# 2024年创新创业的心得体会800字(八篇)

来源：网络 作者：清幽竹影 更新时间：2024-10-03

*学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。我们想要好好写一篇心得体会，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。创新创业的心得体会800字...*

学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。我们想要好好写一篇心得体会，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

**创新创业的心得体会800字篇一**

抓住全球经济再平衡的重大创新机遇期

从经济学意义上来说,大众创业、万众创新的核心思想和现实意义是探索经济增长发展的新动力和新模式,本质上符合新经济增长理论所揭示的基于知识创新和科技进步基础上的收益递增型经济增长的新方式,强调决定一国经济走向持续稳定增长的内在动力和源泉来自知识生产、知识运用、科技进步和全要素生产率。因此,提出大众创业、万众创新符合现代经济增长的理论和逻辑。

其次,大众创业、万众创新顺应全球经济进入后危机阶段面临的重大战略机遇期和发展现实,具有非常深刻的国际背景。20xx年金融危机发生以来,全球经济发展面临再平衡和深刻调整的重大挑战,也面临重大的发展机遇。事实证明,从根本上还是需要激发市场活力和动力,才能真正实现经济稳定复苏和新一轮持续增长。从这个意义上说,我们常常讲重大战略机遇期,其实就是重大的创新机遇期,核心就是通过大众创业、万众创新,启动新一轮科技革命和创新驱动,真正实现全球经济转型发展和再平衡。也正因为如此,后危机时期,许多发达国家都高度重视推进大众创新创业,如欧盟在20xx年启动“20xx创业行动计划”,英国倡导“青年创业计划”、“大学生创业项目”,法国提出“青年挑战计划”,美国20xx年启动“创业美国”计划,日本则更加强调通过产学合作来培养创新创业师资队伍。中国同样也需要抓住这一轮全球经济复苏增长过程中重要的创新机遇期,大力实施大众创业、万众创新,既为中国经济稳定增长创造内在动力,也为世界经济复苏和稳定发展继续做出应有贡献。

打造新常态下中国经济赶超增长新动力

需要特别强调的是,新常态下中国经济增长的阶段性特征、战略任务等诸多因素决定了中国经济将继续保持从目前的中等收入经济体向未来高收入经济体赶超增长的趋势和方向,这一点不会发生根本性改变;新常态下亟待改变的则是中国经济发展的内在动力,即需要从传统的要素驱动增长转向创新驱动增长。

大众创业、万众创新正是中国经济新常态下实现中高速赶超增长的内在动力和重要战略。首先,万众创新是创新驱动发展的源泉和手段。通过发挥全社会的力量,激发市场活力,动员企业、科学家、高校科研单位以及金融机构等,形成协同创新效应,促进知识研发科技化、应用化、市场化和商业化,形成各类充满市场竞争力的新技术、新产品、新商业模式等,进而促进中国经济增长的内在动力转换,真正走向创新驱动和依靠全要素生产率促进增长的道路。这一点正是中国经济新常态的核心动力所在,也是中国经济发展的魅力所在。其次,大众创业也是中国经济成功跨越中等收入陷阱的重要战略和选择。国际发展经验表明,中等收入阶段之所以沦为“中等收入陷阱”,核心问题就是缺乏万众创新基础上实现大众创业,导致经济结构升级困难,大量失业问题以及由此产生的社会贫富分化、社会矛盾加剧等等现象。反观一些成功跨越“中等收入陷阱”的国家和经济体,经验之一就是通过万众创新引领大众创业,从而实现了经济的转型升级。中国经济正处于爬坡过坎的关键时期,经济增长速度放慢,结构调整任务加剧,增长动力亟待转换,因此迫切需要通过实施大众创业、万众创新,培育经济增长的内在动力,积极推动经济升级转型,成功迈向高收入经济体。

大众创业是万众创新的实践者探索者

大众创业、万众创新作为引领中国经济新常态的内在动力,两者在相互影响、相互促进中共同发展。首先,万众创新引领大众创业。万众创新是推动传统产业结构调整、促进产业升级转型的重要动力,通过科技创新、制度创新和商业模式创新,为众多的劳动力、众多的创业者提供新的就业机会、创业新平台。其次,大众创业推动万众创新。创新尤其是科技成果转换和应用过程中,需要通过大众创业的实践探索和积极推动,大量的创新行为本质就是创业实践和经验积累基础上的一种“临界点爆发”。这个“临界点爆发”既是科研研究、技术发明以及企业家的风险精神等发挥作用的结果,更是成千上万创业者的实践和探索的结果。从这一点来说,大众创业是万众创新的实践者、探索者,也是一切创新的实践来源和思想基础。因此,我们需要万众创新,也需要大众创业;而归根结底,需要形成万众创新、大众创业相互推动、相互引领、协调发展的一系列体制机制条件,因此,大众创业、万众创新既是一种新的发展战略,更是一场深刻的改革。

若放在十年前,再高明的预言者也难以料到,一群风尘仆仆的快递小哥,会在日后成为中国人生活里最不可或缺的人群之一。这个变化告诉我们:只要有适当的土壤,创业和创新可以爆发出无穷的力量!我们正处在一个伟大的时代。时代为大众创业、万众创新搭建了广阔舞台,要勇做弄潮儿,在实现个人梦想和人生价值的过程中,为实现中华民族伟大复兴的中国梦作出应有的贡献。

**创新创业的心得体会800字篇二**

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

当前的高职毕业生的就业形势已经清晰明了的展现在了我们的面前，那么我们接下来要做些什么，或者借助什么来提高我们的能力、增加我们的就业筹码呢?如果说必要的文凭、证书对我们的就业极为重要的话，那么比此更加重要能让我们快速发展的东西就非创新、创业莫属。

创新，是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。 创业，是就业的最高形式。他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业，创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

根据调查显示，我国大学生的创新、创业意识和能力极为缺乏。大学生缺乏创新意识和创新能力的表现主要体现在：一，缺乏对创新的认识和创新欲望;二，缺乏创新所具备的基本知识;三，缺乏创新的兴趣;四，缺乏创新性思维能力：五，缺乏创新所必需的毅力。另外，随着网络的盛行、西方思想的传入、大学生身边诱惑的增多和现在中国社会所面临的种种压力等问题的日益呈现，当代大学生的思想和行为活动也出现了很大的分离，譬如各种心理问题和道德修养缺陷等，这些无疑都给当代大学生创新能力的提高设置了障碍。

大学生缺乏创业意识和创业能力的表现主要体现在：一，不能正确的认识创业。不少大学生把创业看得很神圣,认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值,认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一淡,缺乏目的性和计划性。 二，缺乏自我认知。对市场和自我缺乏理性的分析和判断,盲目追赶创业的潮流,成为大学生的又一个时髦。一方面,有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段,而不考虑自己是否适合创业,或是否具备了创业的成熟条件,;另一方面,又有一部分同学在创业方面的选择上,缺少对市场的深入调查分析,一味追求热门行业。面对如此严峻的就业压力，为了更快的进入社会，并使自己尽快的强大起来，大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

提高当代大学生的创新、创业能力已成为一种趋势。它定会使我国的就业形势发生巨大的改变，并对我国的长期发展起到举足轻重的作用。另外，从中国大学生创新、创业水平现状考虑也是势在必行的重要举措，即培养大学生的创新、创业意识和提高其创新能力极具必要性和可行性。

提高当代大学生的创新、创业能力：1、有利于缓解大学生就业压力。大学生的创业能力对解决大学生就业难这一问题很有帮助。创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。一个创业能力很强的大学毕业生不但不会受到社会的就业压力的影响，相反还能通过自主创业来增加就业岗位和竞争筹码，以缓解社会的就业压力。2、有利于大学生自我价值的实现。大学毕业生通过自主创业，可以将自己的兴趣与职业相融合，使自己能够在自己所喜欢的领域大显身手，充分展现自己的才华，并达到自己所预期的目标。这样不仅可以解决当今社会就业难的问题，还可以得到自我价值的实现。3、有利于大学生自身素质的提高。

伴随着我国高校的扩招，大学生素质一直呈现降低的趋势，并且这一直是一个非常棘手的问题。若想改变这一现状，大学生创业无疑是最经济、最有效的办法之一。通过创业与创业实践，大学生可以清除内心的障碍，增强自己的心理承受能力，并努力将不可能变为可能。再创业活动中，还可以拓展自己的人脉关系，努力打造自己的各种素质。也只有这样，大学生创业才能成功，进入社会才不会成为问题。4、有利于培养大学生的创新精神。创新是一个民族的灵魂，是一个国家长久不衰的的重要因素。如果缺少了创新，任何一个团体甚至一个国家就会停滞不前。青年大学生作为中国最具活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。美国前总统里根曾说：一个国家最珍贵的精神遗产就是创新，这是国家强大与繁荣的根源。中国的未来在于大学生，中华民族的精神永恒则在于大学生旺盛的创造力与创新追求。5、在校大学生创业可以鼓励在校大学生创业从总体上有利于大学生的长远发展，缓解就业压力。

提高大学生创新意识和能力的途径： 1、要主动营造活跃的创新氛围。环境一直是关乎学习和工作效果的重要因素，拥有良好的环境将会起到事半功倍的作用。而创新氛围的营造能为创新行为提供环境支持，积极热烈的创新场景可以使大学生本身产生创新的意识和灵感。一方面，在大学里面我们应该积极主动配合营建自己的创新团体;另一方面，我们要积极利用好大学里的各种硬软件方面的环境资源，如图书馆、实验室等，这些场所通常是培育和激发创新灵感的绝佳环境;同时，大学生不应该仅仅拘泥于大学校园，还应该主动走出校门，参加社会调研，让理论和实践相结合，在社会实践中发现问题、思考问题、解决问题，并在实际活动中及时反馈，形成最后的成果。 2、要培养科学的学习习惯和思考习惯。朱清时院士在总结创新能力提高的技巧的时候称，出色的科学家之所以能源源不断地有新成就，在于他们有从不枯竭的兴趣，并不断地培养自己的知觉，最后聚精会神地去研究它。

由此看来，我们需要拥有极其浓厚的兴趣，并在学习和思考的时候能够全身心地投入进去。这就要求我们，要摒弃社会中的各种诱惑，努力的挖掘自己真正的兴趣，并把自己的兴趣融入思考当中;另外，要善于运用逆向思维来考虑问题，不断地培养自己的直觉，并把思维的灵感瞬间保存，成为研究的新发现。 3、持续积累夯实基础知识。可以肯定，良好的基础知识是一切创新成果诞生的良好开端。没有扎实的基础知识，是不可能做出成功的创新成果的。李开复认为，在大学期间，同学们一定要学好基础知识其中包括数学、英语、计算机和互联网的使用，以及本专业要求的基础课程(如商学院的财务、经济等课程)。其原因是创新成果大都来源于基础知识的深层次组合，另外，如果没有打下好的基础，大学生们也很难真正理解高深的应用技术。因此，打好基础知识的根基，对于研究新发现起着至关重要的作用。但是，我们切不可因为基础知识的学习就一味埋头苦钻基础而放弃了对基础知识的延伸和新知识的发现，否则就陷入了片面论的泥潭。所以我们要在学习专业课的同时提高自己的动手和实战能力! 提高大学生创业意识和创业能力的途径： 1、先就业再择业。应届大学毕业生最大的劣势是无工作经验,所以我们急需积累和学习一定经验之后再谋高就。。如果没有就业的经验，那么创业就很难成功。就业可以增加自己的接触面，也可以积累工作经验。 2、积极主动，敢于竞争。主动积极就业,相信自己的自主创业能力,不能被动\"等、靠、要\"消极就业。

在创业和就业过程中要敢于竞争,面对失败,总结经验,逐渐成熟。3、将自己的兴趣融于创业中。敢于选择自己喜欢的岗位,在自己喜欢了解的比较多的行当创业,因为兴趣是最好的老师,而且在大学中除了学知识,更多的是增强自己的能力。 4、多关注些财经类新闻，了解一些创业成功者的经验，以及吸取他们在创业中失败的教训，尽量避免自己今后在创业中遇到同样的问题。 5、树立正确的创业意识。包括市场意识、竞争意识、个性意识、创新精神和创业品质等。创业意识可能因为偶然刺激而产生,也可能是逐渐积累而引发的慎重决策。6、通过各种渠道积极参加实践活动,培养自己的创业能力是关键。实践环节能使大学生在校期间积累创业经验,它是培养创业能力的有效途径。大学生可以在参加活动中来了解社会、了解市场，并锻炼自己的能力。所以大学生在校期间要积极参与创业实践活动,如大学生创业大赛、创业计划书大寒等。其次,大学生还可通过参与社团活动、兼职打工、社会调查等活动来接触社会,了解社会。

创业能力是需要我们一步一步来提升的,一夜暴富基本上是不可能的事,我们要给自己确定一个明确的定位,一步步的提高自己的创业能力。创业者素质的培养是有一定规律的,其成长也是有过程的。而从实践中汲取经验和教训都是创业者成长的捷径,中国有句俗话:\"一年学成个庄稼汗,三年学成个生意人\"说的就是这个道理。只要我们有信心，并积极行动起来努力提高自己在创新、创业的能力，我们就有理由相信，不远的将来，在社会创业的舞台上，会真正涌现出一批批的大学生创业英雄，会流传一个个大学生创业的传奇故事。若在学习创新创业的时候能够增加一点有利于提高创新能力的活动会有有益于学习。如观看多一点关于创新创业的视频或者提高创新思维的活动。

**创新创业的心得体会800字篇三**

一学期的《创新创业指导》即将结束，感谢老师带领我们提前体会创业的乐趣，两年后的我们也将踏上社会之路，真正去实践创业的梦想。经过一学期的学习，让我们有了新的思想、新的血液 ，在创业方面有了新的想法，发现自己去创业其实也并不是想象中的那么难，主要是要有创新性，那么这样就会事半功倍。

一、当今社会的发展趋势

(一)、经济方面

席卷全球的金融海啸让形势严峻的大学生就业问题雪上加霜。20xx年我国大学生毕业人数达610万,再创新高,但大学毕业生参与自主创业的人数比例一直保持在0、3%—0、4%。一部分受过相当教育的知识劳动者找不到工作或降低工资标准、放弃专业技能优势与其他劳动者竞争工作岗位。金融危机直接影响行业就业，并引发更大规模的就业冲击，渗透到实体经济领域，对整个经济增长带来巨大的负面影响。就中国而言，作为国际 金融体系的组成部分，行业性的冲击不可避免。

(二)、社会方面

大家都知道，大学毕业为的就是能找到好的工作，可是，为什么大学生就业问题一直让大家困扰呢?从经济学 的角度来说，就是供过于求。每年毕业的大学生的数量比社会上所需要的就也岗位数量多的多;而且，这个差距还在逐年的增大。

现代大学毕业生尽管接受了高等学校正规的学习和训练，在理论层面上具备 了较高素质和技能，但社会和用人单位所需要的实际操作层面的素质和技能还较缺乏，大学毕业生作为劳动力资源的一部分，其供给与需求之间必然存在一定程度的不匹配。此外国家还没有针对高校毕业生就业的具体保护措施 ，对就业中的性别歧视还没有相关的有效措施，这势必会影响人才的自由流动，影响就业。

(三)、大学生自身方面

很多大学毕业生，尤其是名校的毕业生，刚刚毕业，踏入社会，就认为自己高人一等，希望自己的薪水高出社会现实水准。从而对一些企业的相对较低的薪水不屑一顾。他们认为一开始就太在意收入，不看长远发展你可以想象一下，什么东西决定 了一个岗位的收入?很简单，在不同公司间，市场形式好的，有长远发展的公司的岗位，要比没有前途公司的同样岗位收入高;在一个公司内部，有长远发展规划的重要岗位要比没有前途的临时岗

位的收入高。开始收入的高度反映了公司对你这个岗位的重要性的看法。他们较少考虑用人单位的实际需求，再加上用人单位往往强调工作经验，注重实际技能，对毕业生的学习成绩、专业水平、综合素质等也有一定要求，这使大学生只能从最基层甚至从与自己所学专业无关的专业干起。由于不能恰当地给自己定位，导致产生高不成，低不就的现象。

在家庭中父母的价值观念往往影响着孩子的人生观、世界观，家长的期望、文化 程度、职业类型等都在一定程度上对孩子的择业产生深远的影响。在我国传统思想和观念的影响下，很多家长托亲戚找门子帮助子女安排工作，使很多毕业生对父母的依赖程度达到了极点

我认为，只有做到个人选择与社会需要相结合，并拥有高度战略眼光和较强学习能力的大学生，才能在就业道路上走出一片天。

二、大学生是最具创新、创业潜力的群体之一。

大力推进创新创业教育和大学生自主创业，提高大学生自主创新能力，建设创新型国家和促进以创业带动就业的发展战略 ，各地应大力推进创新创业教育，加强创业基地建设，进一步落实和完善大学生自主创业扶持政策，强化创业指导和服务，推动创新创业教育和大学生自主创业工作实现突破性进展。

在高等学校开展创新创业教育，积极鼓励高校学生自主创业，是教育系统深入学习实践科学发展观，服务于创新型国家建设的重大战略举措;是深化高等教育教学改革，培养学生创新精神和实践能力的重要途径;是落实以创业带动就业，促进高校毕业生充分就业的重要措施。

高等学校创新创业教育要面向全体学生，融入人才培养全过程。要在专业教育基础上，以转变教育思想、更新教育观念为先导，以提升学生的社会责任感、创新精神、创业意识和创业能力为核心，以改革人才培养模式和课程体系为重点，大力推进高等学校创新创业教育工作，不断提高人才培养质量。

创新创业教育应给教育对象传授世界眼光、基于国情的创新创业知识与技能,培养教育对象的创新创业意识与精神。应将创新教育与创业教育作为一个整体去理解、去实践、去推进。

三、大学生创业成功的实例

创业是一种乐趣，是一个过程，大学生毕业后应先到一些大型企业，从最基层做起。有些同学会把创业等同于赚钱，这是错误的。创业是以盈利为目标，但是创业不等同于赚钱。

1：如获得20xx年长沙市青年科技创新大赛一等奖的湖南农大吴明亮博士，其参赛项目“2byf-6型油菜免耕直播联合播种机”历经5年攻关终获成功，并在20xx年投入到企业批量生产，至今已推广应用611台，销售额达到700多万元，并为农民增收节支6000多万元。 2：再如董一萌，大一时，他制作了中国第一部网剧《原色》，被国内200余家媒体争相报道;大三时，他创办了自己的电子公司;4年后，他成为吉林省有史以来最年轻的创业标兵。董一萌身上，还存在着太多“可能”，因为他的梦想、他的性格，和他做事的态度。

3：北京易得方舟信息技术有限公司是由清华大学学生于1999年月日创建的，它是国内第一家由在校大学生创业、吸引风险投资创办的互联网公司。20xx年月成功融资 660万，其页面浏览量已经突破250万，在四个月内就成长为教育网内最大的站点。

4：迈思威科技发展有限公司， “迈思威”成立之初只有30万元注册资金，这是陈旭光和几位清华同学辛苦编程序挣来的。半年后，韩国sk集团投资700万元人民币，使企业获得了快速发展。陈旭光，身为董事长年仅只有25岁。

5：32名大学生们用自己所学专业知识作为本钱投入公司的生产经营。由8名大学生承包经营的300个大棚，20xx年蔬菜产量在20xx年的基础上增产了35万公斤，产值增加了90万元，大学生人均年纯收入6万元。承包猪场防疫、畜牧的10名大学生，20xx年生猪死亡率比20xx年降低了7%，多产仔猪9%，为公司盈利150万元，10名大学生每人赚取了承包应得收入8万元。

以上仅为大学生成功创业的部分典型案例，在我们这个时代，这样的事例还有很多很多。据悉，这些公司都在争取上市。在中国，虽然还没有如美国完善的风险投资机制，也没有纳斯达克股票 市场，但是这批创业公司已经运营起来，也许在不久的将来就会变成现实。一旦上市，这些创业公司的创始人已持有的股份就有可能跻身亿万富翁的行列。

四、最后的总结

所以综合上诉，大家都形成一个共识：高等教育应着力培养大学生的“创新精神和创业能力”。 化危为机，发展“创新型教育”带动“创业型经济 ”

创业型经济不仅可以带来经济增长、就业增加和社会进步,而且可以改变经济增长的逻辑,更新社会发展推进机制,从而成为一个国家或地区繁荣的驱动力。创业型经济这种新的社会经济形态的出现,标志着新的教育形态的出台。 最后我觉得：中国不是没有创新型人才,缺的是创新的制度、创新的环境和创新的战略。

当然，这并不是要求创业者必须完全具备这些素质才能去创业，但创业者本人要有不断提高自向素质的自觉性和实际行动。提高素质的途径：一靠学习，二靠改造。要想成为一个成功的创业者，就要做一个终身学习者和改造自我者。哈佛大学拉克教授讲过这样一段话：“创业对大多数人而言是一件极具诱惑的事情，同时也是一件极具挑战的事。不是人人都能成功，也并非想象中那么困难。但任何一个梦想成功的人，倘若他知道创业同胞需要策划、技术及创意的观念，那么成功已离他不远了。”

**创新创业的心得体会800字篇四**

新手卖家开网店该做的都好了吗?如果你的网店生意不好，你会思考些什么呢?你会去找出你网店的问题所在吗?让后依依的去处理好，网上开店，你把该做的事情做好了，网店生意自然就好起来了，

我开店刚刚3个月，现在才4心，挺慢的，但是对自己很有信息，心中也有底气~~!

我对淘宝很陌生就开店了，什么都不懂。以前还写写贴，最近两个月一直在忙，在学东西。当我学会了某些技巧时，心中才真正的有底气，就算现在生意一般又如何，我们能为以后长期的发展铺好路，难道这不是进步和收获。

我是音乐学院毕业的，想想应该没有生意头脑，也没有太多的干活技术，可我偏不喜欢从事艺术，我有野心，有创业梦，!

现在说说我为什么觉得最近很有成就感的。。

刚刚开店时我一无所知，到现在，，

我花一天时间，把淘宝助理弄的滚瓜烂熟，

花一个星期，把在淘宝上需要用到的ps弄的滚瓜烂熟

花一个星期，了解了大部分的推广方法

花一个星期把自己的店铺装修的自认为很满意

而且在这4心的所以交易里，客户都很满意我和我的货品的。我学会了做好客服和售后~!

最重要的是，我找到了最重要的东西---货源。除了要拿到正品和

最低供货价外，我还非常熟悉我产品的性能，质量，

刚刚拿到货源的时候到现在，我自己就每天都穿我进货的袜子，因为我必须要了解我家的宝贝除了好看，质量好，也要了解每双袜子配什么样的衣服才好看，穿在身上是紧

还是松~!各种问题。

因为我该了解的东西我都全力以赴的去了解了，心中的欢喜是月入万元都比不上的，我会为自己铺好路，相信以后的发展是光明的。

我建议新手卖家，尽量把自己该做的，必须做的都做好，不能光顾眼下是不是赚钱了。 相信努力的人会有好前途的~!

**创新创业的心得体会800字篇五**

从20--年5月份开始参加大学生创新创业训练计划项目，到现在历时整整一年半时间，我们这个四人小组以大学生创业的可行方向和优化方案的探究——以热门方向为例，总结出一份系统全面的参考资料，为大学生创业提供可靠数据和可行方案。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定实验项目、实施方案和寻找创新点;并制定详细的研究方案和步骤;对项目进行相关调查和研究;到最后确定项目的可行性，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才会分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长的经历。

我们是一个具有强烈团队精神的组合，负责人有一定的组织协调能力，我们每个参研人员也有一定研究的能力。并以拥有博士学位、主要从事创新和创新系统研究、获取多种奖项的张治和教授为导师。项目的研究方法也将是多样化的，如调查法、参考文献和其他研究成果、采访等方法。这些都为课题研究的进行和顺利完成奠定了良好的基础。

指导老师和团队都非常重视这个创新创业训练项目，也都在尽心尽力的做着这件事情。导师多次为我们提供各个方面的指导意见，团队成员一遍遍的理思路，一遍遍的修改优化自己负责模块的材料，认真执行。每次当累的是时候，一想到为了完成团队的任务，我们大家相互鼓励，又精神抖数起来。将疲惫完全抛在脑后，聚精会神地继续着手头的工作。在遇到问题时，我们做到及时交流，及时沟通，每一个人有想法都可以及时的提出来与我们大家一起讨论交流，达到事半功倍的效果，并且在做项目的过程中大家也感到很愉快。大家在项目实施过程中，不怕苦，不怕累，不断追求卓越。 刻苦学习是我们成功的动力。在刚实施创新创业训练项目时，大家都没有接触过这方面的知识，对创新创业训练项目简直一头雾水，但是这也阻止不了我们前进的步伐。前期，获取理论知识，即阅读书籍，每个人找到自己负责的模块，到图书馆找大量相关的书籍看，到网上查阅个饭方面相关的材料，课后多方寻找相关领域有建树的老师

进行咨询，深钻研，多思考，以最快的速度进入角色，这极大考研了我们团队每一个成员的快速学习能力。

在调研的过程中，我们深入到各个调研点，对每个调研对象都深入了解，确保调研数据的真实性、有效性。在这个实践过程中，我们的思维得到拓展，并以此为基点，发散思维多方位思考，提炼自身的创新点，对创业训练项目的成果获得也更加有信心。

作为一名大学生，在此次大学生创业的可行方向和优化方案的探究——以热门方向为例过程中，我们既为大学生的创业提供了一定的帮助，又深化了对大学生创业这方面的理解。大学生创业有利于缓解大学生就业压力。大学的创业能力有利于解决大学生就业难的问题。一个创业能力强的大学毕业生不但不会成为社会的就业压力，相反还能通过自主创业活动来增加就业岗位，以缓解社会的就业压力。 有利于大学生自我价值实现。大学毕业生通过自主创业，可以把自己的兴趣与就业紧密结合，做自己最感兴趣，最愿意做和自己认为最值得做的事情，实现自我价值。有利于大学生自身素质的提高。通过创业与创业实践，大学生可以充分调动自己的主观能动性，改变自身就业心态，自主学习，独立思考，并学会自我调节与控制。有利于培养大学生的创新精神。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。

通过这一年的创新创业训练项目的实施研究，我深深感受到指导老师和团队合作的重要性和必要性，非常感谢指导老师，感谢团队，不计回报的付出，同时从中获得了锻炼和成长，学习能力的提高扩展

了我们的思维能力;共同的学习目标培养了我们的团队精神;学习的毅力铸就了我们执行的坚韧性。这次创新创业训练项目，我所学到的知识，锻炼的能力以及其他方面的收获，终生受益。

20\_\_级电子商务：---20\_\_年12月1日

**创新创业的心得体会800字篇六**

由宿豫区组织部、区劳动和社会保障局共同组织的新选聘大学生村官创业培训班圆满结束了。这三天的培训让我对创业又有了更新更深刻的认识，创业这条路的深刻意义在于村官是一个钮带，他上联系上级党委政府，下联系着群众百姓，一个村的安定和谐、经济发展、农民增收，都与村官的工作分不开的，所以做为一名大学生村官，要提高认识，扑下身子来为农村的建设、和谐发展贡献自己的力量，奉献自己的青春，而通过创业这条路能更快更好的实现这样的目的。

这次培训内容丰富全面，除了有关于创业的专业知识，让我们了解如何把握商机和选择创业项目，还给我们分析了创业与创新的关系以及当前的创业环境和企业家应具备的创业精神;创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生村官通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生村官，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时，大学生村官实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以我们是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

培训期间各位老师通过他们从各个角度对能否创业成功，为我们提供的几点思考，我们都感受到，要想创业成功，我们必须努力学习，提升自己的个人方方面面的素质，依靠超于常人的努力，我们才能够最终取得成功。成功之中个人所需的几点素质能力，我思考为以下几点。

一、凡事豫则立，不豫则废

要想创业，并且取得成功，前期的准备一定要充分，所谓“凡事豫则立，不豫则废”，前期的准备非常重要。首先，我们要找到适合自己的创业项目。创业项目的选择取决于个人和环境两方面因素，第一，我们必须思考自己的专业知识背景和各方面的能力，看自己适合经营什么样的项目，是农业还是工业或是其他之类。这个是最基本的前提，做什么事情都要先认识自己，只有先认识自己，才能更好地认识其他事情，才能准确地把握创业的脉搏。第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的创业项目。那么，如何才能做到真正地利用好我们的环境有时呢?首先我们得发现优势，比如地理优势、资源优势、知识优势，还有人脉关系优势等等。其次就是根据这些优势点，来进行我们的创业了。

二、艰难困苦，玉汝于成。

李源潮部长曾经送给我们大学生村官一句话，“艰难困苦，玉汝于成。”只有经历了艰难的环境，吃得千万辛苦，我们才能最终锻炼自己，取得成功。现在讲到创业，我想这句话也可以很好地指导我们。创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。我们只有不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，我们才能成功。也可以说，只要我们能坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。

三、长风破浪会有时

在我们正确选择创业项目，并能够成功解决创业过程中遇到的一个又一个困难之后，我们等待的只剩下成功了。我们创业在取得成功之后，我们还应继续保持优良作风，不忘创业艰辛，一个成功不是终点，我们需要的不只是这一点点，还有很多。只有做得到坚持，我们才能取得更大的收获，并在这些收获中得到锻炼自己。创业这条路对我们来说不仅仅只是为了响应号召之类，也是目前的形式提供给我们的大好机会，更是我们锻炼自己，实现自我的一条充满挑战的道路，让自己的青春充满奋斗和拼搏的印迹，我们更需要把成功看成一次旅途，努力去看到更多更美丽的风景。这次培训让我深刻认识到创业不仅仅是一个成功创办企业的过程，同时也是一个锻炼我们自己，提升个人素质能力的过程。

我现任蔡集镇施圩村的副书记，通过调研走访了解到我们村其实有一定的项目机会，就是荷兰豆的种植，我们村是种植荷兰豆的大村，如果我在这上面做文章，可能比较容易。所以，我上网查阅了关于荷兰豆的一些资料，了解了它的植物生长特性和种植方法等，总的说来宿迁的气候和地理条件还是比较适合荷兰豆的生长，但是我们不能满足于现在这种传统种植的状态，我们要实现高效农业，生产绿色无公害蔬菜，提高收益，这样才能达到致富的目的。我的计划是先找几个大种植大户交流经验，并提出我的想法，可以成立一个荷兰豆合作社，拉拢所有有能力有想法的农户进行荷兰豆的种植，我们不满足于种豆，我们还可以种豆苗什么的，总之向着共同致富的目标去努力。

作为一个刚刚走上社会的学生，我要学习的东西很多，首先是考虑问题的方式和角度要多多学习和锻炼，要去掉身上太浓的书生气，一切从实际出发，清楚的认识到创业过程中遇到的各种问题，并且认真努力的去学习，去应对，去拼搏。培训的结束也意味着我们要走的路要开始了，许多考验和困难等待着我们，在锻炼和提升自己能力的同时，我们也要想老村官学习经验，勇敢尝试，努力走出属于自己的创业道路，带动村民共同致富，实现创业富民的目标。

**创新创业的心得体会800字篇七**

去年年底开始，创业热在大陆开始迅速升温，大学生作为国家期待的创业主体，其受到的关注与关照尤其明显，这种情况，也就将担任创业教育的教师推到了尴尬的境地。

从这个大背景来分析，国内对创业的重视，绝非仅仅为解决大学生就业的权宜之计，而是有较深层次的原因。1947年，哈佛大学商学院梅斯教授以mba学员为对象开设创业课程，但其后二三十年中，以大企业为主流的经济，使得创业教育发展惨淡。1979年，大卫伯奇的研究《工作产生过程》，以翔实的数据推翻了大型企业是经济支柱和创造新就业机会主体的论断，揭示创业对创造新工作机会、推动经济发展的重大意义，引发了政府和高等教育界对创业重要性的大讨论，随后，美国高校创业教育获得了快速发展。20世纪80年代之后，科技创新和创业成为经济发展的两翼，科技创业教育的兴起更是在一定程度上早就了美国新经济的“奇迹”。

近期，我国提出经济新常态的概念，在资源有限、经济总体容量基本保持不变的背景下，激发个体寻找机会，重新整合资源，也成为了政府的选择。

然而，我国的情况与美国科技创业教育还存在一些差异。在科技发展方面有差异，在文化背景方面也存在差异，但在创业基础教育方面差异更大。在美国，商业意识的教育起于高中甚至更早，而我国的学生，在商业意识方面的教育趋近于零。也就是说，对我国普通高校的大学生而言，进行科技创业教育固然重要，但进行基本的商业意识的启迪，尤为重要。

国内外创业教育的现状与趋势是什么?创业，是否是一门学问?理论基础与研究方法是什么?我们是否有资格进行创业教育?这种资格如何获取?大学中创业教育的内容与社会上的创业教育内容与形式有何异同?如何衡量我们创业教育的成果?这些都是我想从中国台湾两位专家那里请教的问题。

首先，我了解到，创业升温，不是我国独有的一种现象。从欧美国家到亚洲的韩国、新加坡，均在近几年推出了一系列促进创业的政策，而中国台湾地区，政府部门中有13个部会推出了48个促进创业的计划。在美国，mit的创业教育《打造企业的黄金24法则》、斯坦福的精益创业是两大流派，百森商学院的创业课程很有特色，新生代创业模式画布非常实用。中国台湾交通大学的创业生态系统ecosystem提供了一个完整的创业教育(及实践)模型，十多年的创业孵化器以及完整的孵化体系令人羡慕，开展的诸多创业活动令人神往。完整的课程体系、强有力的校内支持使得交通大学有很强的潜力。

其次，对于创业的认识进一步深化。创业有很多定义，但个人感觉，创业，是一个人或者团队，将人的行为或社会活动转变为具有价值的经济活动，并能从中持续获利的初始过程。到目前为止，个人感觉创业还很难称之为一个独立的学科。主要原因是，虽然研究对象日渐清晰，但研究方法还难以明确，虽然总结出了很多规律，但难以通过实验去验证。但是，这并不意味着创业不能研究，不能发展，只是还需要积累。目前，文献法、案例法、观察法都可以揭示很多创业规律。与创业相关的学科有很多，但基本是：经济学、心理学、管理学。

因为其相关学科很多，所以大学在选择课程时，需要有针对性。主要原则有：第一，因为受到学时数量的限制，社会中能提供更专业课程的不必细讲，例如，财务管理、人力资源等等。第二，课程的目标，不应是学生马上去创立企业，而应该是根据所学内容对自己进行评估。第三，就教学形式而言，应该是传授内容与实践操作相结合，偏重于体验。第四，应该将授课对象设定为普通高校，而非重点高校的大学生，以培养他们的意识，而不是依靠高科技创业。

第三，创业教育应达到怎样的效果呢?对于讲授主体而言，在校教师与创业者相结合或许更为理想，笔者最近曾就效果问题询问过投资机构人士。用比喻来讲，他们希望接受过创业教育的同学，能够在头脑中形成一幅创业地图，也就是说，对创业这件事情有个全局性的概念。还能意识到自己在地图中所处的位置，要到达的位置，并对行动时所需要的资源，应该具备的心态有所了解或掌握。而这些资源，或者一些具体的技能，如产品设计，营销，财务，法务等，未必要作为课程的重点，因为各个投资机构基本都有专家级的培训。

最后，对于创业教育成果的衡量问题。交通大学创业孵化园的历史很悠久，开展了很多活动，但其中在校生参与的非常积极，但在校生创业的成果好像还没有成规模的出现。创业教育好像开始于20xx年，正如老师所讲，课程的效果是培养学生对创业的兴趣，对成果不宜过于强求。这也是我国目前相关部门及高校应警醒的方面，应该认识到，对于创业知识的普及很重要，但对创业及自身有所了解后，未必要选择创业。因此，不能仅将创业成功率作为衡量标准。

在聆听专家教育之余，各高校老师也就创业教育进行了交流，有一些心得。

首先，对从事创业教育的我们而言，危机与挑战并存。一般高校的创业教育几乎一片空白，但通过仁能达提供的机会，使得我们对重点高校进行创业教育的模式有了全面的了解，掌握了一定的主动性。大家可能对航空公司的案例还有印象，在案例中，只注意高端市场的航空公司，基本都消失了。做个类比，创业教育，目前在重点高校中开展较好，但未来一定会出现在一般院校中。

其次，我们要做好创业教育这件事情，应该具备互联网思维的意识，即关注用户(大学生)，吸引粉丝(大学生、企业方面、政府等各方面人士)，众筹思维(可以是课程、更可以是创业项目)，无边界的联系(不必受地域的限制，通过虚拟团队，为创业团队提供机会)，社会化传播。

最后，建议大家珍惜这个平台，以此为起点，做好创业教育。目前，创业教育在一线城市发展较快，机会较多，但好像也出现了类似产能过剩的情况，很多项目和理念的推广，需要地方的支持;而在地方上，大学生可能有这方面的需求，但得不到相关资源。希望这个平台能在一定程度上解决这个问题。如果需要，笔者愿意在这些方面提供一定资源。例如，在创业辅导、路演机会等方面。

**创新创业的心得体会800字篇八**

刚上大学的时候，我是服从调剂的专业被调到计算机学院电子商务专业的。这是一个不被人看好的专业，连毕业条件都跟本院学生不一样，毕业条件相当低的。但是我却在这个专业这个班级经历了许多难忘的事情。比如说创新创业这个事情。

我们电子商务专业的老师在上第一节课就给我们介绍了关于电子商务方面的知识，其中一个实践就是创新创业，通过比赛去外面看看，别人在做什么，而我们应该怎么做的道理。因此，在大一的时候，我们都在训练比赛，创新创业的比赛，从团队建设，写方案，比赛，赛后的一个过程，真的让人成长很多，许多的东西就是需要去大胆地想，努力的做，才能做出成果，有一定的回报。

我觉得在创新创业比赛的问题当中，首先需要有一个好的方案。一个好的方案，这是一个让别人知道你所做的东西是可行的，能够吸引人的，可以给人们带来一些益处的东西。因此一个好的方案能带你的团队走的更远。

再者是团队建设，所有事物都离不开人。在团队中，每个人都要发挥自己的特长，不要懒惰，踏踏实实做事。队长在其中发挥重要角色，要知道方案的思想，了解团队成员的特点去分配任务，团队之间要协调合作，该去实践的就去实践，不怕苦不怕累，每个人都干活，一起努力奋斗是成功的基础。

在比赛的时候，要沉着冷静，不管比赛的结果如何，参加比赛的初衷要记得，培养锻炼自己的能力而来的，是为学习而来的。那些荣誉和金钱是附属品，不要看的太重，因此在分配奖金的时候更加不要出现尴尬的问题，团队\*。要吸取在比赛中的教训与经验，以备下次子比。

创新创业要肯吃苦，切记不要心高气躁，一步登天。我也在创新创意的比赛和实践中走过的人，我就是因为在学习和锻炼中开一家属于自己的淘宝店。对于这个，也不是什么多大的事情，但是在这个过程当中真的很辛苦，需要学习的东西很多，需要动手的能力真的很强。在这个过程，没有一个人能够帮你，只有你一个人在奋斗的更多，遇到的困难和问题，你可以请教别人，但别人绝对不会帮你做的了你的事情。

就此，我经过创新创业得到的体会是：创新创业不一定会成功，但你不去创新创业，你在创新创业这方面一定不会成功。所以，要大胆尝试，大胆创新，大胆创业。

优秀创新创业心得体会

创新是以新思维、新发明和新描述为特征的一种概念化过程。它原意有三层含义，第一，更新;第二，创造新的东西;第三，改变。我认为，创新就是根据人们的需求，然后你去做了去完成了，那就是一种创新。通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。我们要在学习专业课的同时提高自己的动手和实战能力!提高大学生创业意识和创业能力。创业的道路是充满艰难和挑战的。在创业和就业过程中要敢于竞争,面对失败,总结经验,逐渐成熟。陆向谦的创业创新课使人受益匪浅，我们应该通过各种渠道积极参加实践活动,培养自己的创业能力。

大学生可以在参加活动中来了解社会、了解市场，并锻炼自己的能力。如果没有实践，那就是纸上谈兵，并不能学到真正的东西体现价值。上了这节课之后让我明白，创业是艰辛的，并没有自己想的那样简单，要有思想准备，目标不能太高，大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找