# 2024年赞助策划书格式(3篇)

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2024-06-16

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧赞助策划书格式篇一尊敬的先生：您好，感...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**赞助策划书格式篇一**

尊敬的先生：

您好，感谢您对万达百货的关注。恭喜您通过面试环节，我司拟聘用您担任 柳州店营运部经理 (以下称“该职位”)，相关录用意向与您确认如下：

1、该职位的劳动合同期为自入职之日起 年。

2、该职位的试用期为自入职之日起 六 个月(试用期含劳动合同内)

3、您的薪酬福利待遇如下：

(1)月薪(含交通和通讯补贴)：试用期内，税前月薪 元/月人民币;试用期满，税前月薪 11300元/月人民币。

(2)年终奖金：根据经营指标达成情况，年终奖相当于1—5个月的基本工资(不做必要承诺，公司有权根据实际经营情况等调整该年终奖金政策)，工作不满一年以实际工作月作为基数计算。

(3)采暖补贴：报销标准执行百货相关制度 ;报销单价按当地政策规定执行。

(4)外派补贴：您的招聘地为广西南宁市。若因工作需要外派您至招聘地以外城市，则您可享受住房补贴：集团高管人员税后\*元/月、股份公司行政职务部门副总和各地公司行政职务副总以上(非高管)人员税后\*元/月。

(5)其他福利：

① 工作日公司提供免费工作餐或发放每月税后五百元整 元/月)人民币餐补，如有调整以公司统一制度为准;

②您的社会保险及公积金在入职当地公司直接缴纳，按照当地相关规定执行;

③ 公司组织的不定期培训、集体活动等。

4、探亲假、年休假等按百货相关制度执行。

5、如您对以上信息确认并同意加入\*有限公司，我司将履行后续审批程序，通过背景调查、体检等环节后以《录用确认书》的形式与您最终确认，在此之前，需请您在20xx年1月13日(星期二)18：00前将以下所述文件电子版发送至邮箱(邮箱地址： )。

⑴《录用意向书》《员工信息登记表》(需本人签字确认);

⑵提供最近两家任职企业背景调查联系人资料(背调联系人姓名、工作单位及职务、电话);

⑶请您在当地二级甲等以上医院或专业体检中心进行入职体检，体检内容为常规检查、血常规、 肝功能、心电图、尿常规、胸透等(扫描jpg格式)。

⑷身份证、毕业证、学位证、资格证书相关证件(扫描jpg格式)。

⑸最近一家公司解除劳动合同证明(离职证明)，暂时无法提供证明者填写《个人承诺书》。

(6)学历查询结果(扫描jpg格式)

确认人签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 南宁\*有限公司人力行政部 签字日期： 年 月 日

年 1月 12日 可到岗时间： 年 月 日

\*此意向书不作录用承诺，最终录用需参与个人背调、体检结果及公司审批情况，以录用确认书、劳动合同为准!

**赞助策划书格式篇二**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_摄制组

联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(赞助单位)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、在\_\_\_\_\_\_\_\_\_集电视连续剧《\_\_\_\_\_\_\_\_\_》拍摄过程中，乙方自愿为甲方提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

二、甲方提供的《赞助邀请书》中“赞助及回报”上所陈述的内容作为对乙方的回报，相应内容与本协议具备同等法律效力。

三、在不影响整个剧情走向的前提下，也可采取其他恰当的方式，对乙方企业形象或产品形象作相应的宣传。双方可具体约定如下：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、该剧首映时，甲方有义务通知乙方。

五、本协议壹式贰份，甲、乙双方各执一份，同具法律效力。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**赞助策划书格式篇三**

制订加盟经营方案很重要

任何商业加盟在执行或筹划之前都应有一个经营方案。以做火锅为例，进行火锅加盟也是一样的，火锅加盟店制订经营方案是一项十分复杂的工作，需要考虑到很多因素。所以，在一段时期内，火锅店要制订出这一相应的大体经营方案。中国吃网餐饮网下面介绍一下给火锅加盟店制订经营方案需要掌握的几个方面：

1、 确定适当的目标顾客

企业根据投资预算和财力的实际情况，确定本火锅加盟店的目标顾客群。通过火锅市场潜在顾客群体和竟争者状况的调查，集中投资力量，根据顾客的目标功能来确定经营范围。确定适当的目标顾客群，可以使火锅店长期保持稳定经营，避免资源分布得过于分散，节省火锅店资源。

着名快餐企业麦当劳在选择经营地点时间很注意针对目标顾客。麦当劳的目标消费者是年轻人、儿童和家庭成员。所以在布点上，一是选择人潮涌动的地方;二是在年轻人和儿童经常出没的地方布点，比如，在儿童或青少年用品商店附近设点，方便儿童就餐;在百货卖场开店，吸引外出的年轻人就餐。

2、 划出相应的市场区域

确定了目标顾客，根据自身经营范围必须相应地划出市场区域，即对现有火锅加盟店的功能要重新考虑，使经营中的正规餐饮受到来自方便食品、熟制品及半加工食品的冲击下，仍然可以扩大火锅店的经营范围，可以全面经营性于饮食休闲范围内的所有的餐饮产品。

3、 分析顾客的消费能力

这里所说的顾客的消费能力特指目标顾客群体的总体经济状况。一般情况下，对目标顾客总体经济必须了解，而对特色目标市场顾客的经济状况只需稍稍了解就足够了，这样有助于企业提高经济效益。

4、 发现潜在的利益领域

发现一个潜在的能提供更多利益的领域，就相当于找到了一个提高火锅店利润率的最佳途径，为了取得一定的规模效益，就应该在短时间内把它扩展到一定程度。

5、 重视成功的关键因素

决定企业获得成功的至关重要的因素就是把有限的资源集中在关键领域。一个火锅店当资源，人力，时间都很有限时，不能和竟争对手一样调配资源，而应该在自己火锅店经营领域中，奖资源合理调配到关键的领域，建立自己的竟争优势。

6、 抓住发展的重要时间

一旦经营范围确定下来，就要识别出在这个范围之内起作用的力量，找出真正的经营时机。一般采用两种方法确定成功的关键时机。一是尽可能具有想象力地剖析市场，确定关键的目标市场。二是通过分析同类火锅店成功者和失败者之间的差异，如产品的功能，服务领域，销售方式等，从中找出新的营业机会。选择好时机后，就要加以利用使之转化为成功经营的关键因素。

当经营者全力以赴地寻找火锅店获得成功关键因素时，需要对从原料采购到火锅店全过程进行仔细分析，从这些错综复杂的因素中找出关键因素，从而建立起自身的经营优势。当火锅店经营外部环境处于不利状态时，应完善自身，耐心等待。有时候，时间的流逝能改变整个状况。

7、 确定一个比较合理的盈利目标

经营者在火锅店开业之前，必须根据自己的实际情况来确定最基本的盈利目标。否则，在日后的经营过程中就会无法判断预算是否合理，火锅店的经营状况如何，火锅店的经营业绩怎样。确定盈利目标是火锅店筹备过程中最重要的步骤之一。

经过以上几方面的分析运用就可以对火锅加盟店制订经营方案了，当然制订经营方案建议还是由有丰富经验的人来做更合适，如果您没有丰富的经验制订出来的经营方案可能跟实际经营中存在很大的差别。味蜀吾老火锅在这方面有多年的成功经验可以制订出完善的火锅加盟店经营方案，另外还提供专业的加盟支持，让您轻松开火锅店。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找