# 广交会实习报告

来源：网络 作者：蓝色心情 更新时间：2024-07-18

*2024年十月份，学校安排3周时间作为我们这个学期的实习时间，让我们去参加社会实践，参与第108届广交会第二期和第三期，真的很感激学校给了我们这样一个难得的机会。　　这是我第一次参加大型的商贸活动，也是第一次担任翻译工作，终于有机会见识...*

　　2024年十月份，学校安排3周时间作为我们这个学期的实习时间，让我们去参加社会实践，参与第108届广交会第二期和第三期，真的很感激学校给了我们这样一个难得的机会。

　　这是我第一次参加大型的商贸活动，也是第一次担任翻译工作，终于有机会见识一下广交会啦，既兴奋又紧张。兴奋是因为学习了十几年的英语，这次终于有机会挑战一下，看看自己的水平究竟如何，但是，又很担心自己的能力不足，胜任不好这份工作。同时，这次的实习也可以说是专业的实践，作为一名商务英语专业的学生，对于这次跟外贸有关的工作，更应该能做好。

　　在这次的实习中，使我成长了不少，亲身体会到一些在学校课堂上无法学到，无法体会到的东西。首先，就是举牌。其实，举牌最痛苦的不是没有找到工作，而是，看到周围的同学一个个被请走时，而你又无人问津时的挫败感。随着周围被请走的人数的增加，你的压力也在不断地增加。。。。。。在去举牌的第一天，我和同学小静都没找到工作，那天我们饿着肚子一直坚持到傍晚六点多。期间，有个老板直接走过来跟我拿联系方式，不过，被旁边其他学校的一个同学抢了，不得不承认她的口才很好，但是，是在推荐她的同学，帮她同学抢，最后，由于她同学并没有准备好名片，反而还在我的名片上写上她的联系方式。恨她吗？当然，不过，同时还得感谢她，因为她，让我提前感受到了社会的竞争，激起了我的斗志。

　　第二天，我们早上六点便开始起来准备，因为我们相信，早起的鸟儿有虫吃。鉴于第一天的教训，我们这天斗志昂扬，私底下也已经准备好老板可能会问的问题答案，之前有没有做过翻译？有。有没有考过六级？有。有没有学过商务实贸？有。。。。。总之，为了找到工作，我们就是变形金刚。果然，这样机会就来了，不过，她居然说，“我们是不包餐的哦”，没关系啦，第一次实习总要吃点亏，可是，她又说，“如果由于你的能力不足，中途被辞退，你要补回那300元办证费。”天啊，没赚钱还得赔钱。。。。。。不过，真得要放弃这次机会吗？不，只要我做得好，不被辞退就行啦！从来没为自己感到骄傲，这是第一次。。。。。。就这样，我找到了工作。

　　这份工作的地点是锦汉展览中心，工作时间是9：00—21：00，10月21日至10月27日。我们的展位是关于led应急灯，只有我一名翻译，再加上老板和老板娘，共3个人。所以，我的工作内容相当的广，给灯充电，派名片，收集名片，做翻译兼销售人员。由于没有业务员，我得尽快最短的时间把关于该厂的情况，产品性能，报价通通了解清楚，并能翻译成英文。就这样，每天回到家1点多还在翻阅词典，早上七点多起来背单词。虽然很辛苦，不过一个星期下来，还真的记住了不少词汇。同时，也让我体会到什么是，台上一分钟，台下十年功，背了几天的单词仅仅只用过一次。在我们展位的对面是展览竹编的手工艺品，有很多款式，有公鸡、单车、裤子、衣服、咖啡杯等等的形状，非常受欧美客户欢迎，每天他们的展位都是挤满人。而相比之下，我们的展位却很冷清，这大概是由于我们的灯饰偏向中日化，所以，客户都不是很喜欢。这同时也让我懂的，要学会针对市场做出相应的调整，那样才能使你的产品真正走向国际化。

　　第二份工作是在广交会主馆，由于办证费用很高，一天300元，所以很少参展商招聘翻译，工作相当难找。举了3天牌才找到。真得是相当地幸运。不过，这次的工作相对来说简单了很多，下班时间也提早到了下午6点，由于店内有业务员，我的工作也就轻松很多，只是需要翻译，当客人较多时，才需要独当一面。但当自己亲手把那1230元的办证费交给工作人员时，无形中多了一种压力，人家出那么多钱请你，你怎么能把工作搞砸呢。于是，又得开始背跟鞋业有关的词汇，烫底、大底、内里、帮面。。。。。。天啊，这些平时听都没听过，幸运的是，网上有的找。不幸的是，有些压根找不到，西施绒、曲曲绒。。。。。。幸好在翻译时，并没有人问我，这个面料是什么，商标上有缩写。不过，丑媳妇终需见家翁，当老板在整理邮件遇到这个词时，心里真得很害怕，会不会就因为这个词我被炒啦。结果，老板直接上q发信息问她的朋友，据老板介绍，她是一位从事外贸行业很多年的姐姐，在鞋子这方面相当的有经验。看来，要学习的东西还多着呢。

　　当然，在这次实习过程当中，也发现了一些问题。从自身方面来说，主要有以下几点：第一，是对专业知识的掌握。这项工作主要是要求对英文词汇的掌握与应用，国家名的翻译。在工作中，发现自己的知识还很欠缺，需要日后的更多的学习。第二，这次实习中发现，由于自己的倔强而导致做事冲动，没有思前顾后。当然，应该学会一种折中的办法，既能做好工作又不至于使自己受到伤害。第三，也就是如何选择老板。在激烈的竞争中，该学会如何冷静地去做出恰当的选择。

　　真得很感谢两位老板的教导，让我学到了完全不同东西。第一位老板很严厉，让我体会到什么叫社会的压力，第二位老板很友好，让我感受到什么叫福利。经过这次实习，让我学到了书本学不到的知识，也让我看到了自己的缺陷与不足的地方。在今后两年的学习生涯中，本人一定要做好学习规划，学好自己的专业，并积累相关的知识，以符合社会的需要。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找