# 最新有关热爱阅读的演讲稿1000字以上(4篇)

来源：网络 作者：紫竹清香 更新时间：2024-06-21

*演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。有关热爱阅读的演讲稿1000字以上篇一大家好！古人云：“读书破万...*

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**有关热爱阅读的演讲稿1000字以上篇一**

大家好！

古人云：“读书破万卷，下笔如有神。”古人又云：“读万卷书，行万里路。”我们站在古人的肩膀上看世界，感觉真好。但我们不能依赖古人托一辈子呀。我从古人的言语中懂得了书的重要性，为了不使“书到用时方恨少”发生在我的身上，我发奋读书。

小时候，我还不识字，就让爸爸妈妈给我读《安徒生童话》。我深深的记得《安徒生童话》里的那几位主角：可怜的卖火柴的小女孩，可爱的拇指姑娘，坚定的锡兵，爱慕虚荣而宁愿光着身子走在大街上的皇帝……这些人物都给予我最深的感受，如：卖火柴的小女孩唤起了我的同情弱者之心，爱虚荣的皇帝给予我不能要虚荣，而应该做点实际的事的启示。是他们伴我成长。

到小学的时候，我认识字了，我可以独立看一些书籍了。课内的《麻雀》给了我母爱是多么伟大的启示；《狼牙山五壮士》让我为他们自豪；《我的战友邱少云》介绍了邱少云那种坚定的意志。在课外，《中华上下五千年》让我感受到了历史的震憾，晏子那种智慧把我折服了，赤壁之战让我感受到黄盖的智谋。总而言之，《中华上下五千年》给了我太多的震憾。

到了高年级，时间紧，任务重，课外书明显看得少了，但在学习之余，我总不忘看课外书。《中国青少年百科全书》让我透过方格纸看到了外面的大千世界。《中国青少年百科全书》里的“奥秘宇宙”，让我知道了原来地球以外的世界是那么的神奇。

如果说人生是一只帆船，那么读书就是海风，虽然船可以脱离风而靠划桨前行，但是没有风吹的人生，就会停滞，徘徊不前。

如果说人生是一幅画，那么读书应是涂彩。一幅画可以只有一种色彩，但是只有一种色彩的人生一定是单调、乏味的。生命有限，而学海无涯。

是一本本好书教会了我怎样拥有高贵的人格尊严。它们让我在成长路上走得更踏实更平安更快乐！它们记录着我成长路上的一点一滴。

一本好书就像一位向导，读一本好书就像和一位向导交朋友，它会引导你向前走。我要“发奋识遍天下字，立志读尽人间书”，因此，读书将伴我一生，让我感到“读书真好”。

**有关热爱阅读的演讲稿1000字以上篇二**

大家好!

其实大家昨天也看了雷总爆笑的英语，他跟我说小米要全球化，我等这一天等了两年。其实，两年前猎豹移动全力以赴全球化的时候，也没人相信，我们可以在这个时代取得惊叹的成绩。今天讲中国互联网进化论的下一个50年，我觉得这个太不靠谱了。

想当年，我请创业伙伴吃了一个肉夹馍，他吃了之后，我跟他说很贵的，他觉得我很小气，但那个时候真的很穷。大家可能对猎豹移动没有那么了解，我们看一下猎豹移动的成绩：

过去的两年的时间内，我们全球的移动总用户超过了10个亿。今天的互联网其实非常浮躁，如果按照手机下载量算，我们已经超过了10个亿的总用户，并且70%来自海外，而其中的整体用户的20%来自欧美这样发达的国家，这就是猎豹移动在过去两年多的时间里取得的惊人成绩。

两年前，我们的整个移动月活数是4千万，现在已经超过了4个亿，我们是仅次于google和facebook的企业，还是facebook全球的顶级合作伙伴。

我今天演讲的时候，主办方让我讲讲为什么去海外，为什么有这样的成就。我今天就讲猎豹移动和我自己的创业故事。

今年我去西班牙，有一个感受就是这个地方的小偷太多了，我的朋友就在我的身边丢了钱包、护照，我们在酒店办理入住的时候，觉得这个国家特别没有效率。但是当我走到街头，看到大街小巷有哥伦布的头像的时候，我觉得可能正是这个国家的不靠谱成就了哥伦布。因为这个不靠谱的大航海之旅，最后返航的时候，他看到了一片陆地，于是改变了整个世界，改变了全球物种和改变人们的命运。我想，我也应该成为一个不靠谱的人，因为只有突破自己的限制，才能做得不一样。

再回到猎豹移动，我五年前创业的时候，可能大家都知道，我在这个行业内有两个老师：一个叫周鸿祎，一个叫雷军。第一个老师，让我我学到了互联网的方法论，把一个点做好就可以成功，超强的竞争力和竞争意识。我秉承这个信念从上网助手成为中国第一代的互联网产品经理，我做上千万的用户，体会他们的差异，我做360的时候，把几个人开发的产品做到几亿的下载量，我那个时候还是坚信打败对手一定能赢。但是我创业的时候，中间有很多的故事，至少有一个很强大的对手，每天盯着我们，我们出什么产品，他们在一周内也出这个产品，几乎是同样的功能，可能做得更好，因为我创业的时候他是一个大公司，有一些创业者有一个幻觉，觉得自己很强大，但是论资源，大公司比你更强大。

所以这个执行力上你未必比他能，但是在方法论上你跟他一致，你赖以生存的一整套的法则被他土崩瓦解，他有比你更强个人能力，他也很会骂人，你找不到突破口。在猎豹移动成立两年，我们面临最大的问题，这家公司会没有前途，他不可能成为一线厂商，大家对我们的置疑，甚至人格的置疑，“铁裤衩”“马前卒”像一把把的刀插入我的胸口，但是我不甘于做一个有收入有利润的公司，我要做一个能够改变世界的公司，但是这个点在哪里?

我们想了很久，那个时候隐约意识到竞争的法则是不适用的。《从0到1》我一年前就读了，就是反对者意见不一致者，他的一句话是thinkdifferent，就是什么样的事情是他很对，但是真正很少有人同意，就是你能不能找到一个使你的整个的竞争态势和以前不一样(的东西)。

所以，在那个时候我非常痛苦，因为360和qq的战争使得整个国家的安全竞争极其的强烈，我们其实当时派了不少的团队去冲击国内的移动战略，你很难在老大，老二打仗的时候取得突破性的竞争，但是行业往往是老大和老二打仗，老三没有了，所以我们想当时不要被边缘化。

当然有人说，你怎么打不过360?但是我想你打打试一试，最猛烈的对手摆在你的面前的时候，你的内心会充满恐惧，因为你可能失败，你可能成为行业的笑柄，就是人的自尊感恐惧感给人的压力是无与伦比的。

《拆掉思维的栅栏》的这篇文章，是我刚发的，格鲁夫在的时候这个公司做不下来了，我们不做了，那个另一个新的cpo来的之后会做芯片，那我们直接做这个就可以了，那我觉得一定要做不一样的事情，你可不可以找到一个新型的市场，一个没有被大多数人认同，但却是真正机会的市场，这回到我们当时去美国，看到很多公司，分析了googleplay，超过100个排行，在美国排名前面的软件，或者是一个哈尔滨的程序员，或者是其他的，我觉得全球化可能是中国无与伦比的机会，只不过所有的教育告诉我们只有你战胜敌人你才会赢，你在血流的情况下杀出来的人可能才是英雄，我有的时候在想，这个世界是蒙古骑兵推进的，还是哥伦布的那几艘小船推进的，我觉得是哥伦布的小船推进比蒙古骑兵推进的多的多。

所以我要放下第一代老师给我的经验，重新的思考，不要想输赢，想怎么在新的市场找到机会，雷军做了小米，从他开始第一天开始，有一次跟我打电话，怎么用互联网的方式做手机，怎么使新型的手机怎么在行业实现爆款，怎么用互联网的流量实现零毛利，冲击他的整个点电商商城，一纵一横的打法一个完全新型的市场，从小米开始那一天，我一直作为教材，因为小米的成长，至少证明这种模式这种思考的路径是非常的有效的。

还有一个思考，是45岁的雷军更聪明，还是35岁的时候他更聪明，是45更有精力还是35岁更有精力，我觉得答案是肯定的，肯定是年轻人总比年纪大的人更有精力，更聪明，但是这个世界其实是真正思考到终极规律的人取得了更多的成功，这个案例是一个思考模式成功的案例，不是营销模式，和降价的案例，是一个把想法想的很清晰的案例，所以外部的压力加上外部的榜样，我想我一定可以找到这样的机会。

他跟我说你一定要找一个点，把猎豹移动带出去，那个时候我内心有一点不服气，我想我不能降价，但是我们研究美国的排行榜的时候，我们看到海外化、全球化是不重视的，我们高管团队没有在外企工作过，没有留学的背景，我们有很多很多不靠谱的东西，但是我知道一个点，就是移动互联网带来的全球公司统一的大机会。

以后，“移动互联网+”可能会向汽车、手机等领域扩张，饭碗被中国制造所占领，他本质上不是纯粹创意的活动，他是生产运营商业模式的活动。在这种情况下，中国公司会有充足的机会，而且移动互联网使全球变成一个统一的大市场，在华为的年代要先区域化再全球化，你只有在每个地方设立本地的渠道，办公室，才可能在当地获取商家，拿到用户展开合作，但是移动互联网，可能让我们在全球普遍用户，2年的时候10亿的下载量，因为我们做到了利用全球的统一的移动互联网的大市场，在任何人反应全力以赴之前拼尽所有的资源研发做到这一点。

如果全球化的高点可以树立，我们可以在全球寻找顶级的合作伙伴，再本地化。我们今天在湾区有不少的办公室，我们还收购了法国的广告网络公司，他在全球有五六个办公室，通过我们自建收购我们在全球已经有10几个办公室，已经开始了本地化的合作了，我们是雅虎的全球非常重要的合作伙伴，我们取得了雅虎全球内容的分发授权，我们跟很多高大上的公司开发我们全球的版图，先全球化再本地化，先建立一个高点，再俯冲，我们坚持以欧美发达国家为主，不是从东南亚、印度开始，我们建立制高点，俯冲而下，顺势而为，这些的努力使今天的猎豹移动变成全球重要的移动广告网络。

当然，中国公司当然还有自己非常强悍的优势，就是太勤奋，执行力很强，当你觉得在中国竞争很痛苦的时候，你在国际上看，很多对手的竞争力跟你差的不是一个量级，你发现中国的勤奋会变成一个非常重要的量级。

猎豹移动可能不是所有人知道这个故事的始末，叫完善的全球移动广告网络是什么意思?但是你想做全球移动你可以找猎豹，是了解中国流量分配，了解如何海外变现获取用户的中国公司，这是我们过去两年做出的努力所形成的结果。所以用了一个很短的时间简单的形容了猎豹移动的故事，大家知道今天的移动互联网，今天的主题叫(移)生万物，他是发生发现新的领域，发现新的创造，现在人类走到一个物质极大丰富的时代，短缺会成为过去式，每个人的生活不会因为温饱，生存下去发愁。

所以我要说，这个时代变化非常快，我们应该摒弃竞争对手是磨刀石的想法，应该真正的盯着一个新型的领域，创造新的价值，跟更多的合作伙伴一起做更大的市场，全球化是一个巨大的市场，猎豹移动，能在全球化浪涛当中，像那几个小船，成为发现新大陆的旗帜就是莫大的荣幸，猎豹的梦想是连接中国与世界，使国际的信息鸿沟消除，使全球人民享受通常的信息，同样高科技的产品，方便的移动互联网服务，我真的希望中国互联网公司，甚至中国公司的全球化从今年开始和猎豹一起，谢谢大家!

**有关热爱阅读的演讲稿1000字以上篇三**

敬爱的老师，亲爱的同学们：

大家好！

今天我演讲的题目是《我爱读书》。

小时候，我就爱读书。自从我认识字开始，我就学会了读书，我的房间里，已经有了一个小小的书柜，上面整整齐齐地摆放着各种样我喜欢的图书和杂志。书本就像一块棉花糖，吃了还想吃，吃了还想吃。

书籍是人类进步的阶梯，热爱读书更是中华民族千百年来的优良传统，“三更灯火五更鸡，正是男儿读书时。黑发不知勤学早，白首方恨读书迟”。同学们，我们正处在读书、求知的黄金阶段。我们要广泛阅读课外书。从文学类到科技类，从中国名著到外国名著……只要有书的地方，就要有我们的身影。

读书需要争朝夕。一早到校，可以读书；午间休息，可以读书；睡觉之前，可以读书。听过《悬梁刺股》的故事吗？汉朝有个叫孙敬的人，从小勤奋好学，刻苦读书，他每天晚上学到深夜，为了避免发困，就用绳子的一头拴住头发，一头拴在房梁上。如果自己一打盹，头发就把自己揪醒。夜深的时候，如果觉得自己困了，就拿锥子刺自己的大腿，这样就能保持清醒。古人的“悬梁刺股”鞭策、激励我们努力读书，同学们，从现在开始吧，让我们共同享受读书的快乐吧！”

在这个金秋时节，在xx中学第二届读书节的时节，那就让阅读，伴随我们的生活，让阅读，提高我们的素养；让阅读，凝聚我们的力量；让阅读，改变我们的人生；让阅读，鼓舞我们奋进。

同学们，让我们永远记住：“书山有路勤为径，学海无涯苦做舟。”

**有关热爱阅读的演讲稿1000字以上篇四**

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

书籍是伟大的天才留给人类的遗产。

同学们，你喜欢读书吗？书是一艘穿梭在知识海洋里的小船，乘上它，我们便随着知识的波浪漂流，向那五光十色的文学大海驶去。书是一双翅膀，拥有它，我们的思维就能越过高楼，越过高山，飞到更为广阔的世界。

我喜欢读书，很小的时候，我便与书结下了不解之缘。每天晚上，等妈妈忙完了晚饭后，我就缠着妈妈与我一起看图文并茂的幼儿故事书，枕着妈妈的臂弯，听着《三只小猪》、《不听话的小金鱼》……渐渐地进入了甜美的梦乡。

进入了小学后，我告别了图文并茂的故事书，迷上了格林童话、安徒生童话。每天放学后，我总喜欢捧着心爱的童话书，一个个动人的故事让我爱不释手，沉浸书中，一种奇妙的感觉充盈心房。小红帽兴奋地告诉我她如何智斗大灰狼；卖火柴的小女孩跑来向我诉说她的不幸；丑小鸭娓娓地道出她尽磨难后才蜕变美丽的天鹅……阅读真好！一个又一个引人入胜的故事让我知道了什么是“真善美”、感受到世间的黑暗与光明……

上了中学后，尽管学习的压力特别大，可闲暇之余，我总爱阅读各种各样的书籍。在书中我发现了一个又一个秘密，懂得了一个又一个深奥的道理。我知道了猿是人类的祖先，恐龙曾是地球上的霸主……我喜欢读书！书，可以让我明白“力尽不知热，但惜夏日长”的农民艰辛的生活；书，带我领悟了杜甫“会当凌绝顶，一览众山小”的豪情壮语；书，让我品味到“问渠那得清如许，为有源头活水来”的读书之乐。书给予我的，不仅仅是纯粹的知识，也不只是一次品味精美文章的机会，而是生存的自信，做人必备的才智和面对挫折时的勇气。

记得一连多次考试都失利的我，总是回到家，捂着被子偷偷地流泪，体验着失败的滋味，理解着什么叫痛苦。直到我闯进了《大名人小故事》这本书，看到司马迁惨遭宫刑，可他凭这坚韧的意志，写下了“史家之绝唱，无韵之《离骚》的《史记》。我才知道要善待挫折，于是告诉自己：“这是上天在磨练自己。”因为孟子曾说：“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，才能动心忍性，曾益其所不能。”居里夫人也曾说：“成功的路是用血而不是水铺成的。”就这样，我找回了自信。

阅读真好！人和书是有缘的，孤独时，书是永不言弃的朋友；彷徨时，书是指路的明灯；郁闷时，书是敞开的窗户。书，让我不再孤寂，不再彷徨，让我看到了多味的人生，领悟到了生命的真谛。去吧，去找本和你投缘的书吧！

阅读，真好！有书的人生，真好！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找