# 最新成功人士的励志故事(八篇)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-09-25

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。成功人士的励志故事篇一老教授一笑，说：...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**成功人士的励志故事篇一**

老教授一笑，说：“那棵粗的不过是一棵普通的杨树，而那棵细的却是红松，现在你们会砍哪一棵?”

我们一想，红松比较珍贵，就说：“当然砍红松了，杨树又不值钱!”

老教授带着不变的微笑看着我们，问：“那如果杨树是笔直的，而红松却七歪八扭，你们会砍哪一棵?”

我们觉得有些疑惑，就说：“如果这样的话，还是砍杨树。红松弯弯曲曲的，什么都做不了!”

老教授目光闪烁着，我们猜想他又要加条件了，果然，他说：“杨树虽然笔直，可由于年头太久，中间大多空了，这时，你们会砍哪一棵?”

虽然搞不懂老教授的葫芦里卖的什么药，我们还是从他所给的条件出发，说：“那还是砍红松，杨树中间空了，更没有用!”

老教授紧接着问：“可是红松虽然不是中空的，但它扭曲得太厉害，砍起来非常困难，你们会砍哪一棵?”

我们索性也不去考虑他到底想得出什么结论，就说：“那就砍杨树。同样没啥大用，当然挑容易砍的砍了!”

老教授不容喘息地又问：“可是杨树之上有个鸟巢，几只幼鸟正躲在巢中，你会砍哪一棵?”

终于，有人问：“教授，您到底想告诉我们什么?测试些什么呢?”

老教授收起笑容，说：“你们怎么就没人问问自己，到底为什么砍树呢?虽然我的条件不断变化，可是最终结果取决于你们最初的动机。如果想要取柴，你就砍杨树;想做工艺品，就砍红松。你们当然不会无缘无故提着斧头上山砍树了!”

一个人，只有心中先有了目标，做事的时候才不会被各种条件和现象迷惑。你的目标明确了吗?也许你本想追求的路上，中途又被诱惑去重新追求，这也是一种悲哀!

坚守梦想是一种可贵的品质!想想自己坚持了吗?你的梦想，被你自己砍掉了吗?

**成功人士的励志故事篇二**

，乔布斯在阔别后重返苹果公司之时，苹果公司正陷入严重危机。乔布斯召集高管开会，问道：“跟我说说这个地方到底出了什么问题?”还没等人回答，他突然嚷道，“问题就出在产品上，苹果的产品太多了。”他认为，是苹果的产品线太长，精力过于分散，才导致做不出一款精品。于是，乔布斯毅然砍掉了苹果公司的大部分项目，包括成就了苹果公司上一个辉煌的牛顿掌上电脑。而减去了这些项目之后，苹果公司专注于做手机，打败了一个又一个对手，塑造了今天的行业领袖地位。

正是专注于一个领域，成就了苹果公司的今天。乔布斯也说，他的成功来自于减法。

有一位总统，同样擅长做减法。他是里根。

里根上任之初，美国正是经济危机之时，生产停滞、物价上涨、财政收入锐减，可谓内外交困。没有人想到，里根出的第一招竟然是降税，第二招是减少政府审批项目，第三招是削减政府职能。在一个看似需要用加法来加强管理的时候，里根却用减法激发了市场活力，从此，美国经济进入了新一轮的腾飞。

正是少管了一些不该管的事，才使美国走出了危机。同样，里根的成功来自于减法。

如果人生是加法，匆匆的脚步就会难以停歇，到头来只能让身体劳顿疲惫，心灵背上沉重负担。如果人生是减法，减缓脚步，松弛神经，将牵绊自己的移开，将压力放下，将心中的忧虑倾出，成功就在蓦然回首处。所以，成功人士多用减法。

**成功人士的励志故事篇三**

励志故事1：苏格拉底

古希腊的大哲学者苏格拉底还是单身的时候，和几个朋友一起住在一间只有七八平方米的小屋里。尽管生活非常不便，但是他一天到晚总是乐呵呵的。

有人问他：“那么多人挤在一起，连转个身都困难，有什么可乐的?”

苏格拉底说“朋友们在一块儿，随时都可以交换思想，交流感情，这难道不是很值得高兴的事儿吗?”

过了一段时间，朋友们一个个相继成家了，先后搬了出去。屋里只剩下了苏格拉底一个人，但是他每天仍然很快活。

“我有很多书啊!一本书就是一个老师。和这么多老师在一起，时时刻刻都可以向它们请教，这怎能不令人高兴呢?”

几年后，苏格拉底也成了家，搬进一栋大楼里。这栋大楼有七层，他的家在最底层。底层在这座楼里环境是最差的，上面老是往下面泼污水、丢死老鼠、破鞋子、和杂七杂八的脏东西，那人见他还是一副自得其乐的样子，好奇地问：“你住这样的房子，也感到高兴吗?”

“是啊!你不知道住一楼有多少妙处啊!比如，进门就是家，不用爬很高的楼梯;搬东西方便，不必花很大的力气;朋友来访容易，用不着一层楼一层楼地去叩门询问。特别让我满意的是，可以在空地上养一丛一丛的花儿，种一畦一畦的菜，这些乐趣啊，数之不尽啊!”苏格拉底情不自禁地说。

过了一年，苏格拉底把的一层的房间给了一们朋友，这位朋友家有一个偏瘫的老人，上下楼很不方便。他搬到了楼房的最高层..第七层，可是他每天仍是快快乐乐的。

那人又故意问他：“先生，住七楼是不是也有许多好处啊?”

苏格拉底说：“是啊，好处可真不少呢!仅举几例吧：每天上下几次，就是很好的锻炼机会，有利于身体健康;光线好，看书写文章不伤眼睛;没有人在顶干扰，白天黑夜都非常安静。”

后来，那人遇到苏格拉底的学生柏拉图，问道：“你的老师总是那么快快乐乐，可我却感到，他每次所处的环境并不那么好啊!”

柏拉图说：“决定一个人心情的，不在乎环境，而在于心境。”

励志故事2：辛巴达

在君主大国王哈里发赫鲁纳·拉德执政的时候，巴格达城里有一个叫辛巴达的脚夫，他很穷，靠给别人搬运货物过日子。有一天，天气非常闷热，肩上沉重的担子累得他汗流浃背、气喘吁吁。当他一步一颤地挑着担子经过一家富商门前的时，实在走不动了，只好放下担子，坐在门前宽敞、干净的石阶上休息片刻。

辛巴达刚坐下，就嗅到屋里散发出芬芳香味，听到一阵阵悦耳优美的丝竹管弦声和婉转悠扬的歌声。他再侧耳细听，听见那美丽的音乐声中，分别有金丝雀、夜莺、山鸟、斑鸠、鹧鸪的鸣唱声。这么美妙的音乐，使他心旌摇动、兴奋不已。他情不自禁地悄悄走到门前，伸长脖子好奇地向里面张望，映入他眼帘的是一座非常豪华、气派的庭园，富丽堂皇，仆婢成群，气势宏伟，俨然似皇帝的宫殿。一阵微风又送来美味佳肴的浓香气味，更使他陶醉，忍不住馋涎欲滴。他抬起头凝望天空，情不自禁地喃喃叹道：

“主啊!你是创造宇宙的神灵，给人衣食的主宰，你愿意给谁，谁就丰衣足食。我的主啊!求你宽恕我的罪过，接受我忏悔吧!你是万能的、至高无上的、无人能比的圣贤。我多么敬爱你，赞美你!你愿意谁富贵，他便富贵;你愿意谁贫穷，他便贫穷;你愿意谁高尚，他就高尚;你愿意谁卑贱，他就卑贱。你是唯一的主宰，你多么伟大!多么权威!你的臣民中，你喜欢谁，谁就能尽情享受恩赐，就像这所房子的主人，穿绫罗绸缎，吃山珍海味，享尽人间的荣华富贵。总之，你是人们的命运之神，让他们中有的人一生奔波贫困，有的人终身舒适清闲，有的人常常享受、时时幸运，有的人像我一样，终日劳碌、卑贱。”

接着他又凄然、悲哀地吟唱道：

“可怜的人有多少呀?

何以立足，寄人篱下。

我，可怜的一员，疲惫、卖力，生活的苦难，肩上的重担，有增无减。

我何曾像别人那样幸福?

何曾享乐?

同是一样的人，一样的体，可，鸿沟是如此巨大，呵，呵!

我盼望，公正的法官，请你判决。”

脚夫辛巴达吟罢，挑起担子，正要走，突然屋里出来一个容貌清秀、体态端庄、衣着华丽的年轻仆人，对他说：“我们主人有话对你说，随我进来吧。”

脚夫犹豫片刻，放下担子，随仆人进去了。

只见这座房子巍峨堂皇、华丽无比，屋内充满欢乐、庄严和和谐和气氛。席上座着的，好像都是些达官显贵，席间摆满各种各样的奇珍异果、醇香美酒和山珍海味，各种花卉扑鼻的馨香，与各种食品的美味混合在一起，令人陶醉，乐师艺人手持乐器，纵情地吹拉弹唱。坐在首席的是一位鹤发童颜的老人，一看便知是个养尊处优的享福人。

脚夫辛巴达眼看这种情景，惊得目瞪口呆，暗想：“向安拉发誓，这一定是一座乐园，要不就是帝王的宫殿。”他照规矩问候、祝福他们，并跪下去吻了地面，然后谦逊地低头站在一旁。

主人请他坐在自己身边，亲切地和他谈话，盛情款待他。辛巴达酒足饭饱之后，又赞美了安拉一番，站起来洗了手，恭敬地谢了主人。

主人说：“我们欢迎你，愿你万事顺心，吉祥如意。你叫什么名字?是干什么的?”

“我名叫辛巴达，是搬运工。”

主人听了，微笑着说：“我们两人正好同名同姓，我叫航海家辛巴达。刚才你在门前诵的那首诗，请你给我重吟一遍。”

脚夫辛巴达听后惴惴不安，惭愧不已，于是虔诚地答道：“向安拉起誓，因为我一时疲惫不堪，才髭诌几句，求主人宽恕我吧。”

“我已将你视为我的兄弟了，不必害羞，尽情吟唱吧。我对你在门前吟的那首诗非常感兴趣。”

脚夫辛巴达只好遵命，把他的感叹诗重吟一遍。主人听了，深受感动，对他说：“兄弟，你有所不知，我曾有过一段传奇式的生活经历，我将对你讲述我是怎样获得今天这个地位和享受这种幸福生活的。我曾经七次航海旅行，在每次航海旅行中遭遇到的艰难险阻，都是惊心动魄、令人难以想像的。总之，我生活中发生的一切都是命中注定的，谁也无法逃避命运的安排。”

第一次航海旅行我的父亲原是个生意人，他非常富有，生意兴隆，家财万贯，加之乐善好施，在我们家乡是数一数二的富商和慈善家。我年纪很小时，父亲不幸故去，给我留下了一大笔遗产。等我长大成人后，我开始自己管理这些财产，我以为这些家产够我一辈子享用了，因此，无所顾忌地过着衣来伸手、饭来张口的奢侈生活。我挥霍无度、不务正业，沉醉在享乐生活中。然而，由于坐吃山空，生活景况一天不如一天。当我发现自己是那样的糊涂、愚蠢时，钱财已挥霍殆尽，剩下的只是孑然一身，两手空空。

励志故事3：李嘉诚

李嘉诚是亿万人的偶像。那么，李嘉诚心中的偶像又是谁呢?

他的答案是：父亲李云经。

李嘉诚说：“我爸爸是非常典型的中国人，有气节，讲义气且诚恳待人。”

1943年，李云经因长期劳累、贫穷、忧愤，终于病倒了。李云经患的是肺病。肺病在当时是一种“不治之症”，染上这种病，等于被判了死刑。他预感到自己不久于人世，把一切希望都寄托到儿子身上。为了保证儿子的学费，他坚持不住院;医生开了药方，他也不去药店买药。李嘉诚的舅舅庄静庵知道这个情况后，“强行”送他住院。李云经住进医院后偷偷把药钱省下来，准备给独生子交学费。李嘉诚每每回忆起这段往事，都会潸然泪下。

父亲病逝以后，小嘉诚和母亲东拼西凑，总算凑足了一笔为父亲买块葬身之地的钱。

按照当时的规矩，买坟地的人必须先付钱，才可以看地。卖地给李嘉诚的是两个客家兄弟。他们向小嘉诚吹嘘，说这块风水宝地如何如何好，先人葬在这里，后人必定发达。

小嘉诚希望发达，但不相信自己这么一点钱，能买到风水宝地。他想，只要父亲有个安息之地，他和母亲也就安心了。他将钱交给卖地人之后，便跟着他们去看地;这天，恰巧寒流南下，气温骤降，加上阴雨绵绵，山路泥泞，衣着单薄的小嘉诚冻得瑟瑟发抖。

两个客家人见他是小孩，存心欺骗他。他们走得很快，企图摆脱李嘉诚。但小嘉诚却寸步不离，紧紧地跟着他们。

走到一座山坳上的荒坟时，走在前面的弟弟用客家话对哥哥说：“阿哥，就这里吧!”

被称为“阿哥”的男子说：“这里?你没看见这里已有一座坟了吗?”

“不要紧，掘开它，把尸骨弄走就是了。一个小孩子，谅他不敢不收货。”

他们的对话，被略懂客家话的李嘉诚全听到了。小嘉诚想，世界上居然有这样黑心的人，为了这么一点钱，连死人也不肯放过。他想到父亲一生光明磊落，鸠占鹊巢的事，父亲是绝对不会做的，即使将他安葬在此，九泉之下，他也是不会安息的。

小嘉诚分析，这两个人如此黑心，要将钱退回，是绝对不可能的了，若同他们纠缠，遭他们毒手倒是有可能的。

所以，当那兄弟俩挥锄要挖坟时，李嘉诚说：“不要挖了，你们的话我全听到了。算了吧，那笔钱只当我施舍给你们罢了!我另找卖主去。”说完，头也不回地奔下山去。

这次买地葬父的周折，给李嘉诚上了人生第一课。他告诫自己，不论将来日子如何艰难，一定不可以坑害别人。

励志故事4：林肯

坚持到底的最佳实例可能就是。如果你想知道有谁从末放弃，那就不必再寻寻觅觅了!

生下来就一贫如洗的林肯，终其一生都在面对挫败，八次竞选八次落败，两次经商失败，甚至还精神崩溃过一次。好多次，他本可以放弃，但他并没有如此，也正因为他没有放弃，才成为美国历史上最伟大的总统之一。

以下是林肯进驻白宫前的简历：18，家人被赶出了居住的地方，他必须工作以抚养他们;18，母亲去世;1831年，经商失败;1832年，竞选州议员但落选了;1832年，工作也丢了，想就读法学院，但进不去;1833年，向朋友借钱经商，但年底就破产了，接下来他花了十六年，才把债还清;1834年，再次竞选州议员，赢了!1835年，订婚后即将结婚时，末婚妻却死了，因此他的心也碎了;1836年，精神完全崩溃，卧病在床六个月;1838年，争取成为州议员的发言人，没有成功;1840年，争取成为选举人了，失败了;1843年，参加国会大选落选了;1846年，再次参加国会大选这次当选了!前往华盛顿特区，表现可圈可点;1848年，寻求国会议员连任失败了!1849年，想在自己的州内担任土地jú长的工作，被拒绝了!1854年，竞选美国参议员，落选了;1856年，在共和党的全国代表大会上争取副总统的提名，得票不到一百张;1858年，再度竞选美国参议员一一再度落败;1860年，当选美国总统。

此路艰辛而泥泞。我一只脚滑了一下，另一只脚也因而站不稳;但我缓口气，告诉自己，“这不过是滑一跤，并不是死去而爬不起来。”——林肯在竞选参议员落败后如是说。

励志故事5：鲁迅

鲁迅的成功，有一个重要的秘诀，就是珍惜时间。鲁迅十二岁在绍兴城读私塾的时候，父亲正患着重病，两个弟弟年纪尚幼，鲁迅不仅经常上当铺，跑药店，还得帮助母亲做家务;为免影响学业，他必须作好精确的时间安排。此后，鲁迅几乎每天都在挤时间。他说过：时间，就像海绵里的水，只要你挤，总是有的。

鲁迅读书的兴趣十分广泛，又喜欢写作，他对于民间艺术，特别是传说、绘画，也深切爱好;正因为他广泛涉猎，多方面学习，所以时间对他来说，实在非常重要。他一生多病，工作条件和生活环境都不好，但他每天都要工作到深夜才肯罢休。在鲁迅的眼中，时间就如同生命。

美国人说，时间就是金钱。但我想：时间就是性命。倘若无端的空耗别人的时间，其实是无异于谋财害命的。因此，鲁迅最讨厌那些成天东家跑跑，西家坐坐，说长道短」的人，在他忙于工作的时候，如果有人来找他聊天或闲扯，即使是很要好的朋友，他也会毫不客气地对人家说：唉，你又来了，就没有别的事好做吗?

**成功人士的励志故事篇四**

卡尔·弗里德里希·高斯(1777—1855年)是德国19世纪著名的数学家、理物学家。高斯不到20岁时，在许多学科上就已取得了不小的成就。对于高斯接二连三的成功，邻居的几个小伙子很不服气，决心要为难他一下。

小伙子们聚到一起冥思苦想，终于想出了一道难题。他们用一根细棉线系上一块银币，然后再找来一个非常薄的玻璃瓶，把银币悬空垂放在瓶中，瓶口用瓶塞塞住，棉线的另一头也系在瓶塞上。准备好以后，他们小心翼翼地捧着瓶子，在大街上拦住高斯，用挑衅的口吻说道，“你一天到晚捧着书本，拿着放大镜东游西逛，一副蛮有学问的样子，你那么有本事，能不碰破瓶子，不去掉瓶塞，把瓶中的棉线弄断吗?”

高斯对他们这种无聊的挑衅很生气，本不想理他们，可当他看了瓶子后，又觉得这道难题还的确有些意思，于是认真地想着解题的办法来。繁华的大街商店林立，人流如川。在小伙子为能难倒高斯而得意之时，大街上的围观者越来越多。大家兴趣甚浓，都在想着法子，但无济于事，除了摇头自嘲之外，只好把期冀的目光投向高斯。高斯呢，眉头紧皱，一声不吭。小伙子们更得意了，他们为自己高明的难题而叫绝。有人甚至刁难道：“怎么样，你智力有限吧，实在解不出，就把你得到的那么多荣誉证书拿到大街上当众烧掉，以后别再逞能了。”

高斯的确气恼，但他仍克制住，不受围观者嘈杂吵嚷的影响而冷静思考。

他无意地看了看明媚的阳光，又望了望那个瓶子，忽然高兴地叫道：“有办法了。”说着从口袋里拿出一面放大镜，对着瓶子里的棉线照着，一分钟、两分钟..人们好奇地睁大了眼，随着钱币“铛”的一声掉落瓶底，大家发现棉线被烧断了。

高斯高声说道：“我是把太阳光聚焦，让这个热度很高的焦点穿过瓶子，照射在棉线上，使棉线烧断。太阳光帮了我的忙。”

人们不由发出一阵欢呼声，那几个小伙子也佩服得连连赞叹。

**成功人士的励志故事篇五**

励志故事1：名誉是最珍贵的财富

当年，威灵顿公爵统率反法联军在滑铁卢大败拿破仑军队，因此声名大噪，他也因此登上了英国乃至世界各大媒体的头版头条。但是，他回到英国后并没有因此而自视功高，依旧谦恭待人，没有一点儿的名人架子。

很久以来，他就想买下自家旁边的那一块空地，想在那里建一个花园，于是他让一个部下去跟地主商議买卖事宜。由于地主正好缺钱，加上知道买主是赫赫有名的威灵顿公爵，买卖很快就成交了。当那位部下兴冲冲地回报买卖已经成交时，威灵顿公爵问道：“你用多少钱买的?”部下得意地说：“本来那块地值1500英镑，但我用1000英镑就买下来了。我报上公爵的名号，对方还吓得直发抖呢!”

而向来视名誉为一生中最珍贵财富的威灵顿公爵，打断了部下的讲话，斥责道：“你把我的名誉以500英镑的价钱给贱卖了。”第二天，威灵顿公爵派人给那位地主送去了500英镑。

金钱有价，名誉无价。金钱可以买来很多东西，却买不来名誉。要知道，金钱属于物质内容，与生命的构成没有关系，而名誉属于精神内容，关乎一个人的人格尊严。从这个意义上来说，一个没有好名誉的人，就失去了全部或局部的人性。所以说，名誉是我们最珍贵的财富，而这样的财富不能用来买卖，也不能用来炫富，只能支持我们的精神活动——让自己做更多的真事、善事、美事，这样一来，我们的名誉就像种子一样，会为你带来更多的名誉。

励志故事2：看待他人的角度

1977年，她在巴西南里奥格兰德州政府机构谋得一份差事。她格外珍惜，每天早早地上班，抢着做事。

不久，有同事提醒说：“做事差不多就行啦，否则做得越多错得越多，上司也会为难你。”她一打听才知道，原来上司路易斯的坏脾气出了名。可几个月过去了，路易斯不仅没批评她，还对她格外照顾。

同事忍不住问：“人人都说上司不好打交道，为何唯独对你这么好?”她想了想，故作神秘地答：“大概每次我见到他都笑容满面，他也不好意思对我不友好吧。”同事更加疑惑了，接着问：“他明明总是一脸凶相，你见到他怎么还能笑呢?”她笑了，压低嗓门说：“路易斯紧绷着脸看上去是很凶，可他常年规整中分的头发，难道不是很有趣吗?起初，我看到他紧绷的脸时，就会不自觉把目光上移，然后想到他一丝不苟梳头的样子，就会开心地笑了。我常对他笑，他也渐渐对我还以笑容，我们的交谈便多了起来。”

这个总对严肃上司微笑的女子30多年后成为了巴西的首位女总统，她就是迪尔玛·罗塞夫。罗塞夫还与年轻人分享过这段经历，她说：“我们常常无法左右他人的态度，却可以改变看待他人的角度，只有改变自己才能影响他人。”

励志故事3：莫奈的工匠精神

莫奈是法国著名印象派画家。1873年，他创作了《印象·日出》，描绘法国城市勒阿弗尔的一处水上日出的风景。这幅画在“无名画家展览会”上展出后，震惊整个巴黎。

事实上，初看《印象·日出》时，观众大多是不屑一顾的，认为莫奈在靠颜色出位来博眼球。可是，当人们走出展厅仔细看天空时，才惊奇地发现，莫奈使用的颜色非常贴切。在日出和日落时分，阳光斜射过大气层，在空气中的传播路径更长。蓝紫波段衰减得厉害，所以太阳看起来是红、橙、黄波段的颜色。加之19世纪末正是工业革命的高峰，城市污染严重，雾霾笼罩城市，橙色的阳光经过雾霾颗粒散射，让整个天空都染上橙红色。

莫奈其实是一位极具科学精神的艺术家。他在作画之前，会对自然进行详细的观察和记录。为了作画，他经常出没于污染严重的火车站和工厂，在刺鼻气味中研究色彩变化。他绘制的《圣拉扎尔火车站》，烟雾从火车头上冒出来，天空颜色在蓝和绿之间变化不定。除了雾霾，任何能拨动光影色彩的天气现象都让莫奈着迷。他的《克勒兹河谷》描绘了傍晚时的景象。在夕阳的照耀下，天空是粉红色，山谷是酱红色，就连河水都闪耀着红黄色。莫奈还经常对着同一景物重复作画，以便忠实记录景物在不同天气下的表现。他描绘的英国国会大厦，有十九幅之多。晚年他还在吉维尔的家中建造一个池塘，对着池塘中的睡莲，画了200多幅画。

莫奈所做的这一切，无疑，是对工匠精神的最好诠释。也正是得益于此，莫奈最终成为享誉世界的著名画家。

励志故事4：最不可能赢的人赢了

11月5日，巴拉克·奥巴马击败共和党候选人约翰·麦凯恩，正式当选为美国第56任总统，成为美国第一位黑人总统。奥巴马在发表以“美国的变革”为主题的获胜演说时说：“我曾经是最不可能赢得白宫的候选人。”的确，奥巴马的父亲是一位肯尼亚人，母亲安·邓纳姆是美国一名白人女教师，一个混血儿，一个无任何政治背景的平民，却赢得了绝大多数美国公民的支持，他拥有怎样的获胜法宝呢?

奥巴马一出生，身上就融和了迥然不同的文化熏陶。他从母亲那里继承了弥合分歧、保持开阔思维的能力，以及好奇心、同情心和对冒险的热爱;从外祖母那里，他继承了实用主义、冷静的头脑以及在风暴中心处变不惊的能力;他从外祖父那里，学会了对生活的热情和“一切皆有可能”的生活态度。1985年，大学毕业的奥巴马来到了芝加哥，他到社区工作，得以接近平民大众。他总是善于倾听，善于调解纠纷。他总是尽力避免许多黑人政治家喜欢谈论的带有种族色彩的话题，这使一部分黑人政客和评论家质疑他是不是“足够黑”。奥巴马出版了自传，毫不隐讳地公开了自己的身世。父亲给他的一身黑皮肤，成了他一面高扬的旗帜。一些美国社团把奥巴马的成功当作融合可以超越种族的一种证明。

作为伊利诺伊州选出的联邦参议员，奥巴马选择该州首府斯普林菲尔德为总统竞选的“出发点”。十年前，他在这里当选伊利诺伊州参议员，从此开始职业政治生涯。更重要的是，这里曾是美同前总统亚伯拉罕·林肯的“地盘”，也是林肯参加1860年总统选举的竞选总部。显然，他志在像林肯那样，成为一个平民总统。47岁的奥巴马，凭借着平民出身和经历复杂的优势，打出“革新”、“梦想”的旗号，在一脸阳光的帅气中，成为了一个跨越种族的最具亲和力的政治家。奥巴马还娴熟地使用网络工具，成功地得到了众多网民的竞选捐款，他的“时代弄潮者”的积极形象为他赢得了众多投票者。

奥巴马作风朴实，不事张扬，平易近人。每到一处，他总是给随从安排各自的任务，不喜欢他们围着自己转。在费城预选，奥巴马夫妇亲自来到一家理发店拉票，摄影师为他们拍照，一个男孩照常在他们身后理发。在爱荷华州，在离开一家冰淇淋店之前，奥巴马将桌子擦干净。他完全可以不这样做，因为那时活动已经结束了，媒体都走了。他却习惯地将事情做好。在印第安纳州波利斯市预选结束的凌晨，奥巴马来到一家汽车厂，问候下夜班的工人。在明尼苏达州预选结束的当天晚上，奥巴马和选民一起，乘坐货运电梯，去集会上宣布胜利。一年前开始竞选时穿的皮鞋，已经换过一次底了，奥巴马仍然穿在脚上。

这就是奥巴马，一个朝气蓬勃、锐意进取、聪颖睿智、宽容豁达、朴实谦和的奥巴马。他博得美国人民的认同和喜爱。伊利诺伊州居民贝萨妮·斯凯茨驱车四个小时，带着家人专程前来一睹奥巴马风采，她认为这是他们一辈子仅有的机会。印第安纳州的居民布伦达和托金顿，他们此前从不参加政治活动，但为支持奥巴马，两人辞掉工作，前来当奥巴马选举活动的志愿者。这种人心所向的氛围正是奥巴马希望看到的局面，也是他的竞选原动力之一。正如奥巴马在获胜演说中说的，“我们的竞选不是从华盛顿的大厅开始的，而是开始于艾奥瓦州得梅因的后院、康科德的客厅、查尔斯顿的前厅。”

是的，奥巴马完全把自己融合进美国当今的现实潮流之中，融合进美国的亿万民众之中，凭借融合的力量，问鼎白宫。最不可能赢的人赢了，他把自己推上了辉煌之巅。

励志故事5：先盛半缸饭

万达集团董事长王健林，在一次青年电视公开课上，给大家分享了自己的一个小故事。

1970年，十六岁的王健林应征入伍，成为了一名解放军战士。当时，部队正在积极开展野营训练。战士们每个人背一个粮袋、背包，就拉出去训练，负重至少也有二十来斤。野营训练的环境很恶劣，积雪很厚，没过了膝盖，野外宿营，什么也没有，需要自己挖个雪洞，钻进去过一晚上。每天平均要走六十里，甚至七八十里。如果你受不了了，可以坐后面的收容车，但这意味着你当年的五好战士就评不上了。

天气寒冷，加上每天的训练强度很大，战士们的饭量大增，而粮食供应却没有增加，大家普遍都吃不饱。当时的老班长看见王健林岁数小，正是长身体的时候，于是好心告诉他说：“小王，我给你说个事，首先你要承诺保密，我教你吃饱饭的招。”王健林连忙说一定保密。当时，部队吃饭用的是搪瓷缸，老班长告诉他说：“你呀，上去先盛半缸，等吃完这半缸，你再上去盛一缸满的，这样你就能吃饱了。千万别傻傻地先去盛一满缸，很多人都有这个心态，上去先盛满，等吃完了再来，就没第二次了。”王健林就靠着老班长教他的这招，在野营训练中吃饱了饭。

虽然这只是一件小事，但对王健林的内心产生了很大的触动，他深刻体会到：做事要讲究方式和方法，勤于思考、懂得取舍，把眼光放长远，才能有所为。

**成功人士的励志故事篇六**

励志故事1：他为什么成为非洲酋长

9月，山东电建三公司承包了尼日利亚帕帕兰多电站工程后，身为项目部经理的房一波，受命来到了尼日利亚。未过3年，也就是6月，房一波奇迹般地被当地最大的民间领袖阿卡姆土王册封为酋长，其酋长封号以及同时给予的500亩土地可世代继承。之后，当地居民会对房一波顶礼膜拜，土王、部长、总统都将视他为朋友……

许多人感到不解：是什么让房一波如此风光?

当有人带着疑问咨询阿卡姆土王时，他说：“让房先生做酋长，是因为我领地上的人民尊敬和热爱他，他不仅给当地带来了光明，而且还给这儿的人们足够的关怀和爱。我让他当酋长，是因为我觉得他和我们是融为一体的。”

房一波来到非洲后，经过全体员工近三年的施工，帕帕兰多电站顺利投产发电，结束了尼日利亚奥贡州无电站的历史。对这一中尼两国最大的机电产品合作项目，尼日利亚总统奥巴桑乔称：“这是献给尼日利亚人民最好的礼物。”

成果是丰硕的，但过程是艰辛的。

在许多人眼中，非洲是可以取得高回报的地方。不过，高回报也伴着高风险，这包括政治经济环境不够稳定、法律体系尚不完善、风俗习惯差异巨大等。这些因素，使得房一波初到尼日利亚时开展工作异常艰难。

帕帕兰多电站开工前，那儿是一片荒地，本可以无忧无虑地建设，但刚一动工，附近村子的人就聚了过来，将他们堵在简易工棚里，要求给所有村民安排工作。他们用木头将道路封死，不允许在工地上工作的黑人去上班，见人就打。

房一波他们被围困在工棚里出不来，同事们吓坏了。房一波思前想后，还是勇敢地走了出去，和他们交涉，但他们毫不让步。就这样一直僵持了三天，最后吃的没有了，不得已只好求助于当地警察局。警察赶来后用警车开路，后勤人员才得以出去购买食品。

“警察不可能总跟着我们，要想在这里立足，惟一能做的就是靠自己。我想你只要真诚地对待当地人，把他们当成朋友，他们就一定会接纳你。”房一波这样想，也这样做。他独自带着一大袋糖果，提着枪，走进了附近一个陌生的村子。在尼日利亚，人们每天都能听见或看见抢劫杀人的事件，尤其是一些外资公司的人，遭抢劫和绑架更是常事，因此很多在当地工作的外资企业员工，出入时都很小心。房一波独自进村让同事们都捏了一把汗。当时这个村子的人正在做礼拜，他们看见房一波进村后都呆住了。房一波坐在了村中央的空地上，将糖果分给围上来的孩子们。他笑着向大家问好，并跑过去和他们握手。或许被房一波的勇敢精神所打动，当地人慢慢和他亲近起来。

第一次接触，无惊也无险，房一波就放开了。此后，只要没事，他就一个人到各村子里转，目的就是想让当地人知道中国人的友好。一个人记几百个人很难，但几百个人记一个人很容易。房一波很快就和周围的村民熟悉起来。很多人遇到困难，不管认识不认识都会慕名去找他。

电站附近村子有位酋长的儿子，特别爱闹事，工程常常因为他带人来捣乱而停下来。为了公司的生存，房一波认为，必须想方设法和他们融为一体。为此，房一波经常去和他们父子聊天，请他们喝中国茶。慢慢地，他和这家人成了朋友。几天不去，酋长的儿子还会主动到他办公室来找他。他不但不来闹事了，而且再有村民来闹事，他还会主动帮着调解。

按照合同规定，划给电建三公司建设电厂的这块土地完全归公司所有，土地上的一切可由公司自由处理。当时在公司圈起来的土地里，有一块当地农民种的木薯，还没有成熟。为了让木薯原主人多一点收入，房一波他们专门留出了一个通道，安了一个小门以便木薯的原主人自由出入。那些农民先是试探，当发现畅通无阻后，便每天放心地进来打理。出于感动，他们见到中国人就微笑。

人是讲感情的，你对别人好，别人就对你好。当房一波走进村子，孩子们会一窝蜂地跑过来，把他围在中间又蹦又跳，村里的大人们也跑过来握他的手。一次下大雨，公路泥泞不堪，房一波驾驶的吉普车在回来的路上陷进了泥潭。正在他无助之时，附近的村民们很快聚了过来，硬是把他的车从泥潭里抬了出来。房一波临离开时，村民们说，今后，只要看到房一波遇到困难，他们都会不惜一切来帮助他。

几年下来，房一波在当地人中的威望越来越高。是水到渠成，也是众望所归，在这块广袤神秘而又充满蛮荒气息的大地上，这位来自山东的大汉成为第一位中国籍非洲酋长。40多岁的房一波写下了人生中富有传奇色彩的一笔。这夺目的“一笔”之所以写下，不仅因为房一波是光明的使者，更因为他是友善的伙伴。

励志故事2：李嘉诚的习惯

亚洲首富李嘉诚，从早年22岁创业至今88岁，一直保持着三个雷打不动的铁定习惯：一是睡觉之前，一定要看书，非专业书籍，除小说外，他广泛涉猎各种书籍，并且每阶段设定一个主题抓重点看，如果跟公司的专业有关，不管怎么艰涩难看，他也会坚持把它看懂读完;二是晚饭之后，一定要看二十分钟左右的英文电视，不仅要看，还要跟着大声说，因为“怕落伍”;三是不论几点睡觉，一定在清晨5点59分闹铃响后即刻起床。随后，听电台新闻报告，打一个半小时高尔夫球，然后去办公室，浏览在办公桌上收到的一份当日的全球新闻列表，根据题目，选择自己希望完整阅读的文章，由专员翻译，一天的工作便算正式开始，到下午六点则准时下班回家。

一种好习惯的养成对于成就一个人有着举足轻重的意义，它在很大程度上，其实就是一把开启成功与财富的金钥匙，一点也不容小觑。

励志故事3：爱迪生“走麦城”

爱迪生是人类历史上最伟大的发明家之一他仅受过3个月的正式教育，一生却取得了1000多项专利。毫无疑问，爱迪生的成就是有目共睹的。

然而，如此伟大的爱迪生，也曾在他的生命途中出现“败走麦城”的一刻。

1882年，在白炽灯彻底获得市场认可后，爱迪生的电气公司开始建立电力网，输送直流电，由此开启了人类史上的“电力时代”。

当时，交流电技术开始崭露头角。发展交流电技术的威斯汀豪斯公司，想通过这项技术与爱迪生合作，受限于自大的心态和自己在直流电方面的投资利益，爱迪生不愿意承认交流电的价值。

威斯汀豪斯公司的提议，被爱迪生拒绝。为了固守住自己在直流电方面取得的成就，爱迪生固执地站在交流电的对立面，以自己的影响力宣讲“交流电不如直流电”。

自谋出路的威斯汀豪斯公司一度被爱迪生电气公司压得抬不起头。

然而，谁也无法逆转社会的发展规律，“交流电”这个新生事物终以锐不可当之势浮出水面，赢得了世人的认可。

在铁的事实面前，那些曾经崇拜、迷信爱迪生的人们惊讶地发现：爱迪生做错了!交流电的确比直流电强得多。

爱迪生电气公司的员工和股东们以此为耻，他们一致决定将公司名字中的“爱迪生”三个字去掉。在后来的发展中。这家电气公司逐渐演变为今天的国际顶级企业之一的通用电气公司(ge)。

爱迪生辉煌了大半生，却在“直流电”和“交流电”这个问题上栽了个大跟头。他扼杀新生的“交流电”事物，成为他一生的一个败笔。

爱迪生之所以会犯下这样一个错误，与他不能让自己保持“空杯心态”密切相关。

什么是空杯心态?

有一个学者向禅师来问禅。学者喋喋不休，而禅师无语，只是默默地以茶相待。禅师将茶水倒入学者眼前的杯子，满了也不停下来，继续倒，茶水流到桌面上。学者慌乱地说：“不要再倒了!”禅师说：“你就像这只杯子，装满了自己的想法与看法。如果你不先把杯子倒空，我怎么跟你讲禅?”

曾经锐意创新的爱迪生，在晚年曾说出一句令我们目瞪口呆的话：“你们以后不要再向我提任何建议!你们的这些想法，我早已经想过了。”

在这种想法支配下，在处理交流电这个问题时，爱迪生因为“放不下”自己发明的直流电，选择了固步不前，最终“败走麦城”。由此想到，“拿得起，放得下”，这一句人们耳熟能详的话。然而，真正做到“拿得起，放得下”，又谈何容易?真正能够做到“拿得起，放得下”的人总是少数，然而就是这些少数人，却大多数成为生活中的成功者。

如果你把拥有的成功紧紧握在手掌心里，那么，你就失去了拥有其他成功的机会;当你把已经取得的成功放下，这时，整个世界，都有机会进入你的掌握之中。

励志故事4：唐骏的交友之道

微软公司总部里的员工。大部分是美国人。他们有很强的家庭观念，通常把家布置得非常漂亮，而把工作看作是赚钱的方式。他们很少和同事交朋友。相互之间除了工作几乎没有往来。

毕业于北京邮电学院的唐骏。尽管进入微软公司已经三年了。但对美国的这种交往方式依然感到有些难以接受。于是，他决定按自己的风格来处理与同事的关系。逢年过节，他都会给那些在工作上帮助过自己的同事发邮件。向他们表示感谢和祝福。这样的做法看上去很平常。却给别人留下了很深刻的印象。

劳丽·罗娜特是总部的一位部门经理。与唐骏的级别相同。不过，她领导的团队有100多人。而他领导的团队只有20人。有一段时间。两个团队在工作上有很多合作。唐骏得到了劳丽·罗娜特的大力支持。于是，每过一段时间，唐骏都会给她发邮件表达自己的谢意和问候：“我的部门之所以会有今天的成绩，要感谢你对我们的帮助……”唐骏还写了一封表扬信交给了公司上级。如实地赞扬了劳丽·罗娜特在工作上的能力、才干与卓越表现。这使她得到了应有的提升。

后来，由于总部内部的某些矛盾，劳丽·罗娜特突然从一位部门经理变成了一个普普通通的员工。周围的人都非常现实，去她办公室的人几乎设有了。午餐时。往日众人簇拥的场面消失得无影无踪，只剩下她孤零零的一个人。中国的老话说：“人走茶凉。”她人还没有走，茶却已经凉了。

但是唐骏一如既往。逢年过节继续给劳丽·罗娜特发去问候的邮件。他的想法很简单。就是因为自己在过去的工作当中曾得到过她的帮助。他有一个很坚定的人生信条：在任何时候和任何情况下。绝不忘记帮助过自己的人。

过了一段时间。事态突然发生了戏剧性的变化。劳丽·罗娜特原来在ibm时的顶头上司，也被微软公司挖过来了。并做上了公司的高级副总裁。因此，她一下子升任高级副总监，管理一个300多人的大团队，前呼后拥的人顿时又多了起来。唐骏还是跟以前一样。与她的联系保持着以往的密度。在他看来。没有理由因为她职位的升与降来决定彼此关系的近与远。

夏。微软公司决定在上海建立全球第5个“技术支持中心”，为包括内地、香港和台湾地区在内的大中华区微软产品用户提供技术支持服务。在公司内外公开招聘总经理的告示发布后，全球有1。8万人报了名。唐骏对此没有过多的兴趣和奢望，也就没有报名应聘。

经过一段面试之后，公司评委们对应聘者都不大满意。作为评委之一的劳丽·罗娜特忽然想到了唐骏，认为他是一个相当合适的人选。她自信地对评委们说：“我向各位推荐一位能胜任这个职位的合适人选，他就是中国人唐骏。我不是他的上司，但曾经与他共过事，我相信他有足够的能力担当这个重任。建议公司对他作一次全面的考评。”她的建议，得到了评委们的一致同意。

很快，微软公司总监级以上的8位重量级面试官对唐骏进行了8轮面试。他们为唐骏令人满意的回答而兴奋。甚至有些惊讶：“在微软公司的技术人员队伍中怎么会有这样一个对管理颇具心得的人?”结果唐骏脱颖而出，迎来了职业生涯中最重要的一次转折。成了微软公司大中华区技术支持中心的负责人。这次最重要的转折，为其成为“中国首席ceo”和“中国第一经理人”奠定了坚实的基础。

回顾这段难忘的经历，唐骏深有感触地说：“我讲自己这次升迁中的经历，并不想建议大家在周围人中找一位失落者来安慰。对他人的关心必须发自内心。这是做人的基础和根本。因为劳丽·罗娜特过去帮助过我。无论她处境如何，对我来说她都永远是我的朋友和值得尊敬的人。我以这样的心态和劳丽·罗娜特交往。也成就了我的事业。直到现在，我还是和她保持着和从前一样的友谊。”

励志故事5：在夹缝里长大的总统

上小学时的他，是个聪明的孩子。比如说解数学题，在老师还没得出答案的时候，他往往已经找到了两种解答方法;比如说玩走迷宫的游戏，别人才走出两三个岔道口的时候，他却总是自信地得出答案，举起了手?因此.那段时间里的他很自负，觉得自己无人可及。尤其是当他连续两次拿了学校三年来都没有被其他同学拿过的奖学金后，他更是已经到了目空一切的地步。

在他第二次拿到奖学金的那天下午，他早早地回到家，取出获奖证书，把它摆在了客厅桌上最醒目的地方。他知道.这样一来，晚上下班回家的父亲一定会最先看到他的证书，他要让父亲因为有他这么一个聪明的儿子而感到骄傲。摆放好证书后他便坐下来，一边等待着父亲回来，一边设想着当父亲看到证书后高兴地用钢针般的胡茬子扎在自己脸蛋上时的那种疼痛而又甜蜜的感觉。

好不容易等到了黄昏，父亲终于推开了门。果然，刚一进门，父亲的视线就被桌上朱红色的证书所吸引。父亲立即走近桌子，把证书捏在手里观看这时候，他的心激动到几乎就要跳出了嗓子眼儿!然而，出乎意料的是，父亲看过之后却把证书甩回了桌上，只冷冷地抛给他一句话：“没什么了不起，别拿自己太当人!”

听了父亲的话，他的心一下子掉进了冰窟!“别拿自己太当人”，难道这就是获奖后父亲给自己的奖励吗?他委屈得哭了起来。没过多久，母亲回来了.母亲得知事情经过后安慰他说：“别委屈了，孩子，你父亲只是不想你太骄傲、太自负。”

几年后，凭着自己的聪明，他考上了重点中学。到了重点中学之后他才明白，原来自己真的并不像他曾经想象中的那么绝项聪明。班上的同学都是从各个地方考进来的优等生，稍微放松一点儿，自己的成绩便会被其他同学远远地落在后面。进重点中学后的第一次大型考试，他的名次竟然排在了班上的三十以后。这一次，他真正明白了父亲所说的“别拿自己太当人”这句话的含义。他在自己的日记本上写满了“窝囊废”，回到家里后他晚饭也没吃便哭着躲进了卧室。这时候，又是母亲来安慰他，在明白了他哭泣的原因后，母亲对他说：“没什么大不了的，孩子，你也别拿自己不当人!”

在母亲的一番劝解后，他终于明白了做人不可以自负但也不可以自贱的道理，他把父亲的“别拿自己太当人”和母亲的“别拿自己不当人”两句话写在了日记本的扉页上，当作自己的座右铭。几年之后，通过自己的努力，他终于考上了法国最有名气的军事学府——圣西尔陆军学校。

他就是法国著名的军事家、政治家，法兰西第五共和国的创建者夏尔·戴高乐。从圣西尔陆军学校毕业后，第二年(1913)他便以少尉军衔服务于贝当将军麾下，开启了他几十年的军事和政治生涯。第一次世界大战时.他在凡尔登作战，曾3次在战报中受到了表扬，但他并未自负：他也曾3次负伤被俘，并被囚禁了两年零八个月，而他也从未因此而自贱过。第二次世界大战爆发后，他任过国防部副国务秘书、法兰西民族解放委员会主席、临时政府主席兼国防部长，1959年和1965年他还两次当选为法兰西共和国总统，然而他也同样有过两次因为对政府不满和在公民投票中失败而被迫辞职的尴尬经历……只是，这一切都不曾让他“拿自己太当人”，也不曾让他“拿自己不当人”。

在谈到自己的成长经历时，戴高乐总统总喜欢把自己称为“在夹缝里长大的总统”。他总是说，自己是在父亲的“别拿自己太当人”和母亲的“别拿自己不当人”这两道墙的夹缝中成长起来的。“我真不敢想象，如果不是拥有着这样的一道夹缝，法兰西的历史上还会不会有夏尔·戴高乐这个名字?

**成功人士的励志故事篇七**

郭德纲

他21岁那年从外地来到北京拜师学艺，却四处碰壁。不久，他和几个朋友成立一个小俱乐部，靠在街头卖艺混口饭吃。

每当夜幕降临的时候，别人都早早回到温暖的家，而他仍旧站在空荡荡的舞台上反复练习新学的段子，直到练得嗓子有些嘶哑，舌头不住地打颤才停下来。朋友们看不下去了，私下劝他，不就是为了混口饭吃嘛，至于这么拼命吗?

朋友们的心意他领了，但他仍旧拼命地记录、背诵、练习各种各样的传统段子。整整一年，他没看过一场电影，没逛过一次街，甚至没好好睡上一觉。付出的汗水终究获得了应有的回报。在短短的一年里，他竟然能将600多个传统段子收放自如地表演出来，在朋友圈里小有名气。

可命运似乎总爱和努力的人开玩笑，失败一次次降临，成功成了遥不可及的目标。默默耕耘、无人问津的日子过得异常苦闷。有一次，他仍像平时一样练习到深夜才骑着自行车回家。可刚骑出没多远，自行车坏了。午夜的街道上，公交车已经停运，而且他也没钱打的，第二天下午还有一场重要的演出。他脚一跺，牙一咬，把自行车扔在路边，硬着头皮向郊外的出租屋走去。

正值秋雨绵绵的季节，天色微微发亮的时候他才回到住处，浑身上下湿漉漉的。头晕目眩的他一头栽倒在床上，发起了高烧，他心里清楚，这样下去非出事不可。于是，勉强支撑起身体，翻箱倒柜地找出一个破传呼机，拿到街上卖了十多块钱，买了两个馒头和几包感冒药，硬是挺了过去。

下午，当面色蜡黄的他赶到演出地点的时候，他的搭档吓了一跳，连忙问他出了什么事。他笑着说了昨晚的遭遇。看着他憔悴的面庞，搭档的眼泪在眼眶里直打转。搭档在他肩上轻轻拍了拍，什么也没说，搀扶着他走上了前台。

一无所有的他硬是靠着这股倔劲在竞争激烈的北京站稳了脚跟。几年之后，在一次比赛里，他的自信从容、诙谐幽默引起了着名相声演员侯耀文的注意，侯耀文通过别人婉转地表达了自己想收他为徒的意思。听到这个消息的时候，他让搭档于谦打自己两下。于谦扇了他两耳光，他的眼泪忽地落了下来，两个大男人紧紧抱在一起，孩子一样放声大哭起来。

几年以后，他——郭德纲已经红透了大江南北。有记者把他当年的这些故事挖掘出来，问他为什么能坚持到现在。他微笑着回答：“我小的时候家里穷，那时候在学校一下雨别的孩子就站在教室里等伞。可我知道我家没伞啊，所以我就顶着雨往家跑。没伞的孩子你就得拼命奔跑!像我们这样没背景、没家境、没关系、没金钱的一无所有的人，你还不拼命工作，拼命奔跑，那活着还有什么意思?”

**成功人士的励志故事篇八**

李嘉诚三岁时，家道中落，后来父亲得了重病，不久离开人世，刚上了几个月中学的李嘉诚就此失学。在兵荒马乱的年月，李家孤儿寡母生活艰难。李嘉诚是家中长子，不能不帮母亲承担家庭生活的重担。一位茶楼老板看他们可怜，收留16岁的小嘉诚在茶馆里当烫茶的跑堂。茶楼天不亮就要开门，到午夜还不能休息，小嘉诚也抱怨过自己命不好，甚至希望哪天日本鬼子的枪走火，把他打死算了。直到一次偶发事件，才使他不再自怨自艾。

那天，因为太疲倦，他当班时一不小心把开水洒在地上，溅湿了客人的衣裤。李嘉诚很紧张，他等待着客人的巴掌、老板的训斥。但让他没想到的是，那位客人并没有责怪他的意思，反而为他开脱，一再为他说情，让老板不要开除他。

没关系的，我看这孩子挺有出息的。只是以后要记住，做什么事都必须谨慎，不集中精力怎么行呢？

李嘉诚把这些话记在了心间，之后，他把谨慎当成了自己的人生信条。久而久之，竟使他练出了一种眼光，一个人是什么职业，性格特征、生活习惯、为人处事，一见面就能猜个八九不离十。这一切对他后来的事业起到了很大作用。

随后，李嘉诚辞掉跑堂的工作，从塑胶厂推销员开始，一直干到了业务经理。三年后，20岁的他做好了准备，要大干一番。白手起家的他，在维多利亚港附近的一条小溪旁，租了一间灰暗的小厂房，买了一台老掉牙的压塑机，办起了长江塑胶厂。随后，经过反复考察，他认为塑胶花市场需求很大，于是大量生产，这为他带来了可观收入。30岁的李嘉诚，已成了千万富翁。正在塑胶花畅销全球时，李嘉诚却敏锐意识到，越来越多的人拥入这个行业，好日子很快会过去，如果再不调整，引起的后果不只是溅湿衣裤了。有人认为他太保守了，但他认为这是经商中必须具备的素质，那就是谨慎和预见性。

随后他找到的是房地产。60年中期，内地的局势令香港社会人心惶惶，富翁们纷纷逃离，争着廉价抛售产业。李嘉诚正在建筑中的楼房也被迫停工，如果按当时的地产价格来算，他简直可说是全军覆没了。但他沉着应变，仔细分析局势。认为内地肯定会恢复安定，香港将进一步繁荣发展。在别人大量抛售房地产时，李嘉诚却反其道行之，将所有资金都来收购房地产。朋友们纷纷劝他不要做傻事，他说：我看准了不会亏本才敢买，男子汉大丈夫还怕风险？

李嘉诚又一次成功了。70年代初，香港房地产价格开始回升，他从中获得了双倍的利润。到1976年，李嘉诚公司的净产值达到5个多亿，成为香港最大的华资房地产实业。此后，李嘉诚节节高升，成为全球华人中的首富。

众所周知，邓亚萍从小就酷爱打乒乓球，她梦想着有朝一日能够在世界赛场上大显身手。却因为身材矮小，手腿粗短而被拒于国家队的大门之外。但她并没有气馁，而是把失败转化为动力，苦练球技，持之以恒的努力终于催开了梦想的花蕾——她如愿以偿站上了世界冠军的领奖台。在她的运动生涯中，她总共夺得了18枚世界冠军奖牌。邓亚萍的出色成就，不仅为她自己带来了巨大的荣耀，也改变了世界乒乒坛只在高个子中选拔运动员的传统观念。

牛顿研究学问非常专心。有一次，朋友请客，席间，他想起家中有瓶好酒，于是叮嘱朋友稍等，自己回家取酒。这位朋友左等右等，就是不见牛顿回来，只好去看个究竟。原来牛顿在回家的路上，想起一项实验的做法，到家后，就一头栽进实验室，做起实验，把取酒招待朋友的事忘的一乾二净。又有一次，他饿了，煮鸡蛋吃，却一边想问题，一边把鸡蛋放进锅子中，等问题解决了，想吃鸡蛋时，揭开锅盖，捞起的竟是自己的怀表。

卓别林能编，能导，能演，是不可多得的全能影人.有一次，他召开影片摄制会议，一只苍蝇在他四周绕着圈子飞.起初他用手打几下，没有打到，就要了一个苍蝇拍.会议进行中，他就握着苍蝇拍，摆出打苍蝇的姿态，眼睛狠狠地望着那苍蝇.可是打了三次，都没有打到.后来苍蝇就在他面前的桌上，他慢慢地拿起苍蝇拍，正要作死命一击时，忽然放下手中武器，让苍蝇飞走.旁边在座的人看了，就说：为什么你不把它打死?这位谐星耸了耸肩，说：这只不是方才那只!

约翰逊博士，他的父亲经营一个大旧书摊.有一次，距离不远处有个节目，大家都去赶集，这天正下着雨，他的父亲想要约翰博士分一部份书籍，运到赶集的地方去贩卖.他的父亲接连呼唤他三次，要他去，可是约翰逊博士这时正专心阅读一本又厚又大的书，竟假装听不见，也不理睬，父亲叹了一口气，只得自己亲自去了.这时候，约翰逊博士年十八岁.五十年后，有一天中午十一时，当地人看见这个体态臃肿的老年人，跪在街心，他把帽子夹在腋下，拐杖放在一边，低头跪在太阳下，热泪直流.这时约翰逊博士业已成名，大家都来看他，他对大家说：五十年前的同一天，同一时刻，我不听父亲的话，现在我跪在这里忏悔!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找