# 2024年销售协议书模板 双方(15篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-10-13

*无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧销售协议书模板 双方篇一乙方(供方)：甲方购买乙方提...*

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**销售协议书模板 双方篇一**

乙方(供方)：

甲方购买乙方提供的，家用采暖+中央空调系统，安装于 根据《中华人民共和国协议法》有关规定，经友好协商，本着公平、合理、互惠互利的原则，双方达成如下协议事项：

一、产品构成

1.甲方从乙方购进家用采暖+系统，所用品牌\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.其具体采暖区域面积和主要材料的品牌、型号和规格详见《家用采暖系统工程预算表》;

3.采暖系统辅助材料的型号、规格详见本《家用采暖系统工程预算表》。

二、协议金额

本协议的执行总金额为人民币：大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。(￥：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)。

三、付款方式

1.签定本协议时甲方须支付给乙方60%作为首期款，大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2.本家用空气能到现场前，甲方须支付给乙方35%作为中期款，大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3.工程结束、验收合格后，甲方支付剩余5%尾期款，大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、工程进度

1、第一期工作：乙方完成基础整理，系统管路，分水箱安装，地暖各功能层铺设等工序，并严格参照《采暖通风及空气调节设计规范》进行施工，工期约为二十天。

2、第二期工作：安装主机、散热器及配件，安装工期约为两天，配特殊配件的工期须另行商定。具体开装日期由甲方提前两天通知乙方。

3、第三期工作：系统调试三天。具备调试条件(如水、电、两通)，甲方提前两天通知乙方。

4、第一期开工日期：

5、如因甲方原因和其他非乙方因素造成工期延误，工期自动顺延。

五、甲方责任

1、负责免费提供必备安装条件，如：水、电、等，地暖地面层铺设时应清场。

2、负责协调施工现场与其他工种、小区物管之间的关系。

3、按协议规定的方式及时付款。

4、系统设备没有调试交付使用前不能擅自使用。

六、乙方责任

1、提供系统设计，应用目标为标准室温：18℃±2℃。

2、参照相关标准，按时、保质完成安装、调试、维修保养任务

3、所有设备、管路、辅料应按《采暖+中央空调工程预算表》所列清单提供。

4、负责办理必要的施工手续(包括施工出入证等)，费用由乙方负责。

5、乙方施工人员有责任爱护甲方的物品，严格按照施工流程操作，保证施工质量。保修期内由乙方产品和施工质量造成甲方的经济损失，概由乙方赔偿。

七、运输方式

1、乙方负责送货到甲方工地。

2、运费已列入预算的，乙方不再另行收取。没有列入预算的应另行收取。

八、成品保护

1、甲方应告知每一个相关人员：本工程已安装家用水暖系统管，敷设采暖管范围内均不得作开挖、钻孔、重力撞击等动作。

3、系统工序间隔期间，系统保持压力大于等于0.4mpa，并配有压力表显示，如发现压力变低，应注意持续观察;压力继续下降若归零或压力表丢失，甲方应及时通知乙方检查。

4、乙方接甲方通知后应及时到现场检查，如有问题将损坏部分修复。

5、乙方直接向甲方收取因修复“人为损坏”所产生的人工费、差旅费及材料费。

6、地面装饰材料正式铺设前，甲方应确认压力表指针在正常位置：大于或等于0.4mpa。否则应通知乙方试压合格后方可铺设地面装饰层。

九、验收及标准

验收依据《gb50242-20xx采暖与卫生热水施工质量验收规范》，《jgj142-20xx面辐射供暖技术规照》、对照《暖通施工流程管理规范》进行。

十、变更

1、协议实施过程中，如有变更，双方应另行签定变更协议书并附变更清单。

2、变更协议及其附件有同等法律效力。

3、如有工程造价变更应于支付第二期“进度款”时一并增加或扣减支付。

十一、售后服务

1.从调试之日起，乙方对甲方所购本家用采暖+空气能主机三年免费保修，安装工程系统一年免费保修，(其他外力因素除外)。终身维修、保养，超过保修期的维修、保养材料费按供货商的成本价结算，但甲方应支付乙方售后服务人员合理的车船费和服务费。

2.甲方在使用本家用采暖+中央空调系统过程中，如该系统出现故障，乙方应在3小时内到场进行问题解决。

十二、适用法律和争议解决

1.本协议的有效性、履行应受中华人民共和国法律的管辖，并根据其解释;

2.由本协议产生的争议应首先由双方友好协商解决，如在争议后30日内友好协商不成时，则任何一方有权将该争议提交太和县仲裁委员会以仲裁方式解决。如仍不能得以解决，则任何一方有权将向法院提起诉讼。

十三、其他

1.本协议共三页，一式两份，双方各执一份，具同等法律效力;

2. 协议未尽事宜由双方协商解决，其内容作为本协议的附件与 本协议具同等法律效力。

3. 乙方提供的《家用采暖系统工程预算表》在甲方确认后，加盖公章作为本协议附件具有同等法律效力。

甲方： 乙方;

地址： 地址：

电话电话：

(签字生效)(签章有效)

日期： 日期：

**销售协议书模板 双方篇二**

甲方(买方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

依据《中华人民共和国协议法》及有关规定，甲、乙双方本着真诚合作，互惠互利，共同发展的原则，经双方友好协商，特订立本协议，双方共同遵守。

第一条 产品名称、品牌、规格、生产厂家、数量及价格：

(建材清单表格略，下载文档里有表格)

本协议金额合计：￥\_\_\_\_\_\_\_，大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条 产品质量标准，验收标准：

1、产品质量符合国家规定标准、行业规定标准。

2、乙方在供货之前，须提供生产厂家的相关资质材料及所生产产品材质证明书，交货时必须同时出具产品生产许可证，质检报告及出厂合格证。

第三条 交货地点、运输及费用、计量、交货时间：

1、 乙方将货物送达甲方指定地点。

2、运输及其费用：乙方负责货物的运输，运输所产生的一切费用已包含在上述单价中。

3、交货时间：\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

第四条 付款方式及货款结算：

自协议签订之日起三日内甲方预付乙方协议总金额的\_\_\_\_%，甲方验货物入库\_\_\_\_天内，甲方支付乙方剩余货款的\_\_\_\_%。

第五条 本协议所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本协议，对方有权拒绝发货或收货，并要求单独变更、修改协议一方赔偿一切经济损失。

第六条 甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本协议时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行，部分履行协议的理由。在取得对方同意后，本协议可以不履行或延期履行或部分履行，并免予承担违约责任。

第七条 本协议在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，任何一方均可向国家规定的协议管理机关申请调解仲裁。如一方对仲裁不服，可于接到仲裁书后7日内向人民法院起诉。

第八条 本协议自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本协议规定将货款结算以后作废。

第九条 本协议在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本协议之内，所有附则在法律上均与本协议有同等效力。

第十条 本协议共一式贰份，由甲、乙双方各执正本一份。

甲方(章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售协议书模板 双方篇三**

甲方:\_\_\_\_\_\_

乙方:\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_商场

为了充分发挥双方的合作优势，共同推进商场的陈列管理，双方在自愿平等的基础上，达成如下协议:

陈列产品:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_配合方式:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

陈列时间:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第一条:乙方同意有以下责任:

1、乙方同意给甲方产品一个特殊的陈列位置，以增强促销效果，增强销量。

陈列位置:

陈列方式:(选择货架陈列、端架陈列、堆头陈列等)。

陈列面积:(可注明长、宽、高等尺寸、单位等)

2、在协议期间内，乙方允许甲方人员了解本次活动的进展，允许拍摄照片。

3、活动期间甲方将每月对乙方组织次调查，如不合格次数达到3次，将取消陈列费。

4、乙方应对甲方付给的促销费用提供发票，若是赠品，应提供赠品签收单。

第二条:甲方同意有以下责任:

1、为乙方提供最充足的货源保障。

2、由甲方业务主管，业务员提供有关指导。

3、甲方产品的宣传材料。

4、在促销活动结束后，支付陈列费用\_\_\_\_\_\_元(需大写)，或支付同等价值的产品箱。

5、甲方将不定期监督本次活动的进行。

第三条:终止协议条款:

1、乙方如不能履行上述条款，即取消本协议，甲方不亦支付陈列费用。

2、乙方歇业或其他原因不正常营业，本协议自动终止。

3、本协议有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日，经双方签字盖章生效。

甲方:(盖章)乙方:(盖章)

业务主管:\_\_\_\_\_\_委托代表:\_\_\_\_\_\_

日期:\_\_\_\_\_\_日期:\_\_\_\_\_\_

**销售协议书模板 双方篇四**

本协议于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日，由\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称甲方)和\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称乙方)，在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_经过友好协商签订，双方共同遵守执行。

第一条乙方所提供的产品及费用清单

第二条包装：由乙方按国家标准进行包装。任何因包装不善所致之损失均由乙方负责。

第三条交货期：自本协议生效之日起至验收合格之日止\_\_\_\_\_\_\_天。

第四条交货地点和方式

1.交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2.交货方式：乙方将货物运至甲方指定的目的地。乙方负责办理货物运至甲方指定的目的地，包括保险和储存在内的一切事项，有关费用已包括在协议总价中。

第五条付款方式

1.本协议生效后，甲方在\_\_\_个工作日内向乙方支付本协议总价的\_\_\_\_% 作为预付款;

2.甲方对乙方所提供的产品验收合格后，乙方出具协议总价的全额销售发票，甲方在\_\_\_\_\_\_\_\_个工作日内支付本协议全部余款。

第六条质量保证和售后服务

1.乙方承诺所提供甲方的产品质量具有可追溯性，产品质量保证期为\_\_\_\_\_\_\_\_天，自交付之日起计算。

2.在产品质量保证期内，如出现产品质量问题，甲方有权随时要求乙方免费维修或更换;如属甲方人员使用不当不能正常使用，乙方也应及时提供维修服务，但甲方应承担乙方人员的差旅费和材料成本费用。

第七条协议的修改

任何对本协议条款的变更、修改均须双方签订书面的修改书。变更后的内容与本协议(被修改部分除外)具有同等法律效力。

第八条违约责任

在协议履行期间，乙方延期交货、甲方延期付款，除双方协商同意免责外，均按未交付/未支付本协议价款日的\_\_\_\_%承担违约责任

第九条争端的解决

协议实施或与协议有关的一切争端应通过双方友好协商解决。如果友好协商不能解决，各方均可向有管辖权的人民法院起诉。

第十条协议生效及其它

1.本协议应在双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户生效。

2.本协议正本一式四份，双方各持两份，具有同等法律效力。

3.协议如有未尽事宜，须经双方共同协商后作出补充规定，补充规定与本协议具有同等效力。

甲方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

授权代表： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_授权代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售协议书模板 双方篇五**

卖方(甲方)：

买方(乙方)：

根据中华人民共和国有关法律、法规和本地有关规定，甲、乙双方遵循自愿、公平和诚实信用的原则，订立本协议，以资共同遵守。

第一条 甲方将自己的房屋及房屋占用范围内的土地使用权转让给乙方，房屋具体状况如下：

房屋座落在山西省绛县振兴东街山西金甲药业有限公司大门外，房屋为砖混结构商品房，房屋在第 层，面积为 平方米，布局结构为 。

第二条 该房地产土地所有权性质为集体所有土地;土地使用权以出让方式获得。

第三条 房屋配套附属设施水、电、暖由甲方负责，室内装饰统一为水泥地面，墙壁为防水白色涂料，乙方对甲方上述转让的房地产具体情况已充分了解，自愿购买上述房地产。

第四条 甲、乙双方经协商达成一致，同意上述房地产转让价格为人民币(大写)： 元整。甲、乙双方同意，自本协议签订之日起，乙方分三次将房款付给甲方。具体时间为：本协议生效之日起十日内乙方交付贰万元;20xx年1月30日前付伍万元;其余在产权转移时全部交清。

第五条 甲、乙双方同意，本协议生效后，除人力不可抗拒的因素外，甲方定于20xx年4月30日将上述房地产交付乙方(以房产证交付为标志)。

第六条 上述房地产风险责任自该房地产权利转移之日起转移给乙方。

第七条 本协议生效后，甲、乙双方应按国家及本地有关规定缴纳税、费。在上述房地产权利转移前未支付的使用该房屋所发生的物业管理费、水电费、煤气、电讯费等其它费用由甲方负责支付。

第八条 乙方在使用期间不得擅自改变房屋结构和使用性质，乙方对该房地产有关联的公共部位、通道和设施使用享有相应的权益承担相应的义务，并应维护公共设施和公共利益。乙方确认上述受让房地产的业主公约，享有相应的权利和承担相应的义务。

第九条 甲方保证在上述转让的房地产交接时没有产权纠纷和财务纠纷。如上述房地产转让交接后发生交接前即存在的产权或财务纠纷，由甲方承担全部责任。

第十条 乙方未按本协议约定期限付款的，应按逾期未付款向甲方支付利息，利息自应付款之日起第二天至实际付款日止，利息按银行同期利率计算，逾期30天后，甲、乙双方同意按下列之一处理。

一、乙方除应支付利息外，还应按逾期未付款的3%向甲方支付违约金，协议继续履行。

二、甲方有权通知乙方单方解除协议，甲方从乙方已付款中扣除乙方应向甲方支付逾期未付款3%的违约金，余款返还给乙方，已付款不足违约金部分，乙方应在接到书面通知之日起10日内向甲方支付，若乙方违约给甲方造成经济损失的，甲方实际经济损失超过乙方应支付的违约金时，实际经济损失与违约金的差额应由乙方据实赔偿。

第十一条 除人力不可抗拒因素外，甲方未按协议约定的期限将上述房地产交付给乙方的，应按已收款向乙方支付利息，利息自约定交付之日起第二天至实际交付之日止，利息按银行同期利率计算。逾期30天后，甲、乙双方同意按下列之一处理。

一、甲方除应支付利息外，还应按已收款的3%向乙方支付违约金，协议继续履行。

二、乙方有权通知甲方解除协议，甲方除应在接到书面通知之日起10日内向乙方返还已支付的房款和利息(自乙方支付房款之日起至解除协议之日止)外，还应按已支付房款的3%向乙方支付违约金。若甲方违约给乙方造成经济损失的，乙方实际经济损失超过甲方应支付的违约金时，实际经济损失与违约金的差额应由甲方据实赔偿。

第十二条 经甲、乙双方协商一致，本协议未尽事宜，在不违反本协议原则的前提下，可订立补充条款或补充协议，甲、乙双方订立的补充条款和补充协议及附件为本协议不可分割的一部分。本协议及其附件空格部分填写的文字与铅印文字具有同等效力。

第十三条 本协议自甲、乙双方签订之日起生效。甲、乙双方在签署本协议时，具有完全民事行为能力，对各自的权利、义务清楚明白，并按本协议规定履行。

第十四条 本协议适用于中华人民共和国法律、法规。甲、乙双方在履行本协议过程中若发生争议，应协商解决。协商不能解决的，依法向人民法院起诉。

第十五条 本协议一式四份，甲、乙双方各执一份，房地产交易管理机构一份，房地产登记机构一份。

甲方：(签章) 乙方：(签章)

负责人：(签章)

年 月 日 年 月 日

**销售协议书模板 双方篇六**

出卖人(卖方)：(个人写明姓名、性别、年龄、住址;单位写明名称、法定代表人、住所)

买受人(买方)：(个人写明姓名、性别、年龄、住址;单位写明名称、法定代表人、住所)

买卖双方依据国家有关的规定，经过平等协商，就 (协议的名称)达成协议：

第一条 (顺序可以用条文式，也可以用一、二、三……)卖方向买方提供 (买卖协议的标的，可以用列表形式，把出卖物的名称、数量、质量、单价、总价款等写清楚)，总价值 元。

第二条 交提货方式： (不同的交付方式，其责任是不一样的)。

第三条 质量标准(要明确依据什么标准验收货物的质量，双方可以约定适用国家标准或者行业标准，但应写明标准名称、编号。没有国家或行业标准的，可以由双方商定其他质量标准)。

第四条 卖方应当提供 部门(有的买卖物须经主管部门批准，这个条款是必要的，否则买卖物所有权转让可能无效)出具的证明文件(或者批准证书)，因文件不全而导致货物的所有权不能及时转移给买方的，卖方应承担违约责任。

第五条 价格条款(要明确货物的价值及其货款的支付方式)。

第六条 数量条款(写明数量，必须用通用的计算方式)。

第七条 验收方式条款(可以明确卖方应当提供据以验收的必要的技术资料或者样品，验收后，对标的物的质量有异议的，应当明确在什么时间向对方提出，方为有效)。

第八条 协议履行期限。

第九条 担保条款(双方可以依据担保法的规定，要求对方提供相应的担保，例如，质量保证金、保证人保证、抵押等)。

第十条 包装条款(要明确包装的条件，包装物是否回收，包装物的价款由谁承担等内容)。

第十一条 质量异议条款(要明确在什么时间内对买卖物的质量提出异议才是合法有效的)。

第十二条 变更和解除协议条款(要明确在什么条件下一方可以向对方提出变更或者解除协议的要求，对方应当在多少日内回复，不回复的是否就是默认对方的要求等)。

第十三条 标的物风险条款。

第十四条 违约条款(明确不履行协议规定义务应承担何种责任)。

第十五条 本协议一式两份，买卖双方各执一份。本协议自签字之日起生效。

买方： (签字或盖章)

卖方： (签字或盖章)

日期：

**销售协议书模板 双方篇七**

甲方(委托方)：

营业执照注册号:

地址: 联系电话:

乙方(受托方)：

营业执照注册号: 资质等级及证号：

地址: 联系电话:

甲方为促进商品房的销售，委托乙方对甲方所开发的 项目进行独家营销策划和销售代理，双方在平等互利的基础上，就委托代理之有关事宜达成如下协议条款：

第一条 委托代理主要事项 (选项打“√” )

□全程代理 □市场调研 □营销策划 □代理销售

第二条 委托代理项目的位置、面积

1、代理项目座落位置： ;

2、代理项目总面积约为 平方米(详见甲方提供的测绘面积表，附件一)

第三条 销售价格

1、销售面积按套内建筑面积计算;

2、协议所约定的销售房屋价格均价为 元/㎡;乙方应按照与甲方所商定并经甲方签章认可的售楼价格(各房屋具体销售底价表、付款方式、折扣及本协议其他约定条款等)进行销售(详见附件二);

3、在实际销售中，如属溢价方式销售，在溢价范围内乙方有权折扣优惠，无需经甲方同意;如属甲方定价销售，乙方无权折扣优惠，经甲方书面同意后，方可执行折扣优惠。

第四条 甲方权利与义务

1、提供有效的营业执照和开发资质证书复印件;

2、提供该项目的土地使用权证(复印件)、商品房销售证书或预售许可证(复印件)及施工图、分层平面图、面积测绘报告、户型图以及施工进度计划、项目材设及配置表等资料;

3、保证工程质量、工程进度、综合验收时间及交房时间(详见附件三)，项目在修建过程中，若发生设计变更，应当及时书面通知乙方;

4、按双方协商确定的计划，承担销售广告宣传费用以及相关资料制作费用(详见附件四“广告宣传推广计划”);

5、派出专人配合销售，负责审定售房协议、收款，办理售房协议登记、银行按揭与房屋产权、国土等手续，落实购房人的合理要求等工作;

6、提供《重庆市商品房(买卖)协议》范本;

7、对委托销售面积内的房屋进行抵押、典当、按揭、抵债、拆迁还房、司法冻结、行政限制和自售的情况必须书面告知乙方;并保证提供的房源产权合法、有效;

8、提供装修好的售房部、配备售楼电话、必要的办公用品和购房直通车，承担售房部房租、水、电、电话等办公易耗品及车辆使用等费用;

9、可以定期检查、督导乙方工作。并指派专人负责房屋买卖协议的签章;

10、作好本协议的保密工作，防止对销售造成不利影响;

11、负责按时支付乙方佣金及策划费;

12、约定承担的其它费用：

第五条 乙方权利与义务

1、乙方必须提供营业执照和房地产中介服务资质证书复印件;

2、本协议签署后[ ]天内向甲方提交市场调查报告、营销策划案及营销实施计划给甲方审定，在甲方基本具备销售条件后，经甲方同意，在[ ]天内展开销售实际运作;

3、切实完成向甲方承诺的销售计划(详见附件五)，严格执行销售价格及付款方式(详见附件六付款方式)。特殊情况须经甲方书面同意;

4、不得以甲方的名义进行本协议约定之外的业务;

5、不得超出甲方认可的宣传资料范围进行宣传和推广;

6、未经甲方同意，不得代收任何售房款项，如遇特殊情况乙方代收客户房款，需在24小时内交付甲方，其它约定除外;

7、根据销售需要及市场需求，在双方确定的销售底价基础上，溢价或涨价的幅度应报甲方书面批准后方可执行;

8、协助甲方与购房人签订商品房买卖协议。本协议约定销售范围内的房屋，所有销售均视为乙方完成;

9、乙方有权拒绝任何形式的虚假按揭融资;

10、乙方应当为甲方保守相关商业机密;

11、乙方在经营活动中，应当自觉维护和提升甲方企业形象;

12、约定承担的其它费用：

第六条 本项目广告宣传和活动推广费用(包括报刊、电视广告、印制宣传材料、售楼书、制作沙盘、展销会等)，由甲方根据推广计划按以下[ ]项支付。

1、广告推广费用分别直接支付给新闻宣传单位和制作单位;

2、支付给乙方，由乙方负责支付。

第七条 策划费及结算方式

前期市场调查、项目定位调研和项目营销策划费为[ ]万元(大写)(￥[ ]万元)，本协议签定时甲方预付 万元给乙方，余款甲方在乙方提交正式报告文本

日内一次性付清。若甲方对正式报告文本有异议，需在二日内提出整改意见，乙方必须在 日内整改完成，提交甲方，甲方二日内未提出异议，视为认可。

第八条 代理销售佣金按以下[ ]项方式计算

1、佣金=底价佣金+溢价奖励

其中：底价佣金=底价销售协议总金额× %

溢价奖励=(销售价—底价)×销售面积× %

2、佣金=(销售价—底价)×销售面积

3、佣金=销售协议实际金额的 %

4、其他方式

第九条 代理销售佣金结算方式

1、当甲方收到所签售房协议首期房款时，视乙方代理成功，甲方应按售房协议成交总额，依照本协议第八条分别计算佣金;

2、当甲方收到首期房款后即应按时结算佣金给予乙方，结算日为 ，甲方在结算当日可用转帐或现金方式支付乙方，乙方提交收款票据;

第十条 甲方违约责任

1、若购房人购买的该项目房产的实际情况与甲方提供的材料不符或产权不清，规划设计变更或销售面积变化，以及因工期、交房期、质量、银行按揭、典当抵押等问题产生的纠纷，均由甲方负责;

2、甲方如不按协议规定的期限向乙方支付佣金，则每超过一天按应付佣金的 %向乙方支付滞纳金;若佣金支付时间超过三个月，视甲方违约，违约金为 万元。乙方有权解除协议，并由甲方完全承担违约责任;

3、如甲方认可的销售费用开支不能及时到位，由此造成销售工作的停顿，后果由甲方承担;

4、开盘时间定为20 年 月 日，若因甲方原因导致该项目不能按时开盘而引

起的乙方前期准备工作顺延，顺延时间不超过 天，否则甲方应支付乙方前期工作准备金 万元整，并且乙方有权终止本协议。

第十一条 乙方违约责任

1、乙方不得以甲方的名义从事本协议规定的销售活动之外的任何商业活动，也不得以虚假夸大之词欺骗购房人，只能在甲方编制的书面宣传资料和允许的范围内对购房人进行宣传，否则造成的社会不良影响及甲方、第三方的损失由乙方承担;

2、乙方不得私收房款及预订款，乙方有任何未经甲方同意私收房款、预订款以及其它挪用行为，视为违约，甲方有权立即终止乙方承销权，并追究其法律责任;

3、乙方如不能按双方约定时间完成策划工作进行销售，视乙方违约，违约金为 万元。甲方有权解除协议;

4、乙方若无故终止协议给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿经济损失 万元人民币。

第十二条 本协议执行期间，在协议约定的代理销售范围内，甲方不得任意售房;如甲方有购房客户，须交乙方进行办理，售出房屋仍计入乙方销售总额中，并按协议约定结算佣金给乙方，如甲方用委托乙方销售的房屋进行抵债、抵偿、抵押、置换等，则视同为乙方销售，甲方按本协议约定支付乙方佣金。

第十三条 正式销售时间为办好预售许可证时双方协商计算，三个月之内乙方销售房屋面积少于计划任务的[ ] %或销售额少于[ ]万元，甲方有权解除本协议，但需结清乙方应得佣金;否则乙方有权销售至协议期满止，甲方不得停止乙方承销权。

第十四条 退房处理方式

1、甲方责任;乙方执行退房指令，所退之房屋乙方继续销售，乙方已收之佣金不再退还甲方，乙方再售该房屋，甲方仍需支付佣金;

2、乙方责任：由于乙方的责任造成的退房，甲方有权扣除乙方的佣金，造成甲方损失的由乙方承担赔偿责任。

第十五条 若乙方无有效合法的营业执照、资质证书以及超范围的受托代理，给甲方造成的损失和不良影响，均由乙方承担经济责任和法律责任。

第十六条 本协议期未满而中途终止时，在一年内甲方不得聘用未经乙方许可的任何原聘用人员。因甲方违约给乙方造成经济损失的，甲方必须赔偿。

第十七条 协议期限： 年 月 日至 年 月 日。

在协议有效期内，任何一方不得随意单方面终止本协议，本协议期满前60天，若甲方未提出反对意见，本协议代理期自动延长60天。

第十八条 其他约定：

第十九条 甲、乙双方在履行本协议过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，按本协议约定的下列方法之一，进行解决(选项打“√” ) ：

1、向\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁 ( )

2、向\_\_\_\_\_\_\_人民法院提起诉讼 ( )

第二十条 本协议一式三份，甲、乙双方各执一份，办证机构登记备案一份，双方签字盖章即刻生效。

甲方(盖章)： 乙方(盖章)：

法定代表人： 法定代表人：

注册房地产经纪人： 委托代理人：房地产经纪人协理：

**销售协议书模板 双方篇八**

协议编号：

甲 方：

营业执照注册登记号：

地 址：

法 定 代 表 人：

代 表 人：

乙 方：

营业执照注册登记号：

地 址：

法 定 代 表 人：

职 务：

身 份 证 号：

第一章 总 则

第一条 鉴于甲方为扩大\"\"品牌知名度，满足消费者对家居生活的需求，不断拓宽木门市场营销渠道，确保木门销售的规范化，标准化和专业化，并维护消费者的合法权益。特推出\"木门特许经营计划\"。

第二条 鉴于乙方为中华人民共和国合法经营者，并有与甲方共同开发市场的愿望，故吸收其为木门特许经营计划成员。

第三条 甲乙双方本着自愿，平等，互利，诚信的原则，经充分友好协商，签定本协议，并由双方共同恪守。

第二章 协议宗旨

第一条 签定本协议旨在乙方加入甲方推出的\"木门特许经营计划\"后，确保乙方应有的权利和义务，促进并提高品牌经营管理水平。

第二条 签定本协议并不表示乙方可以代表甲方，或以甲方名义行使权利或承担义务。

第三条 本协议并未授予乙方任何约束甲方或甲方各直属分支机构的权利。

第三章 保证条款

第一条 甲方保证其为依法存在的有权签定本协议的法人组织。

第二条 乙方保证其用于特许经营的营业执照在本协议有效期(包括续约有效期)内均有效，真实且内容符合甲方的要求，可以从事木门系列产品特许经营活动。

第四章 协议有效期，有效区域及特许经营范围

第一条 本协议自 年 月 日至 年 月 日有效。协议到期前三十日内，经双方协商一致，可重新签订或续签特许经营协议。

第二条 甲方授予乙方在 内木门产品的 特许经营权，并归属 统一管理。

第五章 许经营收费及商号使用权限

第一条 鉴于甲方对乙方的经营支持，甲方免收乙方特许经营加盟金和特许经营权使用费。

第二条 乙方需向甲方一次性交纳特许经营保证金 元。

第三条 如乙方在经营过程中违反协议的有关条款或给甲方造成经济损失或名誉损失时，甲方有权扣罚部分或全部特许经营保证金。在双方协议终止十二个月后，且乙方在协议期限内无违约责任，甲方将向乙方全额退还特许经营保证金。

第四条 甲方授予乙方在其有效经营区域内使用\"木门\"商号。商号使用要符合当地工商，税务管理规定，一切违法，违规的经营行为，乙方要承担全部法律责任。

第六章 乙方权利

第一条：乙方享有在本协议规定期限及范围内的木门 特许经营权。

第二条：乙方享有甲方： 特许经营结算价作为购货基准价，经营过程中 如遇甲方调整产品价格，甲方以乙方定单签定生效日为准，根据调价执行日期确认是否执行调整后价格标准。

第三条：针对乙方开店所需样品，甲方按出厂价格7折一次性收取样品货款。此部分样品额应限制在500元/营业平米以内(按出厂价格计)，此后乙方购货，甲方一律按购货基准价收取货款。

第四条：乙方享有甲方提供经营指导，培训及其相关技术支持的权利。

第五条：乙方有权对因甲方产品内在质量问题造成的经济损失根据双方约定提出补偿的要求。

第六条：乙方享有获得相关销售奖励的权利。

第七章 乙方义务

第一条：乙方保证承担\"\"品牌维护，推广的义务和责任，自觉维护甲方及其产品的形象及声誉。并应做到六个方面的统一，即：

统一形象识别;统一服务规范;统一宣传口径;

统一价格策略;统一促销活动;统一配货渠道。

第二条：乙方必须提供足够面积和数量的卖场专用陈列，销售\"木门\"产品。并保证进入甲方指定的建材超市。

第三条：乙方卖场环境和商品陈列必须有利于展示品牌形象，乙方必须配备足够的人力资源，按甲方统一的顾客服务标准为顾客提供全面满意服务。

第四条：乙方保证定期更换卖场所陈列的样品，使新产品及时上市，达到不断增加商品品种，扩大销售的目的。

第五条 乙方必须做好甲方提供的相关资料的保密工作并协助甲方做好其品牌知识产权的保护工作。

第六条 乙方应按时填报甲方要求的相关业务表单，并及时向甲方反馈，作为甲方市场分析和经营决策的依据。

第七条 乙方保证不以\"\"品牌名义销售其他厂家产品，不得擅自生产，仿冒甲方产品。

第八条 乙方必须保证执行甲方指定的\"区域市场统一标价\"和\"销售折扣标准\"，并执行甲方统一规划的市场促销活动。

第九条 乙方必须按照甲方制定的商品定单管理办法定货，并按现款现货方式进行结算。

第十条 乙方应在本协议规定的有效经营区域内开展集团销售业务，原则上不许超出其有效经营区域，进行跨区域经营。如需跨区域开展集团销售业务，需向集团公司木门经营部申报项目，经木门经营部备案审批后，方可开展集团销售业务。

第十一条 乙方经营必须符合当地工商法规，未经授权不得在任何场合以任何方式冒用甲方名义进行经营活动。

第十二条 乙方有义务在协议终止后撤除有关标识，停止与有关的经营活动。

第八章 甲方权利

第一条：甲方有权依据本协议对乙方进行考核及业务管理，对乙方存在的问题，甲方有权要求其期限整改。

第二条：甲方有权要求乙方保证在本协议有效期内销售回款至少在 万元以上，乙方开店三个月后，每月保底销售回款至少在 万元以上。甲方将定期对乙方经营业绩进行考核，如乙方连续三个月未能完成保底销售回款指标，又未能提出甲方认可的理由，甲方有权取消乙方经营资格。

第三条 甲方有核定商品市场价格的权利。

第四条 甲方有参与商讨和指导乙方制订，实施营销计划的权利。

第五条 如乙方出现严重经营亏损;或因有重大债务无法正常经营;或因违法经营被政府部门下令停业整顿;或被吊销营业执照及与经营有关的其他证照;或未达到本协议要求，违反本协议任何一项时，甲方保留及单方面终止本协议的权利。

第六条 甲方有权授权第三方在乙方有效经营区域内，针对第三方首先申请备案的或经评估确认乙方无力经营的集团项目开展经营活动。

第九章 甲方义务

第一条 向乙方出具特许经营授权书，维护乙方经营权益，不在乙方获得经营权的经营区域内另设特许经销商。

第二条 向乙方提供经营所需的资料及必要的产品检测报告。

第三条 协助并督促乙方进行本协议规定区域内的市场开拓及销售工作，并提供相关方面的咨询和必要的经营指导。

第四条 向乙方提供包装完整的合格产品，对因有内在质量问题的产品应无偿组织维修，调换，对因乙方责任造成质量问题的产品应进行有偿维修，调换。

第五条 甲方向乙方提供装修设计方案，并指导商品陈列，确保有利于展示品牌形象和乙方销售。

第六条 甲方定期对乙方业务人员进行产品知识和相关业务知识的培训。

第七条 根据特许经营授权不同，甲方向乙方有偿提供必要的安装服务工具，导购员和服务技工服装以及部分助销品和一定的广告支持。

第八条 甲方定期组织乙方业务人员参加由甲方组织的竞销和促销活动，对活动中表现突出的乙方业务人员，甲方有权给予直接的表彰和适当的奖励。

第十章 协议终止

第一条 本协议期限届满，如双方不再续约，则本协议自动终止。

第二条 本协议任何一方希望终止本协议，应提前三十天，以书面形式通知对方，无论在任何情况下双方必须在限期内结清帐务。

第三条 本协议任何一方自行或被迫宣告破产，在结清帐务后，本协议自动终止。

第四条 乙方不按规定足额交纳保证金，或不接受甲方按本协议规定的监督或阻止甲方进行检查，本协议自动失效。

第五条 甲，乙双方擅自变更本协议规定的双方权利及义务，本协议将自动失效，双方有权追究对方的违约责任。

第六条 本协议任何一方在未征得另一方书面同意前，不得将协议内的任何权利，义务和业务转让给第三方，否则，本协议将自动失效。

第七条 因不可抗力造成协议被迫终止，双方互不追究责任。

第八条 乙方如约履行本协议，则在协议届满时，有优先续约权。

第十一章 所有权

第一条 一切带有表示\"\"或与\"\"有关的标记，均属于甲方产权归属所有。在未经甲方书面许可之前，乙方不得注册与甲方有关的任何标记，亦不得使用甲方提供的标记进行本协议以外的任何交易。

第二条 若乙方违反本章第一条规定，甲方有权单方终止协议，乙方除应承担相应的违约责任外，还应该赔偿因此给甲方造成的一切损失。同时，甲方有权扣罚乙方部分或全部的特许经营保证金，并依法追究乙方法律责任。

第十二章 争议的解决

第一条 本协议生效之日起，此前甲乙双方所签有关协议一律废止，以上条款未尽事宜经双方协商可增订补充，经双方认可后生效。

第二条 本协议未尽事宜，参照《木门特许经营运作细则》，《木门特许经营运作细则》作为本协议附件与本协议书具有同等法律效力。

第三条 有关争议，双方应友好协商解决，协商不能达成一致，任何一方都可按法律程序诉请协议签定地人民法院裁决。

甲 方： 乙 方：

公司印章： 公司印章：

签约代表： 签约代表：

日 期： 日 期：

本协议签定地：

**销售协议书模板 双方篇九**

卖 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方与买方在平等、互利基础上，经双方协商一致同意按下列条款履行，并严格信守。

第一条 货物名称、规格、包装及唛头：

第二条 数量、单价、总值：

卖方有权在3%以内多装或少装。

上述价格内包括给买方佣金\_\_\_\_%按fob值计算。

第三条 装运期限：

第四条 装运口岸：

第五条 目的口岸：

第六条 保险：由卖方按发票金额110%投保。

第七条 付款条件：买方应通过买卖双方同意的银行，开立以卖方为受益人的、不可撤销的、可转让和可分割的、允许分批装运和转船的信用证。该信用证凭装运单据在\_\_\_\_\_\_\_\_国的\_\_\_\_ 银行见单即付。

该信用证必须在\_\_\_\_前开出。信用证有效期为装船后15天在\_\_\_\_\_\_\_\_国到期。

第八条 单据：卖方应向银行提供已装船清洁提单、发票、装箱单/重量单;如果本协议按cif条件，应再提供可转让的保险单或保险凭证。

第九条 装运条件：

1.载运船只由卖方安排，允许分批装运并允许转船。

2.卖方于货物装船后，应将协议号码、品名、数量、船只、装船日期以电报通知买方。

第十条 品质和数量/重量的异议与索赔：货到目的口岸后，买方如发现货物品质及/或数量/重量与协议规定不符，除属于保险公司及/或船公司的责任外，买方可以凭双方同意的检验机构出具的检验证明向卖方提出异议。品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，数量/重量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，卖方应于收到异议后30天内答复买方。

第十一条 不可抗力：由于不可抗力使卖方不能在本协议规定期限内交货或者不能交货，卖方不负责任。但卖方必须立即电报通知买方。如果买方提出要求，卖方应以挂号函向买方提供由有关机构出具的事故的证明文件。

第十二条 因执行本协议有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在被告国家根据被告国家仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等的约束力，仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。

卖 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

买 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**销售协议书模板 双方篇十**

厨房设备销售协议

20xx厨房设备销售协议

厨房设备销售协议为大家整理购买方与供货方就购置厨房设备的相关规范要求，针对设备性质，价格等购买后甲乙双方因遵守的约定达成协议，下面是这篇厨房设备销售协议 厨房设备销售协议

甲方(需方)：

乙方(供方)：

协议编号：nc

甲方购置乙方厨房设备，依据国家有关法律、法规，经甲、乙双方友好协商，在平等互利自愿的基础上，签订协议如下：

一、协议总价及付款方式：

1、协议总价为人民币(大写)。总价包括设备成本、包装、运输、上下力、安装调试、保险、利润、税金、政策性规费以及所有风险。

2、付款方式：协议签订起预付总协议款的%，调试验收完毕后一周内支付协议款的%。

二、设备名称、规格、数量、价格及技术规范要求：设备销售协议范本1、设备清单

2、乙方按协议所制定的清单列明的产品名称、规格、数量、技术参数等为甲方制作厨房设备。

3、乙方制作的厨房设备用料必须按协议中规定的规格、产地质量、技术标准等制作。

三、运输：

1、乙方按照甲方的要求，按期将甲方订购的厨房设备运至甲方指定的工地，负责卸货及就位。

2、乙方必须遵守甲方工地的规章制度，并与施工单位密切配合，文明施工，以确保工程进度及质量。

四、供货质量、交货时间及交货地点：

1、供货质量：

(1)乙方提供的设备必须符合国家安全环保标准，国家有关产品质量认证标准以及甲方本协议约定的质量要求和技术指标为约定标准。

(2)乙方提供的设备(含零配件、随机工具等)必须是全新的，表面和内部均无瑕疵的原厂正品。

(3)所供设备在质保期内出现质量问题，乙方应负责三包(包修、包换、包退)并承担所有费用。

2、交货时间：

3、交货地点：

五、安装调试：

1、甲方委托乙方对定制的厨具及订购配套设备进行安装调试，费用含在协议总价内，不另计费用。

2、乙方必须按照协议的要求将设备进行安装、调试，乙方须保证将优质全新的产品交付甲方。

3、甲方必须派负责人(技术人员)对乙方按协议提供的厨房设备进行规格、型号和质量进行初步验

收，初验合格后，乙方开始安装。

4、乙方的安装调试应符合国家有关技术规范和操作规程。

六、验收标准、方法及提出异议的期限：

1、工程验收：

(1)甲方在乙方产品安装、调试结束后五日内，必须组织人员对工程进行验收， 如有异议须在五日内以书面形式通知乙方，逾期视为工程验收合格。

(2)乙方必须在五日内作出书面应答，逾期视为验收不合格。由乙方承担甲方一切经济损失。

七、双方责任：

1、供方的责任：

(1)从设备交付之日起，乙方必须安排壹名技术全面的工程人员，进驻甲方现场壹周，负责厨房设备调试及保养，以保证设备达到最佳的运行状况，乙方驻甲方现场技术人员的一切费用由乙方自行承担。

(2)逾期交货的，按协议总价的5%每天向甲方偿付逾期交货的违约金。

(3)在甲方正常使用、维护的条件下，产品保修十二个月(从安装验收合格之日起计算)，易损件及人为造成的损坏不属保修范围。

(4)在质保期内发生的损坏，乙方在接到甲方的报修通知后，必须在12小时内赶到维修现场进行维修，否则由此造成的一切损失均由乙方承担(不可抗力除外)。

(5)供方保证长期为甲方优惠供应零配件及易损件，协助甲方维护好该设备。

6)如乙方提供的产品规格、质量、材料未达到协议要求，影响甲方的使用，所造成的损失由乙方负责全额赔偿，另甲方保有法律追究的权力。

2、需方的责任：

(1)供方在工程安装过程中，提出的关于影响安装的问题，需要需方解决的，需方应在24小时内给予答复、并提出解决方法。

(2)需方必须按供方提供的水、电、气位接驳图将管线接驳口预留在离设备壹米范围之内。

八、对本协议条款的任何变更、修改或增减，须经双方协商同意后授权代表签署书面文件，作为本协议的组成部分并具有同等的法律效力。

九、解决协议的纠纷方式：

1、协商解决;

2、协商不成，可向原告方法律管辖区内法院起诉。

十、本协议自双方签字、盖章后生效，协议一式四份，双方各执两份。

需方：

法定代表人：

经办人：

电话：

开户银行：

银行帐号：供方：

法定代表人：

经办人：

电话：

开户银行：

银行帐号：

**销售协议书模板 双方篇十一**

协议编号：\_\_\_\_\_\_\_\_

出卖人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买受人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

第一条家具名称、数量、价款

家具名称商标或品牌规格型号材质颜色生产厂家数量单价金额

合计人民币金额(大写)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(注：空格如不够用，可以另接)

第二条质量标准：

第三第家具保修期为月，在保修期内出现家具质量问题，由出卖人在天内修理好或更换，修理不好或不能更换的，予以退货。

第四条定做家具图纸提供办法及要求：

第五条交货时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第六条交(提)货方式、地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第七条运输方式及费用负担：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第八条检验标准、方法及提出异议的期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第九条付款方式及期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第十条协议争议的解决方式：凡因本协议或与本协议有关的一切争议，双方应友好协商，协商不成的，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会深圳分会，按照申请仲裁时该会实施的仲裁规则进行仲裁，仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

出卖人(签字盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_买受人(签字盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_日

**销售协议书模板 双方篇十二**

甲方：

乙方：

甲乙双方在平等互利的基础上，经友好协商一致达成纺织品买卖协议，订立本协议，供双方共同遵守：

第一条 产品名称、价格及数量

第二条 协议金额

货物总值： 631200元大写：陆拾叁万壹仟贰佰元整

第三条：付款方式

样品确认后，甲方支付协议金额30%计壹拾玖万壹贰佰元作为定金;乙方出货后15天内甲方将协议款剩余金额肆拾肆万元划入乙方负责人开立的帐户上(帐号为 );

第四条 交货地点及时间

1、地点：乙方负责把货物送到甲方指定地点，产生的费用由乙方负责，

2、时间：自本协议签订且乙方收到预付款后日内。

第五条 交货条件

如在交货过程中遇到问题，双方应本着互惠互利，精诚合作的态度协商解决。 逾期交货：未经甲方允许逾期交货的，乙方逾期交货一天扣除除乙方逾期产品货款总额5%的违约金;乙方逾期10天未交货的，甲方可以拒收，同时有权解除协议。并按预付款的两倍要求乙方支付违约金。逾期取货：如甲方暂缓要货，乙方将收取按暂缓要货金额1%的仓储费用。若甲方暂缓要货超过15天应事先以书面形式重复乙方同意。

第六条 甲方责任

1、甲方通过款式，在协议生效及执行过程中不得擅自更改。

2、按此协议付款日期，按时付款。

3、及时验货，甲方应在收到货物10天内验货完毕。

第七条 乙方责任

1、乙方须保证产品质量，有质量问题的产品，乙方须负责更换或退货。

2、按此协议交货日期，按时交货。

第八条 本协议有效期自签订之日起生效，到全部货款结清之日为止。

第九条 此协议经双方签字盖章后生效。如有一方在有效期内欲终止协议。本协议一式两份，双方各执一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_

**销售协议书模板 双方篇十三**

卖方(甲方): 买方(乙方): 根据《中华人民共和国协议法》及其他有关法律的规定，甲乙双方在平等、自愿、公平、诚实信用的基础上，就供货的有关事宜达成如下协议。

一、供货的品种名称: 。

二、质量标准:符合国家食品卫生标准或国家相应的标准要求。

三、甲方保证:依照国家相关准入条件，持有有效的食品卫生许可证、工商营业执照合法经营。所供货品按照国家有关规定索取卫生许可证、工商营业执照、同批次的有资质的检验机构出具的产品合格检验报告或定点屠宰企业出仓单和动检部门检疫合格证或农药残留检验合格证。并提供每批货品的清单或购物凭证。 四、货物验收:乙方对甲方所供的每批货品应进行验收，对交付的货品不符合质量、卫生要求或来自不具备合法资质企业的，乙方有权拒收，并及时通知甲方，因质量问题严重或被相关监管部门查处，乙方有权解除协议，造成的损失，甲方应承担赔偿责任。

五、供货期限:为 年 月 日至 年 月 日。

六、未尽事宜，由双方共同商定。

卖方(签章):

买方(签章):

年 月 日

**销售协议书模板 双方篇十四**

甲 方： 乙 方：

法定代表：(委托人)： 代 表：

电 话： 电 话： 地 址： 地 址：

根据《中华人民共和国协议法》及有关法律法规，甲乙双方经友好协商，一致同意按下列条款签订本协议。

一、 货物明细(见报价单)

二、协议金额

协议金额由货物总值、运输费用、安装费用组成，其中：

1、货物总值： ¥：5600 元;

2、运输费用： 0 元;

3、安装费用： 0 元;

合计：人民币： 伍仟陆佰元 元注：

三、技术要求说明

1、 如需借助图纸说明的事项，必须附有图纸;

2、样品说明的事项;

四、交货条款

1、甲方按照规定如期交付货款。

2、 乙方送货产生延误，则乙方需支付违约金。违约金按货物总值每周1%计算。

但下列原因造成的延期送货不视为延误送货。

(1)、甲方要求变更或补充订货协议;

(2)、因自然灾害等不可抗力的影响;

(3)、甲方未提供适当的安装条件;

(4)、甲方同意延期交货的其他情况;

3、 由于家具工程环节众多，若运输途中造成少量货品的损坏、丢失、错货及缺少配件等现象，乙方将在第一时间采取补救措施(包括使用替代品)，以保证甲方的正常使用，甲方不得以此为由扣款或延迟付款。

五、质量保证

1、 乙方提供年的产品保修期(从验收合格之日起计算);

2、 在保修期内，如因产品质量问题导致的破损、变形，均由乙方负责维修或退换，如因甲方使用不当或人为因素造成家具损坏，乙方负责维修，但收适当的材料费和工本费。

六、付款方式： 为确保协议正常运作及维护双方共同利益，本协议付款方式应按照工程进度分两次付款;，作为工程预付款，即人民币：贰仟贰佰元整 (¥：2200元)

第二期：货物安装完毕，甲方应在 当 日内验收且合格后，甲方向乙方支付协议金额 60 %的余款，即人民币：(¥：叁仟肆佰 元)。￥：3400 全部货款未结清前，所有产品之产权归乙方所有。

七、违约责任

(一) 乙方责任：

1、 乙方非因不可抗力(如地震、水灾、风灾等)而不能交货或逾期交货达90日，乙方须按照不能交货部分货款总额的20%承担违约责任。

2、 乙方非因不可抗力逾期交货应支付逾期交货金额万分之五/天的违约金。

(二) 甲方责任：

1、 报价单所列产品及其颜色不得任意退、换(除质量问题)，如甲方非因不可抗力(如地震、水灾、风灾等)要求退、换，则：

(1) 订制品，桌屏、高隔间，甲方应全额赔偿。

(2) 屏风、椅、沙发等有色产品及木制产品等其他类商品退、换，以销售之20%收取赔偿金，运输费用需另行承担。

(3) 有损坏者接受退、换。

甲方对其他未退、换部分按本协议要求进行验收和付款。

2、如因甲方原因要求延期交货应于交货日7天前通知乙方。

八、 附加条款：

1、 如甲方暂缓要货，乙方将提供交货外30天的免费仓储期，若甲方仍未能安排地方进行交货，乙方将收取仓储费用;若甲方变更交货期超过一个月的，除事先书面征求乙方的同意外，还应交纳额外的仓储费用。否则，乙方有权取消协议并没收预付款。

2、 本协议一式两份，协议附件为本协议不可分割的组成部分，签字后双方各执一份，均具有同等的法律效力。

3、 本协议在甲乙双方代表签字盖章后，以双方最后签字日期为生效日。

4、 一切由本协议引起的或与本协议有关的争执，甲乙双方应通过友好协商解决，如协商不能解决时，应提交北京市仲裁委员会仲裁或提起诉讼。

九、 补充条款：签订后定制产品颜色和尺寸不能更改,如需要更改所有费用全由甲方负责.货到齐付清

全款。附件报价做为本协议的参考

甲 方： 乙 方：(签字)

甲方代表：(签字) 帐号：

签字日期：20xx年08月22日 签字日期：20xx年08月 22 日

**销售协议书模板 双方篇十五**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方在平等互利的原则下，依法就家具的购销协议如下：

一、产品：家具一批，品种、数量单价及总价合计(建议明细报价单)。

二、协议总额暂定为人民币：￥\_\_\_\_\_\_\_\_元，最终以实际数量核算。大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

三、价格条款：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(规格)家具\_\_\_\_\_\_套，单价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，总价\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

本协议的单价及总价包含：保险、装卸、运输、包装、安装、税金等费用。

四、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

交货时间：根据甲方通知于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前安装完毕。

五、结算方式：

1、在乙方货到现场后，甲方验收合格后向乙方支付70%到货货款，剩余货款在安装完毕并经甲方验收合格后5个工作日内结清。

2、乙方完成安装后当日内，甲方必须执行验收程序。

六、售后服务：

1、在五年保修期内，对产品自身质量问题的产品或零配件进行免费维修、更换。每年定期派人回访，检查产品的质量状况，发现问题及时处理。

2、客户如出现布局调整或搬迁，本公司提供设计指导及拆装的现场指导性服务。

3、对因外来意外因素或客户使用不当而造成的产品或零配件损坏，本公司提供维修服务，在合理范围内酌情收取零配件等维修费、材料费、人工费及运输费。

七、违约责任：

1、本协议签定后，甲、乙双方应严格遵守，不得擅自更改;

2、若乙方已按规格、尺寸、颜色、材质进行生产，而甲方因自身原因提出更改，由此而造成乙方损失由甲方负责;

3、若乙方提供之货物未能符合甲方原定的品种、规格、尺寸、颜色、材质，则甲方有权拒收货物，乙方应当重新交付货物，因此造成逾期交货的，每逾期一日按价款1%支付违约金，该违约金甲方有权直接从货款中扣减;逾期超过30日，甲方有权就相关货物单方解除协议，乙方应按相关货物价款的5%支付违约金。

八、附件报价单为本协议不可分割的组成部分。

九、本协议自签字或盖章后即日生效。

十、本协议一式四份，甲、乙方各执二份。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经办人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经办人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找