# 2024年企业合作协议书(五篇)

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-07-04

*无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。企业合作协议书篇一代表：地址：电话：乙方：地址：电话：经甲乙双方友好协商，根...*

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**企业合作协议书篇一**

代表：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

经甲乙双方友好协商，根据国家相关法律制定双方合作计划书如下：

一、合作模式

\_\_\_\_\_\_公司与\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司直接合作，为其提供所需的\_\_\_\_\_\_系列产品，并提供完善的售后服务和润滑油相关的技术指导，及时供货和完全贯彻公司的市场政策。\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司也需要积极的配合公司的营销理念和营销策略，共同扶持，诚信合作。

二、合作具体方案

1、产品供应：\_\_\_\_\_\_公司与\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司自合作之日起为其提供\_\_\_\_品牌系列润滑油。

2、供货方式：\_\_\_\_\_\_公司提供及时的送货上门服务。

3、价格体系：\_\_\_\_\_\_公司必须执行全国统一批发价，\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司也应执行\_\_\_\_品牌的市场零售指导价，不得低价倾销，但可以高于零售指导价出售。

4、市场策略

(1)甲方必须保证\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司的独家经营区域。

(2)对\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司执行合理的促进销售的.营销策略(产品的宣传，广告的支持等)。

(3)\_\_\_\_\_\_汽车服务有限责任公司也必须配合公司的市场规划和营销策略，共同促进嘉能的品牌宣传和品牌推广。

5、结款方式：货到付款

6、售后服务

(1)及时有效的解决客户所反应的问题，提供润滑油相关的技术指导，配合零售商销售，进行合理的销售辅助支持。

(2)出现产品滞销，可以申请退货和换货支持。

7、福利政策：

(1)未完成协议销售任务，公司提供价值两千的精美礼品一份。

(2)完成协议销售任务，公司给予协议金额\_\_\_\_\_\_%的销售奖励。每超额完成\_\_\_\_\_\_万追加\_\_\_\_\_\_个百分点，上限是实际销售额\_\_\_\_\_\_%的销售奖励。

三、合作双方具体责任

1、甲方责任

(1)甲方保证向乙方提供的注册商标为“\_\_\_\_\_\_”牌的系列产品，品质符合所标级别的国家标准或企业标准。如发生产品质量争议，以省级以上国家权威检测部门检测结论为准，查明确属甲方责任时，甲方应接受乙方退货或赔偿直接经济损失。

(2)协议期内甲方保障乙方的独家经营区域的唯一性，以避免价格竞争保护乙方享有最大化的利润空间。

(3)保证严格执行协议期内对乙方承诺的奖励政策。

2、乙方责任

(1)保证服务质量，对前来保养换油的客户热情接待。

(2)保证所用的配件(包括三滤)是原装正厂，不许以次充好。

(3)统一执行体系内的销售价格，绝不允许低价倾销扰乱市场。

(4)甲乙双方根据市场状况，共同协商制定乙方目标销售额，乙方作为甲方指定的独立经营区域机构会员，应完成目标销售额，目标销售额年度内不予调整。乙方半年销售额(合计)低于全年总目标销售额的\_\_\_\_\_\_%，甲方有权缩减乙方的独立经营区域，或终止甲方与乙方的销售协议。

四、风险对策

1、如因国际油价上涨导致\_\_\_\_\_\_品牌的润滑油价格整体上调，会提前\_\_\_\_\_\_个工作日通知给对方。

2、如遇因使用\_\_\_\_\_\_润滑油所产生的质量纠纷，公司会第一时间派技术人员亲临现场直接与顾客面对面解决，无需对方出面。

五、争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

六、其他

1、未尽事宜及双方发生纠纷，双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。

2、本计划书一式\_\_\_\_\_\_份，自双方签字日起生效，双方各执\_\_\_\_\_\_份，均具同等法律效力。

3、具体合作协议由双方在本计划书的基础上择日共同商定。

甲方(签章)：

代表人(签字)：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方(签字)：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**企业合作协议书篇二**

甲方：——

乙方：——

甲方与乙方共同合作，经友好协商，共同成立\_ \_人才服务站，达成以下协议：

一、双方共同组建成立\_ \_ \_工作站(以下简单“工作站”)。办公地点设在广州市×\_路\_号，由乙方派出人员负责工作站的日常工作。

二、协议期间，乙方不得在\_ \_地区与其他机构合作开展同类业务。

三、工作站的主要服务对象是乙方会员或与其关联的非会员\_\_企业，以及其他个人。

四、工作站主要提供如下服务：

1.人事代理——单项或全权代理;

2.人才培训——可与众多国内外著名培训机构合作开发培训项目，为企业及个人进行各类专业培训;

3.为企业或个人进行人才测评、推荐、招(应)聘;

4.提供人事信息、咨询。

五、在工作站的业务中，乙方负责与×\_企业联系，接受企业及个人有关人事、人才方面的各项咨询、代理委托服务;甲方不定期地向乙方提供国家、省、市人事政策、法规文件及有关精神和通知等信息性、指导性、实施性方面资料，解答有关人事方面的问题。对工作站业务进行指导、监督，并承担站内有关人事、人才等方面服务合同的具体工作。

六、甲乙双方按本协议附件《工作站工作细则》进行业务运作。

七、工作站以有偿服务的方式提供服务：业务收入在扣除运作成本并完税后，甲乙双方按8：2分成分配，当服务人数达到500人后，甲乙分成比例调整为7：3分成。

八、本协议从——一年——月——日起至一年——月——日止。

协议如有未尽事宜，由双方胁商解决。协议一式两份，甲、乙方各执一份，自双方签字盖章之日起生效。

附件：(略)

甲方：

法人代表：

乙方：

法人代表：

签订日期：

**企业合作协议书篇三**

甲方(以下简称甲方)：

乙方(以下简称乙方)：

丙方(以下简称丙方)：

元谋县开荣山羊养殖专业合作社为了合理有效利用平田乡华竹村委会车量地特有的林地、草场资源，带领农民致富，推动畜牧业的形成和发展，经全体社员代表充分可行性研究和相互协商，并在上级领导的大力支持下，经营范围以山羊养殖为主的元谋县开荣山羊养殖专业合作社于 20\_\_年 11月 日在平田乡平田村委会正式成立。经合作社考察，乙方、丙方具备入股的条件，同时乙方、丙方自愿入股，三方本着互惠互利的原则，现就有关事宜达成如下协议：

第一条、合作社成立的宗旨

合作社以带动当地村民致富为目的，坚持民主管理、自主经营、自我服务、利益共享、风险共担、入社自愿、退社自由的原则成立。

第二条、股份构成

合作社股份由合作社法人股份、平田三农综合服务中心股份(红色股份)和普通群众注入股份(社会股份)三部分构成，原始股价为每股10000元，2024年1月1日前投入资金可算为原始股份，后续注入股份和追加股份按合作社实有资产重新核算股价。

第三条、入股形式

法人股份：法人以土地、养殖场基础设施、羊只入股，共计27万元(经估价确认)，按每股10000元计算，共持有股数27股，经股东会议同意可追加股份。

红色股份：平田三农综合服务中心以项目资金5万元为股本入股，按每股10000元计算，持有股数5股，经股东会议同意可追加股份。

社会股份：普通群众自愿以资金入股，户口所在地为平田村委会的村民可优先，出资额度不低于10000元，不高于10万元，总出资额度不高于100万元。为保证规模化经营，进行科学饲养，原则上不接受农户以实物(羊只等)出资。

第四条、三方权利和责任

甲方的权利和责任

1、甲方行使经营权，负责养殖规模扩建、经营销售、管理、利润分配等各项事宜，按照民主集中制原则议事，制定经营规划，按照有关法律规定开展经营活动。

2、甲方加强合作社自身管理，把握市场信息，搞好市场营销，发挥市场优势，充分调动合作社创效增收的积极性。

3、甲方的一切经营活动受监事会和其他成员监督，经营过程中的重大决定、入股、入社等由成员大会讨论决定。

4、甲方必须按照合作社章程建立银行专户，聘请财会人员并严格执行财经纪律和财务管理，每半年公布一次财务收支和经营情况。

乙方的权利和责任

1、乙方要服从甲方的管理，遵守合作社章程和各项规章制度。

2、乙方按照出资比例享受盈余分配，承担亏损风险，资金的收支受平田乡村级会计委托代理中心监督。

3、乙方法人担任监事会监事长，同时选派人员进入监事会监事，对甲方养殖、经营、财务会计等情况进行监督。

4、乙方可为本地农户入股、入社、社员借款等进行担保，对所担保农户负责，所担保农户造成的损失从乙方红利或股份中扣除。

5、参加成员大会，并有代表权、选举权和被选举权，参与决定合作社其他重大事项。

6、乙方退股须经合作社理事会同意。

7、乙方股份不得转让。

丙方的权利和责任

1、丙方要服从甲方的管理，遵守合作社章程和各项规章制度。

2、丙方可为本地社员借款等进行担保，对所担保农户负责，所担保农户造成的损失从丙方红利或股份中扣除。

3、丙方参加成员大会，并有代表权、选举权和被选举权，参与决定合作社其他重大事项。

4、丙方股份转让须经股东会议同意。

5、入股不足1年(12个月)不得退股，确实需要退股的不再享受退股当年的分红。

第五条、利润分配方式

采取固定分红+浮动分红的方式进行利润分配。

固定分红：每年每股股金的4%。(以1股计算每年固定分红为：10000元×0.04=400元。

浮动分红：20\_\_年—2024年，按照同股同权同价的原则，平

均分配当年利润总额的70%，利润总额剩余的30%为公积金用于项目滚动发展。(假设合作社总股数32股，当年的利润总额为10万元，以1股为例计算浮动分红为：100000元(总利润)×70%(用于分红部分)÷32(总股数)×1(股东持有股数)=2187.5元。)

20\_\_年以后，按照同股同权同价的原则，平均分配当年利润总额的90%，利润总额剩余的10%为公积金用于项目滚动发展。(假设合作社总股数32股，当年的利润总额为10万元，以1股为例计算浮动分红为：100000元(总利润)×0.9(用于分红部分)÷32(总股数)×1(股东持有股数)=2812.5元。)

第六条、本协议如有未尽事宜，经甲、乙、丙三方协商一致，可订立补充协议。补充协议及附件均为本协议组成部分，与本协议具有同等法律效力。

第七条、本协议一式四份，甲、乙、丙三方各执一份，平田乡村级会计委托代理中心一份，具有同等法律效力，三方签字后生效。

甲方： (签章) 法人：

乙方： (签章) 法人：

丙方：(签章)

20\_\_年11月 日

**企业合作协议书篇四**

甲方：

乙方：

甲乙双方在平等自愿的基础上经充分协商，就合作经营\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，明确合作各方的权利与责任事宜，特订立以下协议条款共同执行。

一、合作方式

二、权力义务

1、属于甲、乙双方共同策划，共同开发的项目，其所有权属于甲、乙双方共同拥有。

2、属于乙方单方承接的开发项目，其所有权属于乙方拥有。

3、在双方合作过程中，甲、乙双方无权干涉对方企业内部管理。

4、双方应以诚信为本，互相交流和切磋业务动作状况，以便互相促进。

三、合作宗旨：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、合作范围：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

五、利益分配：

1、属于双方共同开发的系列产品，由双方协商市场价，按税后利益的\_\_\_\_%比例分成，此分成比例可每\_\_\_\_年调节一次，根据合作情况协商调整。

2、属于乙方单方开发的产品，甲方如有兴趣合作，可在双方协商后，另外确定合作方式和分成方式。

六、同开发项目的成果归属与分享

1、一方转让其有专利权的，另一方可以优先受让其共有的专利权。

2、合作各方中单方声明放弃专利申请权的，可由另一方单独申请。

3、开发项目被授予专利以后，放弃专利申请权的一方可以免费取得该项专利的普通实施许可，该许可不得撤消。

4、一方不同意申请专利的，另一方不得单方申请专利。

5、在特殊情况下，当事人各方还可以在合同中规定对技术成果权的分享份额以及各自享有的专利申请权，将对在技术开发的各主要阶段产生的研究开发成果，约定各自独立享有的权利。

七、保密条款：

1、甲、乙双方所提供给对方的一切资料，专项技术和对项目的策划设计要严格保密，并只能在合作双方公司的业务范围内使用。

2、甲、乙双方公司的全部高级职员，研发小组人员将与合作公司签订保密协议，保证其在就业期间和研发期间所接触的保密资料，专项技术予以保密。

3、凡涉及由甲、乙双方提供与项目，资金有关的所有材料，包括但不限于资本营运计划，财资情报，客户名单，经营决策，项目设计，资本融资，技术数据，项目商业计划书等均属保密内容。

4、凡未经双方书面同意而直接，间接，口头或者书面的形式向第三方提供涉及保密内容的行为均属泄密。

八、合作保障措施

1、在合作期内，项目合作双方中任一方未经其对方协商认可擅自退出该合作项目，违约方同时赔偿被侵害方的投入损失及其他合作期内应得收益(具体为：按合作之日起至产生变故时为止的被侵害方应得的收益平均值计算，违约方赔付被侵害方剩余协议期的总收益)。并且必须遵守技术、市场保密条款，两年内不得在当地使用或经营本项目的同类技术内容及客户资源。否则项目合作各方有权追究违约方的一切经济法律责任。

2、在合作期内因战争、灾害、疾病等不可抗力因素导致项目合作解散或合作期满各合作方不再合作，该项目技术内容归双方所有。

3、合作方如有一方违反本协议，则其他方有权取消与违约方的合作并追究违约方的一切经济法律责任。

九、其他未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本协议法律效力。

十、本协议一式\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_份。

甲方：

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方：

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**企业合作协议书篇五**

甲方：

地址：

法定代表人：

乙方：

地址：

法定代表人：

经甲方和乙方(甲方和乙方以下合称为“双方”)友好协商，决定本着平等互利、优势互补的原则，就双方在今后项目\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_及\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_等方面建立战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，以统一的资源整合优势结成长期共同发展之联盟，以获得良好的社会效益和投资回报。为此，经友好协商共同达成本框架协议。

一、合作宗旨

优势互补、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、相互协作。

二、权利与义务

甲乙双方均认可对方为自己的战略合作伙伴、互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。双方还可就其它项目深度合作方式进行进一步探讨。

三、合作内容

1、甲乙双方均同意对方以资源整合优势以两家公司的名义一起去承接各自项目，包含共享各自品牌使用、资质证明等前期公关、投标、方案制定等一系列市场活动，以及中标后双方自行设计直至项目交付为止。

2、项目中标后由双方自行跟客户签订合同，客户归双方各自所有，对方承诺将来不会单独与客户签订各类合作协议。

3、因项目需求，均可为对方提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_等提供高效率的技术咨询服务。

4、甲乙双方承诺由各自进行相关前期技术咨询服务的项目，其设计任务在同等条件下优先考虑交由对方负责，其项目设计费用由双方协商另行签订项目合作协议。

四、保密条款

甲乙双方应对本协议严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三人披露在合作过程中知悉的对方商业秘密。

五、其他

1、本协议的订立、解释、效力和争议均受中国法律的管辖，因执行本框架协议而发生的一切争议，甲乙双方通过友好协商解决，协商不成，提请合同履行地的仲裁委员会仲裁。

2、未尽事宜，以甲乙双方签订的子项目合同作为补充。

3、本协议的附件以及由于本协议而产生的补充协议，与本协议正本具有同等法律效力，如果补充协议与本协议不一致的地方，以补充协议为准。

4、本协议有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日起到\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日为本协议商定合作方案的执行期限。

5、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方。

6、本协议一式\_\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_份，经双方签字盖章有效，每份协议书均具有同等法律效力。

甲方名称(盖章)：

法定代表人(签名或盖章)：

合同履行地：

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

乙方名称(盖章)：

法定代表人(签名或盖章)：

合同履行地：

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找