# 最新书面竞聘上岗演讲稿5篇

来源：网络 作者：心上花开 更新时间：2024-10-13

*演讲又称演说，是指一个人在较为隆重的仪式上和某些公众场所运用有声语言和态势语言就某些问题和事件向听众发表意见与讲述见解的信息交流活动。下面是小编为大家整理的最新书面竞聘上岗演讲稿，希望能帮助到大家!最新书面竞聘上岗演讲稿1尊敬的各位领导，各...*

演讲又称演说，是指一个人在较为隆重的仪式上和某些公众场所运用有声语言和态势语言就某些问题和事件向听众发表意见与讲述见解的信息交流活动。下面是小编为大家整理的最新书面竞聘上岗演讲稿，希望能帮助到大家!

最新书面竞聘上岗演讲稿1

尊敬的各位领导，各位评委老师们：

大家好!

首先感谢领导、老师们对我的信任和支持，感谢你们给我这次参与竞聘的机会。我叫\_\_，这次竞聘的岗位是小学全科教师岗位。作为一名老师，参加工作快十多年来，我在成长、成熟。在这里，想给大家一起分享一下我或许不成熟的点滴感想，我深信，对自己有一个充分、客观的认识，是从事任何岗位工作的必要前提。

首先，我觉得有一颗热爱教育事业的心是做好教育工作的基础。说实话，教师工作本质上是苦与累、平凡与无私。没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，没有丰厚的收入，没有豪华的享受，有的只是生活的忙碌，有的只是肩头沉甸甸的责任。认清这样的现实，只要心间有对教育事业的执着，当个好老师就成功了一大半。

其次，在不断的教育实践中完善和夯实专业知识是做好教育工作的关键。正所谓“教学相长”，只有把已有的专业知识付诸教学实践，在不断的教学实践中总结经验强化提升专业知识，才能真正做好教育工作。自参加工作以来，我始终不忘学习，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己，也取得了一定的成绩。我相信，在以后的工作中，有各位老教师的指点迷津，再加上我的虚心努力，定会在自己的教学实践中做得更好。

最后，较好的身体优势和较强的工作能力为我做好教师工作提供了坚实的支撑。教师工作的实质就是为学生服务，为学生的成长把好方向标。我正当身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作中去。我始终保持作为教师的言行和风度，踏实教学，关爱学生。我有较强的课堂教学组织能力、对教材的整体驾驭能力、对学生掌握知识的程度的判断分析能力。所有这些，都使我对做好教师工作更加信心百倍。

当然，我自身也存在诸如创新性不够、工作不够细致等一些不足和需要改进的地方，希望包括在座的各位领导、老师在内的前辈们多提宝贵意见。

各位领导、老师们，今天我把自己的一些教学感想跟大家分享，虽然是毛遂自荐，但更是我对自身优、缺点的深入思考和梳理。我想向各位领导展示一个真实的我。我相信，在你们的热情帮助和悉心指导下，爱岗敬业、认真执着、脚踏实地的我一定能把这个岗位的工作做好!

我的演讲完毕，谢谢大家!

最新书面竞聘上岗演讲稿2

尊敬的各位领导，各位评委，各位同事，大家好!

我叫\_\_\_;37岁;中共党员;大专文化;助理经济师，现任\_\_县\_\_农村信用社主任，这天我竞聘的岗位是\_\_县农村合作联社副主任一职，我竞聘这一职位有以下优势：

一、本人具有丰富的基层管理经验。

本人参加工作\_年来，历任出纳员，会计员，网点负责人，大社信贷员，基层副主任等职务，自\_\_年任\_\_农村信用社负责人以来，在工作中，本人敢于创新，敢管善管，工作成效显著;自\_\_年以来，本人连续12年考核均为“优秀”和被评为“先进个人”，本人和\_\_农信社也连续3年被县、镇党委和县联社、市办评为“优秀党员”和“先进单位”。

二、本人具有较强的沟通潜力和营销潜力。

任\_\_信用社和尧周社负责人期间，本人注重加强与当地党政，业务骨干区域客户的沟通和公关协调联系，用心拓展市场，促使尧周社各项业务迅猛发展。至\_\_年9月底各项存款64556余万元。本人任职一年来增加各项存款14455万元。在\_\_西部存款增量、增幅、存款市场占有率在辖区内各金融机构中排行第一。本人在办理贷款、风险控制、清收不良贷款和支农力度、财务收支的工作等方面受到青珠县联社和当地党政的肯定和支持。

三、本人具有较强事业心和职责心。

在上级党委联社的正确领导下，本人能充分发挥党员干部的先锋模范作用，身先士卒，工作勤勤恳恳，求真务实，爱业敬岗，带领全社员工与时俱进，开拓创新，努力完成各项工作任务。

本次竞聘如能成功，本人将重点做好以下几方面工作：

一、是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手。

在工作中，应当摆正自我的位置，在自我的职责及领导授权范围内开展工作。同时，与分管领导在工作上持续高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。其次是培养自我的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。多方面其他职能部门进行沟通、协调，构成合力，共同做好上级分配的各项工作。

二、全力拓展金融业务市场份额，强管理，严内控。

一是以优质服务为依托，金融创新为手段，全力拓展农信社金融产品的市场份额，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。把组织资金的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，到达扩张总量和优化结构的目的，不断提高农信社的综合竞争力。二是全力打造农信品牌为主线，大力拓展城区市场业务，透过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是以支农服务为主线，把握商机，增强科技兴社意识，加快新业务拓展步伐，实现多渠道获利。四是重视和做好农信社三防一保工作，强化内控制度的落实和执行，杜绝和防范案件的发生。

三、抓好线条管理，造就团结协造精神。我将在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自我的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。团结联社班子成员，深刻领会并认真执行省联社的发展规划和工作措施，并以创新的思路、创新的方法，抓好分管的各项工作，加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进的步伐。

我的演讲完毕，多谢大家!

最新书面竞聘上岗演讲稿3

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好!

记得有人说过：“人的不足不在于看不到自身的不足，而在于看不到自身巨大的潜能，80%的人只发挥了个人能力的20%”，很早的时候我就知道这句话。这么多年来，无论从事什么工作，无论遇到怎样的挑战，我都深深的相信自己。今天我站在这里参加人力资源部副经理的竞聘，也是凭借着这个信念。我自信我有能力承担这一重任。

我叫\_\_，今年\_\_岁，现在在\_\_部门工作，其主要职责是：负责制定工资计划、工资津贴标准、劳资统计和领导绩效工资考核等工作。我85年中专毕业，94年自学大专毕业，\_\_年中央党校本科毕业，87年至89年参加省政府扶贫工作队，曾在农村乡政府担任团委书记和县某局担任局长助理，并被聘为\_\_。

今天，我走上了这个讲台，是因为觉得自己有能力胜任此项工作，经综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

第一，我具有有良好的思想政治素养和道德修养。

我从小受过良好的教育，养成了乐于助人、严谨朴实、严于律己、诚信为本的优良品质。参加工作以来，我始终牢记自己的党员身份，并注意学习党的一系列路线、方针和政策。在工作生活中，我始终严格要求自己，办事讲求原则、立场坚定、实事求是，并在思想上和行动上同党中央保持高度一致。

第二，我具有丰富的工作经验和较强的工作能力。

毕业后，我先后从事过多种工作，并长期从事劳资工作，这些工作，不仅锻炼了我较强沟通、协调能力，积累了丰富的工作经验，使我在独立处理事情能力方面得到锤炼，同时也使我对公司内人事管理工作的有了较深的认识和了解。我熟悉人力资源相关法律及政策，对劳动合同，劳动仲裁争议等处理有明显优势。这些都有利于我尽快进入角色，并顺利开展工作。

第三，我思想解放，并具有超前意识。

在实际的工作中，我谦虚上进，在勤奋工作之余不忘完善和提升自己，并在中专毕业后，先后取得大专、本科学历。在以往的工作中，也表现出了我思想解放和超前的创新意识。工作中，我喜欢不走寻常路，创造性的解决问题，我曾多次提出新想法、新思路，并多次受到领导的好评。这些，都为我以后能够站在一个比较全面的角度做好我公司的人事工作，打下了坚实的基础。

第四，我具艰苦奋斗、扎实高效的工作作风。

十几年的基层工作经历，练就了我艰苦奋斗、扎实高效的工作作风。无论什么工作，不干则已，要干就要干到底，坚持下去。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密、一丝不苟、高效快捷、讲求效率。这些年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为做好人力资源部副职的工作奠定了坚实的基础。

如果各位领导、各位评委、各位同仁给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好自己的工作!此次作为人事部副经理的竞争者，目前或许我不是秀的，但我一定是最努力的，请领导和同事们相信我，考验我!

谢谢大家!

最新书面竞聘上岗演讲稿4

尊敬的各位领导，各位同事：

你们好!首先感激各位领导的支持与帮忙，也感激各位同事对我的关怀，因为你们的信任与支持，才有我站在台上的机会，衷心的向你们说一句：多谢!

今日我要竞聘的岗位是客户经理，能站在那里与这么多优秀人才一齐竞争，我感到十分激动的同时也倍感压力。激动是因为我有幸与大家同台竞技，证明我的本事已经被大家认可;压力则是来自于以后，因为无论我是否竞职成功，这一次的经历都将是我今后工作的标尺，激励我不断前进，并且要做的更好。

入职三年以来，我主要从事的岗位是银行前台柜员。这一份工作丰富了我的人生阅历，也让我在日常工作中不断地的到锻炼，更让我积累了足够的工作经验，我相信，这些工作经验将为我今后的工作指明方向，将会帮忙我更加自由的在工作中翱翔，为本行的发展贡献一份绵力。

每一个人都有一颗乐观向上的心，我也不例外，即便是当前的岗位能让我再提高，可是当有机会向上攀登时，我也绝不让机会在我身边流失。客户经理一向都是我梦寐以求的职位，我有足够的信心能将这份工作做得更好，因为我认为自我贴合这项岗位的优点有三点：一是高度职责心;二是高度自信心;三是高度细心!

如果我竞聘成功，我将在新的岗位中将以下工作做得更好：

一是更好的为客户解决难题，为他们供给更温馨的服务。俗话说，客户是上帝，更是我们的衣食父母，有了他们的支持才有了我们的发展壮大，所以，当我走上这份向往已久的岗位时，我将督促自我更热忱、更温馨、更贴心的为顾客服务，帮忙他们解决业务上的难题，与他们之间进行沟通，以客户的力量传播我行的服务精神与专业精神。

二是配合好上级工作，以上级领导的指示做为标准，努力完成上级下达的任务，攻坚克难，为我行发展添砖加瓦。

三是不断学习，不耻下问，不断提高。我们的工作是服务性质的，需要我们不断的进行自我提高才能适应银行新的发展要求，所以，当我走向这份岗位时，我将督促自我不断地进行学习，学习同事的优点，学习领导务实的工作作风，学习本行的服务精神，不耻下问，让自我提高。

四是当走上这个岗位之后就意味着将肩负更高的职责，也将承受更多的压力，虽然自我并不是各位竞争人才中秀的，但我有足够的信心做好这份岗位，理解这份工作所有的挑战。

当然，如果这次竞职没有成功，我也会坦然应对，因为这说明自我还有上升的空间，还需要不断完善自我、不断提高自我。所以，即便是没有竞职成功我也决不气馁，相反，我将以更饱满的工作活力去做好自我的本职工作。

最终，我有一句话与大家共勉：失败不可怕，可怕的是你不再向前，让我们扬起自信的风帆，在工作中自由翱翔!

我的演讲完毕，多谢大家!

最新书面竞聘上岗演讲稿5

尊敬的各位领导、评委：

大家下午好!

今天我很荣幸、也非常激动能够在这里参加公司\_\_\_岗位的竞聘，首先感谢各位领导过去对我的培养以及给我这次机会站在这里进行竞聘演讲，同时借此感谢和我一起工作的同仁这些年来对我关心和支持!

算起来进入\_\_公司已有十多年，这些年来对\_\_我有了深厚感情，也积累了一些有用的工作经验。记得初到公司，\_\_国内市场刚刚起步，但\_\_人的诚信、勤勉、崇学，务实，坚韧，永不放弃，深深地震撼着我的心灵，感受到的是\_\_浓浓冲劲和激情。从进入\_\_公司起，我努力把自己工作做的，希望通过\_\_这个平台来体现自身价值。那时起，我四海为家，一路走来，风雨十余载，\_\_带领着我们一直走到了今天。今天的\_\_，秉承“不求，但求最精”的经营理念，坚持“诚信、共赢、崇学、务实”的企业精神，已经成长为\_\_酒纯手工酿造基地，酿造着真正代表中国文化和民族特色的国粹黄酒。作为和\_\_一起成长起来的一名员工，我们都引以为荣。同时，随着\_\_快速发展，市场管理工作显得尤为重要。这，作为一名\_\_销售人员又深有感受。

在这次竞聘中，我觉得自己有一定优势竞聘\_\_\_这个岗位，我具备以下优势：

1.我为人正直，以诚待人，有高度工作热情和激情，并具有良好的团队精神。二十多年营销工作经历，让我深深明白一个道理：这个社会不缺智慧的人，但真诚是多么重要。青年时从事团工作的经历和\_\_这些年逐步从业务员走向兼管一个营销团队的分公司经理，更使我懂得成功靠一个人奋斗和努力是远远不够的，只有融入一个团队，带好一个团队，才能有较好发展。

2.我熟悉\_\_酒市场的运作模式，对市场有较明锐的洞察力和判断力。了解我的人都知道：我不是一个善于言辞的人，也不是一个高学历和高智商的人。但应该算是个有心人、用心的人。在\_\_从事销售工作十多年，使我对\_\_酒市场了解，和\_\_酒市场运作比一般员工有更深刻的认识。对市场也比一般员工有更强的洞察力和判断力。

3.自己个性和以往工作履历，逐步把自己培养具备了较强的工作执行力，和较强的协调能力，及沟通能力。我充分认识到：没有执行力，就没有竞争力。同样没有良好的沟通能力，就没有效率。没有沟通的团队，是不会有长足进步的团队。

4.我不算年轻，但精力充沛。处于一个有志男人稳健的黄金阶段。我勇于开拓，敢于超越，以前瞻性思维研判市场。我坚信只有不断进取，才有不断成功。无论对\_\_\_工作，还是对自己。

5.也是最基本的，我这里想强调的：我有一颗热爱\_\_，热爱工作的强烈事业心和责任感。记得去年走上分公司经理岗位后，我们公司同仁和经销商发现，我发工作邮件给他们的时间有许多时候在深夜，也有很多人问我，你今年在沈阳我们公司自己和经销商一口气开了十一家\_\_专卖店哪来的动力，我总是报以微笑。今天，我可以告诉大家，因为我认为类似像沈阳这些现在黄酒市场发展趋势较好的省外市场，我们\_\_先涉足专卖店这一销售运营模式，对品牌也好，对黄酒行业也好是个较理想时机，对我而言，也是份责任。我也把它看做为事业。我深爱\_\_，也相信\_\_是中国的，更是世界的!\_\_的百年需要我们共同来创造!

以上我的这些优势，恰恰也是竞聘\_\_\_这个岗位人员所必须具备的竞聘条件、基本素质和要求。而这些我基本具备。

如果竞聘成功，在公司领导一如既往的指导和支持下，在\_\_\_的直接领导下，我会尽我所能协助\_\_\_经理做好各项\_\_\_工作，在新的工作岗位上不断学习，努力提高自身素质和工作能力。我相信：只要有很强的工作责任心和事业心，我会很快适应这个岗位的。最后我想说的是：无论最后竞聘这个岗位结果如何，也无论我在公司哪个岗位，我一定做一个称职的\_\_人，为公司未来的发展尽心尽力!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找