# 2024年写给美容院的感谢信( 美容师写给院长的感谢信(3篇)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-10-18

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。写给美容院的感谢信( 美容师写给院长的感谢信篇一我是本院一位忠实的顾客，我长期在你们这里进行美容护理。感谢你...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**写给美容院的感谢信( 美容师写给院长的感谢信篇一**

我是本院一位忠实的顾客，我长期在你们这里进行美容护理。感谢你们公司的工作人员态度热情，服务周到。让我们感受到了优质的待遇，同时也让我们感受到了贵公司的企业文化。在你们美容院进行美容护理的期间，也让我们真切的认识到了贵公司产品的优秀之处。用该公司的护肤品涂抹在肌肤上，质感很细致，共同推拿手法，很容易被肌肤吸收;别的是补水效果也很好，不像其它美白淡斑产物一样令肌肤有干燥的感觉。而且感觉补水保湿都不错，抗氧化也很有效果，肤色提亮红润不少，也推荐给朋友。特别是不含酒精的乳状爽肤水，去除老废角质，同时软化肌肤，令肌肤舒缓清新，全面提升肤色的均匀及明亮度，初次使用，肌肤即刻显得白皙，持续每日使用，肤色保持亮白通透。补水美白很好，有时候因为皮肤太干会有刺痛感，坚持用后皮肤光滑多了，很喜欢这个水。

感谢贵院提供的优质服务和为我们推荐的优良产品，让我们的肌肤更加白皙润泽，让我们看起来更加的青春美丽。愿贵公司在今后的经营中，能赢的更多的顾客的喜欢和认同。祝你们在今后的业绩：生意兴隆通四海，财源茂盛达三江。

此致

敬礼

x年x月

**写给美容院的感谢信( 美容师写给院长的感谢信篇二**

尊敬的：

您好!

美容院自成立以来，得到您的大力支持和帮助，饮水思源，值此元旦新春即将来临之际，美容院怀着感恩的心情，向您致以亲切的问候和诚挚的谢意。

光阴荏苒,转瞬又是一年。回顾美容院这一年的所取得的每一点进步和成功，都离不开各位的关注、信任、支持和参与。您的理解和信任是我们进步的强大动力，您的关心和支持是我们成长的不竭源泉。您的每一个建议，都让我们激动不已，促使我们不断奋进。有了您，我们前进的征途才有源源不绝的信心和力量;有了您，我们的事业才能长盛不衰地兴旺和发展。

在新的一年，希望能够继续得到您和所有消费者的信任、关心与支持，欢迎您及所有消费者向我们提出建议和批评，我们将以诚心、诚信、真诚和热情为每一位客户服务。客户的满意是我们永恒的追求! 我们将继续为您提供最真诚的服务，并不断努力做到“没有最好，只有更好

再一次感谢您的信任和支持!

祝您身体健康!阖家幸福!万事如意!

此致

敬礼

x年x月

**写给美容院的感谢信( 美容师写给院长的感谢信篇三**

尊敬的普丽缇莎美容加盟事业部的老师们：

我是加盟商，值此开业一周年之际，回想当初刚进入这个行业的点点滴滴，千万万语，涌上心头。

我原本是一个非常传统的家庭妇女。婚后每天一日三餐，孩子老公是我的全部。为家庭忙里忙外。但我很满足，我觉得我很幸福，生活不就这样吗?但是幸福的日子总是短暂，从来没有想到过的事情发生在我的身上…婚变…突如其来的打击让我不知所措，更让我不能接受的是我居然成了一个一无是处的人。

结婚十几年没有工作，再加上年龄的问题，让我找不到一份合适的工作，完全与社会脱节。后来家人看我这样，决定给我投点钱自己做些小生意。但是做什么?什么能赚钱让我烦了好些日子，我开始找项目，看公司。后来朋友建议我看看美容行业吧，现在美容市场很火而且利润可观。听了朋友的建议，我找了一些化妆品公司去谈，后期经过慎重比较，我决定加盟法国普丽缇莎集团(香港)有限公司的普丽缇莎品牌。

我对做生意完全不懂，做美容院还是朋友的建议，怎么做这个店我心里一点谱都没有，加上我开店的钱都是父母给的，让我不得不在选公司和产品上小心再小心，比较再比较，真有闪失可就损失大了。但是公司的活动政策让我完全没有后顾之忧。我只要进货就行，公司会把产品，配送，人员，店面，技术，开店的促销，管理等都有支持。

记得去年刚开业时，我清楚的记得那天是11月的第一天，咸宁已经深秋了，风很大很冷。普丽缇莎加盟部的陶老师连夜从武汉赶过来，咸宁的寒冷有些出乎她的意外，可是第二天开业在即，她就穿着单薄的外套，和导购小姐一起，手把手的帮我们拓客，帮我们宣传。看着她在寒风中忙碌的身影，我感觉她对我们加盟店，比对自己的孩子还尽心尽力，那一刻我的心有一股暖流淌过，眼眶却有些湿润了。

其实陶老师对我的帮助又何止这些呢?从我们店面的装修，她都一遍一遍的找人实地考察，帮忙设计装修方案，小到材料的选择，价格的比较，处处为我着想，想着如何帮我节约成本而又不失档次。

后来门头的设计，优惠券的设计，包括宣传海报的设计，陶老师不满意本来的设计方案，专门请广州做游戏的ue设计师设计了清新脱俗的方案，整个档次就感觉上升了好大的空间。听说，就为了设计一个简单的易拉宝，陶老师就花了整整两个晚上和设计师修改，讨论并最终定稿。

事实证明陶老师的心血没有白费，当天我们咸宁加盟店就做出了16000元的优异成绩，我知道我们开门大吉是跟陶老师的认真负责的态度，毫无保留的奉献是分不开的。

经过一个多月的下店扶持，我们咸宁加盟店已经走上正轨，此时的咸宁已经进入隆冬时节了。陶老师走的那天晚上我真是舍不得，总感觉自己最好的朋友，最信赖的老师就要和我分开了。我眼圈红红的拿出一叠钱，想对陶老师表示感谢，可是陶老师却坚决不收，说我们下店的工资由总部支付，这一切都是我的工作。如果你一定要感谢我的话，就多做业绩，早点再次补货。

为了不辜负陶老师的心血，在陶老师回武汉的火车上，我打过去了五万块钱的补货款。

转眼一年过去了，事实证明我当初的选择是对的，因为培训的好，我的几名美容师很会销售，手法也好，顾客对服务和产品很满意，短短一年，我的店就成了本地最有影响的美容院了，人们如果问路的话都会习惯的说在普丽缇莎的哪面哪面。现在我也是女强人了，就在不久前一年我还很迷茫，困惑，但我勇敢的走出了这一步，我感谢我的朋友给我的建议，更要感谢陶老师把我带进了这个美丽的行业，让我收获了金钱更收获了自信。我越来越喜欢我的店，我的美容师，我的客户，我有信心把普丽缇莎美容院加盟店做大作强，成功开启10家加盟分店。

最后祝公司，生意兴隆，事业辉煌!

此致

敬礼

x年x月

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找