# 最新创业心得体会300字(六篇)

来源：网络 作者：月落乌啼 更新时间：2024-08-10

*从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。好的心得体会对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇心得体会以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。创业心得体会300字篇一在学...*

从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。好的心得体会对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇心得体会以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

**创业心得体会300字篇一**

在学习的过程中，我学到了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富。创业，不仅是实现就业，还是实现对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身投入到学习当中去，学习创业需要的条件~相关政策及法律等知识~避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最合适自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度所深深感动。教师根据每位学员的不同特点手把手的指导每一位学员学会做创业的计划书，通俗易懂的讲解每一个理念和问题，决不让学员带着疑问离开教师。学员们有的为了全身心的投入到学习当中，甚至暂时放弃了那一摊子百废待兴的工作，因为大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会去如何组织、计划、实施和做大做强等，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大的提高。

通过这次培训，我对我的宾馆经营项目的操作运营有了更深刻的认识，我总结了“四要”

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极其困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险能力，利用这个时期有针对性的学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往经验，并思索未来发展和经营模式。

最后感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位教师的认真辅导。冬天已经来了，春天还会远吗?我坚信通过此次培训，我将会做一个企业的享受者。

创业心得体会1000字篇2[\_TAG\_h3]创业心得体会300字篇二

首先，我非常感谢这两天来给我们上gyb课程的的郭冬梅老师和张静老师，同时也感谢我们的一些助教老师，在底下给我们做出默默的奉献和后勤策划工作。同时我也非常感谢我们小组的所有成员们以及我们的组长和副组长，在你们的陪同帮助合作下，我们愉快的度过了两天的培训时光，让我学会了很多非常有用的东西。

4月28日晚上，我怀着激动，兴奋的心情去参加了gyb的开班仪式，由于当时的人太多，我的第一反应就是竞争好激烈。如果这是一个市场，或者说是商场，我们也是竞争者当中的一员，那么如何才能在这样的环境中胜出呢?这是我进gyb班级之前想到的第一个问题。

4月29日到4月30日，我们进行了为期两天的gyb课程培训。第一天，郭冬梅老师以她自己独有的授课方式为我们介绍了“什么是企业想法”。在这期间，她积极调动同学们踊跃发言，各抒己见，让全班同学全部参与进来，使得课堂气氛非常活跃，听课效率也是非常好。随后她又引领同学们各自思考自己的实际情况，让我们客观、正确的了解自己，最后让我们明白“你适合创办企业吗”。郭老师的讲课给我们留下了深刻的印象，然而张静老师却以她美丽、大方、精干的形象和气质，给我们另外一种感觉。她的讲课和她的外表一样，让人感觉很轻松，很亲切。在她的带领下，我们初步产生了“自己的企业想法”。她以自己丰富的社会经验为基础，以理论和实际相结合，让我们深刻的理解了一个企业应该具备的因素。她还帮我们筛选我们自己产生的企业想法，留下最可行的想法，并鼓励我们用行动去实践它。

4月30号晚上，张老师带领我们对企业的经营模式进行了模拟，这次小小的模拟让我懂得了产品质量对一个企业是多么的重要，同时让我们明白了企业团队之间的相互合作，相互帮助，相互促进才是一个企业快速发展的关键。

这两天的gyb课程培训，虽然很辛苦，但我们过的很开心，很充实。虽然我们的五一假期少了很多，但是我们却对自己的未来创业有了一个比较明确的想法。我也知道，以我现在的能力，还不足以创办一个有竞争潜力的企业。但是我已经开始产生自己的想法，我知道一个成功的企业需要一个高效率的团队，优秀的专业能力和管理能力，还需要有发展的战略眼光等。所以我致力于从现在开始历练自己，培养自己的团队，积累经验，我相信未来有一天，我会达成我的梦想。

这两天的训练课程，让我重新的认识了自己，也找回了信心。追逐梦想，风雨无阻!这是我们第三组(梦一队)的口号，我想借此为自己加油，同时祝我们梦一队的成员都能成功，也祝愿参加gyb培训的所有的同学都能实现自己梦想。

创业心得体会1000字篇6[\_TAG\_h3]创业心得体会300字篇三

近些日子，大学生自主创业成了最热门的话题。面对严峻的就业形势，一部分大学生在毕业后选择自主创业，虽然现在大学生创业成功的例子不是很多，但是敢于迈出这一步，跳出老路，就已经具备了敢于挑战的企业家精神。

高中和高中以前，确实只能用一句话来形容当时眼界的闭塞：一心只读圣贤书，两耳不闻窗外事。来到大学，虽然没有我憧憬的那么美好，但还是让我学到了不少书本上学不到的东西，眼界开阔了不少。大学生创业创新活动让我知道什么是创业?为什么要创业?怎么创业?他们改变了以前我对创业狭隘的理解——只要有激情就可以创业。

那我们团队的热情所在就是为自己学校的同学们贡献自己所学的专业知识。 具体而言，因为上海理工大学是一所总体偏向理工人才培养的大学，会有比较多的理工科学生感觉资源的相对匮乏如果他们想去深入了解英语知识，提高日常口语水平。 我们作为外语学院的学生，有学习英语上的切身体会和经验，也很熟悉学校的外语学习资源的部署配置，因此在这种条件下，我们萌发了为那些苦于不知如何提高英语，找到优质资源的学生打造一本信息手册的创新念头。

然而我们知道创业就是一个团队把一个好的想法变成现实，创业就是一种极具挑战性的社会活动，创业必须具备智慧和勇气，创业是一种生活方式。”创业是需要很苛刻的条件的，不是你想你就可以，而是你能你才可以。就像高中化学书上举的一个投篮的例子：你光顾着用力投球而没有瞄准方向，球是不会投进篮筐的;你光瞄准方向而没有把握好力度，球同样进不了篮筐;只有当你既瞄准了方向又有合适的力度，你才可以将球投进篮筐里。创业也是一样的，光有激情不够，光有好的想法不够，只有既有激情又有想法和相关知识才可能创业成功。

在创新的过程中，最大的体会便是的的确确存在着大大小小的阻碍矛盾会不断地出现，打断我们创新计划的实现。 其中就包括小组的内部意见不一致，学校的实现层面的困难等等。 但是我们会越挫越勇，因为在自主创业方面，有许多成功人士。比如，联想集团老总柳传志，华为的创始人任正非，他们的经验其实可以用几个简单的词来概括，即勤奋、坚持、创造力、情商、使命和机遇。从这些成功人士身上领悟到企业家或是创新人才所要具备的四要素：①积极主动的态度②拥有一定的专业知识③有信心④持之以恒。因此，对于现在大学生来说，勤奋和坚持是必不可少的。四年的大学生活中，我们要时刻保持对生活的期待与热情，对周围事物的好奇心，培养自己的创新意识，再从实践中获得培养自己创新能力的机会。

创业心得体会1000字篇3[\_TAG\_h3]创业心得体会300字篇四

如今，以美国引起的金融风暴，使我国沿海地区的中小型企业停产停工，促使上百万人失业，毕业大学生无法就业。在此，国家更是响应了三十年改革开放的远见，扩大内需，支持全民创业和消费，而且出台了为创业大学生的优惠政策，这种“天时，地理，人和。”

那么要创业的话我们就必须得想到一些问题继而加以改正，考虑到我们目前还是大学生的缘故，个人认为我们首先得抓好以下几点;

确立好目标，必须在不耽误学习的情况下锻炼自己。因为大学是进入社会的摇篮，和以前的学习环境相比较，大学有很多锻炼自己的机会。大学不仅是文化的起源地也是自我谋生的聚集地。因此，作为大学生，我们有很多接触社会，在大学里我们可以半工半读，家教、服务员、各中校园代理等兼职都是我们大学生能胜任的简单工作。所以锻炼自己的途径还是很多的。

其二，心态问题。拥有良好的心态，尤其是对创业风险具有清醒的认识，并充分拥有应对风险的心理准备，是创业成功的必要条件。但是由于大学生受年龄及阅历等方面的限制，未必对创业风险具有清醒的认识，缺乏对可能遭遇到风险的必要准备。在缺乏良好心态的情况下，创业前景也会受到相应不利影响。

再次，经验限制。受年龄及相应学识的限制，大学生很难拥有关于创业的直接经验与间接经验，创业知识一般也限于“纸上谈兵”，在这种情况下大学生创业及在公司运营中肯定会遇到各种不可预见的问题，以致创业困难。

第四，知识限制。创业需要企业注册、管理、市场营销与资金融通等多方面的丰富知识，在缺乏相应知识储备的情况下，仓促创业不仅难以融到必需的资金，而且在残酷的市场竞争中也将处于劣势。

第五，资金困境。由于大学生很难有足够的创业资金，从社会上融资或获取无息及贴息贷款是必然选择。但是大学生创业由于风险较大，较难获得必需的资金。而且一般在获取资金方面也存在两种问题，一是急于获得资金而不惜贱卖技术，二是过于珍惜技术而不肯做出适当的让步。这些问题都决定了在资金方面难以获得相应的资助。

最后，技术限制。理工类大学生受学识的限制，拥有可创业的技术的大学生只可能是少数。而对于那些文科类大学生来讲，很难拥有可以创业的技术。技术的缺乏直接限制了大学生创业，在激烈的市场竞争中大学生创业将遭遇较多的困难。

作为一个公司的组织者与决策者的总经理，必须做到繁而不乱;也必须做到让员工相信你，但也不能毫无限制的一切为员工毕竟公司是一个商业的集体，我们必须让我们的公司成为一个成功的商业集体就必须考虑与员工融洽且不是万事为期谋福利。任何敢违反公司规章的人或者行为都必须给与一定的处罚。

创业心得体会1000字篇5[\_TAG\_h3]创业心得体会300字篇五

在初冬的第一场寒流来临之际，我很荣幸与百名学员一起满怀激情与梦想参加了市劳动教育局成功举办的第五期创业陪训。除了寒冷的天气之外，全球经济的衰退让我们感到这个冬天更加的萧索。对于我们每位有梦想的人，现在要面对的不仅仅是季节的转换，更要面对经济环境对我们实现梦想的巨大考验。

在学习的过程中，我学到了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富。创业，不仅是实现就业，还是实现对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身投入到学习当中去，学习创业需要的条件~相关政策及法律等知识~避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最合适自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度所深深感动。教师根据每位学员的不同特点手把手的指导每一位学员学会做创业的计划书，通俗易懂的讲解每一个理念和问题，决不让学员带着疑问离开教师。学员们有的为了全身心的投入到学习当中，甚至暂时放弃了那一摊子百废待兴的工作，因为大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会去如何组织、计划、实施和做大做强等，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大的提高。

通过这次培训，我对我的宾馆经营项目的操作运营有了更深刻的认识，我总结了“四要”

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极其困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险能力，利用这个时期有针对性的学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往经验，并思索未来发展和经营模式。

最后感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位教师的认真辅导。冬天已经来了，春天还会远吗?我坚信通过此次培训，我将会做一个企业的享受者。

**创业心得体会300字篇六**

4月29日，一个平凡的日子， 但却在平凡中孕育着不平凡!这不平凡来自gyb创业培训的讲座，每一堂课程都倾注了老师们不少的心血。老师们上课生动有趣，与学生们有很多互动，课堂气氛温馨轻松，我们受益匪浅。每个学生对自己的人生都有了新的认识和展望。这也让我思考着这样一个问题，我是否适合创业呢?? 燃烧梦想，解放思想。安老师向在场的人询问，有多少人想创业，在场的都举起了手，不知是基于现场气氛的high，还是表达自己内心真实的想法。他说，一个人从哪里来并不重要，重要的是他将做什么!我不由得想起不知何时，有人跟我说过应该考虑的三件事情，我从哪里来，我来干什么，我将做什么?今日听之，不禁有些许伤感，从未认真的考虑过这三件事情。人不能只“活”着，人要“生活”着，活着只是一种形式，而生活才是一种内涵。

现代社会的竞争是激烈的，是残酷的。“适者生存，不适者被淘汰”，而要适应就必须从事工作，融入社会中。

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上,毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻:火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望;海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种.种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

此刻，余热已经消退，我能否当好老板呢?还仍是一个谜。

创业心得体会1000字篇7

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找