# 外贸实习总结

来源：网络 作者：春暖花香 更新时间：2024-09-24

*实习接近了尾声，我的实习周记终于不用再烦恼了，但是工作是没有尽头的。我从刚开始的一窍不通，到独立处理询盘，管理网站，接样品订单，到带老外看工厂，我都在一点一点的成长。现在的我对我的职业未来充满信心，我已经明确了我的职业之路。外贸是我要鉴定不...*

实习接近了尾声，我的实习周记终于不用再烦恼了，但是工作是没有尽头的。我从刚开始的一窍不通，到独立处理询盘，管理网站，接样品订单，到带老外看工厂，我都在一点一点的成长。

现在的我对我的职业未来充满信心，我已经明确了我的职业之路。外贸是我要鉴定不移走下去的，现在的打工是为以后的创业打下牢固的基础。在实习之前，我对我的职业未来特别迷茫。现在我已经肯定了自己的职业方向，外贸就是我将来要从事的职业。美容仪器就是我的主打产品。

我知道做外贸很辛苦，在和业内人交流时，发现外贸业务员的压力很大，特别是外贸新手。每天都祈祷，订单订单，快点来吧。可是终究还是迟迟不来。经得起孤独，持之以恒是外贸人必备的精神。因为做外贸有两种主要的途径去开始新客户，接订单，一是电子商务，二是参加展会。对于我来说，电子商务就是我接外贸订单的主要方式了。天天对着电脑，一次又一次的敲打着复杂而简单的异国语言，天天如此，要不厌其烦。在 别人眼中，天天不用出门，坐在电脑前和老外聊聊天就能把钱挣到手了，这多轻松啊!可谁知道，一个订单的开发到成交完成，冒着视力下降，电脑强辐射，鼠标手，颈椎病，抑郁症的风险，这过程要付出多少努力，浪费多少脑细胞。

美国海关曾给了我一个很大的臭脸，他让我低迷了几个星期。但是我想，谁能确保工作会一直一帆风顺呢。简单安逸的工作不是我们年轻人追求的，我们需要挑战，在困难的挑战中，寻求解决的方法，而就在我们想办法解决困难的过程中，我们已经在默默的成长了。这样我的经验就会不断的积累，往后的工作就会降低失败的机率。不学习，不总结，我永远都不会进步。

年轻人，要肯学习、肯吃苦，多总结、多思考、多问问题，要把工作当作是一种兴趣，要把激情当作是工作的灵魂，然后去点燃你的激情，让它尽情的燃烧。

最后想说的是，不是每个人都能做好外贸，包括我。煎熬孤单只是暂时的，快乐幸福是我们的追求。加油！向快乐出发！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找