# 最新寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告(六篇)

来源：网络 作者：雾凇晨曦 更新时间：2024-06-24

*报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对...*

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇一**

所谓一分努力，一分钱。现在我们虽然在父母的庇佑在长大，但是我们更应该明白到，其实父母的没一分钱都是来之不易，我要懂得尊重父母，尊重金钱，尊重别人和自己的努力，学会证明自己的努力，钱或者是其中的一种证明。

在这次实践中,让我很有感触的一点就人际交往方面, 大家都知道社会上人际交往非常复杂,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起, 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他们处理好关系得需要许多技巧,就看你怎么把握了.我想说的一点就是,在交际中,既然我们不能改变一些东西,那我们就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

所谓的管理就是个人和组织为了达到自己无法的目的，通过各种职能活动管理他人的艺术。说得通俗一点就是管好自己，理顺他人。在公司里边,有很多的管理员,他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们。要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,要因人而异。

俗话说:\"在家千日好,出门半\"招\"难。\"意思就是说:在家里的时候,有自已的父母照顾,关心,呵护。那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,在这二个多月里,让我学会了自强自立。凡事都要靠自已。现在,就算父母不在我的身边,我都能够自已独立。 总结一下就是坚持和坚强。

哲学道：一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高。马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

选择了应用化学为专业的我，在这次实践中自然比较关注这一环。在这次实践中，让我稍微有理清自己未来的道路，明白自己在未来市场中的定位，自己专业在未来将要踏进的社会中的定位。在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，但在工厂里，任何东西都绝对不允许一些简单的出错，因为质量是企业的第一生命，质量不行，企业的生产就会跟不上，而效率也会随之降低，企业就会在竞争的浪潮中失败，所谓“逆水行舟，不进则退”，企业要时时保持着这种竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但这里更需要的是与实际相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失。

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇二**

今年寒假我于信阳一弘百货国美电器工作，我所从事的是康佳手机促销。现在我先介一下国美电器公司的大概情况。

国美电器集团是中国最大的以家电及消费电子产品零售为主的全国性连锁企业。在全国近300个大中型城市拥有直营门店1300多家，旗下拥有国美、永乐、大中、黑天鹅等全国性和区域性家电零售品牌，年销售能力1000亿元。其公司发展历程强劲，企业文化丰富多彩。

国美电器集团坚持“薄利多销，服务当先”的经营理念，依靠准确的市场定位和不断创新的经营策略，引领家电消费潮流，为消费者提供个性化、多样化的服务，国美品牌得到中国广大消费者的青睐。本着“商者无域、相融共生”的企业发展理念，国美电器与全球知名家电制造企业保持紧密、友好、互助的战略合作伙伴关系，成为众多知名家电厂家在中国的最大的经销商。

现在说说我的工作经历。起初在应聘这个职务时有点小困难，因为经理说不要临时工，要长期的促销。看到经理这样强硬和认真的态度，当时我还真是有点放弃的念头。可是我认为情况总会有所转机的，于是我认真的对手机部经理说：“如果我能担任这个职务，我一定能把手机卖出去，并且保证柜台手机的安全。也许是被我的诚意和认真劲打动了，最后经理答应了让我干这份工作，于是，便开始了我的第一次工作历程。

上班的第一天，我准时来到卖场。首先把柜台抹干净，将机子摆列出来，接着，卖场里的喇叭响起了迎客的声音。身为销售人员，我和其他老促销一样，彬彬有礼的站着。这样的站姿可是公司明文规定的。

可是初来咋到，多少会遇上些麻烦。最怕的是在无意中触犯了公司的相关规定，因为如果触犯了可是要被罚钱的。上班没几天我就被罚了30元钱， 由于我的无知，上班期间玩卖场里的电脑，结果被副总看到了，给我开了个30元德罚单。因为才上班，口袋里没钱，所以就先欠着了。

上班第一天我的销量业绩为零，虽然有些沮丧，但是我还是很有信心的，结果第三天的上午，我卖了两部手机，提成拿了150元，着让我很有成就感，也让我更有信心干下去。

接下来的日子，就是我每天面对着前来咨询手机的顾客，然后拿出自己最好的态度，向他们介绍各种手机的性能，一期能够把手机推销出去。

可是，来看手机的人多，买的少，这很打击我的积极性，因为毕竟卖出手机才能拿到工资。但是我还得坚持着，依旧每天从事着这样的事情。

一、大学生不能只囿于校园，必须接触社会，了解社会，然而又得提防沾染社会的不良风气，防止走入打工误区。

二、 、“打工”不能放弃学业。

三、“打工”应擦亮你的眼睛，提高自身素质。“

四、“打工”要为“能”动而不为“利”动。挣钱确实也是打工的一个目的，但这不应该只是唯一目的，要找到专业对口的工作。

五、学会等待和养成踏实认真的习惯是干好一件事所必不可缺少的

六、走进大学，我们就不能再是那个凡是依靠父母的人了，我们得成为一个有担当的人。而且大学期间的学费，生活费等这些杂七杂八的费用加起来是一笔不菲的资金。很多的学生就为了那份工资，所以更不能离开。 此次暑假生活让我知道了赚钱的辛苦，明白了父母的不易；同时接触到了社会，也学会了很多

结束语：大学生需要端正心态，正确衡量自己，充分发挥所长，以便为将来积累经验。同时也要解决在打工中所遇到的问题

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇三**

热情仲夏，在暴雨与骄阳共舞的暑期第一次带着学生和1500元学校给的经费下乡了。

车费用去了不少，没钱住宿了，到了当地卫生院院长很热情的帮助我们联系村小学住宿。一间10平米的宿舍放了9张上下铺，一边两张并排放，一边一张，中间一条30厘米的过道，我们这些大学生单人还要侧身才能通过，一间可以住18个人，很挤，不过估计大家挤一晚上感情会变更好，宿舍只有空荡荡的锈迹斑斑看似有20多年历史的上下铺，其余全部自带，席子枕头毛毯水桶衣架等等，全搬去了。

学校靠抽水，每天两次，我们人多，校长特地吩咐每天抽四次，热水当然是没有的。宿舍里只有照明的几支灯管，连一个用电器插座都没有，校长特地打开隔壁教室让我们用五个电插排连接把电引到宿舍以方便我们给手机充电。网线是自然没有的。当地的小学生就是住的这样的宿舍，连我读大学那时候的宿舍条件都比这好十倍，现在的大学宿舍有空调热水网络供应比它们好百倍。偏偏有同学忘记带行李上车，这回可好玩了

一出校门口就是大片大片的稻田，现在已经能看到低垂的麦穗闻到稻香，后面是芒果林，早上起来从宿舍后窗看去一片芒果还会听到在城市久违的热闹的鸡叫鸟叫声。

学校两旁什么也没有，没有商店，没有餐馆，只有大片农田果林，要走大约十分钟才到街上。晚上连路灯都没有，只有萤火虫和月光，由于天气炎热，同学们认真进行调查活动，有同学带病坚持，到半夜发热送卫生院急诊，在月光照耀下伴着吵闹的虫子叫声大家战战兢兢走在伸手不见五指的田间小路上，好不容易走到有人住的街上，可是到处都是大恶狗，村里人喜欢狗啊，家家都养狗，我们这些陌生人引起狗的兴奋，狗吠生震天，还有冲出来穷追不舍的，真是危险啊，估计村里也没有狂犬疫苗，被咬一口就惨了，还好主人及时赶来把它带走了。半夜的卫生院还有病人在打点滴，医生很辛苦。

我们带了血压计和心电图机等义务开展健康检查，卫生院的院长还借我们一辆救护车做心电图用。当地居民很热情参与。很多村民没有做过心电图，争着排队，我们设计的顺序是测量血压发现异常的直接做心电图查看心血管疾病早发现，其他只能以老人女性优先的原则。

近40度的高温，救护车暴晒在太阳下，车内温度高又闷热，如果不关车门总有一大群好奇的围观者，因为要接胸导联所以只好关门但是热死啦。

我们还下到更偏远的下一级村屯，那里的医疗条件更差一些，卫生室只有一个医生，连护士都没有。很多老人很激动说从来没有义诊到来过，甚至有些老人没量过血压，量血压时很紧张，怕痛。但是那里的情况很不乐观，我们测量的90%老人，特别是女性老人都有高血压，而且都是90／180-190mmhg，有些老人也没有规则用药治疗。我们进行了防治高血压、用药、食品安全和农药中毒的宣传，最后走的时候还有村民追上来要宣传资料。

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇四**

在暑假里，我没有出去打工，而是利用暑假的时间自学电脑。在新闻系的一个学期里，我发现自己的电脑操作水平在班里列第一，倒数第一。不光学了部分软件的使用，还学习了简易的系统维护和硬件维修，希望大二时的能够熟练操作，完成份内事物。

商丘火炬传递因故取消，我也就失去了作为火炬先锋队的机会，因此，没有了这次宝贵的锻炼机会，是暑假里的一个损失。紧接着奥运开幕，作为各类体育赛事的综合盛会，我充分利用这段时间，加深对于各类比赛规则的了解，以及赛事情况的认识。在遇到诸如篮球、足球比赛的时候，我在下面用文字的方式模拟解说，并从各著名解说员那里学习普通话，以迎接大二时播音主持这门课程的学习。

奥运期间，我受公安部门的委托，跟踪拍摄某犯罪嫌疑人的行踪。那天下午，我在暗处盯视知道天黑，在身心具疲的情况下，终于打探到此嫌疑人的住所。次日早晨，公安干警便根据我所提供的信息和照片认出此人，并实施抓捕。后来得知，此案在九月初告破，我也算是对此案做了应有的努力。

在这次行动中，我懂得了什么叫定点观察，什么叫忍耐和果敢，原来一线公安人员是那么不容易啊！留着精彩的\'奥运赛事不能看，还要离开家，在车里一等就是一夜，我对他们这种奋斗和吃苦的精神所打动。如果不是亲身经历，还真有些电视情节的色彩。当然，这是后话，至于所拍照片，本人实在无法公布。

要是说实践，暑假里还有一项，就是上街找新闻。

就是写了三篇新闻报道，可惜都没被报社采纳。

通过我的调查，发现商丘市区内，总共有两座体育场，一座位于市一高南约500米处，另一座在商丘师范学院南（现已与新校区合并）。第一座条件设施很完善，但迟迟没有开放，在门口的保安处，也没打探到更多消息。看着漂亮的体育场不能被利用，实在有些可惜。新小区的体育场热闹非常，设施也很齐备，足球场里和跑道上都是踢球、慢跑的市民。后面的篮球场和网球场更是成为了学生们的地盘。暑假放假，不少市区的学生都利用这段时间强身健体。不足之处就是这里毕竟距离市区有些远，附近又没有医院、诊所等卫生场所，如果运动时出了意外，市民将无法在第一时间接受医疗处理。

在家休息的时候，我看了很多关于足球和篮球的新闻报道及比赛录像，发现体育新闻这一块，通常有四方面的问题：

1.标题单纯追求轰动效应。如新浪网上，有篇名为《切尔西为失罗比尼奥又惊又怒小法罕见炮轰巴西边锋》的报道，乍一看还以为小法说了什么狠话，实际上只是一句：“我不认识他，但我可不希望我的一个队友这么做，毕竟在联赛首轮这么重要的比赛前，这样做令人不快。”对罗比尼奥的最后时刻加盟表示自己的观点，却用了一个这么大的标题。实际上，这样的事情屡见不鲜。

2.抢发新闻。在《林良锋观察英超》一文中，罗比尼奥转会去了切尔西，并以此进行评论。事实上，该文章发表于8月29日，当时的罗比尼奥还在皇马，两天后的31日，他才转会，而且不是切尔西，是曼城。这种乌龙新闻偶尔还能见到。

3.数字游戏层出不穷。如果有球会为调整阵容，买入球员花费3000万，卖出球员得到4000万，那么文章就会宣扬：“3000万大手笔只求冠军！”不明事理的，还真以为是净支出3000万呢。更有甚者，明知英国用英镑，为了引起轰动效应，故意转换成美元，数额因此翻倍，这类数字游戏在体育消息中被广泛运用。

4.导语冗长，跟主题无关。又是导语的问题。如果消息是说现在的情况，导语却是一大段长长的回顾，貌似是在卖弄笔者的专业知识。这类回顾不如放在末段，用最有新闻性的文字做导语。

我看比赛录像，研究解说员在遇到种种情况时的反映，总结出一些经验。比如在暂时没有想好球员名称及基本情况时，故意将话题转到球场上，之后再继续介绍。遇到连续的精彩镜头时，语气缓慢的加强，这样会是比赛更有看头，更吸引人。在比赛沉闷的时间里，两名解说员往往会以对话的形式聊与比赛关系不大，但最近很受关注的话题，来保持收视率......

总之，这个暑假过得还算充实，希望自己在新的学期里，能不断提高，更加成熟！

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇五**

半学期的思想政治理论的学习中，我感悟到，思想政治确实是我们一生都不能丢的，我需要进一步学习。在老师把我们的课后实践学习材料发下来后，我们就开始准备，组队，讨论实践方向；经过大家的努力，我们确定做关于08届农学院90后女生的恋爱观的实践学习；实践方向确定后，我们小组开始收集材料，编制问题，制作问卷调查表；然后我们在农学院女生中进行随机问卷调查。

我在调查以及分析问卷中有如下情况：

同学们积极配合，在问卷过程中我们不小心丢失了一份，因此有效问卷为45份。

现我对我们问卷的部分问题作分析。

第二题：你有无恋爱经历？其中有24人曾经有恋爱经历，有一小部分还恋爱了多次；对于恋爱，大家都很看得开，表现出大家心理较为成熟。

第三题：当看到别人有男朋友时，你也想交吗？绝大多数有点想，我们可以看出我们女生需要我们大家呵护。当然这与恋爱校园环境有关。

第四题：假如在你渴望爱情时，刚好有位从未受你关注的人追求你，你会？有26人作出了先不理睬，观察一段时间，说明我们农学院的女生都比较理智。她们多信奉因为爱，所以爱，而不是因为无聊、寂寞而恋爱的恋爱观。

第八题：你心中最喜欢的异性类型是（限选两个）：得出如下结果：

正 文：活动内容，基本情况：

经验体会

理性思考

问题和建议

从相关数据发现：我们农学院90后大一女生比较实在，有自己的主张。

第九题：假如你爱上一个异性，你会？其中有7人敢于表白自己的感情，占总样的17%，可以得知：我们女生趋于开放，不太压抑自己的感情，这从心理来说这是一种叫好的现象，她们会为自己减轻心理压力。

第十题：如果失恋了，对你意味着什么？大多数选择认真学习。这也是非常好的事。

简答题：大学生是否可以结婚的问题。她们也表现得较为坦然，同时她们也注意到了结婚需要一定的基础。

最后，我得一个较为全面的结论，这也是我们这次实践的总体结论：

对于我院90后来说，大学恋爱是很为正常的。她们的恋爱观更独立、更自我，自控能力很强，不易受周围的人和事打扰，见多识广的她们更专注倾听心灵的声音，她们信奉因为爱，所以爱，而不是因为无聊、寂寞而恋爱的恋爱观。她们的恋爱观念方面（所能接受的亲密行为，恋爱可能带来的影响，恋爱对象的类型，表达方式以及失恋）：较为开放，善于表达自己的感情，易接受一般的亲热方式；同时她们注重学习，爱情可以服从学业、促进学习。她们在大学校园空闲的生活和紧张的学习中需要他人的关怀与照顾。对于失恋会有一定的痛苦，但痛苦之后还是能更好的自我调节，尽快的投入到学习中去。恋爱心理方面（恋爱的动机，失恋等）：她们爱情心理稳定，较为成熟;爱情心理承受较强，有自己的主张。但还是缺少恋爱方面的相关知识。

最后，对于这次问卷调查以及分析得到的结论，我提出如下建议：1。我院女生应该端正恋爱态度，明确什么是真正的恋爱；2。摆正爱情的位置，找准自己的定位；3。学院要加强爱情法制教育，积极关心我们90后女生的成长。

从这次调查中，我学会了很多，如何独立做事以及团队怎样合作，ppt制作过程中我也学会了相关方面的知识。

小组总结：

在本次调查中，我们一共发放了调查问卷46张，收回有效问卷45张。大多数同学都很配合我们的工作，做了认真的回答。下面就此次调查的细节做一下报告。

这次调查所用的问卷由十道选择题和一道问答题组成，问题覆盖到08届农学院90后新一代女生的思想观念和恋爱心理方面的大部分。

调查结果表明：我院90后女生的恋爱观更独立、更自我，自控能力很强，不易受周围的人和事打扰，见多识广的她们更专注倾听心灵的声音，她们信奉因为爱，所以爱，而不是因为无聊、寂寞而恋爱的恋爱观。

首先，我们从90后恋爱观念方面（所能接受的亲密行为，恋爱可能带来的影响，恋爱对象的类型，表达方式以及失恋）调查得知：90后的女生爱情观较为开放，善于表达自己的感情，易接受一般的亲热方式；同时她们也注重学习，如果拥有爱情也希望爱情可以服从学业、促进学习。她们在大学校园空闲的生活和紧张的学习中也需要他人的关怀与照顾。对于失恋有一定的痛苦，但痛苦之后还是能更好的自我调节，尽快的投入到学习中去。

然后，我们在90后恋爱心理方面（恋爱的动机，失恋等）调查发现：爱情心理稳定，爱情心理承受较强，有自己的主张。

最后，我们从简答题分析可知：对于90后来说，大学恋爱是很为正常的，但对要结婚之事，她们也表现得较为坦然，同时她们也注意到了结婚需要一定的基础。

结论：我院90后女生心智较为成熟，没有被缺少爱情的大学生活是不完整的恋爱表象所误导，更独立自主，较为现实，但还是缺少恋爱方面的知识。

建议：

根据我们的调查和总结对90后女生的建议是：

1。端正恋爱态度，明确什么是真正的恋爱；

2。摆正爱情的位置，找准自己的定位；

3。加强爱情法制教育。

学生自我鉴定：

学习态度积极，做事认真，生活态度明确。在这次实践中发挥积极作用，有很好的团队精神，能组织同学参加课后实践。在这次实践中能积极思考，发现问题，解决问题。

**寒假大学生实践报告 小学教育专业学生实践报告篇六**

这个学期是我在本校学习的最后一个学期，又是毕业实践期。我很感谢学校给我这个宝贵的机会，让我在实践期间学到更多的知识，为以后真正走向社会而做好软、硬件的准备。

我是文秘专业的一名学生，这次实践，我所从事的虽然不是很文秘化工作，但是却用到了很多在课堂上讲到、练习过的理论知识和实验。我不仅可以把学过的文秘理运用到实际工作中，从而检验自己基础知识掌握的程度和社会实践的能力，而且还学到了许多书本上没有的文秘知识。因此，这次毕业实践，我的体会是非常深刻的，对我的今后的工作更是受益匪浅。

我在xxxx公司实践。公司分为财务结算中心、客服中心、操作中心、综合中心。我被安排在客服中心。公司非常注重培训，其客服小姐、递送员必须要将快件所到区域全部背诵记忆真能正式上岗。

实践是走上社会的第一步，实践可以积累工作经验，而虚心请教是积累工作经验最直接的途径，因此，工作中遇到不明白的地方，我就虚心地请教同事或领导，在他们耐心的教导中我不断走向成熟，也积累起一定的工作经验。由于我的虚心好学，领导破格让我除了几周正规的一天两个小时的培训外，要做一些办公室文员的接听电话、收发文件等简单的辅助工作。

这个工作要求会听(正确理解对方的意思)、会讲(注意用语、注意讲话的技巧等)、还要会记(繁忙的时候，一下子记不住这么多的事情，这时就要将来电者的姓名、单位、交代的事等记下，这样做可以避免因工作繁忙而引起失误)。

我所在的办公室，电话声此起彼伏。接听来电,看似简单的工作也有很大的学问，因为，接听来电是与单位声誉直接挂钩的。要做好这项工作，首先就要有礼貌地自报家门xx公司，请问有什么可能帮到您?这些用语是必须要用的。其次，还要懂得技巧。

对于快递公司而言，速度是生命。入单工作也需要在规定的时间内完成，否则会影响货物的报送及中转。在学校我们系统学习了五笔打字的技能，对于excel表格的输入更是非常熟悉。在入单工作中，除了这两项技能外，重要的是要认真仔细核对好每一个运单号的号码，否则也会影响货物的中转。

像办公室复印机、打印机和传真机等，我们在学校一样有接触和学习过。看似简单，但是一到机子面前，手脚就会变笨。不知道那个键可以按，哪个不可以。但是在连续的几次接触下来，也很快学会了。有一次，我传真一份确认书给客户，后来客户却说没收到传真而使整个事情变得糟糕，最好在经理的处理下才圆满结束。经理并没有怪我，说工作不能预料的事很多，就像简单的一个传真一样，一个sent并不代表什么。真正到了客户手中才算是真正的sent。

公司的快递员都是分区域工作的，但是每天的送、收的快件量都不一样，在遇到一个区域快件很多时，就要学会调配工作，在布置给另一个区域的快递员时又要有一定的沟通技巧。这跟沟通技巧有关，又跟平时的同事相处挂钩，如果和他平时相处的好，那么沟通工作相对就要容易得多。

下面我谈几点我在工作中总结的自认为非常重要却又会让人忽视的工作经验。

对于客户的传真要及时回复，传真发给客户后要电话确认是否收到。在工作过程中，意料之外的事很多，万万不可凭传真的sent来确定传真传好了。

做为快递公司，语速要稍快，这样可以给客户一种急人所急的感觉，当然，语速当然要以说话要清楚为前提。和我一起实践的一个同学就是因为语速太慢改正不了而不能上岗。

对于通过的电话，上面布置的任务，一定要记下来，以免遗漏。人不可能记得每一件事，但是一笔一本就可以。

任何有涉及到双方利益的事，都需要经过书面的确认才可以。

在公司实践，虽然都是很简单的工作，便我却觉得：把一件简单的事做好就是不简单，把每一件平凡的事做好就是不平凡。要有效率而且又不出错地做好每一件事，真的并非容易的事。在这里实践，开始的时候很不习惯，还有点惧怕，还曾退缩过，是老师的鼓励给了我信心，使我明白：有勇气退缩为何不勇敢地面对，况且，实践的时间并不长，还是趁这个难得的机会学多一点，努力一点，因为学到的知识永远属于自己，这样一来，我不再退缩，重新又回到了实践单位，继续工作学习。

在将近三个月的的实践过程中，在这个说长不长，说短不短的时间里，我从不懂到懂，从外行专业。其中有工作的辛苦与艰辛，更多的是工作所带给我收获的快乐。

现在我的实践期快要结束了，经理对我的工作也十分满意，并提早让我签了协议，希望我能继续留在公司发展。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找