能会导致很多尴尬的局面。就例如学期末的话剧百年大会，我在报幕的时候发生了严重的错误。觉得自己的心理素质还有临场能力都应该再加强，只有这样才能不辜负老师对我的信任。

4、应该加强对自我和干事的管理。学生会是学校的代表，干事们的一言一行都会在同学当中起到影响。我觉得我应该从自身做起，规范言行举止。首先应该做到对老师有礼貌，尊敬师长。我想我应该更加注意细节，在细微之处做的更加完美。

5、应该加强联络传达能力。在本学期的工作中，也出现过人手不够等情况。我觉得我在对干事的联络、传达方面做得还不够好。应该避免事情无人可做的局面，要加强同干事们的联络。

6、我认为，我应该加强同各部门的协调。避免很多时候很多活动从各部门无法抽调出人，各部门之间的各种冲突。作为我个人，也应该加强同学生会主席、外联部副部长之间的配合，使工作做的更加完美。

7、外联部涉及到很多对外联谊的活动。我觉得我应该在干事们人身安全等问题上做更多的考虑。在每次活动完成之后，我都会给他们发短信确保他们平安到家。今后应更加加强在安全方面的注意。

一个学期的学生会工作已经圆满完成，通过总结，使我自己明确了新的学期该如何去做，如何发挥自身优势，避免各种缺点。我在努力的提高自己、完善自己。希望在新的学期，在校领导、团委老师的带领下，学生会越办越好!我自身也将再接再厉，争取更大的进步!

**外联部过去总结和未来展望篇七**

外联部，一个对外联系、对内协调的外交部门。在系学生会中，外联部以交际广、联系大为工作特点。因此，发展、规范和完善外联部，对提高艺术系的知名度和我系学生的涉外活动有着深远意义。内协调好与各各部门之间的关系。内部管理的最终目的是统一规范外联工作，并协同各系、各社团外联工作走向合理化、高效化、统一化。对外联系扩大学院学生会及学院的影响力，提高院系的知名度。为我院学生的涉外活动提供一个良好的环境。对外联系学院和本系所举办的活动的赞助，使我院、系的学生活动顺利开展，保证我系的活动能够高质量的举行。努力加强学生会与外界的联系，树立系学生会的良好的形象。并为系学生会的发展提供资料、经验及方案。

在结束的一个学期了，我们对内团结同学，增强院系内部各部门之间及与各系部和院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校、各公商业个体之间的联系，增强校学生会对社会的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校、系部的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高院系的知名度。

我们取得的成绩是离不开老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度对待系部的各项工作。希望我们艺术系在之后的学期里有更好的发展。

外联部可谓是学院对外交流的一个窗口，从对外招商引资到增进与其他院校的交流。从院内活动到对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。外联部以“对外联系，展示风采，吸取精华”为工作宗旨。为了更好的开展外联闻的工作，现将工作计划如下：

第一：保障系内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等后勤需要。此项工作作为本部的常规工作。

第二：发展与其他高校的友好关系，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我校，把我校的物色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生海参，扩展同学的视野，加强高校间同学的联系交流的目的。

第三：我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们系搞好学生工作，打出品牌，树立在社会上的良好形象是很有帮助的。

第四：要加强与院内其他系部的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为广大师生服务。

第五：要紧跟学院的步伐，了解社会动态，从社会上引入一些信息知识，例如请外界专家来我院开座谈会等，让同学们有一个了解社会、接触社会的机会，提高我院学生素质，使我院的教学工作更上新台阶。

第六：建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

第七：制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

第八：市场发展战略要科学、市场调查要深入，外联工作要深入。充分利用各种社会资源，打开外联突破口。

**外联部过去总结和未来展望篇八**

一、做好协助。

做好社团内协助的工作为本部的常规工作。

1、协助社团的各个部门搞好各种工作，保障社团内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。

此项还需要根据社团的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排。比如说迎新工作，迎新晚会等。

2、在社团举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。

其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3、要加强与社团内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响。

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他社团的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他社团，其他高校的联系交流，把他们的特色引入社团，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强社团间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们社团的风采，扩大我们社团的影响力。

1、展现风采——抓住一切的机会展现自己，主要是通过加强活动的交流为主。

第一，在我们自己举办活动的时候，邀请其他社团，其他学校的社团干部参与观看，在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。第二，争取在这个学期，与其他社团或者其他学校搞一次联谊活动，内容可能倾向于外联经验的交流。具体内容及时间安排还有待确定。

2、扩大影响——主要是通过举办一些在校内较有影响的活动来达到目的。

目前的设想有，通过我们社团自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力;或者通过我们社团牵头的形式，与其他社团一起举办活动，以达到目的。

三、加强联系。

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系。

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助社团的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。

这对我们社团搞好学生工作，为社团活动提供资金支持，打出社团品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作，建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。

这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于社团的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。此项工作的具体计划还有待商定。

四、部门的内部工作。

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动时间：每周一次或根据情况而定

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

3、鉴于写策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动。

**外联部过去总结和未来展望篇九**

xx学院学生会外联部本着“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我，服务同学”为目标，以“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”为工作理念积极开展工作，倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化。通过一学年的努力本学院的外联工作取得了很好的成绩，为了进一步做好以后的外联工作，现将本学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：

①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重)，明确分工，提高效率。

②在每次例会结束之后开内部例会，外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。

③开展部内联谊和干事培训，让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是xx学院的一份子，有义务为xx学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

⑴收集信息的方法：

①“扫”学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周“考察”一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。

②“扫”市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月“清扫”一次。时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。

③“疯狂”接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。

④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。

⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。

⑥培养“职业病”。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养“外联职业病”。

⑵分析信息的方法：

①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。

②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

⑶联系商家的方法：

①电话营销。

②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找