# 2024年教师竞聘上岗工作述职报告 教师竞聘上岗述职报告(九篇)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2024-06-26

*在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟!教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇一一、感谢。感谢领导和同事对我...*

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟!

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇一**

一、感谢。

感谢领导和同事对我的信任，因为是大家用热情的双手把推上这个讲台。我觉得人生最大的幸福，莫过于党组织和同志们的高度信任，莫过于能在一个好的环境中干一番事业。从这种意义上讲，我要感谢党组织，感谢在座的各位给我创造了这一切。即使这次竞聘未能如愿，但我还是要感谢大家。

二、交底。

（一）具有较高的自身素质。

我不是科班出身，自然先天不足。但是，我奉行“先天下足而后天补”的原则，下定决心“笨鸟先飞”。自参加工作以来，我不忘多读书，快“充电”，勤钻研，善思考，不断丰富自己的知识，提高自身素质。几年来，我通过自学，取得了大专文凭，现正在参加湖南商学院经济类本科自学考试，即将毕业。

（二）有较多的基层经验。

十年来，无论是在 乡镇收税、在企业查账，还是在分局主管业务工作，我深知基层分局在税收工作中的地层、作用；知道分局长职责，任务和酸甜苦辣；明白一个优秀的分局长所必备的.素质和要求；悟出了一些当好分局长、凝聚人心、做好工作的方法。

锻炼，自己的业务能力，组织协调能力，判断分析能力，驾驭全局能力，都有很在提高。因此，我相信自己能够在基层分局“挑大梁”，担重任。

（四）有较好的年龄优势。

本人未过而立之年，身体健康，精力旺盛。税收工作磨练了我的性格，艰苦环境锤炼我的毅力，使我养成敢打硬战的工作作风。我能够以饱满的热情、旺盛的精力、坚定的意志在基层分局这个税收前沿重地，寻找最佳位置，扮演最佳角色，创造最佳业绩。

我的演讲结束了。谢谢大家！

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇二**

大家好!我叫，来自运输科发货组。我今天竞聘的职位是运输科发运组长，今天我走上竞职演讲台心情非常激动，一是因为荣幸自己赶上了挑战自我展示自我的大好时机;而是因为有各位领导多年来对我的教导与培养，以及与我同舟共济、朝夕相处的各位同事的帮助与信任。我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是一次机遇，更是一次难得的学习和锻炼机会。

我于年毕业于中国航空工业技术学院，同年进入中天电石厂供销科，在中天曾担任科长，在职期间从事管理工作，主要负责原料的采购与产品的销售回款工作，经常与客户谈判，从而在实际中掌握了一些谈判技巧，这是我进入社会所得带的第一笔宝贵财富。年十月进入北元供应科，在这里我从基本的系统的、陌生到熟悉，为我在后来的进一步提高提供了良好的机遇和平台。

年7月调入运输科，先后在副产品和主产品从事发货工作，熟悉了运输科发货的各个环节的业务流程，尤其在主产品pvc的发货方面积累了宝贵的经验，培养带出一批人才，我骄傲。同时我自己也得到了回报，今天能站在这里说明了一切，付出总会有回报。

我参加这个岗位的竞聘有三个有利条件：

1、有丰富的工作经验，熟悉科内的具体业务，以及与各部门之间的良好沟通。

2、有较强的工作能力和服务意识，在主产品的发货环节上能独挡一面，独立完成具有挑战性的工作内容，同时在服务方面能主动与领导汇报以及与各部门和同事沟通、协调。

3、具有较强的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识，能以大局为重，不计较个人得失，也深知在知识飞速发展的年代不断学习，装备自己，所以，正在努力学习准备报考海关报关员与物流助理师资格证件，努力在各方面充实自己，从而完成更大的挑战。

如果今天能有幸竞聘成功，担任运输科发运组长，我会认真做好以下几方面的工作。

1、加强业务知识的学习，努力提高服务质量，只有不断加强学习，充实自己，才能胜任岗位的需求，把工作做到尽善尽美，同时要把服务提高一个台阶，只有做少服务工作，才能让客户满意、得到肯定，怎样搞好服务，在于快捷、安全、无破损的运抵目的地。百万吨提供的尽是机遇，百万吨的成果从哪里来，从经营的角度来讲，就是从原料的采购、销售以及运输各个环节上来，那运输科将要扮演怎样的角色，明天的运输科还会是现在的运输科吗?发运还是现在的发运模式吗?肯定会被市场淘汰，所以当务之急应尽快建立北元的物流体系，才能配合好百万吨pvc项目，只有高效、快捷、安全的的物流运作模式才能为百万吨pvc销售衔接做好基础工作。当然完整的物流体系，必须要建立在完整的完整的物流组织体系，机构合理的布局，才能立于不败之地，放能显现出北元物流的特殊性上。

2、严格控制破损，为公司节能降耗做出贡献，在破损上，主要从环节上严格把关，从厂内装货到中装站再到仓库及驻站点上要落实责任制，只有把责任到人，才能做到不推诿、不扯皮。破损自然会减少，从而才能积极地响应公司提出的节能降耗上来，始终与公司站在同一起跑线上。

3、快速、有效、准确调研物流市场，从而跟随市场对发运的运作做出有效地反应。

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇三**

在廉洁公正执法方面能做到防腐拒变，公正文明执法，无打骂，体罚，殴打罪犯行为。20xx年被评为“优秀\*\*\*”和“办案能手”，今年在领导和同志们的支持下本人又被评为“优秀\*\*\*”。近年来能够自觉不断学习以加强自己的理论和业务知识，撰写论文3篇，\*\*简报投稿发表2篇并获得了\*\*初级证书和特种行业职业资格证书。今年担任分监区长以来能够摆正自己位置，当好领导参谋，管理好分监区，不给领导添麻烦，不给监狱抹黑。带领分监区在今年的“春季爱国卫生检查”中获得了好评，使整个监区的卫生工作上了一个新的台阶。

第一，我热爱这项工作。我对\*\*监狱充满感情，希望他能越飞越高，渴望为他奉献自己的力量。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，付出很多却难以看出成效和成绩，但我有充分的思想准备，有投身这项工作的良好愿望和热情。

第二，我有多年在基层监区工作的体验和经历，有一定的实践经验，熟悉监区的工作情况，进入角色要快一些，对顺利开展工作有利。基本具备本职位所要求的思想政治素质和工作业务水平。

第三，我年富力强，有健康的身体和充沛的精力，无家庭和生活的负担，能将更多的时间投入到工作中去。

第四，更主要的是，有领导的关心、爱护和鼓励，有同志们的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

假如组织和大家信任，能给我一个施展的平台，我有决心有信心担当此重任。

一是树立学习意识，一方面加强政治理论和业务知识的学习，努力提高自身政治理论水平，坚定信仰，提高政治敏锐性和敌情观念。另一个方面提高办案业务水平，认真收集，掌握，处理涉及监区监管改造稳定和狱内安全的情报信息，开展秘密力量建设和隐蔽工作。着重对服刑人员的身份意识，自身形象，日常考核、违禁物品等方面加强管理力度，强化服刑人员规范化建设，争取树立\*\*模范监区。

二是树立创新意识。扎实工作，锐意进取，在工作中要认真完成上级领导交办的各类任务，又要在工作中不断地摸索经验，探索路子，严守工作纪律，做到管理和服务并重，树立监狱机关的良好形象，同监区的全体同志一道，努力学习，奋力拼搏，为监狱稳定发展作出自己应尽的贡献。在对服刑人员管理中突出“\*\*特色，凸现\*\*理念”，张驰有道，以人为本，坚持制度管理。

三是树立奉献和全局意识。我将在狱党委和监区领导的带领下，认真开展好监区的各项工作，多请示、多汇报，团结协作。着眼全局、顾全大局，树立全局“一盘棋”的思想要有甘当绿叶，做好配角，勇挑重担、无私奉献的境界和胸怀。从小事做起，从自身做起。摆正位置，扮好角色，做到到位不越位，补台不拆台。

四是树立团结意识。只有讲团结，求人和，才能凝聚人心，集中智慧，充满生机，形成合力；只有讲团结，靠大家力量，才能提高工作效率，发挥整体作用，当好参谋助手。

各位领导，各位评委，各位同事，古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。最后，我想用一句话来结束我的演讲：“我选择了你，你选择了我，让我们一起风雨兼程，共创和谐\*\*”。

谢谢大家！

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇四**

大家好!根据机关改革方案,结合自身工作实际,我报名竞聘的是\*\*处副处长岗位。下面,我从竞聘理由、个人优势、履职思路、竞聘态度四个方面向领导、同志们作以汇报。

一、竞聘理由:

我现年\*\*岁,\*\*年七月分配到机关工作至今已经\*\*年。\*\*是我工作的全部。因此,我参加竞聘的.理由概括为四句话:一是对机关事业创新发展、科学发展的渴望和期盼;二是对我们这个大家庭的深切的感情和真挚的热爱;三是对机关理顺体制、创新机制、强化管理的拥护和支持;四是对挑战自我、完善自我、塑造主人翁精神的考验和锻炼。

二、个人优势:

1、培养了良好的组织协调能力。沟通是为人处事、解决问题的最好办法,在实际工作中,我十分注重沟通,灵活协调处理各类问题,收到了很好的效果。

一是在四次外部审计接待工作中,我按照“思想上高度重视、信息上反馈互通、程序上按序到位、服务上热情大方”的原则,认真全面做好与审计方的各方面配合。四次审计都未对我单位出具审计整改意见,“无审计整改问题”的报告,这在特派办也尚属首例。

二是在与a公司处理对账问题的过程中,采取约谈、电话沟多种方式积极与双方高管沟通,努力克服a公司对帐配合不力,耐心阐明利害关系,保证了对帐工作的顺利完成,也最终解决a公司资金占用问题打下了良好的基础。

三是在基建小组工作期间,坚决执行党委对基建工作的决策要求,既采用多种方式做好装修工程签证审核工作,又有效解决基建实施中出现的纠纷问题。比如:针对前不久发生的工程变更事项,该事项核实过程中,乙方人员情绪激动、现场工程师又不提供相关证明,难度很大大,我们通过协调召开前基建小组成员会议,一方面稳住乙方心态,不急不躁、做好协调沟通,另一方面据理力争,坚决维权,最终达成了双方一致认可的意见。

四是在借调上级单位人事处一年工作期间,不仅完成了系列工作,积累了工作经验,还开阔了视野,拓展了思路,改善了方法。在工作期间,我十分注意及时将上级信息传递至我单位,对我们有效把握上级单位工作节奏起到了桥梁作用。

一是在会计管理工作中,创造性的思考问题,拓展工作思路。首先,吃透政策,参与解决了固定资产核销历史遗留问题,起草了核销公寓固定资产的取得财政和会计认可、批准,提出了房贴预算资金的申请方案。其次,关注细节,实现了基础工作的“三个转变”,即:工资条发放由手工剪裁向电算化转变,支票填制由手工填写到自动打印转变,财务档案整理由手工装订向机械装订转变。目前,机械装订技术已在全局范围推广使用。

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇五**

大家好!我叫某某，今年29岁，中共党员，本科学历。今天我要竞聘的题目是：科技干部竞聘演讲稿。

感谢领导给于了我这次竞职的机会，让我能够有机会展示自己的能力，下面，我向大家汇报一下我的思想及工作。

我在思想上，能够以科学发展观为指导，始终把工作放到第一位，兢兢业业、勤勤恳恳将工作做好。

众所周知，窗口是我们公安工作的门面，直接反映着公安机关的作风，我在十多年的窗口工作中，真正体会到了为人民服务的乐趣和服务中的荣誉感。我通过自己的业务知识为众多老百姓解决了许多户籍上的问题，切实做到了‘立警为公，执法为民’，全心全意为人民服务，从而也树立了人民公安的良好形象。

工作中，自担任户籍内勤以来，我就深深地喜欢上了这项工作，在别人看来，这项工作也许很枯燥，很乏味，不像刑警那样辛苦，那样有激情。户籍工作，需要每天面对很多老百姓，一个问题可能要解释十几次，不管自己心里是高兴还是烦恼，还要一律的态度和蔼，上一天班，口干舌燥是经常的事，面部麻木更是家常便饭……，可是我还是坚持着“全心全意为人民服务”的宗旨不变，因为，通过工作我发现，户籍问题对于我们来说也许很小，可是对于老百姓来说，可能就是关系到个人问题、工作生活甚至家庭稳定的大问题!很多老百姓来找到我这里的时候，有时候甚至是带着绝望的眼神来求助，他们觉得这是一个天大的问题，而我，似乎是他们唯一的希望，每当帮助他们解决了一个难题，不管多累，需要找多少部门协调，但最后看到他们舒心的一笑，比什么都感觉好。参加工作以来，我审批各类户口已达四万余份，每天解答群众疑难问题十五个左右，因为自己的辛勤工作，新市区的户籍工作一直是全市最优，十五年没有被投诉过，多次被市局评为户政工作先进单位，并于荣立三等功一次。同时，我在这项工作中，也得到了很大的锻炼，我坚持贴近实际、贴近生活、贴近群众，服务大局、开拓创新，具备了做好这项工作的能力。

多年的工作，使我得到了各方面的锻炼，户籍工作，一方面锻炼了自己的业务能力，另一方面锻炼了自己的沟通协调能力，使我在处事上有大局观念，能够很好的沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，具备了作为一名公安局副科级干部所要求的必备素质。

尊敬的各位领导、评委，此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上!

我的副科级干部竞聘演讲完毕，谢谢大家!

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇六**

大家好！我叫xxx。

首先感谢大家为我提供了这次展示自我、挑战自我的机会。新中国第一个世界冠军容国团曾感慨地说：“人生能有几次搏！”诚然，不是每一道江流都能入海，不是每一粒种子都能成树，只有拥有足够的勇气与斗志，不断拼搏，人生才能取得成功。今天，我来参加一级支行副行长的竞聘，正是怀着鹰击长空的拼搏之心，希望把生命中最年富力强的时光奉献给我深爱的工行！

下面做一下自我介绍：（略）。

第一，我爱岗敬业，勇于创新。

自从参加工作的那天，我就喜欢上了这份工作。“干一行就要爱一行，爱一行就要专一行”，这是我一贯的工作原则。也正是抱着这样一份责任心投身工作，才使得我在工作中不断进取，取得好成绩。工作中，我善于逆向思维，喜欢用不同的方法思考和解决问题，我脑筋够快，能力够强，胆子够大，肩膀够硬，并具有广泛的群众基础。

第二，具有扎实的专业知识和丰富的工作经验。

我在上大学时学的是金融专业，掌握了扎实的专业知识。参加工作以来，我也没有放弃任何学习的机会，而是不断的努力，不断的提高，这为我积累了扎实的专业知识。同时，我参加工作二十多年，经历了工商银行从国有制向股份制转变的全过程，既有在机关的工作经历，又有基层网点的工作经验；既当过信贷员，又做过基层网点负责人，对银行的各项业务都比较熟悉。

第三，我具有较强的管理协调能力。

管理也是一种生产力。管理与协调能力对于副行长来说，非常重要。可以说这\*年的工作实践，使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。特别是近几年来一直战斗在竞争的第一线，对如何提升银行的核心竞争力，调动员工的积极性，处理好干群关系，有着自己独特的见解和思路。

第一，突出重点，抓好营销工作。

我将建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额。同时，紧紧围绕全行工作总体要求和主要经营目标，摸清脉搏，找准位置，突出重点，做出特色，牢牢抓住同行业市场占比这根主线，全面提升核心竞争力。

第二，创立品牌，做好服务工作。

协助行长加强对潜在优质客户的筛选，尤其是要注重细节，把差别服务做细做实，使大客户切实感受到“一对一”个性化、亲情化服务的优点，对重要客户可以采取电话预约、优先办理，上门服务的方法，并通过记录大户资金和个人生活台帐，经常性地走访，切切实实做到在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与客户交往中凝聚合力。

第三，拓展业务，防范风险，

提高经济效益。牢固树立“效益第一”的理念，抓好抵押贷款代理资产工作，坚持到大小客户齐抓，做好我行内部各种业务的推广，努力开发中间业务市场，开发结算大户、代理和委托业务大户的委托业务。强化企业意识、经营意识，建立信用评价体系，寻求银企沟通渠道；抓住有利时机，积极消化不良资产。加强内部管理为保障，大力发展个人银行业务和中间业务，全面提升整体效益。

第四，加强贷后管理，努力调整信贷结构。

我将团结广大员工努力拓展市场，严把市场准入制度，加强贷款管理及贷后检查工作，及时将客户的各类信息进行汇总整理，完善应急事件处理体制，努力调整信贷结构，打破传统信贷投放模式，更新观念，积极开展和扩大消费贷款业务。

第五，加强学习，做好表率。

我要加强自身学习，提高自身素质。我不仅要学习金融知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融基本知识学习，还要学习马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界，通过学习，不断促进自己政治素质。

各位领导、各位评委，自从当年选择成为一名银行机构的职工起，我就将自己的前途与命运和我行紧紧地连在了一起。此次竞聘，无论成功与否，我对银行事业热爱之心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到以后的工作中去，为我们银行的快速发展而努力奋斗！

谢谢大家！

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇七**

各位领导、各位同事：大家好！

今天我本着“挑战自我、重在参与”的初衷，参加国际合作培训科副科长岗位的竞聘，希望得到各位领导和同事的帮助、指导和支持。本人十分珍惜同时由衷地感谢组织上为我们提供了这次展现自我的机会，这次竞争，本人并非为了当官，更多的是响应人事制度改革的召唤，我希望，今后借助国际合作培训这个平台，为培训中心作出贡献的同时，努力实现自己的人生价值。

第一，本人的工作经历。

我出生于60年代，1980年作为南昌十中的应届毕业生，考取江西大学数学系计算数学专业，1984年大学毕业分配到省物价局工作。此后，先后在综合处和收费处从事过物价指数统计和行政事业性收费管理工作。在本人的经历中，1994年我因私曾到美国生活了半年，由此了解到：美国这个西方资本主义世界的第一大国，并非人们想像中的天堂，同样存在许多问题，当前，由美国次贷危机引起的金融危机，进而引发的全球经济危机，我觉得根源来自于美国社会制度的弊端，因此我坚信，有中国特色的社会主义道路，我们走对了！

从1995年至今，我到培训中心工作前后已有15个年头了，虽然平淡没有什么波澜，但我始终心系于此难以割舍，以后的日子我将继续与培训中心一起度过。 第二，我胜任国际合作培训科副科长的优势。

一是有一定的政治素养，我平时比较关心社会生活中的大事，对国家的大政方针有一定的了解（我在家看电视新闻，绝大部分是看凤凰卫视国际新闻），能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

二是有一定的文化基础，我是大学本科毕业，当时在同龄中属于姣姣者，我爱看书学习，尤其是我的数学和英语都曾经非常优秀。

三是对培训工作有更深的了解，我还参加过国家培训中心在北京中国人民大学举办的（全国）师资培训班，去年我科里办了首期出国培训班，使我对国际合作培训有了深刻的了解。

总之，我认为自己能够胜任国际合作培训科副科长这一职务。如果有幸竞聘成功，我将不负众望，不辱使命，做到“以为争位、以位促为”。

第三，我的一些工作设想。

一、摆正位置，当好配角，在工作中我将尊重、服从和维护我们科长的一切，多交心通气，辩证的看待自己的长处和短处，扬长避短，团结科里的每一位同事，做到：到位不越位、补台不折台。

二、继续加强学习，提高素质，不断充实完善，使自己更加胜任本职岗位，我坚信只有不断的学习才能不断的进步，只有不断的学习才能跟得上时代的.步伐，也只有不断的学习才能更好地为培训中心的事业服务。

三、扎实工作，锐意进取，我将发扬以往好的作风，埋头苦干，积极主动的协助科长做好各方面的工作，我还将与别的科室同事团结协作，构建一个和谐平安的培训中心。

四、在工作中我一定做到：大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将以“三个服从”要求自己，三个服从就是：个人服从组织，感情服从原则，主观服从客观。

五、以开放的理念，开拓国际合作培训工作新局面，国际合作培训是一个全新的工作领域，对我来说还有很多值得探讨和研究的，我们要在获得上级主管部门、省外办和外专局直接帮助和大力支持的基础上，尽可能多办一些出国培训，使全省发改系统干部进一步拓宽全球视野和战略眼光，增进对当代世界经济发展领域最新形势的了解。

我的工作目标就是：以为争位，以位促为。

本人竞聘，可以说是我个人对培训中心奉献热情的一次表白，在这里我将以平常人的心态，积极参与竞争，我不想奢求什么，只想让大家更多的认识我、了解我、帮助我，甚至喜欢我、支持我！

各位领导和同事们，今天的竞争，无论谁当选或落选，我想，就个人而言无关紧要，重要的是作为培训中心的成员，要热爱培训中心，努力打造中心的良好形象，我希望、我坚信：在中心领导的正确带领下，我们培训中心的明天一定会更美好！ 谢谢大家！

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇八**

各位领导、老师们大家好!

本人于1995年步入教师行业，从教已十多年。一向以来受到校领导和各位老师的关心和帮忙，使我在各方面的潜力都得到了锻炼和提高。备好每一节课，上好每一堂课，批好每一份作业，尽自己所能教育好每一个学生，是我每一天最常规的工作。由于我的付出也得到了务必的回报，受的各级领导的认可，曾被评为优秀教师给予嘉奖的奖励。成绩只能代表过去，未来还需要我更加的努力。

我之所以竞聘这个职务，是因为我具有以下几个优势:

一、我的工作经验优势。回顾这几年来，我取得了务必的优异成绩:所教学科学生成绩都名列前茅。潜心研究教学，撰写的教学论文几次获奖。

二、我有与时俱进的优势。我在认真学习新课程理念的基础上，结合自己所教的学科，用心探究有效地教学方法，开成自己的教学风格。把课本知识和学生的生活相结合，为学生创设一个简单愉快的学习环境。在学生中开展探究式学习，使学生的知识来源不只是老师。

三、我有良好的群众基础。我性格豪爽、乐观，能和大家和睦相处。校园就是一个大家庭，在我心目中老师们就像我的家人，或长辈或姐妹，相互打趣其乐融融。

四、我有较好的年龄优势。年轻，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到工作中去。

假如我能够透过竞争上岗，我打算从以下几个方面努力:

一、我深知一名优秀的校园中层干部，就应具备良好的个人品德和修养，务必的组织管理水平和潜力，有较强的专业知识和学科教学潜力，较丰富的现代教育理论知识和修养，较强的贯彻执行潜力，开拓进取精神和团队协作精神。这些都是我努力的目标。

二、作为校园中层干部，校园派给我的各项工作都是对我的信任，我就应努力做好。在各项常规工作检查中，我与其他同事合作，本着一颗公正之心，去对待每次工作。

三、提升个人素质，以身作则，身先士卒。做好上级命令的传达与落实，创造性的开展工作。

四、提高协调潜力，搞好各方关系。增强团队意识，增强群众荣誉感，为各项工作的顺利开展创造一个良好的人文环境。

各位领导、老师们，我这天虽是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自夸。我只是想向大家展示一个真实的我。我相信，凭着我的个人素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的精神，我的工作热情，我务必能把工作做好。

花言巧语没有用，实际行动才是真。

谢谢大家!

**教师竞聘上岗工作述职报告教师竞聘上岗述职报告篇九**

大家上午好!

第二次走上这个竞聘演讲台，心情依然很激动，首先，我们应该感谢酒店领导培养人才的良苦用心，这次竞争上岗的目的是引入竞争机制，打破岗位终身制。上次的竞聘情形仿佛就在昨天发生，酒店用人的机制改革使我又获得了一次锻炼的机会，竞聘上岗演讲使我进步很快，我个人在胆量、口才、气质等方面都比以前有了明显的提高。我感觉比以前更自信、更稳重，我呼吁每一位员工都能珍惜这样的锻炼机会，勇敢地站在台上来参加竞聘演讲。相信我，不论成败，你都会收获很多。

本人陈辉，经过上次的竞聘演讲，我想大家对我已有了一个大概的了解，如果我还滔滔不绝地再来介绍自己，就浪费大家的宝贵时间了，如果你还不认识我，不了解我，那我们私下多沟通，好，言归正传，今天我竞聘的岗位是酒店办公室主任。

首先谈谈我对办公室工作的几点看法：

我们常说的总办其实是一个重要的综合协调部门，通俗来讲：总办主任就是酒店王国的“不管部长”，别人不管的他要管，别人管的他还要插上一手。总办工作既是“垃圾桶”，又得招人厌，看起来好像很麻烦。而这正好说明了总办工作的重要性，它是酒店管理的桥梁和纽带，是企业文化的催化剂，是部门之间的润滑剂。要做好办公室主任最重要的工作方法就是“协调与沟通”。过去说办公室主任是耍笔杆子的，能写出点文章就行了。而新形势下的办公室主任不但要有过硬的文字功底，还得具备先进的现代酒店管理理念及管理能力。上要为酒店领导分忧解难，出谋划策，下要以员工的利益为重，为员工服务，“想员工所想，急员工所急”，真正地体现现代酒店管理服务理念：总经理为经理服务，经理为员工服务，二线为一线服务，员工为顾客服务。另外办公室主任还必需具备较强的对外公关能力。尽管办公室工作纷繁复杂，但只要抓住重点，理清思路，所谓的难题我想也会迎刃而解的。七年的工作经历使我具备了一定的组织协调能力、综合管理能力以及较强文字表达能力和沟通能力，而我的这些长处正好是作为一个办公室主任所必须的。

如果我能竞选成功,我的工作思路如下:

一、做好内部协调工作

为领导分忧解难，出谋划策，及时、准确为领导提供各种信息，以便做出正确的判断和决策;当个好参谋，比如领导提出了一个好的思路，就得多分析，勤琢磨，完善细节，为领导献计献策。

及时与一线部门沟通，当好“后勤部长”。在旺季及人手缺少的情况下合理调配人手支援一线部门，同是一家人，不分你我，彼此友好合作，保证酒店运营工作正常进行。

在酒店对外公务事多车少的情况下，合理做好用车调度工作，主动询问各部门当天的用车情况，尽量保证各部门办事方便，不耽误正常工作。

二、人力资源管理与督导培训

宾客入住酒店，留下深刻印象的一定是我们的员工，客人不会在意这个酒店的总经理是谁,客房部经理是谁,他在乎的是酒店的环境以及酒店员工能为他们提供怎样的服务。只有把招聘、培训、督导等每一个环节都做细做实，才能使我们的员工以最佳的工作状态为客人提供独具天湖特色优质服务。培训工作其实是给员工最大的福利，是酒店对社会担负的责任。

目前我们的员工可能对培训有抵触情绪，认为培训占用了大家的休息时间，不能去约会、去谈恋爱。其实，我们的员工没有真正认识到培训的意义，酒店培训工作是双赢的。酒店通过培训提高了员工的服务意识及工作效率，员工通过培训学到了一定的技能，为以后就业及人生规划打好了基础，比如说，刚进来是作保安，经过酒店培训及个人兴趣，他学习了电工知识，加入了工程部工作，考取了电工证，过几年后他就有能力开个家电维修部，可以个人自主创业了;客房、前台员工通过培训学习有可能因为工作表现突出，升至领班主管，进入酒店管理层;工作能力上了一个台阶，以后择业也会更自信，机会更多。古人曾说：“与人鱼不如授之以渔”，翻成现代文的意思就是：与其直接送给人鱼吃，不如教会他如何捕鱼。其实，酒店根据员工的不同情况，有针对性地培养员工一技之长，我觉得比多发员工一个月的工资更有意义。因为我们不能只看到今天，我们还有未来。因为年轻的生命不允许我们随意蹉跎。

当然作为酒店，在以后的培训工作中也将会采用先进的培训思想，多样的培训的方法，采用互动与趣味的培训，通过游戏竞赛、团体活动、业务操作比赛等理论联系实践的方法，使大家对培训产生兴趣，真正学到技能，为人生目标及未来发展做好铺垫。另外，应提倡换位思考，以培养员工的工作能力为出发点，提倡自我学习，自主管理，打开员工心锁，变被动为主动，从主动到卓越，使员工真切认识到只有通过不断的学习提高自己的能力，在机会来临时才不会错过。

关于督导的工作，我就以宿舍卫生为例，我们的员工可能比较烦酒店办公室定期检查卫生，其实这是酒店对大家身心健康的关心，住在一个空气不好，卫生糟糕的环境，对大家来说等于慢性自杀，走在外面，我们小伙子一个比一个帅，姑娘们也打扮的漂漂亮亮的，有时走在街上我都认不出来是我们酒店的员工。可我们也得做好宿舍卫生，不能一走进男生宿舍一堆臭袜子乱丢，卫生间里散发出浓浓的干海鲜味;女员工宿舍，衣服乱放，化妆品到处都是，丝袜经常堵塞厕所，等等等等。虽然我们实际上没有这么可怕，但以小见大，要想大家能更好的为宾客服务，我们就得从宿舍卫生抓起，通过辐射原理，从点到面，从局部到全局，员工宿舍卫生搞好了，楼道慢慢就干净了，酒店公共区域的卫生也慢慢变好，随后酒店范围内的卫生都搞好了，我们就会展现给客人一个优雅、舒适、卫生的环境。

三、做好对外公关工作

由于我长期从事营销部外联工作，对外公关工作是我的强项，我将在日后的工作中继续发挥从事营销工作对外公关的优势，与消防、卫生、xx、工商等管理部门处理好关系，并积极与上级管理部门及各相关单位处理好关系，及时了解国家政策对酒店经营的影响，采取积极应对措施。

对外公关工作的好坏能直接为酒店节约开支，减少负担。假如做不好对外公关的工作，消防部门、卫生管理部门、xx局，工商局任何一家都有借口使酒店关门，停业整顿。通过一定的公关手段请相关领导讲一下人情，酒店的经营工作就好做多了，与这些领导搞好关系，会为酒店节约很多不必要的开支，减少不必要的麻烦。

各位领导、各位同事，有人说从事办公室工作没什么大事，不像从事营销工作那样轰轰烈烈，也不象客房餐饮那样立竿见影。办公室主任是个无名英雄，我愿意做这个无名英雄，我对担当办公室主任这个角色充满信心，我坚信，只要有领导的关心和支持，同事们的帮助和配合，我一定不会辜负领导的信任和同事们的厚望，将办公室的工作做好。再次感谢各位领导及同事一直以来对我工作上的指导与帮助。

我的演讲到此结束，谢谢大家。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找