# 童装店六一儿童节简单促销活动方案

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-08-10

*六一儿童节，给孩子们送童装是大多数家长的选择，也正因为如此，六一童装促销可是费了商家们不少的心思，即要能吸引孩子们的注意力，又有获得家长的目光，因此，一场精彩的六一童装促销在大家的期待中开始。六一童装促销几点注意：卖场布置孩子们的世界是五彩...*

六一儿童节，给孩子们送童装是大多数家长的选择，也正因为如此，六一童装促销可是费了商家们不少的心思，即要能吸引孩子们的注意力，又有获得家长的目光，因此，一场精彩的六一童装促销在大家的期待中开始。

六一童装促销几点注意：

卖场布置

孩子们的世界是五彩缤纷的，要想吸引孩子们的目光，第一条，也是最直观的就是卖场的布置，即要与自己的风格相符，又要为节日添彩。

a、六一节店内通过暖色调的挂旗、气球，促销海报，节日特色装饰品来营造节日氛围，（如形象人偶等），同时在店内张贴海报，布置各类pop等宣传品吸引顾客关注；门口挂节日祝福横幅，在户外张贴促销pop海报。

b、有促销场地的店可以搭建促销形象展区，利用形象展架（至少保证三至四个，有一定的数量才能有气氛），帐篷，气球，进行实地陈列。没有促销场地的店要利用好宣传品和陈列作好氛围以吸引人气。

c、店内播放节日特色的音乐，快节奏的，喜乐的音乐，来吸引消费者，同时刺激在店内购买的消费者，更易购买。

d、休息区和赠品区的有效陈列。赠品陈列要让顾客看到，摸到。休息区推出不同的玩具和娱乐活动，比如说和卡通人偶一起做游戏、照像等。

同时，促销员在整个活动中也相当重要，由于孩子相比成人更为感性，他们会先熟悉人再购买产品，因此店员的亲和力十分重要，所以要做好促销员的业务培训工作。

活动的选择

爱玩是孩子们的天性，让孩子们参与进来的活动自然更能吸引他们的目光，提起他们的兴趣，自然也会对产品的销售起到促进作用，这是童装品牌商都明白的道理，重要的是应选择什么样的活动，具体到每次活动该如何操作。

我们来看一些例子：

加菲猫是一只非常幽默风趣、个性的猫，加菲猫童装也是这样一个风格，为了突出这种风格，加菲猫童装店内会放很多加菲猫的毛绒玩具，也会有由人扮演的加菲猫做各种表演，与小朋友互动，做游戏，比如不久前开展的活动：十八种拥抱的方式，由加菲猫教会孩子们各种拥抱的姿势，孩子们可以拥抱他们喜爱的加菲猫玩偶，也可以相互拥抱，同时鼓励孩子们开动脑筋，想出更多更有意思的拥抱方式。加菲猫玩偶在每个地方出现都会引起轰动，特别是到六一儿童节，每个店面都希望加菲猫能在当天出现。

在促销活动上，巴拉巴拉主要采用概念营销方式，传递产品的独特之处，通过赠品的选择来推广品牌文化，如不久前的一次促销活动“纸飞机的夏天”，通过纸飞机来承载孩子的梦想，体现孩子们在春末夏初的一种欢悦心情；五一期间巴拉巴拉推出促销活动“炫彩的世界”，表现孩子的世界是多彩多姿的，赠品是漂亮的水壶；母亲节巴拉巴拉进行的推广活动是“蹦谢妈妈的爱”，表现的是一种关爱，一种母子、母女的深情，一种感恩的文化；红黄蓝则在休息区推出f1赛车道，让小朋友享受游戏的快乐，红黄蓝还在圣诞节时准备了免费的糖果机，希望小朋友能参与进来，亲自动手。

当然，上面只是六一童装促销的个别方面，要做好整场促销还需要各个部门的共同努力，各个环节的相配合！童装店六一儿童节简单促销活动方案 相关文章:六一儿童节促销主题六一儿童节促销活动案例如何制定六一儿童节促销活动方案六一儿童节工作总结“六一”儿童节节日的愿望六一儿童节节目台词领导庆祝六一儿童节讲话稿“六一”国际儿童节活动方案查看更多>> 六一儿童节要注意休息，友情提醒：忙碌的工作中。关注中国，关注社会，关注地球，做祖国有用的人才，回报社会是我们IT一代年轻人的义务 Van Pham Van of Chinese Literature Mining is committed to excellence and interpreting a variety of excellent Pham Van

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找