# 企业领导先进个人的申报材料范文

来源：网络 作者：紫芸轻舞 更新时间：2024-08-01

*\*\*\*同志，就职于\*\*农业有限责任公司总经理职位。多年来，他以一名优秀共产党员的标准严格要求自己，在邓小平理论和“三个代表”重要思想的指导下，全面落实科学发展观，立足本职，勇于创新，带领公司全体员工开拓进取，实现了经济效益和社会效益双丰收。...*

\*\*\*同志，就职于\*\*农业有限责任公司总经理职位。多年来，他以一名优秀共产党员的标准严格要求自己，在邓小平理论和“三个代表”重要思想的指导下，全面落实科学发展观，立足本职，勇于创新，带领公司全体员工开拓进取，实现了经济效益和社会效益双丰收。\*\*年，该公司实现销售收入\*\*亿元,实现利润\*\*万元，销售化肥\*\*吨，地膜\*\*吨，农药\*\*吨，为市“三农”服务做出了积极贡献。在他的带领下该公司多次获得\*\*市先进企业等荣誉称号，他本人也连续多年被市评为优秀共产党员、先进工作者。

一、保证供应、诚信经营。

由于\*\*\*\*市特殊的地理位置，条件十分艰苦，物流基础设施和网络体系不完善。\*\*同志针对存在的问题，积极组织业务人员，深入基层，对周边地方市场和\*\*市所属\*\*及\*\*多个单位的农业种植结构、各种农用物资的需求及施肥用药情况进行详细的摸底调查。通过深入基层网点，走访农户和与农技人员访谈、了解情况，全面掌握第一手信息，提前半年与国内多家知名农资生产企业签订购销协议，积极协调运力及各类关系;建立农资供给应急调控机制，依托连锁配送网络储备部分资源，克服发运困难，组织人员一面接收好从各地调运进来的农资商品，一面组织车辆调度，一面安排装卸，保证农资商品及时配送到位。并向广大用户公开提出了诚信服务、取信于民的郑重承诺，及时将各种农资配送到位，活跃了\*\*\*\*\*市周边团场的经济环境。

二、善于经营、科学管理。

该同志是一个善于接受新事物，做事讲求效率的人。\*\*公司所属网点多且分散，数据不能及时送达。为改变这种信息滞后的状况，他以“科技兴企”为主题，采用供应链管理软件对所有网点经销各类物资的“进、销、存、调”全部实行网络控制;利用“用友”管理软件进行网络财务管理;利用oa办公系统平台，提高工作效率、节约办公费用;并且所有配送网点均开通了网上银行业务。通过各项业务软件的应用，公司的销售业绩和内部管理都上了一个新台阶。同时，他以国家实施的“万村千乡”市场工程试点为契机，积极争取\*\*\*市商务局的支持，精心制定“万村千乡”实施规划。采取因地制宜、因需制宜的方式，灵活多样地建设农资“农家店”。目前，已形成由\*\*、\*\*、\*\*、\*\*、\*\*等片区的\*\*\*余个农家店，保证了周边各\*\*农资需求,为广大农户提供质优价廉的农资产品,得到了用户的信赖及好评,为减轻农户的经济负担,今年公司已推行”一票到户”,使公司的经济效益和社会效益同步进展。

三、注重学习、严格要求。

作为公司总经理，\*\*同志深感肩上的责任重大，他不仅注重马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想等党的重要文献和理论的学习，使自己牢固树立坚定的理想信念，还非常重视学习本行业的先进经验，把所学的知识充分应用到在实践中，在实践中不断提炼好的经验、作法，并总结成宝贵的成果，服务于“三农”。无论在工作、学习中还是在日常生活中，他都始终保持虚心好学，潜心讨教，用心工作，开拓进取的良好作风;他要求别人干好的，自己首先干好;要求别人不做的，自己坚决不做。使自己在群众和职工树立了很高的威信，从而使公司各项工作取得了长足进展。

四、勤政廉洁、顾全大局。他始终把“两个务必”、“八个坚持、八个反对”记在心中，在开展工作时始终坚持民主集中制，认真落实分工负责制和逐级负责制。对班子成员放手、放心、放权，让他们独挡一面开展工作。他也要求班子成员做到严于律己、宽厚待人，主动承担责任，带头克服困难。凡属公司“三重一大”事项必通过领导班子集体研究，民主决策。正是他这种廉洁自律、勤政廉洁的模范行为和顾全大局、精益求精的工作作风，为职工群众做出了表率，使企业形成了勤奋敬业、人心思上的良好氛围。

五、内强素质、外树形象。

该同志十分重视企业文化建设，他把\*\*品牌的塑造放在了极为重要的位置。除加强对外宣传，还强调要练好内功，为打造出企业自己的品牌，他站在市场的高度，带领职工规范了企业各经销网点的制度、店牌、广告，以树立企业形象;积极同国内知名农资企业合作，并建立企业内部质量控制体系，投资\*\*万元成立了\*\*有限责任公司试验室，完备了农资入库检验体系，对企业所经营的化肥成份含量做化验分析，切实保证了本企业所经营的各类农资质量入口关，树立了公司的良好形象。

公司刚开始经营\*\*系列产品时，\*\*就以“\*\*示范乡、\*\*示范村”为切入点，大力宣传和推广。通过几年来的努力，使\*\*地区的人民对\*\*系列产品有了较高的认识。目前实现年销售\*\*万吨，\*\*年在地区各县、乡、村共起动销售\*\*系列产品\*\*万余吨。\*\*年在\*\*举行的“\*\*年销售用户恳谈会”上他代表\*\*唯一的经销商做了大会发言，获得各方好评。

在公司所在地，\*\*同志被大家誉为社会活动家，是因为他积极参加各项社会公益活动，致力于环境保护和资源节约。他时时、事事以身作则、身体力行的事业心、责任感和人格魅力，为公司赢得了良好信誉，也感染着公司的每位员工，公司正朝着更大、更强的目标前进着。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找